

ABAKUS

europe

Newsletter 03/03/2007

Abakus Europe
ul. Harcerzy 2c, 84-300 Lębork
tel: +48 59 863 44 60, fax: +48 59 863 44 61
info@abakus-europe.pl www.abakus-europe.pl



Spis treści

I.	Przegląd prasy	3
II.	Korozja stali nierdzewnej	19
III.	Osiągnąć niemożliwe - Phoenix Multi/MultiPlus Victron Energy – część II	22

Copyrights © 2006-2007 Abakus Europe

Darmowy Newsletter dostarczony przez

www.abakus-europe.pl

do swobodnego kopiowania i rozpowszechniania.

Zabrania się przekształcania, publikowania w fragmentach lub innej niż elektroniczna formie bez indywidualnej, pisemnej zgody Abakus Europe.

Edycja z dnia: 31 marca 2007 r.



I. Przegląd Prasy:

01.03.2007 r.

Ceny blach grubych wzrosną o 40 euro za tonę

Ceny blach grubych w Południowej Europie wzrosną o 40 euro za tonę, od II kw. tego roku. Ceny na trzeci kwartał na razie pozostają tajemnicą.

Obecnie blacha techniczna kosztuje w Południowej Europie 615-685 euro za tonę, niższa cena dotyczy rynku włoskiego. Mimo to jeden z dużych włoskich producentów, skupionych na produkcji blach grubych na zamówienie, przyznaje, że sprzedaje swoje blachy po 700 euro za tonę.

Import blach grubych z krajów trzecich pomaga europejskim producentom w osiągnięciu podwyżek cen. Po zakończeniu świętowania nowego roku chińscy przedsiębiorcy powrócą na rynek z wyższymi, niż w ubiegłych miesiącach, cenami.

Popyt na grube blachy w Europie Południowej jest dobry. W Hiszpanii popyt wspomagany jest dodatkowo przez kilka dużych projektów budowlanych, stoczniowych i elektrowni wiatrowych.

Zapasy blach grubych w Hiszpanii i we Włoszech są na normalnym poziomie.¹

Podwyżka cen na drugi kwartał zależy od importu z Chin

Poziom, do którego producenci wyrobów taśmowych z Północnej Europy będą mogli podnieść ceny na II kw. będzie zależał od zachowania się Chin po powrocie na rynek, co, jak oczekują jego uczestnicy ma nastąpić w przyszłym tygodniu. Przerwa w aktywności chińskich przedsiębiorców wynika z świętowanego tam nowego roku.

Pomimo zapowiedzi producentów z UE o wprowadzeniu wyższych cen, nic nie jest jeszcze ostatecznie przesądzone. Jeden z niemieckich dystrybutorów twierdzi, że mimo iż Arcelor Mittal (podwyżka o 5%) i Corus (podwyżka o 5-7%) przedstawiły nowe ceny na II kw., to cały czas spółka ta negocjuje z nimi poziom cen.

ThyssenKrupp nie podał jeszcze do publicznej wiadomości swoich cen na następny kwartał. Powodem są ruchy na rynku, co sprawia, że huty czekają do ostatniej chwili na ogłoszenie podwyżek. Salzgitter zapowiedział 27 lutego swoją podwyżkę cen (od II kw.) na produkty płaskie o 20 euro za tonę.

Chińscy przedsiębiorcy, przed przerwą spowodowaną nowym rokiem, sprzedawali blachy gorącowalcowane w kręgach po 440 euro za tonę c+f Antwerpia, a blachy zimnowalcowane w kręgach po 440 euro za tonę c+f Antwerpia.

Europejski rynek spodziewa się, że po powrocie chińscy producenci będą sprzedawali blachy gorącowalcowane w kręgach za 470-490 euro za tonę, blachy zimnowalcowane w kręgach za 530 euro za tonę, a kręgi ocynkowane ogniowo za 660 euro za tonę.²

02.03.2007 r.

Rynek oczekuje wzrostu cen kształtowników

Popyt na kształtowniki średnie jest obecnie silny, co spowodowały podwyżki cen od II kw. tego roku ogłoszone przez Corusa i Peiner Träger. Ceny kształtowników średnich są teraz na poziomie 590-685 euro za tonę. Rosnące ceny złomu i energii powinny pomóc producentom utrzymać ceny produktów długich na dobrym poziomie.

1 Źródło: SBB

2 Źródło: SBB

Dopłaty do złomu w hutach wzrosły w lutym i wzrosną też w marcu. Informację tą potwierdził Peiner Träger, który podwyższył cenę dopłat o 13,5%, do 143 euro za tonę. Rynek nadal czeka na ogłoszenia podwyżek cen ze strony innego, głównego dostawcy kształowników – Arcelor Mittal.

Sytuacja na rynku kształowników drobnych zależy od regionu. W Wielkiej Brytani ceny pozostają pod silną presją, a w Europie kontynentalnej ceny są wciąż stabilne i pozostają na poziomie 520-590 euro za tonę.³

Rosną ceny kształowników w Południowej Europie

Ceny kształowników wzrosły w lutym we Włoszech o 10 euro za tonę. Wzrost ten był niższy niż w poprzednich miesiącach. W Hiszpanii ceny kształowników i kształowników drobnych zdają się rosnać niemalże w każdym tygodniu.

Obecnie ceny wyprodukowanych w Południowej Europie kształowników są na poziomie 620-670 euro za tonę, a kształowników drobnych – 510-550 euro za tonę. Ceny kształowników drobnych we Włoszech nie zmieniły się od ubiegłego miesiąca.

Pomimo wyższej ceny kształowników rynek oczekuje ponownych podwyżek cen w nadchodzących miesiącach. Tym bardziej, że spada import obu produktów, a popyt na rynku lokalnym przewyższa podaż. Dodatkowym impulsem do podwyżek jest rosnąca cena złomu.

Kupcy w Hiszpanii gwałtownie uzupełniają zapasy. Wielu z nich spodziewa się utrzymania trendu wzrostu cen przynajmniej do lata.

Włoski rynek nie jest tak aktywny, jak hiszpański. Jeden z dużych krajowych producentów sprzedaje ponad 70% swojej produkcji do Francji, Niemiec i do krajów Beneluksu.

W Europie Południowej są pewne trudności z dostępnością kształowników 3,4 i 5, co wpływa na wzrosty ich cen.⁴

05.03.2007 r.

Arcelor Mittal ogłosił wzrost cen dodatków złomu

Arcelor Mittal ogłosił wzrost cen dodatków złomu do 128 euro za tonę od marca, jest to o 10% więcej niż w klienci płacili w lutym. Podwyżka spowodowana jest obecną sytuacją na europejskim rynku złomu, którego ceny stale rosna.⁵

Rosną ceny kęsisk płaskich eksportowanych z krajów WNP

Ceny kęsisk płaskich eksportowanych z krajów WNP zaczęły rosnać. Wzrost jest spowodowany niewielkimi dostawami oraz dobrym popytem na rynku produktów płaskich.

Rynek oczekuje, że ceny kęsisk będą nadal rosły i możliwe jest, że osiągną poziom 500 dolarów za tonę fob wyprodukowana w kwietniu.

Jeden z europejskich dystrybutorów twierdzi, że bardzo trudno jest zamówić teraz kęsiska płaskie. Ograniczona oferta ze strony chińskich przedsiębiorców, brak ofert z Iranu i Brazylii powoduje realne problemy z dostępnością towaru.

Popyt na kęsiska płaskie w Południowej Azji jest znakomity, taka sama sytuacja jest na rynku europejskim i w USA.

3 Źródło: SBB

4 Źródło: SBB

5 Źródło: SBB

Wyprodukowane w marcu kęsiska płaskie z Rosji i Ukrainy są zakontraktowane po około 410-500 dolarów za tonę fob Morze Czarne/Morze Bałtyckie.⁶

06.03.2007 r.

Indeks Stalowy: ceny kręgów

Ostatnie ceny referencyjne opublikowane przez Indeks Stalowy wskazują na wzrost cen kręgów w Środkowo-Wschodnim USA. Dane te potwierdzają, że zapowiadane podwyżki cen zostały zaakceptowane przez rynek.

Ceny referencyjne blach gorącowalcowanych w kręgach w Środkowo-Wschodnim USA wzrosły do 558 dolarów za tonę amerykańską (614 dolarów za tonę), a ceny blach zimnowalcowanych w kręgach zwiększyły się o 11 dolarów za tonę amerykańską (od ubiegłego tygodnia). Średni czas dostawy blach gorącowalcowanych w kręgach wydłużył się nieznacznie do 6,3 tygodnia, a blach zimnowalcowanych w kręgach wydłużył się o prawie tydzień.

W Północnej Europie ceny referencyjne blach gorącowalcowanych w kręgach są na tym samym poziomie, co w ubiegłym tygodniu i wynoszą 494 euro za tonę (650 dolarów za tonę), a blachy zimnowalcowanych w kręgach kosztują teraz 579 euro za tonę (762 dolarów za tonę). Średni czas dostawy także jest stabilny i wynosi odpowiednio 8 i 8,6 tygodnia.

Ceny kręgów w Europie Południowej są niemalże na tym samym poziomie, jak w tydzień temu. Cena blach zimnowalcowanych w kręgach wzrosła o 12 euro za tonę, do 553 euro za tonę (728 dolarów za tonę). Aktualna cena kręgów ocynkowanych ogniowo są na poziomie 616 euro za tonę (810 dolarów za tonę).

