

ABAKUS

europe

Newsletter 03/03/2008

Abakus Europe
ul. Harcerzy 2c, 84-300 Lębork
tel: +48 59 863 44 60, fax: +48 59 863 44 61
info@abakus-europe.pl www.abakus-europe.pl



Spis treści

I. Przegląd prasy 3

Copyrights © 2006-2008 ABAKUS Europe

Darmowy Newsletter dostarczony przez

www.abakus-europe.pl

do swobodnego kopiowania i rozpowszechniania.

Zabrania się przekształcania, publikowania w fragmentach lub innej niż elektroniczna formie bez indywidualnej, pisemnej zgody ABAKUS Europe.

Edycja z dnia: 31 marca 2008 r.



I. Przegląd Prasy:

03.03.2008 r.

Północna Europa: ceny kształtowników

Rynek spodziewa się kolejnych podwyżek cen produktu

Od lutego producenci kształtowników z Północnej Europy zaczęli podwyższać ceny produktu, czego powodem były rosnące ceny złomu oraz dobry popyt na krajowych rynkach.

Główni producenci kształtowników ArcelorMittal, Peiner Träger i Gallardo Thüringen podwyższyli znacząco w lutym dopłaty do złomu o 32-37 euro za tonę dla wszystkich kategorii produktu. Wzrost dopłat w marcu ogłosił tylko Peiner, o 3 euro za tonę.

W Wielkiej Brytanii ceny kształtowników wzrosły w lutym i marcu o 40 funtów za tonę (52,5 euro za tonę). Kolejnej podwyżki, tym razem o 20 funtów za tonę, rynek spodziewa się od 1 kwietnia.

W Północnej Europie ceny kształtowników drobnych wzrosły do 565-640 euro za tonę, a kształtowników średnich - do 700-750 euro za tonę. Ceny obu produktów mają wzrosnąć ponownie jeszcze w marcu o około 30-40 euro za tonę.¹

ArcelorMittal sięga po rosyjski węgiel

Rosyjska Federalna Służba Antymonopolowa zgodziła się, by koncern Lakshmi Mittala kupić sześć kopalń

Kopalnie: „Anzorskoje”, „Bieriezowskaja”, „Pierwomajskaja”, „Siewierokuzbaskoje PTU”, „Anzero-Sudżenskoje PTU” i „CSzEMK” należą do koncernu Sievierstal, jednego z największych rosyjskim koncernów hutniczo-wydobywczych - informuje portal ukrudprom.com.

Zdaniem FSA inwestycja ArcelorMittal w rosyjski sektor węglowy nie ograniczy konkurencji na tym rynku.²

Corus: podwyżka cen walcówki

Cena wzrośnie o 92-118 euro za tonę

Corus podwyższy ceny walcówki od 31 marca o 70-90 funtów za tonę (92-118 euro za tonę). Powodem wzrostu cen są rosnące koszty zakupu surowców oraz popyt na dobrym poziomie.³

Europa Północna: ceny prętów zbrojeniowych

Od grudnia ubiegłego roku ceny produktu w Wielkiej Brytanii wzrosły o 120 euro za tonę

We Francji prętów zbrojeniowych wytworzonych przez krajowych producentów były sprzedawane w lutym po około 550 euro za tonę dostarczoną. To więcej o 50 euro za tonę, niż w styczniu.

W styczniu w Belgii ceny prętów zbrojeniowych wzrosły o 110 euro za tonę, tymczasem w lutym ceny te były stabilne.

W Wielkiej Brytanii w lutym za pręty zbrojeniowe płacono się 560-570 euro za tonę dostarczoną, a w lutym więcej o około 78 euro za tonę. Od grudnia ubiegłego roku ceny produktu w Wielkiej Brytanii wzrosły o 120

1 Źródło: SBB

2 Źródło: SBB

3 Źródło: SBB

euro za tonę.⁴

Svitzer szuka stoczni do budowania holowników

O kontrakt stara się gdańska stocznia Odys

Svitzer, spółka z notowanej na kopenhaskiej giełdzie grupy AP Moller-Maersk, szuka w Europie stoczni, w której będzie budować holowniki. Cztery z nich miałyby powstać do 2010 roku, potem armator zamawia po dwa rocznie. Stocznia Gryfia, która dostała propozycję kontraktu, ma portfel wypełniony zamówieniami i nie jest w stanie wykonać nowych zleceń.

Tymczasem prywatna gdańska stocznia Odys nie ma takiego problemu i będzie się starała o ten kontrakt.

Armator proponuje 6,5 mln dolarów (15,3 mln zł) za holownik. Zapewnia projekt techniczny i płatności w kolejnych etapach inwestycji. Przy zleceniu mogłoby pracować 150-250 osób.⁵

Stalprofil zarobił w IV kw. 2007 roku 3,4 mln zł

Ubiegły rok nie był łatwy dla całego sektora stalowego

Stalprofil zarobił w IV kw. 2007 roku 3,4 mln zł. To aż o jedną trzecią mniej niż przed rokiem. Obroty firmy spadły w tym czasie o 7 proc., do 134 mln zł. Według zarządu spółki na tle branży wyniki są zadowalające.

Rzecz w tym, że ubiegły rok nie był łatwy dla całego sektora stalowego. Niesprzyjające warunki wynikały głównie ze spadku popytu na produkty hutnicze ze strony finalnych odbiorców. Stalprofil starał się nadrobić te niedogodności, poszerzając ofertę i modernizując zaplecze handlowe. Skutek tego taki, że w całym 2007 roku grupa zwiększyła przychody o 11 proc. - do blisko 590 mln zł, ale zysk spadł o 16 proc. do 21,6 mln zł.

W 2008 roku Stalprofil spodziewa się odreagowania cen na rynku stalowym. Producenci muszą podnosić ceny, bo coraz wyższy jest koszt surowca i energii. Poza tym dzięki łagodnej zimie rośnie popyt na konstrukcje stalowe ze strony branży budowlanej.⁶

UE: import i eksport produktów stalowych w 2007 roku

W listopadzie UE znów została eksporterem netto produktów stalowych

W listopadzie 2007 roku Unia Europejska znów została eksporterem netto produktów stalowych. Import do krajów UE (27 krajów) w tym czasie był najniższy od kwietnia 2006 roku i wyniósł 3 mln ton. Tymczasem eksport w tym samym miesiącu wzrósł do rekordowego poziomu 3,2 mln ton.

Deficyt handlowy UE od października zaczął spadać. Porównując średnio miesięczny deficyt z okresów październik-listopad do okresu styczeń-wrzesień import spadł o 20 proc., a eksport wzrósł o 19 proc.

Import produktów ze stali z Chin spadł o 6 proc., z Rosji - o 29 proc., z Ukrainy o 27 proc., a z Turcji - o 29 proc.

Od stycznia do listopada 2007 roku UE importowała 45,8 mln ton stali, czyli o 27 proc. więcej niż w analogicznym okresie 2006 roku (36,2 mln ton). Tymczasem eksport UE w tym okresie wyniósł 29,6 mln ton - zanotował spadek o 1 proc. rok rocznie.⁷

4 Źródło: SBB

5 Źródło: Puls Biznesu

6 Źródło: Puls Biznesu

7 Źródło: SBB

04.03.2008 r.

Walcownia rur ruszyła na Litwie

Zakład w Wilnie uruchomiła litewsko-kazachska spółka SVM Metal

Litwa potrzebuje około 100 tys. ton rur rocznie, które importuje z różnych krajów. Wileńska walcownia, która kosztowała ponad 3 mln euro będzie produkować rocznie 40 tys. ton rur. Są przeznaczone głównie do budowy gazo- i wodociągów, dla budownictwa, przemysłu budowy maszyn i meblowego - informuje portal ukrrudprom.com.

To drugi zakład produkujący rury w krajach bałtyckich. Pierwszy w ubiegłym roku na Łotwie uruchomiła Sievierstallat, spółka rosyjskiego koncernu Sievierstal. Ta spółka kupiła pod koniec ubiegłego roku walcownię rur Technologie Buczek w Sosnowcu.

Popyt na stal nierdzewną

Według analityków popyt ten może wzrosnąć o 5-8 proc.

Światowy popyt na stal nierdzewną w tym roku powinien wzrosnąć o ponad 5 proc. - tak twierdzą analitycy MEPS. Produkcja stali nierdzewnej ma wynieść w tym roku 29 mln ton, czyli o 3,5 proc. więcej niż w rekordowym 2006 roku. Tymczasem specjaliści z SMR wskazują, że wzrost ten może wynieść nawet 5-8 proc. Źródło: SBB

Indeks Stalowy: ceny kręgów blach grubych i prętów zbrojeniowych

Ceny kręgów w Europie Południowej i Północnej osiągnęły najwyższy pułap od 12 miesięcy

Indeks Stalowy poinformował, że ceny wszystkich kręgów i blachy grubej, po ostatnich podwyżkach, w Europie Południowej i Północnej osiągnęły najwyższy pułap od 12 miesięcy.

Cena referencyjna blach gorącowałcowanych w kręgach w Północnej Europie wzrosła w ubiegłym tygodniu do 569 euro za tonę loco zakład (862 dolarów za tonę), a blach zimnowalcowanych w kręgach zwiększyła się o 6 euro za tonę do 633 euro za tonę loco zakład. Wzrostowi uległy również ceny kręgów ocynkowanych ogniowo - o 53 euro za tonę. Średni czas dostawy kręgów w regionie uległ wydłużeniu z 8,7 tygodni do 11,2 tygodni.

W Europie Południowej ceny kręgów wzrosły o 32-51 euro za tonę. Obecnie cena bazowa blach gorącowałcowanych w kręgach są na poziomie 592 euro za tonę loco zakład.

W Północnej Europie cena bazowa prętów zbrojeniowych uległa stabilizacji i wynosi 536 euro za tonę loco zakład, średni czas dostawy produktu to 4,8 tygodnia.

W Południowej Europie ceny prętów zbrojeniowych wzrosły w tym tygodniu o 14 euro za tonę do 539 euro za tonę loco zakład. Średni czas dostawy wynosi teraz 5 tygodni.

Ceny blachy grubej w obu regionach uległy wzmocnieniu, na Południu Europy cena bazowa produktu wynosi 710 euro za tonę loco zakład (1075 dolarów za tonę).

Źródło: SBB

TOP 10 chińskich producentów stali

Ponad połowę stali w Państwie Środka wytwarza 12 koncernów

W ubiegłym roku wyprodukowały 250 mln ton stali czyli ponad połowę tego, co wytworzono w Chinach. Znaczenie największych producentów powiększa się, bo w 2006 roku ich udział w rynku nie przekroczył 50 proc. - donosi portal ukrrudprom.com.

A oto zestawienie dziesięciu największych koncernów hutniczych w 2007 roku w Chinach (produkcja w milionach ton):



1. Baosteel Group - 28,58
 2. Jiangsu Shagang Group - 22,89
 3. Tangshan Iron and Steel Group - 22,75
 4. Wuhan Iron and Steel Group - 20,19
 5. Anshan Iron and Steel Group - 16,17
 6. Maanshan Iron and Steel Group - 14,17
 7. Shougang Group - 12,86
 8. Jinan Iron and Steel Group - 12,12
 9. Laiwu Iron and Steel Group - 11,70
 10. Hunan Valin Iron and Steel Group - 11,12
- Źródło: SBB

05.03.2008 r.

Ceny importowanych produktów płaskich w UE

Zdarzają się problemy z dostępnością towaru

Ceny importowanych produktów płaskich w UE przewyższyły ceny produktów krajowych. Dodatkowo pojawiły się problemy z dostępnością towaru.

W Wielkiej Brytanii pod koniec lutego blachy gorącowałcowane w kręgach z Dalekiego Wschodu były sprzedawane po 730-740 dolarów za tonę fob (492-500 euro za tonę). W tym czasie wzrosły koszty transportu z Dalekiego Wschodu do Wielkiej Brytanii do 130-140 dolarów za tonę. Transport z Dalekiego Wschodu do Antwerpii wzrósł do 100-110 euro za tonę.

W tym samym okresie blachy gorącowałcowane w kręgach z unijnych hut można było kupić za 560 euro za tonę loco zakład, a od II kw. będzie to około 590 euro za tonę.

Źródło: SBB

Hutmen rozwiązał umowę z HMN Szopienice

Od 1 marca Hutmen nie będzie sprzedawał towarów z HMN Szopienice

Hutmen rozwiązał umowę z HMN Szopienice (z maja 2005 roku) określającą zasady i warunki sprzedaży miedzy spółkami. Oznacza to, że od 1 marca przychody Hutmenu spadną, ponieważ nie będzie już dystrybuował towarów produkowanych przez HMN Szopienice.