Ceny referencyjne prętów zbrojeniowych wzrosły zarówno w Europie Południowej (o 18 euro za tonę), jak i w Północnej. W Środkowo-Wschodnim USA ceny prętów zwiększyły się o 10 dolarów za tonę amerykańską, do 562 dolarów za tonę amerykańską (618 dolarów za tonę). Średni czas dostawy tego produktu w USA wynosi 6 tygodni.

Ostatnie badanie rynku przeprowadzone przez Indeks Stalowy wskazuje na możliwość przyszłego wzrostu poziomu zapasów. 83% badanych spodziewa się wzrostu cen w ciągu najbliższych trzech miesięcy (63% respondentów udzieliło takiej odpowiedzi w ubiegłym tygodniu). Tylko 5% badanych oczekuje spadku cen.⁷

07.03.2007 r.

Arcelor Mittal: zapowiedź podwyżki cen kształtowników

Spółka Arcelor Commercial Section – część Arcelor Mittal – ogłosiła zamiar podwyżki cen kształtowników w Europie od II kw. tego roku. Nowe ceny bazowe będą dotyczyły kształtowników w dostawach kwietniowych. Wzrost cen wyniesie 20 euro za tonę w przypadku małych kształtowników kategorii 1-2 oraz 30 euro za tonę – w przypadku kształtowników średnich kategorii 3-6.

Decyzja Arcelor Commercial Section jest efektem podwyżek cen kształtowników ogłoszonych przez Corusa (44 euro za tonę) i Peine Träger (20-30 euro za tonę).⁸

Corus podwyższył ceny gorącowalcowanych taśm wąskich

Corus Narrow Strip – należący do grupy Corusa – zapowiedział 5% podwyżkę cen gorącowalcowanych taśm wąskich od II kw. 2007 roku. Nowe ceny wejdą w życie od kwietnia.

6 Źródło: SBB

7 Źródło: SBB

8 Źródło: SBB

Moce wytwórcze Corus Narrow Strip są na poziomie 125 000 ton rocznie taśm o szerokości powyżej 500 mm.⁹

Corus zamierza podwyższyć ceny walcówki

Corus zamierza podwyższyć ceny walcówki o 8-10% na towar dostarczany od II kw. tego roku. Powodem podwyżki jest bardzo dobry popyt i rosnące ceny złomu.¹⁰

Niemieckie huty wyprodukują w 2007 roku 47 mln ton stali surowej

Niemieckie huty stali wyprodukują prawdopodobnie 47 mln ton stali surowej w 2007 roku. W ubiegłym roku produkcja ta wyniosła 47,3 mln ton.

Prognozy dopuszczają jednak możliwość osiągnięcia większej produkcji – na poziomie 48-48,5 mln ton, jeśli huty będą wykorzystywały swoje moce wytwórcze w 100%. Obecnie niemieckie huty pracują przy użyciu 95-98% swoich możliwości produkcyjnych.¹¹

Prognozy dla rynku stali są nadal korzystne

Zdaniem ekspertów wszystko wskazuje na to, trwająca hossa na stal nieprędko się skończy. Ten rok będzie kolejnym dobrym rokiem dla hutnictwa. Nie tylko rośnie produkcja stali ale także ceny wyrobów stalowych.

- Zdecydowany wzrost widać w przypadku wyrobów wykorzystywanych w budownictwie - mówi Andrzej Ciepela, dyrektor Polskiej Unii Dystrybutorów Stali.- Dotyczy to zwłaszcza prętów żebrowanych.

W Niemczech i we Francji ceny prętów w lutym wzrosły do 520 euro za tonę. Z kolei w Wielkiej Brytanii ceny prętów wyniosły 350 funtów za dostarczoną tonę. Producenci z Anglii zapowiadają kolejny wzrost cen. Powodem jest coraz droższy wsad, głównie złom.

Jak podkreśla A. Ciepela w krajach Unii Europejskiej rośnie import wyrobów gorąco walcowanych. O ile w 2005 roku import wyrobów gorąco walcowanych wynosił 444 tys. ton, o tyle w 2006 roku już 756 tys. ton. W przypadku taśm wzrost ten jest jeszcze większy. W 2005 roku import na obszar UE z krajów trzecich wynosił 706 tys. ton, a w 2006 roku wyniósł 1mln 204 tys. ton. Zdaniem przedstawicieli branży poziom importu będzie nadzwyczaj wysoki. Potwierdza to chociażby rosnąca z roku na rok ilość wydanych licencji importowych.

Utrzymująca się koniunktura na stalowym rynku skłania producentów do inwestowania. W połowie tego roku w krakowskim oddziale Arcelor Mittal Steel Poland ruszy nowa walcownia gorąca blach.

- To dlatego Arcelor Mittal rozważa możliwość otwarcia centrum serwisowego, dostarczającego na rynek wyroby na potrzeby przemysłu motoryzacyjnego i AGD-ocenia A. Ciepela. - Na rynku należy się liczyć z nadmierną podażą wyrobów płaskich. Z pewnością będzie to sygnał dla dużych koncernów, które niewątpliwie zechcą powiększyć bazę swoich klientów zainteresowanych takimi właśnie wyrobami. I to jest dobra wiadomość dla potencjalnych odbiorców wyrobów płaskich.¹²

08.03.2007 r.

Niemcy: rekordowe zużycie złomu w styczniu

Zużycie złomu stalowego w niemieckich hutach w styczniu wyniosło 1,5 mln ton, jest to o 35% więcej niż w analogicznym okresie 2005 roku i 14% więcej niż w grudniu 2006 roku. Styczeń był również rekordowym miesiącem pod względem produkcji stali.

9 Źródło: SBB

10 Źródło: SBB

11 Źródło: SBB

12 Źródło: Wirtualny Nowy Przemysł

W całym 2006 roku niemieckie huty zakupiły 16,5 mln ton złomu, czyli o 8% więcej niż w roku 2005. Eksport złomu stalowego z Niemiec wzrósł o 14%, do 7,6 mln ton, a import wzrósł o 11%, do 5,6 mln ton.

Całkowita ilość złomu dostarczona przez niemieckie spółki zwiększyła się w 2006 roku o 9%, do 27,7 mln ton (kolejny rekord). Udział złomu pochodzącego z krajowego rynku także uległ zwiększeniu o 8%, do 22,1 mln ton.¹³

Wzrosną dopłaty do stopu w Europie

Dopłata do stopu na wyprodukowaną w kwietniu w Europie płaskowalcowaną stal austeniczną wykazała największy wzrost od sześciu miesięcy.

Huty produkujące stal nierdzewną wprowadziły nowe dopłaty do stopu (obowiązujące od kwietnia), które dla austenicznej blachy cienkiej typu 304 wynoszą 2 620 euro za tonę (wzrost o 250 euro za tonę od marca 2006 roku). Dla typu 316 nowa dopłata została ustalona na 4 350 euro za tonę (wzrost o 360 euro za tonę od marca 2006 roku), a dla ferrytycznego typu 430 na 235 euro za tonę (wzrost o 10 euro za tonę od marca 2006 roku). Rok temu dopłaty do wymienianych produktów były na poziomie 950 euro za tonę (typ 304), 2 130 euro za tonę (typ 316) i 160 euro za tonę (typ 430).¹⁴

09.03.2007 r.

Wzrosły ceny prętów zbrojeniowych i walcówki

Wzrosły ceny prętów zbrojeniowych i walcówki importowanych do Południowej Europy. Oferty obu produktów z Chin, Turcji i innych krajów są teraz wyższe niż przed kilkoma tygodniami. Egipt, zwyczajowy importer produktów długich do regionu, jest czasowo wyłączony z gry z powodu nowego cła na eksport nałożonego w ubiegłym tygodniu.

Obecne ceny importowanych prętów zbrojeniowych w regionie są na poziomie 480-500 euro za tonę cif, a walcówki – 420-435 euro za tonę. Klienci są bardzo ostrożni przy zamawianiu towaru, czekają z zamówieniami, żeby sprawdzić czy nowe, wyższe ceny utrzymają się na rynku.

Uczestnicy rynku w Południowej Europie nie wierzą, że ceny prętów będą rosły w następnych miesiącach. Uważają oni bowiem, że ceny te już osiągnęły swój szczytowy poziom.

Popyt na pręty zbrojeniowe i walcówkę na południu Europy jest na normalnym poziomie.¹⁵

12.03.2007 r.

Rosną ceny kształtowników i kształtowników drobnych

Rosną ceny kształtowników i kształtowników drobnych w Południowej Europie. Rynek spodziewa się kolejnych wzrostów cen w nadchodzących miesiącach.

Trend wzrostowy wynika z wysokich cen złomu i z niedoboru kęsów na rynku, co wpływa na zmniejszenie produkcji kształtowników i kształtowników drobnych. Dodatkowo pojawiły się pogłoski na rynku południowoeuropejskim, że wytwórcy mogą ograniczać swoją produkcję, aby wpłynąć na podwyższenie cen.

Obecnie ceny importowanych kształtowników z krajów trzecich do Hiszpanii są na poziomie 590-610 euro za tonę cif. We Włoszech producenci z Korei oferują kształtowniki o dużych rozmiarach po 680-700 euro za tonę. Importowane kształtowniki drobne (w obu krajach) kosztują teraz 540-550 euro za tonę cif.

13 Źródło: SBB

14 Źródło: SBB

15 Źródło: SBB

Popyt na kształtowniki i kształtowniki drobne w Południowej Europie jest silny, dużo lepszy niż przed rokiem. Natomiast zapasy są na wyższym poziomie, niż w ubiegłych miesiącach.¹⁶

Wyższe ceny importowanych blach technicznych

Oferty zakupu importowanych blach technicznych do Europy Południowej są teraz wyższe o 45 euro za tonę, niż w ubiegłych miesiącach. Większość ofert pochodzi od chińskich przemysłowców.

Przed chińskim nowym rokiem producenci z państwa środka sprzedawali blachy za około 520-530 euro za tonę cif. Obecnie blachy można kupić za 555-565 euro za tonę cif. Tureccy wytwórcy, którzy nie są teraz zbyt aktywni na rynku w Południowej Europie, oferują swoje blachy za 570 euro za tonę cif.¹⁷

13.03.2007 r.

Indeks Stalowy: rosna ceny blach

Ostatnie ceny referencyjne opublikowane w Indeksie Stalowym wskazują, że ceny kręgów cały czas rosna w Środkowo-Wschodnim USA. Cena blach zimnowalcowanych w kręgach wzrosła w tym regionie do 648 dolarów za tonę amerykańską (713 dolarów za tonę). Wzrosły również ceny blach gorącownicowanych w kręgach i kręgów ocynkownicowanych ogniowo, ale średni czas dostawy nie zmienił się zasadniczo.

Ceny blach gorącownicowanych w kręgach w Europie Północnej są trochę wyższe, niż przed tygodniem, a ceny blach zimnowalcowanych w kręgach i kręgów ocynkownicowanych ogniowo pozostały bez zmian. Średni czas dostawy jest zbliżony do tego z poprzedniego tygodnia i dla blach gorącownicowanych w kręgach wynosi 8,1 tygodnia.

W Europie Południowej ceny referencyjne blach gorącownicowanych w kręgach wzrosły o 9 euro za tonę, do 486 euro za tonę. Wyższe są także ceny blach zimnowalcowanych w kręgach i kręgów ocynkownicowanych ogniowo.

Ceny prętów zbrojeniowych w Południowej Europie znacząco wzrosły, a średni czas dostawy pozostał niezmienny i wynosi 6 tygodni. W Północnej Europie ceny referencyjne prętów są na poziomie 507 euro za tonę. Średni czas dostawy wynosi 5,6 tygodnia.

Ostatnie badanie rynku przeprowadzone przez Indeks Stalowy wskazuje, że zapasy są na poziomie zbliżonym do tego z ubiegłego tygodnia. 53% badanych spółek podziwia się wzrostu popytu na stal, a 39% - nie oczekuje w tej kwestii żadnych zmian w ciągu następnych trzech miesięcy. Tylko 5% respondentów przewiduje spadek cen w ciągu najbliższych trzech miesięcy, a 73% oczekuje, że ceny te wzrosną.¹⁸

16.03.2007 r.

Na europejskim rynku blachy białej występuje zjawisko nadprodukcji

Na europejskim rynku blachy białej występuje zjawisko nadprodukcji o około 1 mln ton rocznie. Całkowita produkcja blachy białej w UE wynosi 5 mln ton rocznie, a konsumpcja 4 mln ton. Jeśli wytwórcy zmniejsziliby całkowitą produkcję o 10% ceny wzrosłyby znacząco. Jeden z uczestników rynku twierdzi, że wystarczyłoby zamknięcie jednej lub dwóch hut produkujących blachę białą, aby pozostali wytwórcy osiągnęli próg opłacalności.¹⁹

19.03.2007 r.

Wzrost cen produktów płaskich

-
- 16 Źródło: SBB
17 Źródło: SBB
18 Źródło: SBB
19 Źródło: SBB



Ceny produktów płaskich pochodzących z rosyjskich i ukraińskich hut ponownie wzrosły znacząco. Trend wzrostowy jest stymulowany przez niewielkie dostawy, przy dużym popycie.

W Rosji jest tylko jedna huta, która aktywnie eksportuje blachy gorącownicowe w kręgach w tym miesiącu. Tylko kilka z pozostałych hut eksportowało bardzo niewielkie ilości towaru. Najwyższą ceną, za jaką producenci wystawiają blachy gorącownicowe jest 650 dolarów za tonę fob Morze Czarne, jednak handlowcy twierdzą, że nikt nie zmówił towaru po takiej cenie.

Ukraińskie huty, takie jak: Ilicz czy Zaporistał, również podwyższają swoje ceny. Blachy gorącownicowe w kręgach są sprzedawane przez Ilicza po 550-570 dolarów za tonę, a Zaporistał sprzedaje swoje blachy drożej o 20 dolarów.

Popyt na blachy zimnowalcowane w kręgach jest teraz bardzo dobry, a towar kosztuje o 80 dolarów więcej, niż blachy gorącownicowe w kręgach. Kilka transakcji sprzedaży blach zimnowalcowanych osiągnęło pułap 700 dolarów za tonę (towar odebrany w Europie) i 690-700 dolarów za tonę (towar odebrany w Turcji).²⁰

Rosną ceny prętów zbrojeniowych z krajów WNP

Ceny prętów zbrojeniowych eksportowanych przez Ukrainę, Białoruś i Łotwę ponownie wzrosły. Natomiast Rosja sama importuje pręty.

Ukraiński wytwórca prętów zbrojeniowych Kryworistał zwiększył, od ubiegłego miesiąca, cenę tego produktu o 60 dolarów za tonę, do 550-560 dolarów za tonę fob Morze Czarne. Spółka jest jedynym poważnym eksporterem prętów z krajów WNP. Ukraińska huta ma pełen portfel zamówień do lipca.

Huty z krajów WNP cały czas eksportują pręty zbrojeniowe do niektórych swoich klientów w Skandynawii i Europie. Jednak dostępność produktu zmniejsza się, z powodu coraz większych ilości towaru wysyłanych do Rosji.

Rynek europejski wciąż jest bardzo silny, ale otaczające go rynki, takie jak: śródziemnomorski, Środkowy Wschód czy Północna Afryka są określane jako prężne. Jednak handlowcy zauważyli, że koszty wymiany stają się coraz większe, co ich zdaniem jest wskazówką, że rynki mogą odczuć spowolnienie.²¹

Niemieckie huty wyprodukowały w lutym 3,81 mln ton stali surowej

Niemieckie huty wyprodukowały w lutym 3,81 mln ton stali surowej, czyli o 3,1% więcej, niż w analogicznym okresie 2006 roku.

Wzrost nie jest tak imponujący, jak w styczniu 2007 roku, kiedy to produkcja była większa o 25%, niż w styczniu ubiegłego roku. W porównaniu do produkcji ze stycznia tego roku produkcja z lutego jest mniejsza o 11,7%.

Niemiecka produkcja w styczniu i lutym wyniosła 8,13 mln ton, co daje wzrost o 14%, w porównaniu do analogicznego okresu 2006 roku. W zachodnich landach produkcja osiągnęła 7 mln ton, a we wschodnich – 1,13 mln ton.²²

20.03.2007 r.

Indeks Stalowy: rosna ceny kręgow i prętów zbrojeniowych

67% respondentów oczekuje wzrostów cen w ciągu następnych trzech miesięcy.

-
- 20 Źródło: SBB
21 Źródło: SBB
22 Źródło: SBB



Rosną ceny referencyjne kręgów i prętów zbrojeniowych w Europie – ujawnił Indeks Stalowy. Czas dostawy nie uległ znaczącej zmianie.

Ceny blach gorącowałcowanych w kręgach w Północnej Europie wzrosły o 2 euro za tonę, do 489 euro za tonę. Za blachy zimnowałcowane w kręgach w regionie płaci się 584 euro za tonę. Średni czas dostawy nie zmienił się i wynosi dla blach gorącowałcowanych 7,9 tygodnia, a dla blach zimnowałcowanych – 9,3 tygodnia. W południowej Europie ceny blach zimnowałcowanych w kręgach wzrosły o 8 euro za tonę, do 565 euro za tonę, kręgi ocynkowane ogniowo kosztują 648 euro za tonę.

W USA za blachy gorącowałcowane w kręgach płaci się więcej o 7 dolarów za tonę amerykańską, czyli 567 dolarów za tonę amerykańską (624 dolarów za tonę), za kręgi ocynkowane ogniowo odbiorca wyda o 2 dolary za tonę amerykańską więcej. Średni czas dostawy blach gorącowałcowanych w kręgach wydłużył się nieznacznie, do 6,1 tygodnia, w przypadku blach gorącowałcowanych i zimnowałcowanych w kręgach nie uległ zmianom.

Ceny prętów zbrojeniowych w Europie uległy wzrostowi o około 15 euro za tonę. Taki sam trend zanotowano w USA. Średni czas dostawy w USA zwiększył się do 6,5 tygodnia, w Europie Południowej wynosi on 5,6 tygodnia.

Ostatnie badania rynku przeprowadzone przez Indeks Stalowy ujawniły, że 22% badanych posiada mniejsze zapasy, niż przed tygodniem (28% udzieli takiej odpowiedzi w ubiegłym tygodniu), 56% respondentów stwierdziło, że poziom zapasów nie uległ zmianie. Tylko 3% badanych oczekuje mniejszego popytu w ciągu następnych trzech miesięcy, 50% spodziewa się wzrostu popytu, a 47% nie prognozuje żadnych zmian. 67% respondentów oczekuje wzrostów cen w ciągu następnych trzech miesięcy, tylko 8% spodziewa się ich spadków.²³

Niemcy: zbyt wysokie ceny stali odstraszą krajowych odbiorców

Przedstawiciele sektorów zużywających stal w Niemczech wyrazili obawę, że w związku z rosnącymi cenami w krajowych hutach będą oni musieli poszukać dostawców zagranicą. Stwierdzili także, że taki trend nie będzie łatwy do odwrócenia.