Źródło: Parkiet

Kraje WNP: eksportowe ceny kęsów

Niektórzy oferują kęsy nawet po 750-755 dolarów za tonę fob Morze Czarne

Ceny kęsów eksportowanych przez kraje WNP stale rosną. Niektórzy producenci oferują towar nawet po 750-755 dolarów za tonę fob Morze Czarne.

Jednak rynek spodziewa się dalszych wzrostów i zrównania się cen kęsów z cenami prętów zbrojeniowych. Ma to według uczestników rynku nastąpić w ciągu miesiąca.

Źródło: SBB

06.03.2008 r.

Ceny eksportowanej walcówki z krajów WNP

Ceny te wynoszą obecnie około 760-830 dolarów za tonę fob Morze Czarne

Ceny eksportowanej walcówki o małej zawartości węgla z krajów WNP rosną tak szybko, jak ceny kęsów czy prętów zbrojeniowych.



Ceny te wynoszą obecnie około 760-830 dolarów za tonę fob Morze Czarne. Niższy pułap osiągają spółki z Ukrainy, takie jak: Metinvest czy Makejewka. ArcelorMittal Krzywy Róg oferuje swoją walcówkę za 790-800 dolarów za tonę fob Morze Czarne.

Źródło: SBB

Wzrost cen surówki hutniczej eksportowanych przez WNP

Towar osiągnął już poziom 550 dolarów za tonę fob Władywostok

Gwałtownie wzrosły ceny surówki hutniczej eksportowanej przez kraje WNP. Towar wysyłany przez porty Dalekiego Wschodu osiągnął już poziom 550 dolarów za tonę fob Władywostok. Tulachermet sprzedaje surówkę hutniczą, wytworzoną w maju, po około 530 dolarów za tonę fob Morze Czarne.

Źródło: SBB

ThyssenKrupp Steel: nowy system kontroli produkcji

System Simatic PCS7 wprowadzi Siemens

ThyssenKrupp Steel zamierza zmodernizować urządzenie do ciągłego odlewania w zakładach w Duisburg-Bruckhausen. Urządzenie zostanie dopasowane do nowego systemu kontroli produkcji - Simatic PCS7. System, który dostarczy Siemens, zastąpi stary Simatic S5 wprowadzony w 1996 roku również przez Siemens.

Źródło: SBB

BCSA: sektor konstrukcji stalowych w Wielka Brytania

Sektor w 2007 roku rekordową produkcję na poziomie 1,6 mln ton

British Constructional Steelwork Association podało, że sektor konstrukcji stalowych w Wielkiej Brytanii osiągnął w 2007 roku rekordową produkcję na poziomie 1,6 mln ton. Jest to wzrost o 14,7 proc. w porównaniu do 2006 roku, kiedy to produkcja wyniosła około 1,4 mln ton.

Według BCSA najbliższe lata dla sektora konstrukcji stalowych będą równie dobre.

Źródło: SBB

07.03.2008 r.

Produkcja stali surowej w Niemczech

W tym roku powinna ona osiągnąć 48,5 mln ton

Według Wirtschaftsvereinigung Stahl - niemieckiej federacji stalowej - produkcja stali surowej w Niemczech w tym roku powinna osiągnąć 48,5 mln ton. Zbliżony poziom produkcji niemieckie huty osiągną już trzeci rok z rzędu.

W 2009 roku produkcja ta może wzrosnąć do 49-50 mln ton, ponieważ wiele hut prowadzi prace nad zwiększeniem produkcji.

W lutym, niemieckie huty wyprodukowały 3,77 mln ton stali surowej, czyli mniej o 1,3 proc. rok rocznie. Produkcja ta spadła o 8,3 proc. w porównaniu do stycznia tego roku.

Od stycznia do lutego produkcja stali surowej w Niemczech wyniosła 7,89 mln ton - spadła o 3,1 proc. w porównaniu do analogicznego okresu 2007 roku. Huty z zachodnich landów wytworzyły 6,74 mln ton, a huty za wschodnich landów - 1,15 mln ton.

Źródło: SBB

Chiny inwestują w hutnictwo

35,9 mld dolarów wydało w 2007 roku Państwo Środka na rozwój branży stalowej



Te dane opublikował urząd statystyki Chin - donosi portal ukrrudprom.com. To o ponad 12 proc. więcej niż w 2006 roku. Wydatki na modernizację hutnictwa stanowiły 2,2 proc. wydatków inwestycyjnych Chin w ubiegłym roku.

Źródło: SBB

Import produktów ze stali do krajów UE

Według Euroferu import ten zacznie wzrastać

Zgodnie z prognozami Euroferu import produktów ze stali do krajów Unii Europejskiej zacznie wzrastać po trzech miesiącach stałego spadku.

Licencje na import wydane na styczeń wyniosły 2,3 mln ton produktów płaskich i długich. Jest to wzrost o 58 proc. w porównaniu do grudnia 2007 roku, kiedy to licencje były na poziomie 1,4 mln ton.

Licencje na import spadły odkąd w październiku 2007 roku osiągnęły 2,4 mln ton. Chiński import wzrósł o 30 proc. do 490 tys. ton (w porównaniu do grudnia 2007 roku). W grudniu był on na poziomie - 370 tys. ton, w listopadzie - 530 tys. ton, a w październiku - 870 tys. ton.

Źródło: SBB

ThyssenKrupp Steel: podwyżka cen od II kw.

Kolejny wzrost cen spółka zapowiada w lipcu

ThyssenKrupp Steel wprowadził podwyżkę cen swoich produktów o 100 euro za tonę od II kw. Grupa ujawniła również, że następnej podwyżki można się spodziewać w lipcu.

TK Steel odnotowało duże ożywienie popytu w 2008 roku, po słabszej II poł. 2007 roku. W styczniu i lutym spółka miała tak dużo zamówień, ile nie miała od pięciu lat.

Źródło: SBB

10.03.2008 r.

Stalprofil liczy na wyższe marże

Wyższe ceny wyrobów hutniczych zwiastują wzrost marż u dystrybutorów stali. Wierzy w to m.in. Jerzy Bernhard, szef Stalprofilu.

Inwestorzy znowu łaskawszym okiem patrzą na Stalprofil. W półtora miesiąca na akcjach dystrybutora stali można było zarobić ponad 21 proc. W tym czasie podstawowe indeksy straciły po kilka procent. Sygnał do kupna mogła dać powracająca na rynek stalowy koniunktura.

Jednak mimo ostatniego odbicia akcjom Stalprofilu cały czas daleko do ubiegłorocznego szczytu z czerwca. Wtedy na fali hossy w branży stalowej walory śląskiej spółki osiągnęły cenę ponad 50 zł. Ale w drugiej połowie roku przyszedł zimny prysznic. Masowy wzrost podaży wyrobów hutniczych doprowadził do spadku cen i znacznego pogorszenia wyników w całej branży. Naturalnie ucierpiał także Stalprofil, którego akcje w styczniu spadły poniżej 14 zł.

Ale inwestorzy powinni wiedzieć, że nowy rok dla branży stalowej rozpoczął się dobrze. Po kiepskiej drugiej połowie 2007 r. pierwsze tygodnie obecnego przyniosły spore ożywienie na rynku wyrobów hutniczych. Spowodowały one wzrost cen stali. Pojawiły się opinie, że styczniowe podwyżki cen wyrobów hutniczych dokonane przez głównych polskich i zagranicznych producentów rokuje pozytywnie na przyszłość. Stalprofil liczy w związku z tym na wzrost przychodów oraz wyższe marże w segmencie handlu stalą.

W opinii Hutniczej Izby Przemysłowo-Handlowej rodzimy przemysł stalowy czeka w najbliższych latach stały rozwój. O koniunkturze w branży powinny decydować planowane inwestycje w infrastrukturze oraz rosnące

zużycie stali w przemyśle maszynowym, motoryzacji, budownictwie i wśród producentów AGD. Już za 3-4 lata zużycie stali może wynieść 16 mln ton, wobec 12 mln, jakie było w 2007 r.

Równie optymistyczne prognozy pojawiły się dla rynku sieci przesyłowych, na którym grupa Stalprofilu za pośrednictwem Izostalu i ZRUG prowadzi działalność. W tym segmencie spodziewany jest wzrost inwestycji finansowanych z funduszy strukturalnych UE. Dla przykładu PGNiG (główny krajowy podmiot inwestujący na rynku sieci przesyłowych) chce do 2016 r. przeznaczyć na inwestycje związane z eksploatacją i przesyłem surowców 11-19 mld zł.

Zapewne ważnym wydarzeniem dla Stalprofilu będzie też upublicznienie Izostalu, spółki zależnej. Prospekt firmy izolującej rury trafił do komisji, a debiut na warszawskim parkiecie ma nastąpić jeszcze w tym roku. Dzięki ofercie publicznej Izostal chce zdobyć pieniądze na rozwój.

Śląska grupa stawia nie tylko na rozwój organiczny, ale także przejęcia. Chce rozszerzyć działalność podstawową i ograniczyć wrażliwość na wahania koniunktury. W styczniu Stalprofil przejął firmę Kolb, producenta konstrukcji stalowych. Jej wyniki powinny być konsolidowane już od I kw. tego roku.

Źródło: Puls Biznesu

Rosja i Ukraina: import stali do UE

Zużycie przyznaných kontyngentów

Do 7 marca Rosja zużyła 17,7 proc. (48,6 tys. ton) kontyngentu na import blach ciężkich do krajów UE, a Ukraina - 18,9 proc. (75,6 tys. ton).

Rosja wykorzystała już 18,2 proc. (188,2 tys. ton) kontyngentu na import blach gorącowałcowanych w kręgach, 9,04 proc. (29,3 tys. ton) - kontyngentu na walcówkę i 21,26 proc. (126,5 tys. ton) - kontyngentu na inne produkty płaskie, czyli blachy zimnowałcowane w kręgach, kręgów ocynkowanych ogniowo i blachy białej.

Tymczasem Ukraina zużyła 18,18 proc. (34,3 tys. ton) kontyngentu na import walcówki, 15,2 proc. (55,3 tys. ton) - kontyngentu na inne produkty płaskie oraz tylko 8,6 proc. (16,7 tys. ton) - kontyngentu na blachy gorącowałcowane w kręgach.

Źródło: SBB

Metinvest produkuje więcej rudy żelaza

Od stycznia do lutego grupa wyprodukowała prawie 6 mln ton koncentratu rudy żelaza

Trzech należących do ukraińskiego Metinvestu wytwórców rudy żelaza - Centralny GOK, Severny GOK i Inguletsk GOK - zwiększyło znacząco produkcję od stycznia do lutego 2008 roku.

Centralny GOK wyprodukował 548 tys. ton koncentratu rudy żelaza w lutym, czyli o 20,2 proc. więcej niż w analogicznym okresie 2007 roku. Wzrostowi uległa również produkcja pelletów ze 183,5 tys. ton w lutym 2007 roku, do 194 tys. ton w lutym 2008 roku. Całkowita produkcja koncentratu rudy żelaza od stycznia do lutego wzrosła o 16,5 proc., do 1,1 mln ton, a pelletów - o 3,5 proc. do 399,5 tys. ton.

Severny GOK w lutym wytworzył 1,15 mln ton rudy żelaza, czyli o 17,3 proc. więcej niż w analogicznym okresie 2007 roku. Produkcja pelletów wzrosła o 6,5 proc i osiągnęła 872,2 tys. ton. Całkowita produkcja koncentratu rudy żelaza od stycznia do lutego wzrosła o 11,5 proc. do 2,3 mln ton, a pelletów - o 2,2 proc. do 1,74 mln ton.

W pierwszych dwóch miesiącach tego roku Inguletsk GOK zwiększył produkcję koncentratu rudy żelaza o 17,8 proc. do 2,4 mln ton.

Źródło: SBB

ArcelorMittal Krzywy Róg zwiększył sprzedaż do krajów WNP

W 2007 roku spółka dostarczyła na rynki WNP ponad 1 mln ton produktów ze stali



ArcelorMittal Krzywy Róg z Ukrainy znacząco zwiększył sprzedaż do krajów WNP od 2005 roku. Spółka wytwarza produkty długie ze stali i pręty zbrojeniowe, zamierza także rozpocząć produkcję wyrobów płaskich.