Przedstawiciel Boscha powiedział, że ceny stali wzrosły bardziej niż koszty produkcji. Dodał, że właściwie wszyscy rozglądają się za alternatywnymi dostawcami stali. Bosch przyznał, że rozpoczął zamawiać stal w Japonii, Chinach i Indiach.

Europejskie ceny stali i ich stały wzrost niosą ze sobą ryzyko, że klienci, którzy już odeszli lub ci, którzy dopiero odejdą, nie wrócą do krajowych hut zbyt szybko.²⁴

21.03.2007 r.

Światowa produkcja stali surowej wzrosła w lutym o 8,6%

Światowa produkcja stali surowej wzrosła w lutym o 8,6%, do 99 mln ton, w porównaniu do analogicznego okresu ubiegłego roku. Produkcja ta w styczniu i lutym wyniosła łącznie 206 mln ton (wzrost o 10,5%).

Liderem w światowej produkcji stali ponownie zostały Chiny. Produkcja stal surowej w lutym wzrosła tam o 20%, a produkcja w styczniu i lutym wyniosła 74 mln ton (wzrost o 23% w porównaniu do analogicznego okresu w 2006 roku). Pozostałe kraje azjatyckie zanotowały mniejszy wzrost dwumiesięcznej produkcji.

Produkcja stali surowej w styczniu i lutym w krajach UE wzrosła o 6,7%, do 34,8 mln ton. W Niemczech odnotowano wzrost o 14%, a we Francji i Hiszpanii o 22%.

23 Źródło: SBB

24 Źródło: SBB

W pozostałej części Europy produkcja ta wzrosła o 14% w ciągu pierwszych dwóch miesięcy 2007 roku. Za ten wzrost odpowiada głównie Turcja. Produkcja stali surowej w krajach WNP wzrosła o 11%, do 20,3 mln ton.²⁵

Rosną ceny walcówki

Ceny walcówki eksportowanej z Rosji, Ukrainy i Mołdawii wzrosły znacząco. Na początku miesiąca ceny były na poziomie 480-485 dolarów za tonę fob Morze Czarne, a teraz huty sprzedają walcówkę za 530-560 dolarów za tonę fob Morze Czarne.

Popyt na Bałkanach jest określany jako bardzo dobry, poza Bułgarią, która nie jest w stanie płacić za walcówkę tak wysokich cen. Ceny dobrej jakości walcówki na Bałkanach są teraz na poziomie 630 dolarów za tonę cfr. Popyt na Środkowym Wschodzie, Północy i w Zachodniej Afryce jest zadawalający.

Sprzedawcy twierdzą, że handel walcówką jest stabilny. W związku z cenami złomu oczekują oni przyszłych wzrostów cen walcówki. Podwyżki cen będą wspomagane dodatkowo przez bardzo silny popyt w krajach WNP.²⁶

22.03.2007 r.

Ceny sprzedaży kęsów w WNP osiągnęły szczytowy poziom. W najbliższych miesiącach będzie mniej kęsów przeznaczonych na eksport

Cena sprzedaży przemysłowych rodzajów kęsów eksportowanych z krajów WNP osiągnęły obecnie najwyższy poziom – 550-560 dolarów za tonę fob Morze Czarne/Morze Bałtyckie. Do tej pory nie podpisano jeszcze żadnej umowy sprzedaży kęsów po takiej cenie. W tej chwili odbiorcy płaça za kęsy 530-540 dolarów za tonę.

Producenci z regionu sprzedali już znaczną część towaru przeznaczzonego na eksport. W związku z tym w najbliższych miesiącach będzie mniej kęsów, które będzie można importować, tym bardziej, że lokalne rynki cały czas rozwijają się i są w stanie wchłonąć duże ilości towaru.

Kiedy rynki rozwijają się tak gwałtownie, jak to ma miejsce w krajach WNP w ostatnich miesiącach, trzeba sobie zdać sprawę, że taka sytuacja nie będzie trwać wiecznie – powiedział jeden z dystrybutorów. W którymś momencie rynki będą musiały się zrównoważyć i ustabilizować, to samo będzie się działo z cenami – dodał.²⁷

26.03.2007 r.

Rośnie poziom eksportu z Chin do UE

Poziom eksportu z Chin do Europy nieustannie rośnie i w związku z tym UE poszukuje możliwości nałożenia zabezpieczeń na wybrane chińskie produkty. UE mogłaby nałożyć te zabezpieczenia bezpośrednio na chiński eksport stali.

Eksport wyrobów stalowych gotowych z Chin do krajów UE (27 krajów) w styczniu i lutym tego roku wzrósł o około 190%, w porównaniu do analogicznego okresu 2006 roku. Największy wzrost zanotowano w Północnej i Wschodniej Europie, w takich krajach, jak: Belgia, Niemcy, Polska i Szwecja. W 2006 roku eksport z Chin do UE wzrósł o 460%.²⁸

27.03.2007 r.

-
- 25 Źródło: SBB
26 Źródło: SBB
27 Źródło: SBB
28 Źródło: SBB

Światowa produkcja stali nierdzewnej surowej wzrosła o ponad 16%

Światowa produkcja stali nierdzewnej surowej wzrosła o ponad 16%, do 28,4 mln ton w ubiegłym roku, w porównaniu do 2005 roku. Osiągnięty poziom produkcji jest wyższy niż prognozowano. Wcześniej najwyższy wzrost produkcji osiągnięty został w 2004 roku i wynosił 15%. Światowa produkcja surowej stali nierdzewnej rośnie co roku od 2001 roku.

W Azji rynek stali nierdzewnej wciąż się rozwija, popyt także stale rośnie, co spowodowało wzrost produkcji o 20%, do 15,1 mln ton rok rocznie. Produkcja w Chinach wzrosła o 68%, do 5,3 mln ton. Dane te wskazują, że kraje azjatyckie wytworzyły ponad połowę ze światowej produkcji stali nierdzewnej surowej i że Chiny stały się największym, światowym producentem stali nierdzewnej. Japonia zajęła drugie miejsce w Azji, z produkcją na poziomie 4,1 mln ton, wzrost o 2,3%.

W Zachodniej Europie i Afryce produkcja surowej stali nierdzewnej wzrosła o 13%, do około 10 mln ton. W obu Amerykach produkcja ta zwiększyła się o 10%, do około 3 mln ton, a w Europie Centralnej i Wschodniej – o 17%.²⁹

Rosyjski kontyngent może wzrosnąć o 15%

Komisja Europejska i rosyjski rząd, po odbytych konsultacjach na początku miesiąca, rozważają zwiększenie o 15% rosyjskiego kontyngentu na eksport stali do krajów UE. Wzrost kontyngentu na 2007 rok dla Rosji spowodowany jest powiększeniem się UE o Rumunię i Bułgarię. W 2006 roku Kontyngent na eksport dla Rosji był na poziomie 2,27 mln ton.

Rosja jest optymistycznie nastawiona do negocjacji i ich wyników, choć wie, że UE będzie musiała skonsultować się ze swoimi wszystkimi członkami, a to może trochę potrwać. Następną rundą konsultacji ma się odbyć w kwietniu.³⁰

Rosnące obawy o niedobór surowców

Niemiecki przemysł i rząd stwierdziły, że powinny być podjęte kroki mające na celu przeciwdziałanie niebezpiecznemu niedoborowi głównych surowców na rynku, zarówno w Niemczech, jak i w pozostałej części Europy. Jedną z kwestii, która musi zostać wyjaśniona jest klasyfikacja złomu, inną są dostawy węgla hutniczego.

20 marca niemiecka federacja przemysłowa BDI (Bundesverband der Deutschen Industrie) odbyła swój drugi kongres w Berlinie, który zajął się surowcami. Podczas spotkania skupiono się na zabezpieczeniu materiałów metalowych i paliwa dla produkcji przemysłowej.

Jürgen Thumann – prezes BDI – zacytował wyniki badań, które prognozują, że kolejny wzrost cen niektórych podstawowych materiałów może kosztować niemiecki przemysł kolejne 10 mld dolarów. Thumann (sam posiadający spółkę zajmującą się stalą) stwierdził, że ofiarami rosnących kosztów będą w szczególności małe i średnie spółki. Skrytykował również krajową politykę, która niekorzystnie wpływa na dostawy złomu metalowego do recyklingu.³¹

28.03.2007 r.

Indeks Stalowy: ceny referencyjne prętów zbrojeniowych wzrosły o 10%

Ceny referencyjne kręgów i prętów zbrojeniowych opublikowane przez Indeks Stalowy wciąż rosną w Środkowo-Zachodnim USA i Europie.

W Środkowo-Zachodnim USA ceny referencyjne blach zimnowalcowanych w kręgach wzrosły do 664 dolarów za tonę amerykańską (731 dolarów za tonę). Wzrostowi uległy także ceny blach gorącowałcowanych w kręgach oraz kręgi ocynkowane ogniowo. Średni czas dostawy blach gorącowałcowanych w kręgach wydłużył się do 7 tygodni.

29 Źródło: SBB

30 Źródło: SBB

31 Źródło: SBB

W Północnej Europie ceny referencyjne blach gorącowalcowanych w kręgach pozostały na tym samym poziomie, co w ubiegłym tygodniu, wzrosły za to ceny blach zimnowalcowanych w kręgach i kręgów ocynkowanych ogniowo. Średni czas dostawy jest nieco krótszy i wynosi dla kręgów ocynkowanych ogniowo 7,8 tygodnia. Ceny referencyjne prętów zbrojeniowych cały czas rosną i teraz są o 10% wyższe niż przed miesiącem.