W 2005 roku Krzywy Róg dostarczył 281 tys. ton produktów ze stali na rynki krajów WNP. Rok później było to 710 tys. ton, a w 2007 roku - ponad 1 mln ton.

W tym roku spółka zamierza zwiększyć swoją całkowitą sprzedaż do 7,6 mln ton, czyli o 79 tys. ton więcej niż w 2007 roku. Do tej pory ArcelorMittal Krzywy Róg dostarczył 1,8 mln ton produktów ze stali na krajowy rynek oraz 1,2 mln ton na rynki krajów WNP.

Źródło: SBB

Corus Construction & Industrial dostarczy stal do budowy lotniskowców

Wartość kontraktu to 85,1 mln euro

Corus Construction & Industrial - część Tata Steel - wygrał przetarg na dostawę stali do budowy dwóch lotniskowców dla British Royal Navy.

CCI dostarczy 80 tys. ton stali. Wartość kontraktu to 65 mln funtów (85,1 mln euro).

Źródło: SBB

Rosja i Ukraina: import stali do UE

Zużycie przyznaných kontyngentów

Do 7 marca Rosja zużyła 17,7 proc. (48,6 tys. ton) kontyngentu na import blach ciężkich do krajów UE, a Ukraina - 18,9 proc. (75,6 tys. ton).

Rosja wykorzystała już 18,2 proc. (188,2 tys. ton) kontyngentu na import blach gorącownicowych w kręgach, 9,04 proc. (29,3 tys. ton) - kontyngentu na walcówkę i 21,26 proc. (126,5 tys. ton) - kontyngentu na inne produkty płaskie, czyli blachy zimnowalcowane w kręgach, kręgów ocynkowanych ogniowo i blachy białej.

Tymczasem Ukraina zużyła 18,18 proc. (34,3 tys. ton) kontyngentu na import walcówki, 15,2 proc. (55,3 tys. ton) - kontyngentu na inne produkty płaskie oraz tylko 8,6 proc. (16,7 tys. ton) - kontyngentu na blachy gorącownicowe w kręgach.

Źródło: SBB

11.03.2008 r.

WNP: ceny eksportowanych kęsisk płaskich

Za produkt płaci się już 800 dolarów za tonę fob Morze Czarne

Eksportowane przez kraje WNP kęsiska płaskie wyprodukowane w kwietniu kosztują już 800 dolarów za tonę fob Morze Czarne.

Popyt na produkty płaskie gwałtownie rośnie, szczególnie w Rosji, dlatego też obserwatorzy rynku nie spodziewają się w tym miesiącu dużych ilości produktów przeznaczonych na eksport.

Tymczasem wzrost cen dotknął też blachy gorącownicowe i zimnowalcowane w kręgach, za które trzeba płacić około 900 dolarów za tonę fob Morze Czarne.

Źródło: SBB

Powstała nowa grupa stalowa

Mostostal - Energomontaż S.A. to nowa nazwa firmy powstałej po przejęciu przez Mostostal Kraków Firma Handlowa dwóch spółek zajmujących się produkcją oraz montażem i instalacją konstrukcji stalowych

Mostostal-Energomontaż powstał po niedawnym zarejestrowaniu połączenia trzech firm:



- Mostostalu Kraków Firmy Handlowej - jednego z czołowych dystrybutorów wyrobów hutniczych w Polsce - prowadzącej działalność w Krakowie i Zabrze
- Mostostalu Kraków Produkcja - firmy produkującej konstrukcje stalowe - prowadzącej działalność w Katowicach, Gliwicach i Żmigrodzie
- Energomontaż - Zachód - spółki specjalizującej się w usługach montażowych, budowlanych oraz remontowych dla przemysłu - działającej we Wrocławiu i w D?sseldorfie w Niemczech.

Wszystkie trzy podmioty wchodziły w skład notowanej na warszawskiej giełdzie Grupy Zakładów Magnezytowych Ropczyce, która kontroluje 77,49% kapitału Mostostalu-Energomontaż. Przypomnijmy, że konsolidację segmentu stalowego prezes Ropczyc Józef Siwiec zapowiedział w listopadzie ubiegłego roku.

Nowa strategia ZM Ropczyce ma na celu umocnienie pozycji we wszystkich segmentach działalności grupy kapitałowej (materiałów ogniotrwałych, chemicznego i stalowego).

Po połączeniu nowy podmiot może oferować usługi obejmujące pełen cykl produkcyjny - od zakupu stali, poprzez jej przetworzenie po montaż finalny. - Jako jedna firma, z dużym doświadczeniem i kompetencjami, będziemy mogli konkurować zarówno w przetargach na wykonanie poszczególnych etapów prac, jak na generalne wykonawstwo. - powiedziała Iwona Dybał, prezes Mostostalu- Energomontaż. - Co więcej, rynek dystrybucji wyrobów hutniczych jest podatny na zmiany koniunktury. Fuzja umożliwi nam dywersyfikację sprzedaży oraz będzie częściowo zabezpieczać przed gwałtownymi zmianami cen wyrobów stalowych - dodała prezes Dybał.

Z rocznymi obrotami na poziomie 300 mln zł, Mostostal - Energomontaż stanie się firmą, która będzie miała zdecydowanie większe możliwości pozyskania kapitału, a co za tym idzie będzie dynamicznie się rozwijać. Efekt połączenia pozwoli także uzyskać korzystniejsze warunki finansowania. - Nowa strategia zakłada zdecydowany rozwój działalności produkcyjno - montażowej opartej na mocnej pozycji dystrybutora stali. Planowane inwestycje pozwolą nam uatrakcyjnić naszą ofertę i umocnić pozycję na rynku - stwierdziła prezes Iwona Dybał.
Źródło: PUDS

12.03.2008 r.

Indeks Stalowy: ceny kręgów i prętów zbrojeniowych

Znaczący wzrost cen kręgów w Europie

Ostatnie opracowanie cen bazowych Indeksu Stalowego ujawniło znaczący wzrost cen kręgów w Europie. W Północnej Europie ceny blach zimnowalcowanych w kręgach zwiększyły się do 661 euro za tonę (1 019 dolarów za tonę). Średni czas dostawy w regionie skrócił się i dla blach gorącwalcowanych w kręgach wynosi teraz 8 tygodni.

W Południowej Europie ceny wszystkich kręgów wzrosły, cena bazowa blach gorącwalcowanych w kręgach jest obecnie wyższa o 17 euro za tonę i wynosi 615 euro za tonę loco zakład (948 dolarów za tonę). Ceny kręgów ocynkowanych ogniowo wzrosły o 24 euro za tonę do 692 euro za tonę loco zakład (948 dolarów za tonę). Średni czas dostawy blach zimnowalcowanych w kręgach i kręgów ocynkowanych ogniowo jest krótszy niż w ubiegłym tygodniu i wynosi 8 tygodni.

Cena bazowa prętów zbrojeniowych w Europie również zwiększyła się od ubiegłego tygodnia, tymczasem średni czas dostawy wydłużył się do 5 tygodni.

Źródło: SBB

ZapSib: produkcja nowych gatunków kęsisk płaskich

Spółka może produkować 2,5 mln ton kęsisk rocznie

ZapSib z Rosji rozpoczął produkcję kilku nowych gatunków kęsisk płaskich, które w większości będą przeznaczone na eksport. Nowe kęsiska mogą być użyte do wytwarzania blach ocynkowanych ogniowo, półproduktów do produkcji rur ze szwem i do przemysłu motoryzacyjnego.



Spółka zamówiła i zainstalowała nową maszynę do dwużyłowego odlewania ciągłego wlewków płaskich i nowy piec kadziowy. Przed zainstalowaniem nowej maszyny o mocach produkcyjnych 2,5 mln ton rocznie, ZapSib produkował głównie produkty długie dla rynku budowlanego, takie jak: walcówka, pręty zbrojeniowe i kształtowniki.

Źródło: SBB

Sieverstal jest zainteresowany rynkiem stali w USA

Grupa chce przejąć huty w Esmark i ArcelorMittal Sparrows Point

Sieverstal jest zainteresowany przejęciem huty w Esmark w USA jak również huty ArcelorMittal Sparrows Point. Grupa chce przejąć huty, aby łatwiej wejść na rynek amerykański. Według niepotwierdzonych informacji rosyjska spółka bierze pod uwagę jeszcze inne zakłady.

Źródło: SBB

13.03.2008 r.

Światowa konsumpcja stali

Według EuroStrategy Consultants powinna ona wzrosnąć do 2 mld ton

Według EuroStrategy Consultants światowa konsumpcja stali powinna wzrosnąć o 71 proc. w ciągu następnych 10 lat i osiągnąć 2 mld ton rocznie gotowych produktów ze stali do 2017 roku.

Światowa konsumpcja stali ma rosnąć rocznie o około 5,2 proc. pomiędzy 2006 a 2012 rokiem, kiedy to będzie na poziomie 1,5 mld ton rocznie. Po 2012 roku wzrost konsumpcji przyspieszy do 6 proc., tak sytuacja ma się utrzymać do 2017 roku.

Najszybszy wzrost konsumpcji będzie w Azji, który wyniesie 7,4 proc. rocznie do 2017 roku. Chiny, według prognoz EuroStrategy, odnotują roczny wzrost konsumpcji na poziomie 8 proc., do 800 mln ton rocznie w 2017 roku.

W krajach WNP wzrost ten osiągnie 3 proc. rocznie, do 73,7 mln ton w 2017 roku. W Europie wzrost konsumpcji będzie największy na wschodzie i Turcji, która powinna zwiększyć konsumpcję o 6 proc. rok rocznie do 2017 roku. Wzrost w pozostałej części Europy będzie na poziomie 1 proc. rocznie lub nawet mniej.

Źródło: SBB

Ukraina: wzrost produkcji węgla i koncentratu rudy żelaza

Od stycznia do lutego Ukraina wyprodukowała 10,3 mln ton koncentratu rudy żelaza

Produkcja węgla i koncentratu rudy żelaza na Ukrainie wzrosły od stycznia do lutego o 10,8 proc. i 8,1 proc., odpowiednio.

W pierwszych dwóch miesiącach 2008 roku Ukraina wyprodukowała 3,53 mln ton węgla i 10,3 mln ton koncentratu rudy żelaza. Wzrostowi uległa również produkcja surówki hutniczej - o 4 proc. do 5,92 mln ton, stali surowej - o 3,3 proc. do 7,13 mln ton oraz produktów walcowanych ze stali - o 4,3 proc. do 6,1 mln ton.

Źródło: SBB

Corus ostrzega przed znaczącym wzrostem cen walcówki

Przyczyną podwyżki ceny jest wysoki koszt zakupu węgla

Corus - część Tata Steel - ostrzega swoich odbiorców przed znaczącym wzrostem cen walcówki, który ma mieć miejsce pod koniec kwietnia. Przyczyną podwyżki ceny jest wysoki koszt zakupu węgla. W tym roku ceny zakupu węgla wzrosły do 300 dolarów za tonę (149 funtów za tonę), a koksu - do 600 dolarów za tonę. Dla porównania w 2007 roku koszt ten wynosił 100 dolarów za tonę.

Ostatnia podwyżka cen walcówki wyniosła 70-90 funtów za tonę (92-118 euro za tonę) i będzie obowiązywała od 31 marca.

Źródło: SBB

Rosja: spadek produkcji rur o dużym przekroju

Powodem były opóźnienia w budowie rurociągów w kraju

Rosyjscy producenci rur o dużym przekroju odnotowali spadek produkcji w pierwszych dwóch miesiącach tego roku. Powodem były opóźnienia w budowie rurociągów w kraju.

Vyksa Steel Works wyprodukowała w tym czasie 109,4 tys. ton rur o dużym przekroju, czyli o 35 proc. mniej niż w analogicznym okresie 2007 roku. Całkowita produkcja rur stalowych wyniosła 226,4 tys. ton, spadek o 26 proc. rok rocznie.

Chelyabinsk Pipe Rolling Plant wytworzył 70,8 tys. ton rur o dużym przekroju, spółka odnotowała rok roczny spadek o 27 proc. Całkowita produkcja rur spadła o 18 proc. do 134,5 tys. ton.

Źródło: SBB

Niemcy: w 2007 roku nastąpił wzrost zamówień rur o 65 proc.

Produkcja rur w Niemczech w ubiegłym roku osiągnęła 4,1 mln ton

Producenci rur w Niemczech odnotowali w 2007 roku wzrost zamówień o 65 proc. w porównaniu do 2006 roku.

Produkcja rur w Niemczech w ubiegłym roku osiągnęła 4,1 mln ton, czyli zwiększyła o 100 tys. ton. Największy wzrost dotyczył rur bezszwowych, których wytworzono 1,9 mln ton. Produkcja rur ze szwem o przekroju powyżej 16 cali pozostała stabilna i wyniosła 1,1 mln ton.

Źródło: SBB

14.03.2008 r.

Polska Unia Dystrybutorów Stali opublikowała ranking

To był kolejny udany rok dla dystrybutorów

W trzeciej edycji rankingu PUDS skład czołówki dystrybutorów zmienił się znacznie w porównaniu do pierwszej edycji. Liderem został ThyssenKrupp Energostal, zwycięzca pierwszej edycji. Przychody tej firmy w 2007 r. wyniosły 1,7 mld zł, w porównaniu do 1,4 mld zł w 2006 r. W tej edycji zabrakło niestety Złomreksu, który nie mógł jeszcze podać wyników finansowych ze względu na zobowiązania wobec giełdy w Luksemburgu związane z emisją euroobligacji. Na drugim miejscu znalazł się więc Bowim, który wykonał w ubiegłym roku wielki skok - przychody tej firmy z obrotu stalą wzrosły z niespełna 600 mln zł na koniec 2006 r. do 943 mln zł, a więc o połowę. Na trzecim miejscu znalazła się spółka po raz pierwszy notowana w naszym rankingu - HMB Budmat. W przyszłym roku czekają nas zapewne kolejne przetasowania. O awans na drugą lub trzecią pozycję będzie zabiegało Konsorcjum Stali, które łączy się za kilka miesięcy z Bodeko. A obie firmy miały łącznie w ubiegłym roku miliard złotych przychodów z obrotu stalą.

Z analizy rankingu wynika, że 2007 rok był kolejnym, w którym branża dystrybutorów stali dynamicznie się rozwijała w ślad za gospodarką naszego kraju. Dziesięciu największych dystrybutorów stali pod względem przychodów uzyskało w ubiegłym roku sprzedaż na poziomie 7,4 mld zł, w porównaniu do 6,3 mld zł w 2006 r. Przy tym z powodu gwałtownych wahań cen wyrobów stalowych, w 2007 roku dystrybutorom stali nie udało się utrzymać poziomu zysków z 2006 roku. W 2007 roku dziesięć najbardziej zyskowych firm zarobiło 192 mln zł w porównaniu do 222 mln zł rok wcześniej. Przyczyna niższej rentowności branży to załamanie na rynku prętów żebrowanych i innych wyrobów stalowych, których ceny znacząco spadły w drugiej połowie roku. Perspektywy na ten rok są znacznie lepsze. Ceny części wyrobów hutniczych wróciły do poziomu z pierwszej połowy ub.r., a w przypadku niektórych asortymentów są już znacznie wyższe. Rynek akceptuje podwyżki wyrobów hutniczych, co oznacza, że koniunktura na produkty, które oferują dystrybutorzy jest bardzo dobra. Przy tym rynek jest znacznie bardziej stabilny niż rok wcześniej. Bardzo dobra koniunktura na wyroby stalowe

utrzymuje się również na Bliskim Wschodzie, Chinach i w całej Europie, co oznacza, że nie ma zagrożenia napływu dużej masy taniej stali do Polski, co było przyczyną ubiegłorocznej korekty cen. Rok 2008 powinien być dla branży dystrybutorów jeszcze lepszy od poprzedniego.

Źródło: www.puds.pl

FAM chce rozwinąć działalność na rynku konstrukcji stalowych

Nie wiadomo z jakimi podmiotami firma prowadzi negocjacje

FAM tworzy grupę, która dostarcza materiały dla sektora budowlanego. Ma już trzy ocynkownie, jest też dostawcą tkanin używanych choćby przy ocieplaniu budynków, a teraz chce rozwinąć działalność na rynku konstrukcji stalowych.

Co roku spółka przejmuje jedną firmę, tak też ma być w tym roku. FAM chce przejąć spółkę produkującą konstrukcje stalowe. Nie wiadomo z jakimi podmiotami firma prowadzi negocjacje.

W 2005 roku FAM kupił Mostostal Wrocław, z którego wydzielił spółkę FAM Cynkowanie Ogniove (zabezpieczenia antykorozyjne), w 2006 roku przejął Stradom (tkaniny), a w ubiegłym roku Metalplast System (cynkowanie ogniove, konstrukcje modułowe i stolarka otworowa).

W przyszłym roku natomiast na zakupy może ruszyć FAM Cynkowanie Ogniove, który właśnie sfinalizował fuzję z Metalplast System. Nowy podmiot, po przekształceniu w spółkę akcyjną i uporządkowaniu działalności, jeszcze w tym roku może trafić na parkiet. Planowana emisja to około 50 mln zł. Celem emisji będzie dalsza konsolidacja rynku cynkowniczego w Polsce - budowa nowej ocynkowni albo jej zakup. Rozważane są też projekty akwizycyjne w tej branży w Rumunii, albo w Bułgarii.

W przyszłym roku natomiast na parkiet ma trafić częstochowski Stradom, który właśnie kupił 15,5 ha gruntu po dawnej Hucie Częstochowa. Postawi na nim zakład recyklingu polipropylenu, a po 2010 r. sam także przeniesie się na nowy teren. Wartość inwestycji w nowy zakład może sięgnąć 20-25 mln zł.

Źródło: Puls Biznesu

Indeks Stalowy: badanie rynku

79 proc. badanych spodziewa się wzrostów cen

Ostatnio przeprowadzone w Europie przez Indeks Stalowy badanie rynku stalowego wskazuje na duży optymizm respondentów. 79 proc. badanych spodziewa się wzrostów cen w ciągu następnych trzech miesięcy (81 proc. w ubiegłym tygodniu), a 7 proc. - ich spadków (podobnie jak w ubiegłym tygodniu). 47 proc. badanych oczekuje, że popyt ulegnie wzmocnieniu w tym okresie (podobnie jak w ubiegłym tygodniu), a tylko 9 proc. - jego osłabienia (12 proc. w ubiegłym tygodniu).

25 proc. respondentów poinformowało o wyższym poziomie zapasów (17 proc. w ubiegłym tygodniu), a 32 proc. - o zmniejszeniu zapasów (28 proc. w ubiegłym tygodniu).

Źródło: SBB

Ukraina: wstąpienie do WTO

Producenci z Europy obawiają się znaczącego wzrostu eksportu z tego kraju

W związku z wstąpieniem Ukrainy do WTO, które ma mieć miejsce w sierpniu lub wrześniu, producenci stali z Europy obawiają się znaczącego wzrostu eksportu z tego kraju. Obecnie Ukraina ma przyznany kontyngent na eksport do krajów UE na poziomie 1,3 mln ton rocznie, który wygaśnie w momencie jej wstąpienia do WTO.

W 2007 roku Ukraina wyprodukowała około 43 mln ton stali surowej, z czego na rynek krajowy sprzedano 10-11 proc. Większość produkcji kraju jest teraz eksportowana do innych krajów WNP i na Środkowy - Wschód..

Większość eksport z Ukrainy do UE stanowią półprodukty. Z produktów gotowych najwięcej wysłano blach grubych, walcówki i profili.



Źródło: SBB

ArcelorMittal Poland zacznie przejmować dystrybutorów

Spółka negocjuje z właścicielami krakowskiej grupy dystrybucyjnej Sambud-2

Tajemnicą poliszynela jest, że ArcelorMittal Poland od wielu miesięcy negocjuje z właścicielami krakowskiej grupy dystrybucyjnej Sambud-2. Pogłoski o finalizacji transakcji pojawiły się już kilkakrotnie. Według naszych informacji, strony wkrótce mogą dobić targu w ciągu dwóch miesięcy. Sambud-2 jest jedną z największych firm dystrybucyjnych w Polsce. W I połowie 2007 roku osiągnęła 336 mln zł obrotów.

W opinii wielu przedstawicieli branży, udział koncernu w konsolidacji spółek handlowych to tylko kwestia czasu. Podobną strategię koncern ArcelorMittal realizuje w innych krajach. Pod koniec ubiegłego roku grupa przejęła jednego z czołowych dystrybutorów na rynku austriackim - firmę Eisen Wagner. Warto również pamiętać, że ArcelorMittal Poland starał się w zeszłym roku o zakup Stalexportu Trade. Ostatecznie pojedynek, w którym uczestniczyły także firmy Drozapol-Profil, Bowim i BSK Return, wygrała grupa Złomreksu.

W tej chwili trwa konsolidacja wszystkich podmiotów w ramach spółki zależnej Zlomrex Steel Services (kontroluje sieć Voestalpine Stahlhandel). Zlomrex chce ją połączyć z giełdowym Centrostalem Gdańsk.

Warszawskie Konsorcjum Stali, które pod koniec zeszłego roku zadebiutowało na GPW, finalizuje właśnie fuzję z Bodeko. Dzięki temu zamiast dwóch średnich firm, powstanie grupa, która w 2007 roku osiągnęła niespełna 1 mld zł obrotów. Na tle giełdowej konkurencji to imponujący wynik.

Z próby zbudowania grupy kapitałowej nie rezygnuje bydgoski Drozapol-Profil. Spółka już wchodząc na GPW trzy lata temu, zapowiedziała przejęcia. Rozmowy miały już miejsce ze Salexportem, Cynk-Malem (który, notabene, sam wybiera się na parkiet) oraz TM Steel.

Jednym z ciekawszych przedsięwzięć, związanych z konsolidacją branży, może być integracja Grupy Polska Stal. W tej chwili to platforma zakupowa dla dziesięciu niezależnych dystrybutorów stali. Niektórzy z nich chcieliby się połączyć.

Źródło: Parkiet

Koniunktura na stal powróciła

Dystrybutorzy myślą o giełdzie jednak czekają na poprawę sytuacji

Dystrybutorzy wyrobów hutniczych oraz ich producenci zacierają ręce. Po kiepskiej drugiej połowie ubiegłego roku koniunktura na stal powróciła. Głównie dzięki cieplej zimie i ożywieniu w branży budowlanej ceny wyrobów hutniczych znów idą w górę. Najlepszy dla branży może okazać się II kw. tego roku. Co więcej, w odróżnieniu od sytuacji sprzed roku huty raczej nie zdecydują się na niekontrolowane rozkręcenie spirali podwyżek.

W tym roku nie tylko popyt będzie windował ceny wyrobów hutniczych. Producenci będą się też borykać z rosnącymi kosztami produkcji. Wynikają one z podwyżek cen energii oraz wynagrodzeń. Nie wiadomo, jaką część dodatkowych kosztów producenci wezmą na siebie, a jaką część przerzucą na dystrybutorowi finalnych odbiorców.

Niepewna jest także kwestia rozdziału uprawnień do emisji dwutlenku węgla. Z tego powodu część hut może być zmuszona do ograniczenia produkcji.

Jednak długofalowe prognozy mówią o systematycznym wzroście zapotrzebowania na stal. Jak szacuje Hutnicza Izba Przemysłowo-Handlowa, w tym roku polska gospodarka zużyje 12 mln ton wyrobów stalowych, czyli 11 proc. więcej niż w 2007 roku. Za trzy, cztery lata zużycie wyniesie 16 mln ton.

Chociaż koniunktura w branży w ostatnich miesiącach znacznie się poprawiła, dystrybutorom stali sytuacja na giełdzie nie sprzyja. Przynajmniej kilku chce w tym roku zadebiutować na warszawskim parkiecie - prospekty od



Newsletter 03/03/2008

niedawna czekają na zatwierdzenie Komisji Nadzoru Finansowego. Kilka firm zdecydowałoby się też na rozpoczęcie prac związanych z debiutem, gdyby na giełdę wróciła koniunktura.

Źródło: Parkiet

Drugi kwartał będzie najlepszy

Rozmowa z Robertem Wojdyną, prezesem PUDS i prezesem Konsorcjum Stali

Według prezesa Konsorcjum Stali w tym roku nie grozi powtórzenie scenariusza z ubiegłego roku, kiedy tani import spowodował załamanie rynku. Po pierwsze dlatego, że te mniej doświadczone, często dopiero utworzone na fali hossy firmy w zeszłym roku bardzo źle wyszły na gwałtownym imporcie. Poza tym okazuje się, że rynki, z których tania stal była wówczas sprowadzana, czyli np. Turcja, obecnie nie są już wcale atrakcyjne - ocenia Robert Wojdyna.