Ostatnie badanie rynku przeprowadzone przez Indeks Stalowy wykazały, że poziom zapasów jest zbliżony do tego z ubiegłego tygodnia. 26% badanych donosi o zwiększeniu ilości zapasów, a 21% o ich zmniejszeniu. 50% respondentów spodziewa się wzrostu popytu na stal, a 39% nie spodziewa się żadnych zmian (w ciągu następnych trzech miesięcy). Tylko 6% badanych oczekuje spadku cen, 64% spodziewa się ich wzrostu, a 30% nie przewiduje żadnych zmian.³²

29.03.2007 r.

Dane z PUDS

Według szacunków PUDS łączne zużycie rur w Polsce wynosi 600 000 ton, a kształtowników zimnogiętych 300 000 ton.

PUDS spodziewa się, że w najbliższych latach zapotrzebowanie na blachy wstępnie przetworzone przez centra serwisowe w Polsce wyniesie ok. 2 mln ton.³³

Wzrost cen stali budowlanej

Wzrost cen na rynku stalowym w Polsce jest w znacznej części wynikiem olbrzymiego zapotrzebowania na ten surowiec ze strony budownictwa. Budowlany boom, który rozpoczął się w 2006 roku sprawił, że ceny stali wykorzystywanej w budownictwie wzrosły w ciągu kilkunastu miesięcy nawet o 30%. Tona pręta zbrojeniowego, który przed rokiem kosztował około 1 700 zł, dziś kosztuje 2 400 zł, a na dostawę trzeba czekać nawet kilka miesięcy.³⁴

Dobry czas nieżelaznych

Według Izby Gospodarczej Metali Nieżelaznych, wartość sprzedaży metali nieżelaznych wzrosła w 2006 r. o 45 proc. w porównaniu z 2005 r. i wyniosła 19,5 mld zł.

Zyski wzrosły o 60 proc. i przekroczyły 4 mld zł, przy nie zmienionej produkcji. Przychody sektora metali nieżelaznych to prawie 4 proc. przychodów całego polskiego przemysłu.³⁵

Koniunktura na rynku stalowym

Zgodnie z danymi z Iron and Steel Institute, w 2007 roku światowe zużycie stali wzrośnie o 2,6%, a do 2010 r. o 4,9%. W ciągu następnych pięciu lat dynamika może utrzymać się na poziomie 4,2%. Według instytutu, najszybciej będzie rósł popyt w Chinach i Indiach (6,2-8,5% rocznie). Kraje Unii Europejskiej mają odnotowywać wzrost rzędu 1,7-2,5%. W 2006 roku światowa produkcja stali zwiększyła się o 8,8%, osiągając poziom 1,24 mld ton. Największym producentem pozostają Chiny z 18,5% wzrostem produkcji i 33,8% udziałem w rynku. W krajach Unii Europejskiej produkcja stali osiągnęła wartość 198 mln ton (wzrost o 5,9%). Niezwykle szybko, bo o 19% wzrosła produkcja stali w Polsce.

Z rosnącego popytu na stal korzysta Stalprodukt. Spółka z Bochni imponuje wynikami. Z roku na rok poprawia je znacząco, bijąc kolejne rekordy. W 2006 roku przychody Stalproduktu przekroczyły 1,3 mld zł (+43%), a zysk operacyjny wyniósł 337,3 mln zł (+245%). Jest to dowód, że firma wykorzystuje koniunkturę na rynku stalowym. W ciągu najbliższych dwóch lat spółka chce zainwestować około 450 mln zł, dzięki czemu jej przychody mają się podwoić. Chce też zwiększyć moce produkcyjne i rozwijać sieć dystrybucji. Stalprodukt szacuje, że po zakończeniu inwestycji zdolności produkcyjne grupy w segmencie kształtowników zimnogiętych wyniosą 400 tys. ton rocznie, w segmencie barier drogowych

32 Źródło: SBB

33 Źródło: Puls Biznesu

34 Źródło: Puls Biznesu

35 Źródło: Puls Biznesu

30 tys. ton rocznie, a w zakresie centrów serwisowych blach 250 tys. Stalprodukt zamierza wypłacać dywidendę do 30% jednostkowego rocznego zysku. Akcje spółki drożęją regularnie od początku 2006 roku, w sumie już o ponad 1300%.

Koniunktura sprzyja także Hutmenowi. Grupa w styczniu i lutym osiągnęła łącznie 255,5 mln zł przychodów. To o 23% więcej niż przed rokiem. W 2006 roku skonsolidowane przychody wyniosły 1,75 mld zł, a zysk netto 37,8 mln zł.

Coraz lepiej wiedzie się także Hucie Ferrum. W 2006 roku grupa zarobiła na czysto 13,25 mln zł, przy 242,22 mln zł przychodów. Mimo 10% spadku przychodów zyski skoczyły aż o 60%. W tym roku katowicki producent rur spodziewa się dalszej poprawy wyników.

Popyt na rynku stalowym służy również dystrybutorom. Stalprofil w 2006 roku zanotował wzrost przychodów o 10%, a wynik operacyjny o 30%. Jednak w IV kw., w związku z obniżeniem cen i popytu na stal, zysk brutto na sprzedaży okazał się niższy o 13% w porównaniu z analogicznym okresem 2005 roku. Sprzedaż była za to wyższa o 30%. Dużą w tym jest zasługa eksportu, który w IV kwartale był dwa razy większy niż przed rokiem. Izostal – największa spółka zależna Stalprofilu - zarobił w IV kw. 1,4 mln zł przy 23,3 mln zł przychodów. Zarząd Stalprofilu oczekuje w 2007 roku stabilizacji cen i popytu na dość wysokim poziomie.

Powody do zadowolenia z ubiegłorocznych wyników miał także — Drozapol-Profil. Spółka z Bydgoszczy osiągnęła rekordowe przychody. W 2006 roku wzrosły one o ponad 80%, do poziomu prawie 150 mln zł, a zysk netto na poziomie 6,6 mln zł. Rok wcześniej spółka zanotowała stratę przekraczającą 1 mln zł. Poprawie wyników sprzyjał boom w branży budowlanej. Na pochwałę zasługuje także umiejętne operowanie zapasami stali. Pozytywne tendencje dla spółki utrzymują się również w 2007 roku. Drozapol poinformował, że w styczniu osiągnął 22,9 mln zł przychodów. To o 332% więcej niż w styczniu 2006 roku i o 17,5% więcej niż w całym I kw. 2006 roku. Niedawno Drozapol ujawnił, że w lutym przychody ze sprzedaży przekroczyły poziom 24 mln zł, co jest absolutnym rekordem w historii spółki.

Wyniki poprawia także Centrostal Gdańsk. W zeszłym roku spółka zwiększyła przychody o 26%, a wynik operacyjny o 225%. Istotną dla gdańskiej firmy może się okazać nowa emisja akcji. Wpływy z emisji mają wynieść od 109 do 219 mln zł. Centrostal zamierza przeznaczyć uzyskane środki na budowę krajowej sieci dystrybucji wyrobów hutniczych. Obecnie Centrostal prowadzi rozmowy dotyczące zakupu od Złomreksu dwóch firm: Centrostalu Górnośląskiego oraz OWH Centrostal.³⁶

Rosnące ceny stali nierdzewnej

Stal nierdzewna cieszy się dużym zainteresowaniem na całym Starym Kontynencie. Jej ceny w jednakowym tempie rosną i osiągają jednakowe poziomy. Według danych Polskiej Unii Dystrybutorów Stali, w końcu marca 2007 roku za tonę nierdzewnej stali austenitycznej, której podstawowym składnikiem jest kosztowny nikiel, trzeba było zapłacić 9 800-10 000 zł. Nieco gorsza jakościowo i tańsza w produkcji stal ferrytyczna osiągała natomiast ceny 7 800-8 000 zł.³⁷

Od 1998 roku trwa nieprzerwany wzrost światowej produkcji stali

Od 1998 roku trwa nieprzerwany wzrost światowej produkcji stali. Na razie nie ma żadnych oznak schyłku koniunktury. World Steel Dynamice prognozuje, że lata 2000-15 mają szansę stać się trzecim okresem nieprzerwanego wzrostu zużycia stali w historii. Dwa poprzednie to okres uprzemysłowienia Europy i Ameryki w latach 1875-1900 oraz czas powojennej odbudowy 1950-70.

Dziś świat produkuje o 37% surówki więcej niż osiem lat temu. Trend ten się utrzymuje, zmienia się jedynie struktura produkcji i zużycia. Coraz ważniejszą rolę na rynku odgrywają kraje azjatyckie. O ile w 1996 roku pochodziło z nich 38,4% światowej produkcji, o tyle obecnie region ten produkuje aż 54%. Niekwestionowanym liderem są tu Chiny, z 400% wzrostem zdolności wytwórczych przez ostatnie 10 lat, do 418,8 mln ton.

36 Źródło: Puls Biznesu

37 Źródło: Puls Biznesu

Andrzej Ciepela, dyrektor Polskiej Unii Dystrybutorów Stali, nie oczekuje raptownego wzrostu importu do krajów Unii Europejskiej. Polskie zapasy w styczniu wzrosły zaledwie 1,5% zatem nie grozi nam nadwyżka sprowadzonej z zagranicy stali. To znak potwierdzający wysoką dynamikę konsumpcji w Europie.

Polskie hutnictwo zostało sprywatyzowane, przeszło kosztowną restrukturyzację, jest rentowne i działa na zasadach wolnorynkowych. To świetny fundament rozwoju — przekonuje Romuald Talarek, prezes Hutniczej Izby Przemysłowo-Handlowej.

Jedyne, co mogłoby przyhamować hossę, to brak surowców lub energii, spowodowany tylko nieprzewidywanymi wypadkami czy katastrofami. Gospodarka światowa wchłania finalne wyroby stalowe, te zaś w kolejnym obiegu dalej napędzają rynek.

Dobra koniunktura to także wysokie ceny stali. A duże zyski hut pozwalają na nowe inwestycje i postęp procesów konsolidacyjnych. Według Andrzeja Ciepeli pierwszym zwiastunem ewentualnych zmian i odwrócenia pozytywnych trendów będą większe zapasy w hutach i składach stali. Teraz w składach jest mało towaru, producenci stali budowlanej zostali wręcz ogołoceni z zapasów.

Na korzyść polskiego rynku stalowego działa dobra jakość naszej produkcji, niedroga siła robocza oraz elastyczność polskich hut i producentów wyrobów stalowych. Nie widać jeszcze końca koniunktury. Jest masa zleceń, polskie firmy stalowe mają duży eksport, głównie do Niemiec i Francji. Dodatkowo polscy producenci konstrukcji mają tę przewagę nad zachodnimi, że wykonują zamówienia unikatowe, a nie standardowe, systemowe.³⁸

W Polsce jest zapotrzebowanie głównie na stal austenityczną

Stal nierdzewną wykorzystuje się praktycznie w każdej dziedzinie przemysłu. W Polsce jest zapotrzebowanie głównie na stal austenityczną, stosowaną m.in. w przemyśle: spożywczym, gastronomicznym, motoryzacyjnym, budowlanym, chemicznym, naftowym.

Rośnie również udział stali ferrytycznych oraz stali duplex. Głównym powodem tej zmiany jest bardzo wysoka cena niklu, podstawowego składnika stali austenitycznej.

Obecnie ceny stali nierdzewnej osiągnęły najwyższy poziom w historii. Złożyło się na to kilka czynników, m.in. wyjątkowo wysokie ceny niklu, zapotrzebowanie wyprzedzające możliwości produkcyjne hut oraz szybki wzrost gospodarczy na świecie.³⁹

Blisko podwojenia

Notowany w ostatnich latach niespotykany intensywny wzrost produkcji stali to jeden z trzech takich okresów w całej historii ludzkości. W ciągu ostatnich 8 lat światowa produkcja prawie się podwoiła.⁴⁰

Sprostowanie do publikacji „Rosnące ceny stali nierdzewnej. Tendencji wzrostowej uległy również ceny stali ferrytycznej”

W notatce w Pulsie Biznesu 29 marca pod tytułem „Stal nie drożeje w samotności” Autor powołał się na dane z Polskiej Unii Dystrybutorów Stali. W podanych wyliczeniach wystąpiła pewna nieścisłość. Podana w publikacji cena stali nierdzewnej austenitycznej to cena bazowa przeliczona wg kursu funta a nie EUR. Ponadto, ostateczna cena musi dodatkowo zawierać wartość dodatku stopowego, czyli tona kosztuje nie 10 tysięcy złotych ale około 7.200 + ok. 8.800 za dodatek stopowy czyli ok. 16 tysięcy złotych. Zainteresowanych przepraszamy za zamieszanie.⁴¹

Koniunktura budzi koniunkturę

-
- 38 Źródło: Puls Biznesu
 - 39 Źródło: Puls Biznesu
 - 40 Źródło: Puls Biznesu
 - 41 Źródło: Biuro PUDS



Wzrost cen na rynku stalowym w Polsce jest w znacznej części wynikiem olbrzymiego zapotrzebowania na ten surowiec ze strony budownictwa.

Budowlany boom, który rozpoczął się w 2006 r. sprawił, że ceny stali wykorzystywanej w budownictwie wzrosły w ciągu kilkunastu miesięcy nawet o 30 proc. Przykładowo za tonę drutu zbrojeniowego, który przed rokiem kosztował około 1,7 tys. zł, dziś trzeba zapłacić 2,4 tys. zł, a co gorsze dla inwestorów, poczekać na dostawę nawet kilka miesięcy. W tym samym okresie inne materiały budowlane zdrożały w mniejszym stopniu – np. drewno i cement o 20 proc. Rekordzistą zaś okazał się styropian, którego ceny poszły w górę aż o 40 proc.⁴²

Magazyny jako wskaźnik

Z raportu „Trendy w stali”, przygotowanego przez Jerzego Jakubca, dyrektora zakładu logistyki w spółce Polimer Mostostal, wynika, że jako swoisty wskaźnik koniunktury na wyroby stalowe można traktować magazyny ich dystrybutorów. „Analitycy rynku oczekują lada miesiąc spadku cen. Wydaje się, że aktualne ceny są przewartościowane i pokazują, jak można pociągnąć koniunkturę. Sądzę, że dopiero wypełnienie składów będzie skutecznie oddziaływać na obniżkę cen” — pisze we wspomnianym opracowaniu.

Na razie jednak stan magazynów nie wskazuje na załamanie koniunktury. Przeciwnie, po niektórych wyrobach stalowych, zwłaszcza te wykorzystywane w budownictwie, trzeba ustawiać się w kolejce.⁴³

Rośnie zużycie, a z nim ceny

Przemysł i budownictwo zużywają coraz więcej

Dobrą koniunkturę na krajowym rynku stali odpornej na korozję może zakłócić jedynie wysoki koszt niklu.

Polski rynek pozostaje atrakcyjny zarówno dla krajowych, jak i zachodnich producentów stali nierdzewnej, bo zapotrzebowanie na nią systematycznie rośnie.

Obawy dystrybutorów i odbiorców budzi jednak nieustający wzrost cen niklu, głównego składnika stali austenitycznej — tego rodzaju stali nierdzewnej, na który zapotrzebowanie w Polsce pozostaje największe.

Główni dystrybutorzy stali nierdzewnej w naszym kraju to m.in. firmy: Acerinox, BE Groupe, IMS Stalserwis, ThyssenKrupp Energostal czy Nova Trading. Aby utrzymać lub poprawić swoją pozycję na rynku, koncerny te budują nowe centra serwisowe i magazyny.

Inwestycje

— Pod koniec 2005 r. otworzyliśmy w Toruniu centrum serwisowe do obróbki stali nierdzewnej — linię do cięcia zwojów blachy na arkusze (CTL — Cut to Length).

Po uruchomieniu tego przedsięwzięcia sprzedaż blach zimnowalcowanych w naszej firmie wzrosła o ponad 30 proc. Skrócił się bowiem czas, przez jaki klient musi czekać na materiały niestandardowe — twierdzi Maciej Wierzbowski, dyrektor handlowy Nova Trading.

Cel takich inwestycji to zwiększenie możliwości obróbki surowych materiałów.

— To, co dawniej zapewniały firmy włoskie czy niemieckie, obecnie wykonywane jest także w Polsce. W ciągu ostatnich kilku lat liczba linii do szlifowania blachy nierdzewnej zwiększyła się kilkakrotnie, podobnie jak linii do cięcia wzdłużnego blachy z kręgu. Firmy inwestują również w budowę magazynów, ponieważ rosnący popyt wymusza na producentach i dystrybutorach konieczność utrzymywania wysokich stanów magazynowych. Z drugiej strony, klienci, obok niskiej ceny i jakości, wymagają również dostępności towaru — podkreśla Tomasz Mularz, specjalista ds. importu stali nierdzewnej BTH Import Stal.

Powolny zwrot

42 Źródło: Puls Biznesu

43 Źródło: Puls Biznesu

Cały surowiec sprowadzany jest z zagranicy, głównie z Niemiec, Włoch, Finlandii i Francji. W 2006 r. wielkość importu sięgnęła 200 tys. ton. Natomiast eksport stali nierdzewnej wyniósł prawie 30 tys. ton.

— Jeszcze kilka lat temu sprowadzano do Polski stal nierdzewną z krajów starej Unii. Obecnie sytuacja się zmienia. Atrakcyjne ceny oraz niskie koszty transportu morskiego powodują, że od ponad dwóch lat rozwija się import stali nierdzewnej z Dalekiego Wschodu. Równorzędnymi partnerami dla polskich odbiorców są producenci z Korei Południowej, Tajwanu, Indii, Brazylii, a nawet Chin. Jedyne minus to długi okres realizacji zamówień i ograniczony asortyment — uważa Tomasz Mularz.⁴⁴

Ważna liczba

300 tys. ton Tyle wynosi szacunkowe roczne zużycie tzw. kształowników zimnogiętych w Polsce.⁴⁵

Rosną ceny i sprzedaż

Nic nie zapowiada końca dobrej koniunktury na stal

Od 1998 r. trwa nieprzerwany wzrost światowej produkcji stali. Na razie nie ma żadnych oznak schyłku koniunktury.

Jak podaje przemysłowy monitor World Steel Dynamics, lata 2000-15 mają szansę stać się trzecim okresem nieprzerwanego wzrostu zużycia stali w historii. Dwa poprzednie to okres uprzemysłowienia Europy i Ameryki w latach 1875-1900 oraz czas powojennej odbudowy 1950-70.

Produkują i zużywają

Dziś świat produkuje o 37 proc. surowki więcej niż osiem lat temu. Trend ten się utrzymuje, zmienia się jedynie struktura produkcji i zużycia. Coraz ważniejszą rolę na rynku odgrywają kraje azjatyckie. O ile w 1996 r. pochodziło z nich 38,4 proc. światowej produkcji, o tyle obecnie region ten produkuje 54 proc. Liderem są tu Chiny, z 400-procentowym wzrostem zdolności wytwórczych przez ostatnie 10 lat, do 418,8 mln t. Jednak nie musimy się obawiać gwałtownego wzrostu importu azjatyckiej stali do Europy. Zarówno Chiny, Indie, jak i inne kraje Dalekiego Wschodu zużywają znaczną część swojej produkcji.