Prezes Wojdyna odniósł się też do pogłosek o budowie przez ArcelorMittal własnej sieci dystrybucji w Polsce: - Na razie firmy handlowe nie odczuwają zagrożenia. Jeśli chodzi o budowę sieci od podstaw, mimo dużych możliwości finansowych koncernu, byłoby to wyzwanie. Rynek jest już zagospodarowany. Niezależni dystrybutorzy nie oddadzą łatwo skóry - mówi Wojdyna.

Prezes Konsorcjum Stali poinformował też, że finalizacja połączenia Konsorcjum Stali i Bodeko nastąpi na przełomie maja i czerwca. Będziemy formalnie jednym przedsiębiorstwem, bo operacyjnie działamy wspólnie od dłuższego czasu.

Źródło: Parkiet

17.03.2008 r.

Ukraina: spadek eksportu stali o 11,2 proc.

Zyski osiągnięte z eksportu wzrosły do 3,2 mld dolarów

Eksport stali z Ukrainy w styczniu i lutym tego roku zmniejszył się o 11,2 proc. do 5,1 mln ton, dla porównania w analogicznym okresie 2007 roku eksport ten wyniósł 5,8 mln ton.

W tym samym okresie eksport surówki hutniczej spadł aż o 75,1 proc. do 76,5 tys. ton z 307,1 tys. ton w styczniu i lutym ubiegłego roku. Zmniejszeniu uległ również eksport kęsisk płaskich o 31,2 proc. do 472,3 tys. ton, rur - o 13,2 proc., produktów płaskowalcowanych ze stali - o 6,2 proc., produktów długich - o 3,7 proc.

Jedynymi produktami, których eksport wzrósł jest złom - o 1,7 proc. do 81 tys. ton oraz profile - o 0,9 proc. do 1,5 mln ton.

Chociaż eksport Ukrainy w pierwszych dwóch miesiącach tego roku spadł, to osiągnięte zyski były wyższe a 15,3 proc. i wyiosły 3,2 mld dolarów, a w analogicznym okresie 2007 roku było to 2,8 mld dolarów.

Źródło: SBB

Niemcy: spadek produkcji stali nierdzewnej

W 2007 roku niemieckie huty wytworzyły o 13 proc. mniej stali nierdzewnej

Produkcja stali nierdzewnej w Niemczech w 2007 roku spadła o 13 proc. do 1,5 mln ton. Największą część z produkcji stanowi stal austenityczna, której niemieckie huty wytworzyły 1,33 mln ton, czyli mniej o 17 proc.

Źródło: SBB

18.03.2008 r.

Polska chce sprzedać Japonii nadwyżkę pozwoleń na emisję CO2

Jest już gotowy projekt memorandum w tej sprawie



W ciągu miesiąca rząd podpisze memorandum w sprawie sprzedaży Japonii nadwyżki gazów cieplarnianych. Transakcja ma się zakończyć w tym roku. Ministerstwo Środowiska poinformowało, że projekt memorandum jest już gotowy, jest on obecnie w konsultacjach międzyresortowych. Polska, zgodnie z protokołem w Kioto, może sprzedać w latach 2008 - 2012 za granicę ok. 500 mln ton CO₂.

Rząd zdaje sobie sprawę, że Japonia nie kupi całej nadwyżki, dlatego też chce prowadzić rozmowy także z innymi partnerami. Problem w tym, że nie tylko Polska ma nadwyżkę gazów cieplarnianych, które chce zyskiem sprzedać zagranicą.

Nadwyżka praw do emisji CO₂, jaką Polska ma dzięki protokołowi z Kioto jest warta 2,5 mld euro.

Źródło: Gazeta Wyborcza

Budownictwo: coraz więcej oddanych do użytku mieszkań

Do końca lutego inwestorzy zgłosili zakończenie budowy przeszło 24,3 tys. mieszkań

Do końca lutego inwestorzy zgłosili zakończenie budowy przeszło 24,3 tys. mieszkań, czyli o blisko 29 proc. więcej niż w analogicznym okresie ubiegłego roku - podał GUS.

Motorem napędowym budownictwa mieszkaniowego są firmy deweloperskie, które w ciągu dwóch miesięcy tego roku oddały do użytku ponad 9,4 tys. nowych mieszkań, czyli prawie o 73 proc. więcej niż rok wcześniej. Tylko w styczniu deweloperzy uzyskali pozwolenia na budowę kolejnych 7,3 tys. mieszkań (przeszło 7-proc. wzrost w porównaniu ze styczniem 2007 roku).

W styczniu wydano pozwolenia na budowę 6,1 tys. domów jednorodzinnych, to o pozwoleń na ich 14 proc. lepiej niż w 2007 roku. Do końca lutego inwestorzy indywidualni oddali do użytku blisko 12,6 tys. domów, czyli o blisko 17 proc. więcej niż przed rokiem.

Źródło: Gazeta Wyborcza

Indeks Stalowy: ceny kręgów blach grubych i prętów zbrojeniowych

Ceny kręgów w Europie osiągnęły rekordowy poziom

Ceny referencyjne kręgów opracowane przez Indeks Stalowy wskazują na ich wzrost w Europie, w większości przypadków osiągnęły one rekordowy poziom. Ceny referencyjne blach gorącocalcowanych w kręgach w Północnej Europie zwiększyły się do 592 euro za tonę loco zakład (921 dolarów za tonę), a kręgów ocynkowanych ogniowo do 713 euro za tonę (1 109 dolarów za tonę). Średni czas dostawy kręgów wydłużył się ponownie do 8,5-9 tygodni.

W Południowej Europie ceny referencyjne blach zimnowalcowanych w kręgach i kręgów ocynkowanych ogniowo wzrosły, z czego cena referencyjna drugiego produktu wynosi 703 euro za tonę loco zakład (1 094 dolarów za tonę). Cena blach gorącocalcowanych w kręgach w regionie pozostała stabilna i jest na poziomie 615 euro za tonę loco zakład (957 dolarów za tonę). Średni czas dostawy kręgów ocynkowanych ogniowo wydłużył się do 10,4 tygodni.

Cena referencyjna prętów zbrojeniowych w Północnej Europie wzrosła i wynosi 568 euro za tonę loco zakład (884 dolarów za tonę), a średni czas dostawy to 4,8 tygodni. W Południowej Europie ceny referencyjne produktu również zwiększyły się o 4 euro za tonę do 557 euro za tonę loco zakład (867 dolarów za tonę). Średni czas dostawy prętów w regionie skrócił się do 5,2 tygodni.

Ceny blach grubych w Europie pozostają stabilne, ale cena referencyjna z Południa jest wyższa i wynosi 766 euro za tonę loco zakład (1 192 dolarów za tonę).

Źródło: SBB

Ukraina: wzrost konsumpcji stali nierdzewnej o 6 proc.

W 2007 roku na Ukrainie odnotowano spadek eksportu o 5,9 proc.



W 2007 roku w Ukrainie wzrosła konsumpcja produktów ze stali nierdzewnej o 6 proc. do 295,5 tys. ton, w porównaniu do 2006 roku. Krajowa produkcja zwiększyła się o 3,2 proc. do około 140,1 tys. ton, z czego eksportowano 14,6 tys. ton, czyli o 5,9 proc. mniej niż w 2006 roku.

W Ubiegłym roku import produktów ze stali nierdzewnej do Ukrainy wzrósł o 7,2 proc. rok rocznie do ponad 170 tys. ton. Import walcówki ze stali nierdzewnej zwiększył się o 38,9 proc. do 3,1 tys. ton, produktów długich - o 33,4 proc. do 23,4 tys. ton, rur ze szwem - o 31,6 proc. do 24 tys. ton, rur bezszwowych - o 29,3 proc. do 13,8 tys. ton, produktów płaskowalcowanych ze stali nierdzewnej - o 3,96 proc. do 102 tys. ton, a profili i kąsisk płaskich - o 2,1 proc. do 3,9 tys. ton.
Źródło: SBB

19.03.2008 r.

Niemcy: wysokie ceny złomu

Uczestnicy rynku spodziewają się dużego popytu

Niemieccy przetwórcy i dystrybutorzy złomu spodziewają się w tym roku wysokich cen złomu i dużego popytu. BDSV - federacja spółek recyklingowych - potwierdziła, że 70 proc. jej członków oczekuje, że 2008 rok będzie wyjątkowo dobry dla sektora, a zatrudnienie i inwestycje utrzymają się na obecnym poziomie.

Dostawy złomu do niemieckich hut i odlewni wzrosły o ponad 5 proc. w 2007 roku do rekordowego poziomu 21,3 mln ton. Eksport zwiększył się o prawie 9 proc. do 8,3 mln ton. Wzrósł także import złomu do Niemiec o około 9 proc. do 6,1 mln ton.

Źródło: SBB

Store Steel: nowa walcownia prętów

Jej budowa będzie kosztować 20 mln euro

Store Steel - słoweński producent stali sprężynowej i technicznej - instaluje nową walcownię prętów, która ma moce produkcyjne na poziomie 250 tys. ton rocznie. Nowa walcownia zastąpi starą o mocach 150 tys. ton rocznie. Koszt inwestycji to 20 mln euro.

Źródło: SBB

Evrz: modernizacja produkcji szyn

Szacowany koszt inwestycji to 500 mln euro

Evrz - producent stali i wydobywca węgla - planuje modernizację produkcji szyn w swoich zakładach w Rosji. Prace będą przeprowadzone w latach 2008-2011. Szacowany koszt inwestycji to 500 mln euro.

Grupa zamierza zwiększyć moce produkcyjne szyn w spółce Nizhny Tagil Iron & Steel Works z 380 tys. ton do 950 tys. ton rocznie. W wyniku modernizacji NTMK będzie mogło wytwarzać szyny o długości od 25 do 100 metrów.

W Novokuznetsk Iron & Steel Works ilość produkowanych szyn pozostanie na mniej więcej tym samym poziomie, co obecnie, i wyniesie 750 tys. ton rocznie. Maksymalna długość szyn będzie wynosiła 25 metrów.

Evrz zainwestuje również w spółkę córkę z USA - Rocky Mountain Steel Mills. Jej moce produkcyjne wzrosną do 1,6 mln ton szyn rocznie.

Źródło: SBB

20.03.2008 r.

Dystrybucję stali w Polsce czeka konsolidacja

Fuzja Konsorcjum Stali i Bodeko to największa transakcja w ubiegłym roku



Polska branża dystrybucji stali w porównaniu z krajami Europy Zachodniej wciąż jest bardzo rozdrobniona. Największe spółki handlowe mają najwyżej po kilka procent rynku.

Robert Wojdyna - prezes i współwłaściciel Konsorcjum Stali - stwierdził, że konsolidację utrudnia to, że wiele firm jest nadal kierowanych przez ludzi, którzy je tworzyli od podstaw. Jego zdaniem trudno im pogodzić się z myślą, że stracą wpływ na rozwój swoich przedsiębiorstw.

KS łączy się właśnie z Bodeko. To największa transakcja, do jakiej doszło w ubiegłym roku. Po zakończeniu fuzji, która ma nastąpić na przełomie II i III kw., łączne obroty przedsiębiorstwa znacznie przekroczą miliard złotych, co zapewni mu pozycję w ścisłej czołówce dystrybutorów. Robert Wojdyna przyznaje, że uzgodnienie warunków połączenia nie było łatwe tym bardziej, że osobno działające firmy ostro ze sobą konkurowały. Sukces fuzji jest dla obu firm najważniejszym wydarzeniem ubiegłego roku.

Latem ubiegłego roku giełdowy Drozapol-Profil ogłosił, że przejmie TM Steel. Tymczasem pogorszenie koniunktury w drugim półroczu 2007 roku sprawiło, że Drozapol znacząco obniżył swoją ofertę cenową. Właściciele TM Steel nie zaakceptowali jej i fuzja została odwołana. Prezes i współwłaściciel Drozapolu Wojciech Rybka zapowiedział później, że zarząd nie rezygnuje z planów akwizycji, ale zaczeka na dobrą okazję, gdy oczekiwania finansowe właścicieli nie będą znacząco odbiegały od realiów rynkowych. Do tego czasu spółka chce inwestować w rozwój sieci handlowej, usługi i serwis.

Tegorocznym hitem konsolidacyjnym może się okazać przejęcie krakowskiego dystrybutora Sambud-2 przez ArcelorMittala. Z informacji „Rz” wynika, że transakcja, o której mówi się nieoficjalnie od wielu miesięcy, jest już właściwie przesądzona.

Według niepotwierdzonych informacji obydwie strony uzgodniły najważniejsze warunki przejęcia. Do jego ogłoszenia może dojść w najbliższych tygodniach, możliwe, że już na przełomie marca i kwietnia. Zainteresowane spółki jednak na razie milczą na ten temat.

Ewentualna transakcja będzie oznaczała rewolucję na stalowym rynku. Powstanie jeden z największych dystrybutorów w kraju dysponujący jednocześnie ogromnym zapleczem produkcyjnym.

Bowim nie jest uzależniony od dostaw tego producenta, dlatego nie obawia się możliwej fuzji. Przejęcie Sambudu będzie pierwszą dużą akwizycją AM na rynku dystrybucji w Polsce, ale prawdopodobnie nie ostatnią. Żeby dotrzymać mu kroku, aktywny udział w konsolidacji będą musiały wziąć także polskie firmy. Niektóre z nich potrzebne środki pozyskały albo zamierzają pozyskać z giełdy.

Najświeższym przykładem jest Konsorcjum Stali. Spółka zadebiutowała na warszawskim parkiecie na początku grudnia 2007 roku. Był to jednak zły moment na ofertę publiczną. Dlatego z emisji akcji udało się pozyskać 15 mln zł wobec planowanych wcześniej ponad 90 mln zł. Firma prowadzi teraz intensywne rozmowy w sprawie przejęcia producenta konstrukcji stalowych. Możliwe, że dojdzie do tego jeszcze w bieżącym roku.

Andrzej Ciepela, dyrektor Polskiej Unii Dystrybutorów Stali, uważa, że konsolidacja pionowa, czyli łączenie handlu z produkcją, usługami czy serwisem jest w branży coraz bardziej popularna. W ten sposób rozwijają się m.in. Stalprofil czy Mostostal Kraków Firma Handlowa.

W najbliższych miesiącach można się spodziewać kolejnych debiutów spółek dystrybucyjnych na giełdzie. W drugiej połowie kwietnia decyzję w tej sprawie podejmie Bowim, który czeka na zakończenie badania ubiegłorocznych wyników przez biegłych. Na bieżąco również przygląda się sytuacji na giełdzie. Jeśli się poprawi i rozmowy z potencjalnymi inwestorami wypadną dobrze, debiut spółki możliwy jest jeszcze w pierwszej połowie tego roku. Nie wiadomo, ile spółka mogłaby pozyskać z emisji akcji. Kiedy przygotowywała się do oferty w ubiegłym roku (plany te zawieszono z powodu złej sytuacji na giełdzie), mówiono o co najmniej 100 mln zł.

Na parkiet wybierają się także mniejsze firmy. Płocki Passat Stal chce zadebiutować w maju. Spółka chce pozyskać z rynku ok. 40 mln zł. Pieniądze przeznaczy na rozwój organiczny. Obaj przyszli debiutanci nie wykluczają też aktywnego udziału w konsolidacji.

Źródło: Rzeczpospolita

Dobra koniunktura na rynku stalowym trwa

Z planów inwestycyjnych firm wynika, że potrwa ona przynajmniej kilka lat

Przygotowania do Euro 2012, ambitne plany budowy dróg, rozwijający się dynamicznie rynek mieszkaniowy, nowe stadiony, hotele, biurowce. Lista inwestycji, jakie mają zostać zrealizowane w najbliższych latach, cały czas się wydłuża. A przedstawiciele firm sektora stalowego zacierają ręce, ponieważ ich wyroby będą wykorzystywane przy każdej z nich. Dlatego po bardzo dobrym 2007 roku branża liczy na co najmniej równie udane kolejne 12 miesięcy. Z planów inwestycyjnych oraz zapowiedzi przedstawicieli firm wynika, że koniunktura potrwa przynajmniej kilka lat.

Dystrybutorzy przyznają, że ubiegły rok był dla branży fantastyczny, zarówno dla producentów, jak i dystrybutorów. Sektor dostał szansę, żeby nie tylko dobrze zarobić, ale i rozsądnie zaplanować przyszłość. Wiele firm świetnie ją wykorzystało.

Branżowi eksperci też z optymizmem patrzą w przyszłość. Według HIPH w ciągu najbliższych kilku lat zużycie wyrobów hutniczych powinno rosnąć w Polsce o około 10 proc. rocznie. Jeśli sprawdzą się prognozy wzrostu polskiego PKB na poziomie 6 proc, zużycie wyrobów stalowych powinno zwiększyć się w 2008 roku o ok. 7 proc. Możliwe jest jednak, że zużycie wyrobów hutniczych w 2008 roku sięgnie nawet 13 mln ton.

Zgodnie z danymi Izby w ubiegłym roku rodzime huty wyprodukowały ok. 10,6 mln ton stali, czyli 7 proc. więcej niż rok wcześniej. Około połowy wyrobów trafiło za granicę.

Do Polski trafia coraz więcej wyrobów z zagranicy. W ubiegłym roku import wzrósł aż o 15 proc, co oznacza, że już prawie 60 proc. stali wykorzystywanej w Polsce pochodziło z zagranicy.

Aby w jak największym stopniu uchronić się przed zalewem tanich wyrobów przede wszystkim z Chin, rodzime huty inwestują coraz więcej w podnoszenie efektywności oraz jakości produkcji. Przykład daje niekwestionowany lider rynku ArcelorMittal Poland. Latem ubiegłego roku spółka otworzyła w swojej krakowskiej hucie nową walcownię gorącą blach. Jej budowa kosztowała ponad 380 mln dolarów.

Koncern wydał do tej pory na inwestycje w Polsce ponad 3 mld zł. W planach jest rozbudowa pracującej od kilku miesięcy walcowni, co ma zwiększyć jej moce produkcyjne z 2,4 mln do 4 mln ton rocznie. ArcelorMittal chce także zbudować nową ocynkownię blach.

Ciekawą inwestycję kończy ISD Huta Częstochowa. Dzięki modernizacji stalowni, która kosztowała ok. 90 mln zł i zakończy się pod koniec tego roku, spółka będzie mogła wytwarzać specjalistyczne blachy wykorzystywane przy budowie dużych rurociągów. Pilotażowa produkcja już się rozpoczęła. Od września spółka będzie mogła produkować blachy o dużo wyższej jakości i zwiększonej odporności m.in. na działanie siarkowodoru, obecnego w ropie i gazie.

Swoje zakłady unowocześnia także giełdowa Alchemia, właściciel m.in. Huty Batory. Rozpoczęła ona w ubiegłym roku produkcję rur o podwyższonej wytrzymałości, które są wykorzystywane w konstrukcjach dźwigowych, obudowach ścianowych kopalń czy siłownikach hydraulicznych. Ubiegłoroczne inwestycje pochłonęły kilkadziesiąt milionów złotych. W planach na 2008 rok jest m.in. rozpoczęcie budowy nowego pieca hutniczego.

Źródło: Rzeczpospolita

Ranking PUDS

W rankingu debiutowała spółka ArcelorMittal SSC Polska



Newsletter 03/03/2008

W najnowszym rankingu PUDS, opublikowanym w ubiegłym tygodniu, pojawiła się po raz pierwszy spółka ArcelorMittal SSC Polska, handlowo-serwisowa część hutniczego giganta. Z przychodami w 2007 roku na poziomie 454 mln zł uplasowała się na 11. miejscu.

Wszystko wskazuje na to, że niebawem pozycja koncernu w Polsce jeszcze wzrośnie. Z niepotwierdzonych informacji wynika, że w najbliższych tygodniach może dojść do przejęcia przez ArcelorMittal SSC Polska krakowskiego Sambudu-2. Łączne przychody obydwu firm przekroczyły w ubiegłym roku miliard złotych. ArcelorMittal ma także ponad 30 proc. udziałów w dwóch giełdowych spółkach dystrybucyjnych: Stalprofilu i Stalprodukcje.

Wielkim nieobecny w najnowszym rankingu jest faktyczny lider rynku - Złomrex. Ubiegłoroczne obroty firmy w handlu stalą można szacować na 2 mld zł, co zapewniłoby spółce ponownie pierwsze miejsce. Jednak grupa nie znalazła się w zestawieniu z powodu obowiązków informacyjnych firmy wobec obligatariuszy.

Pierwsze miejsce w rankingu za 2007 rok zajął więc ThyssenKrupp Energostal, z przychodami w wysokości 1,7 mld zł. Firma okazała się najlepsza także pod względem zysku netto (47,1 mln zł). Na drugie miejsce awansował Bowim, którego przychody zwiększyły się z niespełna 595 mln zł w 2006 r. do prawie 944 mln zł w 2007 r. Zysk netto firmy podwoił się i wynosi 13 mln zł. Trzecie miejsce zajął debiutujący w rankingu HMB Budmat. Specjalizuje się w sprzedaży i produkcji m.in. blachodachówek. W podobnym segmencie działa siódma na liście firma Blachy Pruszyński.

Źródło: Rzeczpospolita

Indeks Stalowy: badanie rynku

82 proc. respondentów oczekuje wzrostu cen stali

W ostatnim badaniu rynku przeprowadzonym przez Indeks Stalowy 18 proc. badanych poinformowało o zwiększeniu zapasów (25 proc. w ubiegłym tygodniu), a 55 proc. - o niezmiennym poziomie zapasów (43 proc. w ubiegłym tygodniu).

82 proc. respondentów oczekuje wzrostu cen stali w następnych trzech miesiącach, a 6 proc. - ich spadku. 47 proc. badanych spodziewa się wzmocnienia popytu, a 12 proc. - osłabienia.

Źródło: SBB

WNP: wzrost cen kęsisk płaskich i profili wyprodukowanych w kwietniu

Pojawiły się obawy, że to jeszcze nie koniec podwyżek cen

Rosną ceny kęsisk płaskich i profili wyprodukowanych w krajach WNP w kwietniu i przeznaczonych na eksport. Ich minimalna cena wynosi odpowiednio 810 i 860 dolarów za tonę fob Morze Czarne. Pojawiły się obawy, że to jeszcze nie koniec wzrostów cen.

Źródło: SBB

Inprom zamierza zwiększyć produkcję profili zgrzewanych

Grupa chce też kupić 7-8 zakładów produkujących stal budowlaną

Inprom - rosyjskie centrum serwisowe - zamierza zwiększyć produkcję profili zgrzewanych w ciągu następnych 2-3 lat i kupić 7-8 zakładów produkujących stal budowlaną do 2010 roku. Inwestycje mają pochłonąć 130 mln dolarów. Pieniądze będą pochodziły z długoterminowych kredytów.

Sprzedaż grupy w 2007 roku wzrosła o 37 proc. do 16,5 mld rubli (634 mln dolarów), w porównaniu do 2006 roku.

Źródło: SBB

Dobra koniunktura na rynku stalowym trwa

Z planów inwestycyjnych firm wynika, że potrwa ona przynajmniej kilka lat



Newsletter 03/03/2008

Przygotowania do Euro 2012, ambitne plany budowy dróg, rozwijający się dynamicznie rynek mieszkaniowy, nowe stadiony, hotele, biurowce. Lista inwestycji, jakie mają zostać zrealizowane w najbliższych latach, cały czas się wydłuża. A przedstawiciele firm sektora stalowego zacierają ręce, ponieważ ich wyroby będą wykorzystywane przy każdej z nich. Dlatego po bardzo dobrym 2007 roku branża liczy na co najmniej równie udane kolejne 12 miesięcy. Z planów inwestycyjnych oraz zapowiedzi przedstawicieli firm wynika, że koniunktura potrwa przynajmniej kilka lat.

Dystrybutorzy przyznają, że ubiegły rok był dla branży fantastyczny, zarówno dla producentów, jak i dystrybutorów. Sektor dostał szansę, żeby nie tylko dobrze zarobić, ale i rozsądnie zaplanować przyszłość. Wiele firm świetnie ją wykorzystało.

Branżowi eksperci też z optymizmem patrzą w przyszłość. Według HIPH w ciągu najbliższych kilku lat zużycie wyrobów hutniczych powinno rosnąć w Polsce o około 10 proc. rocznie. Jeśli sprawdzą się prognozy wzrostu polskiego PKB na poziomie 6 proc, zużycie wyrobów stalowych powinno zwiększyć się w 2008 roku o ok. 7 proc. Możliwe jest jednak, że zużycie wyrobów hutniczych w 2008 roku sięgnie nawet 13 mln ton.

Zgodnie z danymi Izby w ubiegłym roku rodzime huty wyprodukowały ok. 10,6 mln ton stali, czyli 7 proc. więcej niż rok wcześniej. Około połowy wyrobów trafiło za granicę.