— Nie oczekujemy raptownego wzrostu importu do krajów Unii Europejskiej, aczkolwiek pewien sygnał dał rynek wyrobów płaskich, na którym w porównaniu z rokiem 2005 zanotowano wzrost importu taśm o 60 proc. Polskie zapasy w styczniu wzrosły zaledwie 1,5 proc. zatem nie grozi nam nadwyżka sprowadzonej z zagranicy stali. To znak potwierdzający wysoką dynamikę konsumpcji w Europie — przekonuje Andrzej Ciepela, dyrektor Polskiej Unii Dystrybutorów Stali (PUDS).

Rynek azjatycki jest podstawowym motorem koniunktury, ale to tylko część światowej branży. W środku skoku są już Chiny, przed nimi — Indie, Brazylia i inne kraje Ameryki Południowej, branża budzi się także w Rosji. Polska jest częścią tego systemu, co wróży i jej kilka dobrych lat.

— Polskie hutnictwo zostało sprywatyzowane, przeszło kosztowną restrukturyzację, jest rentowne i działa na zasadach wolnorynkowych. To świetny fundament rozwoju — przekonuje Romuald Talarek, prezes Hutniczej Izby Przemysłowo-Handlowej.

Jedynie, co mogłoby przyhamować hossę, to brak surowców lub energii, spowodowany tylko nieprzewidzianymi wypadkami czy katastrofami. Gospodarka światowa wchłania finalne wyroby stalowe, te zaś w kolejnym obiegu dalej napędzają rynek.

Do granic opłacalności

Dobra koniunktura to także wysokie ceny stali. A duże zyski hut pozwalają na nowe inwestycje i postęp procesów konsolidacyjnych.

44 Źródło: Puls Biznesu

45 Źródło: Puls Biznesu

„Ujemną stroną wysokich cen jest w długim terminie ucieczka w inwestycjach od stali. Jeśli materiał ten zacznie być postrzegany jako drogi, inwestorzy będą zlecali projekty zamiennie, wykorzystujące beton czy drewno. Oczywiście nie wszędzie można zastąpić stal, ale jedna z sieci handlowych ma typowy projekt supermarketu w dwóch wariantach wykonania: ze stali oraz z klocków żelbetonowych” — pisze w raporcie „Trendy w stali” dr inż. Jerzy Jakubiec, dyrektor zakładu logistyki w Polimer Mostostal.

Ważne dla polskiej gospodarki są sygnały z Niemiec. A tam znacznie wzrasta zapotrzebowanie na stal. Ponadto zarówno w Polsce, jak i w Niemczech rośnie PKB.

— Pierwszym zwiastunem ewentualnych zmian i odwrócenia pozytywnych trendów będą większe zapasy w hutach i składach stali. Teraz w składach jest mało towaru, producenci stali budowlanej zostali wręcz огоłoceni z zapasów. Więc będzie dobrze — przekonuje Andrzej Ciepiela.

Polacy elastyczni

Na korzyść polskiego rynku stalowego działa dobra jakość naszej produkcji, niedroga siła robocza oraz elastyczność polskich hut i producentów wyrobów stalowych.

— Nie widać jeszcze końca koniunktury. Jest masa zleceń, mamy duży eksport, głównie do Niemiec i Francji. Dodatkowo polscy producenci konstrukcji mają tę przewagę nad zachodnimi, że wykonują zamówienia unikatowe, a nie standardowe, systemowe — tłumaczy Mirosław Tabaczkiewicz, dyrektor Polskiej Izby Konstrukcji Stalowych.⁴⁶

30.03.2007 r.

Ceny walcówki i prętów zbrojeniowych w Północnej Europie

Ceny walcówki i prętów zbrojeniowych w Północnej Europie będą rosły w tym roku lub przynajmniej pozostaną na obecnym, wysokim poziomie, twierdzą dystrybutorzy i huty z regionu.

Tymczasem w marcu w Niemczech za pręty zbrojeniowe trzeba było zapłacić przynajmniej 520 euro za tonę dostarczoną. Rynek spodziewa się, że w kwietniu ceny te wzrosną o 10-20 euro za tonę. We Francji pręty zbrojeniowe kosztowały w marcu 560-570 euro za tonę dostarczoną. Jeden z lokalnych producentów spodziewa się wzrostu cen prętów w kwietniu nawet do 600 euro za tonę.

W Wielkiej Brytanii w marcu koszt prętów zbrojeniowych był na poziomie 530 euro za tonę (360 funtów za tonę), w kwietniu towar ten ma kosztować 400 funtów za tonę.

Ceny walcówki w Niemczech w marcu były na poziomie 470-500 euro za tonę dostarczoną, a we Francji – 520 euro za tonę dostarczoną.⁴⁷

46 Źródło: Puls Biznesu

47 Źródło: SBB

II. Korozja stali nierdzewnej

Z korozją stali nierdzewnej, boryka się również wiele stoczni jachtowych, których elementy mocujące z racji charakteru otoczenia, muszą być wykonane ze stali kwasoodpornej. Jak pokazują zdjęcia, które otrzymaliśmy, elementy ze stali nierdzewnej poddawane różnego rodzaju zjawiskom atmosferycznym oraz zmiennym charakterze otoczenia, mogą ulegać procesom korozji.

Wpływ na to mają takie czynniki jak:

1) (np. przechowywanie materiału) - bierze się z zabrudzenia materiału z zewnątrz. Bardzo częstym przypadkiem są narzędzia.



2) Pyłki, zabrudzenia, narzędzia, składowanie stali (stal nierdzewna, kwasoodporna musi być osobno składowana również w przypadku innych materiałów np. chemia itp.

3) Pielęgnacja stali nierdzewnej – czyszczenie oraz konserwacja (koniecznie trzeba dbać).



4) Klej - może być przyczyną korozji, stosowany przy skręcaniu może być nierównomiernie nakładany na elementy skręcane. Rozsmarowanie kleju po zewnętrznej powierzchni może powodować korozję powierzchniową.

5) Dokręcanie wkrętów ze zbyt dużym momentem może uszkodzić warstwę ochronną metalu, oraz naruszyć gniazdo wkręta (bity powinny być stosowane ze stali nierdzewnej).

6) Stosowanie różnych materiałów powoduje niezgodność potencjałów (np. stal A2 z A4 itp.).



7) Części które narażone są na bezpośredni kontakt ze sobą (zawiasy które ocierają się względem siebie).



8) Klej, którego skład oddziałuje na powłokę, inne zanieczyszczenia na styku stali z tworzywem, laminatem, innym metalem.

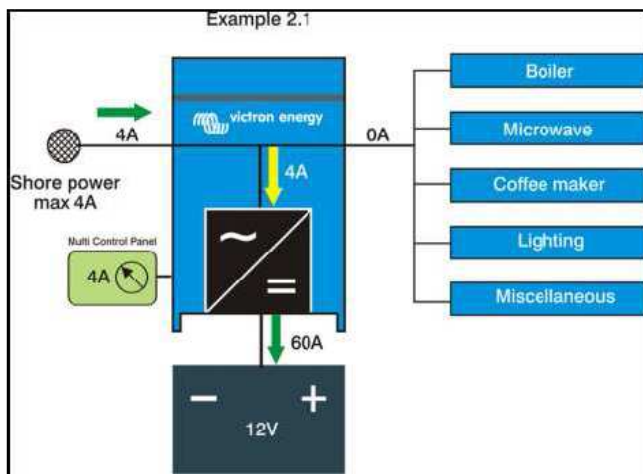
Opracowanie: Michał Zaleski

III. Osiągnąć niemożliwe - Phoenix Multi/MultiPlus Victron Energy – część II

2. Jak to działa w praktyce?

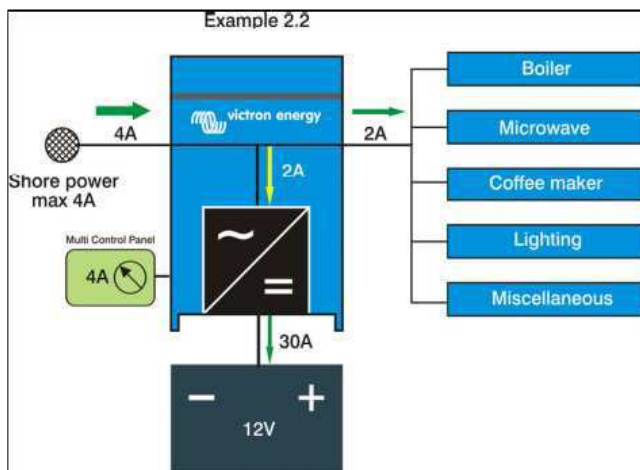
Poniżej przedstawimy kilka przykładów działania funkcji zawartych w Multi i funkcji PowerAssist, którą posiada tylko MultiPlus.

Jako pierwszy przykład podamy ograniczenie poboru prądu z linii zasilającej do 4A. Multi ograniczy ładowanie akumulatora do 60A na wyjściu co odpowiada dostępnej mocy na wejściu.



Przykład 2.1

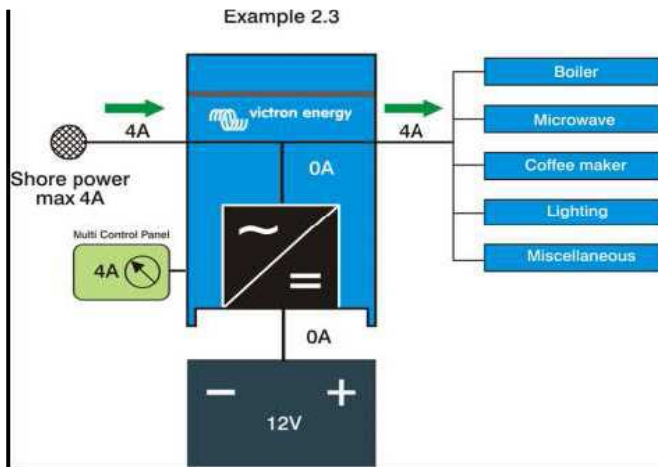
W tym przykładzie wszystkie odbiorniki AC są wyłączone. Na Multi Control Panel ustawiono pobór 4 A. Przetwornica nie pobierze większego prądu niż 4A. Prąd ładowania baterii będzie tym samym ograniczony do 60A



Przykład 2.2

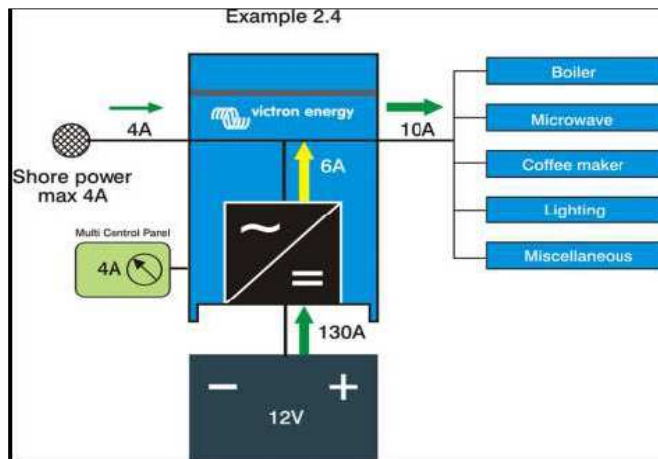
Teraz kilka małych odbiorników prądu przemiennego jest włączonych i pobiera prąd o wartości 2A. Jedynie $4-2=2A$ /230VAC pozostają do ładowania baterii. Na wyjściu ładowarki oznacza to 30A/12VDC

Przykład 2.3



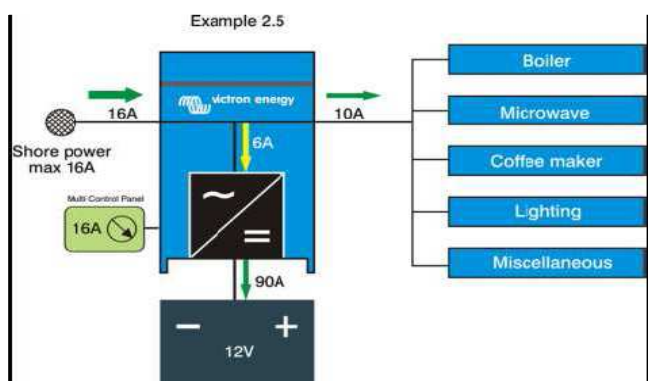
Teraz załączyliśmy dodatkowo expres do kawy. Cały prąd możliwy do wykorzystywania pobierają teraz urządzenia zasilane prądem przemiennym. Ładowarka automatycznie zmniejszyła wartość pobieranego prądu do zera. W rezultacie prąd pobierany z łądu dalej wynosi 4A. Nie zadziałały bezpieczniki ograniczające.

Przykład 2.4



Załączyliśmy czajnik bezprzewodowy! Teraz zapotrzebowanie energetyczne wynosi 10A!!! Stało się niemożliwe. Funkcja PowerAssist (tylko w MultiPlus) aktywuje inwertor i generuje brakującą moc. Dodaje brakujące 6A, z łądu dalej pobieramy 4A i w ten sposób mamy potrzebne 10A. Jak tylko spadnie zapotrzebowanie na prąd poniżej 4A (woda się zagotuje) nadmiar prądu zostanie użyty do ładowania baterii.

Przykład 2.5



Podnosimy prąd na zasilaniu do 16A (ograniczenie wynikające z standardu [gniazda i wtyczki 16A]). Multi Panel Control ustawiamy na 16A. Przy odbiorach AC potrzebujących 10A pozostaje nam na ładowarkę 6A, co po przeliczeniu na prąd na wyjściu 12VAC daje nam maksymalnie 90A.

3. Potrzeba więcej mocy: praca w układzie równoległym

Ze zmywarką na pokładzie (inne możliwości to wirówka, suszarka, kuchenka elektryczna czy klimatyzacja) zapotrzebowanie chwilowe może przekroczyć 16A.

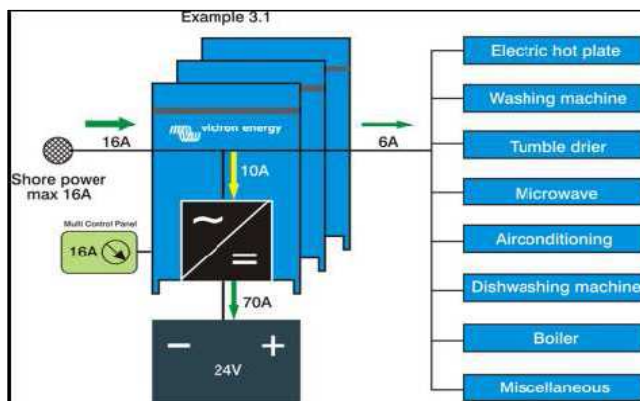
Co zrobić?

Jednym z rozwiązań jest znaleźć silniejsze źródło zasilania. Jednak znaleźć zasilanie większe niż 16A nie jest łatwo. Dodatkowo miejsca postojowe dla mega jachtów są drogie.

Dlaczego nie zainstalować równolegle Multi's w sposób pokazany na rysunku?

Przykład 3.1

W tym przypadku zastosowano równolegle 3 Multi's 24/3000/70. Zasilanie AC wynosi 16A i Multi

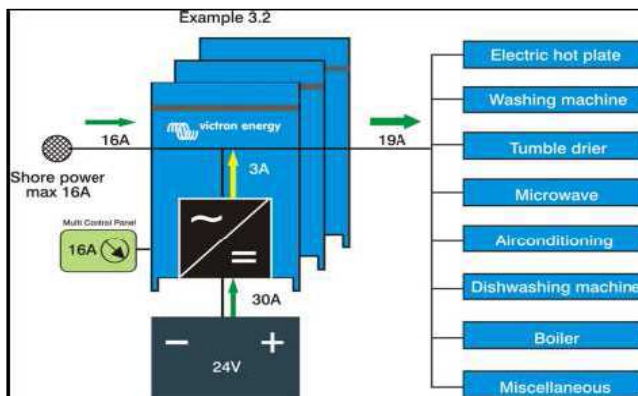


Control Panel jest również ustawiony na 16A.

Gdy pobór mocy jest mały baterie są ładowane. W przypadku gdy urządzenia AC pobierają 6A, na ładowarki pozostaje 10A. Czyli na wyjściu mamy do dyspozycji 70A. Teoretycznie moglibyśmy ładować baterie maksymalnym prądem 3x70A za pomocą trzech Multi's, ale musimy pamiętać, że zasilanie mamy 16A!!! Nie chcemy wyzwolić bezpiecznika ani też uszkodzić instalacji

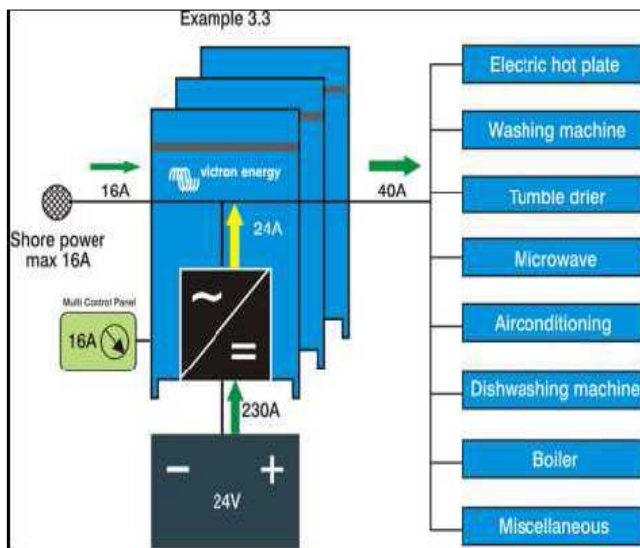
zasilającej.

Przykład 3.2



Włączamy zmywarkę (prąd 13A). Łącznie potrzebujemy 6+13=19A Funkcja PowerAssist wymusza dodanie mocy do układu AC czyli dodatkowe 3A. To jest możliwe z zainstalowanym pierwszym MultiPlus jako master (zarządzający) i dwoma w trybie slave (podporządkowanymi).

Przykład 3.3



Zapotrzebowanie na moc wzrasta dramatycznie. Więcej wyposażenia kuchennego jest w użyciu. Chwilowy prąd osiąga 40A! Teraz Multi's musi dodać brakujące 24A (40- 16A) do źródła zasilania by pokryć zapotrzebowanie. W pierwszej chwili na myśl przychodzi kompletne rozładowanie akumulatorów. Łatwo obliczyć ile czasu będziemy mogli uzyskiwać z akumulatora taki prąd (pojemność baterii jest w Ah). Jednak pamiętać trzeba że zwykle takie zapotrzebowanie jest periodyczne. W praktyce konsumpcja prądu większa niż 16A

zdarza się tylko na wielkich jachtach i luksusowych przyczepach kempingowych. Zapoznaj się z dokumentacją swojej baterii celem dokładniejszych kalkulacji.

Opracowanie: Mariusz Tarnowski