Do Polski trafia coraz więcej wyrobów z zagranicy. W ubiegłym roku import wzrósł aż o 15 proc, co oznacza, że już prawie 60 proc. stali wykorzystywanej w Polsce pochodziło z zagranicy.

Aby w jak największym stopniu uchronić się przed zalewem tanich wyrobów przede wszystkim z Chin, rodzime huty inwestują coraz więcej w podnoszenie efektywności oraz jakości produkcji. Przykład daje niekwestionowany lider rynku ArcelorMittal Poland. Latem ubiegłego roku spółka otworzyła w swojej krakowskiej hucie nową walcownię gorącą blach. Jej budowa kosztowała ponad 380 mln dolarów.

Koncern wydał do tej pory na inwestycje w Polsce ponad 3 mld zł. W planach jest rozbudowa pracującej od kilku miesięcy walcowni, co ma zwiększyć jej moce produkcyjne z 2,4 mln do 4 mln ton rocznie. ArcelorMittal chce także zbudować nową ocynkownię blach.

Ciekawą inwestycję kończy ISD Huta Częstochowa. Dzięki modernizacji stalowni, która kosztowała ok. 90 mln zł i zakończy się pod koniec tego roku, spółka będzie mogła wytwarzać specjalistyczne blachy wykorzystywane przy budowie dużych rurociągów. Pilotażowa produkcja już się rozpoczęła. Od września spółka będzie mogła produkować blachy o dużo wyższej jakości i zwiększonej odporności m.in. na działanie siarkowodoru, obecnego w ropie i gazie.

Swoje zakłady unowocześnia także giełdowa Alchemia, właściciel m.in. Huty Batory. Rozpoczęła ona w ubiegłym roku produkcję rur o podwyższonej wytrzymałości, które są wykorzystywane w konstrukcjach dźwigowych, obudowach ścianowych kopalń czy siłownikach hydraulicznych. Ubiegłoroczne inwestycje pochłonęły kilkadziesiąt milionów złotych. W planach na 2008 rok jest m.in. rozpoczęcie budowy nowego pieca hutniczego.

Źródło: Rzeczpospolita

21.03.2008 r.

Produkcja stali surowej w lutym osiągnęła 106,8 mln ton

W Polsce produkcja spadła o 13,3 proc.

International Iron & Steel Institute poinformował, że produkcja stali surowej w lutym osiągnęła 106,8 mln ton - dane obejmują 66 krajów, które przesyłają do IISI miesięczne raporty. Produkcja ta wzrosła o 5,3 proc. w porównaniu do analogicznego okresu 2007 roku.

Produkcja stali surowej od stycznia do lutego wyniosła 219,7 mln ton, czyli zwiększyła się o 4,9 proc. rok rocznie.



W Chinach produkcja ta w lutym była na poziomie 38,9 mln ton (wzrost o 7 proc.). Japonia w tym czasie wytworzyła o 6,5 proc. stali surowej więcej, Indie - o 7,6 proc., a Korea Południowa - o 15,1 proc.

W krajach UE (27 państw) wyprodukowano w lutym 16,6 mln ton stali surowej - czyli o 2 proc. mniej niż w lutym 2007 roku. Produkcja spadła w Polsce - o 13,3 proc., w Wielkiej Brytanii - o 6,2 proc., w Hiszpanii - o 5, proc., we Włoszech - o 3,6 proc., a w Niemczech - o 1,3 proc.

W WNP produkcja wzrosła o 4,3 proc., do 10,1 mln ton. Wyjątkiem jest Kazachstan, gdzie odnotowano spadek o 20 proc.

Źródło: SBB

Niemcy: ceny prętów zbrojeniowych i walcówki

Tona prętów w Polsce jest tańsza o 30-40 euro

Ceny prętów zbrojeniowych i walcówki wyprodukowanych w Niemczech w marcu wzrosły ponownie. Uczestnicy rynku spodziewają się dalszych podwyżek cen.

W Niemczech cena prętów zbrojeniowych z dostawą w marcu kosztują 550-560 euro za tonę dostarczoną, cena za produkt dostarczony w kwietniu to 570-610 euro za tonę. Ta podwyżka to skutek rosnących kosztów zakupu złomu.

Cena walcówki wyprodukowanej w niemieckich hutach wynosi 540-550 euro za tonę dostarczoną w marcu. W kwietniu rynek spodziewa się wzrostu cen o około 30 euro za tonę.

Jeden z niemieckich przedsiębiorców powiedział, że ceny prętów zbrojeniowych wyprodukowanych w Polsce są o 30-40 euro za tonę niższe niż w Niemczech. Dodał, że ceny te rosną, ale nie tak gwałtownie, jak w Niemczech. Źródło: SBB

Niemcy: ceny prętów zbrojeniowych i walcówki

Tona prętów w Polsce jest tańsza o 30-40 euro

Ceny prętów zbrojeniowych i walcówki wyprodukowanych w Niemczech w marcu wzrosły ponownie. Uczestnicy rynku spodziewają się dalszych podwyżek cen.

W Niemczech cena prętów zbrojeniowych z dostawą w marcu kosztują 550-560 euro za tonę dostarczoną, cena za produkt dostarczony w kwietniu to 570-610 euro za tonę. Ta podwyżka to skutek rosnących kosztów zakupu złomu.

Cena walcówki wyprodukowanej w niemieckich hutach wynosi 540-550 euro za tonę dostarczoną w marcu. W kwietniu rynek spodziewa się wzrostu cen o około 30 euro za tonę.

Jeden z niemieckich przedsiębiorców powiedział, że ceny prętów zbrojeniowych wyprodukowanych w Polsce są o 30-40 euro za tonę niższe niż w Niemczech. Dodał, że ceny te rosną, ale nie tak gwałtownie, jak w Niemczech. Źródło: SBB

25.03.2008 r.

Konsorcjum Stali zainwestuje w cztery nowe zbrojarnie

Spółka chce być liderem na rynku stali budowlanej

Konsorcjum Stali (KS) planuje budowę czterech zbrojarni w: Lublinie, Wrocławiu, Gdańsku i Krakowie. W Krakowie już działa zakład należący do spółki, przetwarzający blachy zimnowalcowane w kręgach i oddział handlowy. Dwie zbrojarnie spółka zamierza otworzyć jeszcze w tym roku, a następne dwie w 2009 roku.



Dziś KS jest jednym z największych w Polsce producentów zbrojeń budowlanych, a w ciągu dwóch trzech lat chce zostać liderem na tym rynku. Konsorcjum ma w ofercie wszystkie rodzaje stali, ale 50 proc. jej sprzedaży to stal budowlana, walcówka i pręty zbrojeniowe żebrowane.

Spółka oczekuje zakończenia fuzji z Bodeko do 1 czerwca. Bodeko w 2007 roku sprzedało około 290 tys. ton stali, a KS 175 tys. ton. W 2006 roku sprzedaż Konsorcjum była na poziomie 157 tys. ton, a Bodeko - 248 tys. ton.

Sprzedaż KS w ubiegłym roku wyniosła 400,4 mln zł, a zysk netto - 12 mln zł. Tymczasem Bodeko osiągnęło zysk netto 17,9 mln zł, a obrót - 607 mln zł.

Źródło: SBB

Rafamet: upublicznienie spółki

Realny termin na debiut giełdowy to I poł. 2009 roku

Pierwsza połowa 2009 roku to realny termin na upublicznienie Rafametu. Niewykluczone, że za rok na giełdzie notowane będą nie tylko akcje Rafametu, producenta obrabiarek, ale także Zespołu Odlewni Rafamet, spółki zależnej od niego w 100 proc.

Zdaniem prezesa, odlewnie przy 30 mln zł przychodów mogą przynieść 10-procentową rentowność. Fundusze własne firmy wynoszą 15 mln zł. Zespół Odlewni może uzyskać z emisji 20 mln zł.

Na razie rozważane są różne koncepcje upublicznienia. W grę wchodzi debiut na New Connect lub parkiet giełdowy. Możliwe także, że wcześniej firma zdobędzie kapitał w drodze emisji niepublicznej pre-IPO.

Źródło: Puls Biznesu

Corus Engineering Steels: podwyżka cen prętów stalowych

Cena wzrośnie o minimum 40 funtów za tonę (51,4 euro za tonę)

Corus Engineering Steels z Wielkiej Brytanii ogłosił plany podwyżki ceny prętów stalowych ciągnionych i szlifowanych. Nowa cena będzie obowiązywała od początku maja. Cena wzrośnie o minimum 40 funtów za tonę (51,4 euro za tonę).

Jako powód podwyżki cen spółka podaje wzrost kosztów produkcji, zakupu surowców i coraz silniejszy popyt na stal na światowym rynku.

Źródło: SBB

26.03.2008 r.

Amber chce przejąć dwie stocznie

Spółka prowadzi negocjacje ws. zakupu akcji stoczni z Gdyni i Szczecina

Amber, spółka powołana przez Przemysława Sztuczkińskiego, prezesa i właściciela hutniczej grupy Złomreksu, ma wyłączność na negocjacje w sprawie prywatyzacji Stoczni Gdynia. Amber negocjuje już z resortem skarbu zakup Stoczni Szczecińskiej Nowej.

Przemysław Sztuczkiński chciałby przejąć obie stocznie.

Priorytetem jest ustalenie warunków zakupu. W przypadku Stoczni Gdynia Amber ustala kwotę, jaką, jej zdaniem, będzie musiał wyłożyć Skarb Państwa. Trudno powiedzieć, czy to będzie 500 czy 800 mln zł. Od spełnienia tego warunku prezes Sztuczkiński uzależnia inwestycję.

W pierwszym etapie prywatyzacji Złomrex ma kupić udziały stoczni od Skarbu Państwa. Nie zamierza jednak przejmować zadłużonej firmy, dlatego państwo musi ją dokapitalizować. Według uchwały styczniowego walnego zgromadzenia Stoczni Gdynia, powinien wydać 515 mln zł.



Na razie nie wiadomo za jaką kwotę Amber może objąć państwowy pakiet, ani ile pieniędzy zainwestuje w stocznię. W planie restrukturyzacji stoczni z listopada 2007 roku mowa jest o inwestycjach rzędu 500 mln zł, z czego 350 mln zł na modernizację produkcji. Wciąż nie jest jasne, skąd Amber pozyska potrzebne pieniądze.

Kolejną kwestią do rozwiązania są nierentowne kontrakty, zawarte kilka lat temu przez Stocznię Gdańską, jak i SNN. Określono w nich sztywne stawki, tymczasem ceny stali poszły mocno w górę, dolar zaś (w którym jest określona wartość kontraktów) osłabił się. Zapisano za to wysokie kary umowne za zerwanie kontraktów. Zarządy obu stoczni prowadzą negocjacje z armatorami w sprawie dostosowania stawek do obecnych warunków rynkowych. Prezes Sztuczkowski wierzy, że osiągną pozytywne rezultaty.

Konieczne są również rozmowy z Komisją Europejską, żeby uniknąć przykrej niespodzianki, z jaką boryka się ISD Polska w Stoczni Gdańsk. Już po przejęciu firmy inwestor dowiedział się, że Komisja wcale nie uważa kwestii zwrotu pomocy publicznej za rozwiązaną. Chodzi nawet o setki milionów złotych, co grozi wycofaniem się ISD Polska ze stoczni.

Źródło: Parkiet

ArcelorMittal Commercial Sections: wzrost dopłat

Dopłaty do kształtowników będą wyższe o 15-45 euro za tonę

Spółka ArcelorMittal Commercial Sections poinformowała, że wprowadzi nowe dopłaty do kształtowników drobnych w Europie od 1 kwietnia tego roku. Wzrost dopłaty wyniesie około 15-45 euro za tonę, w zależności od kategorii i rozmiaru produktu

Źródło: SBB

Indeks Stalowy: ceny kręgów i prętów zbrojeniowych

Większość cen referencyjnych kręgów w Europie pozostało w miarę stabilnych

Według Indeksu Stalowego większość cen referencyjnych kręgów w Europie pozostało w miarę stabilnych w tym tygodniu. Cena referencyjna blach gorącocalcowanych w kręgach w Południowej Europie wynosi obecnie 642 euro za tonę (990 dolarów za tonę). W Północnej Europie ceny referencyjne blach zimnowalcowanych w kręgach spadły nieznacznie do 652 euro za tonę (1 006 dolarów za tonę). W regionie średni czas dostawy blach zimnowalcowanych w kręgach i kręgów ocynkowanych ogniowo uległ skróceniu, natomiast blach gorącocalcowanych w kręgach jest stabilny i wynosi 8,5 tygodnia.

W Południowej Europie ceny referencyjne blach zimnowalcowanych w kręgach i kręgów ocynkowanych ogniowo nieco spadły, w przypadku kręgów ocynkowanych do 689 euro za tonę loco zakład (1 063 dolarów za tonę). Średni czas dostawy blach gorącocalcowanych w kręgach i kręgów ocynkowanych ogniowo wydłużył się, a blach zimnowalcowanych w kręgach uległ skróceniu do 9,1 tygodni.

W Europie ceny referencyjne prętów zbrojeniowych wzrosły od ubiegłego tygodnia, w przypadku Europy Północnej do 580 euro za tonę loco zakład (895 dolarów za tonę). Średni czas dostawy produktu w Europie Południowej pozostał niezmienny i jest na poziomie 5,2 tygodni.

Źródło: SBB

ArcelorMittal Commercial Sections: wzrost dopłat

Dopłaty do kształtowników będą wyższe o 15-45 euro za tonę

Spółka ArcelorMittal Commercial Sections poinformowała, że wprowadzi nowe dopłaty do kształtowników drobnych w Europie od 1 kwietnia tego roku. Wzrost dopłaty wyniesie około 15-45 euro za tonę, w zależności od kategorii i rozmiaru produktu

Źródło: SBB

27.03.2008 r.



UE: deficyt w handlu stalą wzrósł do 16,2 mln ton

Unia importowała w ubiegłym roku 48,5 mln ton stali

Deficyt w handlu stalą w Unii Europejskiej zwiększył się znacząco w ciągu ostatnich lat, odkąd import wzrósł o 23 proc.. Deficyt wzrósł z 7,3 mln ton w 2006 roku, do 16,2 mln ton w roku ubiegłym. Wartość eksportowanej stali w 2006 roku była na poziomie 8,3 mld euro, a w następnym roku było to już 2,5 mld euro.

UE (27 krajów) importowała w ubiegłym roku 48,5 mln ton stali, co daje rok roczny wzrost o 9 mln ton. Tymczasem eksport z UE był w miarę stabilny i wyniósł 32,2 mln ton.

W 2007 roku import produktów gorącowalcowanych do UE zwiększył się o 27 proc. do 23,5 mln ton, produktów długich - o 23 proc. do 10,7 mln ton, półproduktów - o 10 proc. do 10,6 mln ton, a rur - o 31 proc. do 3,6 mln ton.

Źródło: SBB

Handel złomem w UE

Największy spadek odnotowano w przypadku importu złomu z Rosji

Zwiększyła się różnica pomiędzy importem a eksportem złomu w UE w ubiegłym roku. Od stycznia do września 2007 roku eksport złomu wyniósł 7,6 mln ton, a import 4 mln ton. W 2003 roku wyniki te były niemal równe i były na poziomie zbliżonym do 8,5 mln ton dla eksportu i importu.

Największy spadek odnotowano w przypadku importu złomu z Rosji, który spadł o 47 proc. rok rocznie do 1,3 mln ton. Powodem tak dużego zmniejszenia ilości złomu eksportowanego przez Rosję jest stale rosnący popyt na krajowym rynku i na rynkach krajów WNP.

Źródło: SBB

28.03.2008 r.

Mechel złożył ofertę zakupu spółki Oriol Resources

Za 100 proc. akcji rosyjska grupa jest gotowa zapłacić 1,498 mld dolarów

Mechel - rosyjski producent stali i wydobywca węgla - złożył ofertę zakupu 100 proc. akcji Oriol Resources - spółki wydobywczej z siedzibą w Londynie. Za brytyjską spółkę Mechel jest gotowy zapłacić 1,498 mld dolarów (952 mln euro), czyli 2,19 dolara za akcję.

Oriol ma teraz 21 dni (od 26 marca), aby odpowiedzieć na złożoną ofertę.

Źródło: SBB

Ceny produktów taśmowych z Europy Wschodniej

Ceny są wyższe niż w krajach Europy Zachodniej i Północnej

Producenci taśm w Europie Wschodniej osiągają wyższe ceny sprzedając towar do Europy Północnej i Zachodniej, niż lokalne huty. Za produkty gorącowalcowane, wytworzone w kwietniu i maju, huty z Polski, Słowacji, Węgier i Rumunii otrzymują 690-700 euro za tonę loco zakład, podczas gdy zakłady z zachodu Europy sprzedają towar po około 650 euro za tonę.

W Europie produkty zimnowalcowane można kupić za 710-750 euro za tonę loco zakład, wyższą cenę osiągają producenci z Europy Wschodniej.

Źródło: SBB

Condesa: podwyżki cen w Europie Południowej

Za rury ze szwem trzeba będzie zapłacić w Hiszpanii o 50 euro za tonę więcej

Newsletter 03/03/2008

Condesa - hiszpański producent rur - ogłosił podwyżki cen dla produktów wytwarzanych w Hiszpanii, Portugalii i we Włoszech. Nowe ceny będą obowiązywały od 1 kwietnia w Hiszpanii i Portugalii, a we Włoszech od 1 maja.

Zgodnie z nowymi taryfami za rury ze szwem trzeba będzie zapłacić w Hiszpanii o 50 euro za tonę więcej. Nie wiadomo jeszcze jakie podwyżki będą dotyczyły pozostałej części Europy.

Źródło: SBB

29.03.2008 r.

Złomrex: jedna huta pracuje, a gdzie powstanie druga?

Budowę huty Złomrex zapowiedział jesienią ubiegłego roku. Miała powstać w Centralnym Okręgu Przemysłowym, w Częstochowie lub na Górnym Śląsku.

Teraz zarząd spółki zastanawia się, czy hutę warto budować w Polsce. - Po grudniowych podwyżkach cen prądu, za energię płacimy prawie 20 proc. więcej. Zapowiedź kolejnych podwyżek cen prądu i gazu powoduje, że zaczęliśmy się zastanawiać, czy Polska jest najlepszym miejscem na taką inwestycję - mówi Przemysław Sztuczkowski, prezes Złomreksu. I dodaje, że argumentem za budową poza granicami Polski jest także krzywdzący hutnictwo rządowy plan podziału praw do emisji CO2.

Prezes Sztuczkowski zastrzega jednak, że nic jeszcze nie jest przesądzone. - Po prostu zastanawiamy się nad taką możliwością, żadne decyzje nie zapadły - tłumaczy szef Złomreksu.

Tymczasem wiele się dzieje w chorwackiej hucie Split, którą Złomrex kupił w ubiegłym roku. Zadłużony zakład nie pracował, załódze groziło zwolnienie. Od 1 marca huta pracuje na trzy zmiany, od kwietnia zostanie wprowadzony czterobrygadowy system pracy. - Nikogo nie zwolniliśmy, a w systemie czterobrygadowym może nam nawet brakować pracowników - tłumaczy prezes Sztuczkowski.

Huta w Splicie może produkować 200 tys. ton wyrobów stalowych, z czego 50-60 tys. ton to siatki budowlane, reszta - pręty żebrowane i gładkie.

W tym roku Złomrex zainwestuje w modernizację odpylarni, aby zmniejszyć emisję pyłów do atmosfery. - Rozpoczniemy też przygotowania do modernizacji walcowni, co nastąpi dopiero w przyszłym roku - powiedział prezes Sztuczkowski.

Złomrex nie przewiduje na razie żadnych nowych inwestycji ani przejęć. - Ten rok chcemy poświęcić na restrukturyzację kupionych firm i uporządkowanie naszej grupy. Już pora, aby nasze nabytki zaczęły przynosić zyski - powiedział szef Złomreksu.

www.puds.pl

31.03.2008 r.

Izostal: debiut giełdowy w II kw. tego roku

Wartość emisji może sięgnąć 50-100 mln zł

W II kw. tego roku Izostal powinien zadebiutować na Giełdzie Papierów Wartościowych. Wartość emisji może sięgnąć 50-100 mln zł. Na parkiet trafi około jednej trzeciej akcji, a obecny pakiet giełdowego Stalprofilu skurczy się z 93 proc. do nieco ponad 60 proc.

Spółka planuje emisję, ponieważ rozpoczęła budowę nowego zakładu - centrum antykorozyjnej izolacji rur. Dzięki tej inwestycji spółka zwiększy o 200-300 proc. moce produkcyjne. Obecnie sięgają 250-300 tys. mkw. zewnętrznych izolacji rur, używanych do transportu ropy i gazu.

Izostal nie będzie się jednak ograniczać tylko do rynku polskiego. Sieć zmodernizują również inne kraje naszego regionu - Słowacja, Węgry, Rumunia i Bułgaria. To dla spółki także przyszłe rynki zbytu.



Newsletter 03/03/2008

Według Władysława Mrzygłoda - prezesa Izostalu - w tym roku eksport spółki sięgnie 15 proc. produkcji. 10 lat temu był na poziomie 50 proc. Spółka chce stopniowo go zwiększać, dlatego wysyła próbną dostawę rur do Zjednoczonych Emiratów Arabskich, które kiedyś były jej partnerem handlowym.

Spółka ma też sporo ciekawych zleceń w Polsce. Po zbudowaniu nowego zakładu będzie jednym z dostawców rur do mającego powstać rurociągu Lotosu. Sprzeda też izolowane rury dla spółek powiązanych z PGNiG.

Izostal nie chce żyć wyłącznie z dostaw rur stalowych. Zamierza też inwestować w izolacje epoksydowe rur, dzięki czemu będzie mógł rozwinąć dostawy dla sektora koksowego oraz dla firm transportujących chemikalia oraz wodę.

Stalprofil zamierza jeszcze w tym roku dokapitalizować 2,5 mln zł inną firmę zależną - ZRUG Zabrze, która zajmuje się budową rurociągów. Ostatni nabytek giełdowej firmy, czyli Kolb, specjalizujący się w konstrukcjach stalowych, będzie inwestować z własnych funduszy. Jerzy Bernhard twierdzi, że nowych akwizycji w tym roku nie będzie, być może pojawią się w kolejnych latach. Stalprofil inwestuje dzięki temu, że nieźle wie mu się na stalowym rynku. W 2007 roku spółka zarobiła 16,3 mln zł. Na emisję raczej nie ma szans. Główni udziałowcy, czyli Arcelor Mittal Poland i związki zawodowe koncernu, mają prawie 57 proc. akcji i nie zrezygnują z kontroli. Dlatego też spółce pozostaje inwestowanie z własnej kieszy albo upublicznianie spółek zależnych.

Źródło: Puls Biznesu

Ceny prętów zbrojeniowych i walcówki

Wzrosły w Wielkiej Brytanii, Francji, Belgii i Holandii

Ceny prętów zbrojeniowych i walcówki w Wielkiej Brytanii, Francji, Belgii i Holandii uległy tendencji wzrostowej. Powodem podwyżek cen są duże podwyżki cen surowców w tym roku oraz chęć odpracowania strat z II poł. 2007 roku.

W Wielkiej Brytanii ceny prętów zbrojeniowych sprzedawanych na krajowy rynek w marcu są na poziomie 430-450 funtów za tonę dostarczoną (543-568 euro za tonę). Huty chcą ponownie podwyższyć ceny od kwietnia do 480 funtów za tonę (606 euro za tonę) i do 500 funtów za tonę (631 euro za tonę) pod koniec II kw.

We Francji cena sprzedaży prętów zbrojeniowych z końca marca wynosi 600-610 euro za tonę dostarczoną. W Belgii cena w lutym była stabilna, ale w marcu wzrosła o 50 euro za tonę.

Źródło: SBB

Niemcy: dane federacji WSM

Spółki przetwarzające stal i inne metale w Niemczech zwiększyły zamówienia na stal o 8,7 proc.

Spółki przetwarzające stal i inne metale w Niemczech zwiększyły, w ubiegłym roku, zamówienia na stal o 8,7 proc. do 19.5 mln ton. Dane podała WSM - federacja zrzeszająca takie firmy.

4 600 małych i średnich spółek z WSM zwiększyło w 2007 roku swoją sprzedaż o 13 proc. do 81,5 mld euro. Ilość zamówień zwiększyła się o 10,6 proc., krajowych zamówień było więcej o 8,6 proc. Spółki te w ubiegłym roku zatrudniły 23 tys. nowych pracowników i planują dalsze zwiększenie zatrudnienia w tym roku.

Źródło: SBB

