

ABAKUS

europe

Newsletter 07/07/2008

Abakus Europe
ul. Harcerzy 2c, 84-300 Lębork
tel: +48 59 863 44 60, fax: +48 59 863 44 61
info@abakus-europe.pl www.abakus-europe.pl



Spis treści

I. Przegląd prasy 3

Copyrights © 2006-2008 ABAKUS Europe

Darmowy Newsletter dostarczony przez

www.abakus-europe.pl

do swobodnego kopiowania i rozpowszechniania.

Zabrania się przekształcania, publikowania w fragmentach lub innej niż elektroniczna formie bez indywidualnej, pisemnej zgody ABAKUS Europe.

Edycja z dnia: 31 lipca 2008 r.



I. Przegląd Prasy:

01.07.2008 r.

Eurometal: rosną koszt transportu samochodowego

W ciągu ostatnich pięciu lat w Europie koszt takiego transportu wzrósł o 50 proc.

Według Eurometalu rosnące koszty transportu samochodowego wpływają na zmniejszenie zysków spółek stalowych. Z tego powodu koszt transportu zwiększył się w Europie o 50 proc., w ciągu ostatnich pięciu lat i ma nadal rosnąć. Oznacza to, że odbiorca płaci więcej za produkt o 10-15 euro za tonę.¹

ArcelorMittal podniesie ceny dla sektora motoryzacyjnego?

Chodzi o 60 proc. wzrost cen w kontraktach z firmami z branży motoryzacyjnej

ArcelorMittal zamierza podnieść ceny w kontraktach z firmami z sektora motoryzacyjnego aż o 60 proc. Grupa jako powód tak gwałtownej podwyżki podaje wzrost cen surowców.

Koncern dostarcza prawie 50 proc. stali wykorzystywanej przez europejskich producentów samochodów.²

W 2010 roku wystąpi nadpodaż rudy żelaza

Pomiędzy 2008 a 2010 rokiem pojawi się 600 mln ton rocznie rudy żelaza z nowych miejsc

Według Unctad Iron Ore Trust Fund światowy rynek rudy żelaza w latach 2010-2011 dotknie nadpodaż. Zgodnie z raportem na rynku pomiędzy 2008 a 2010 rokiem pojawi się 600 mln ton rocznie rudy żelaza z nowych miejsc. Tymczasem IISI przewiduje, że produkcja stali do 2010 roku zwiększy się tylko o 249 mln ton, w porównaniu do jej poziomu z 2007 roku.³

Eksporтеры mają coraz większe powody do niepokoju

Złoty umocnił się do rekordowych poziomów

Eksporтеры mają coraz większe powody do niepokoju. Niedobre wieści przyniósł im wczoraj rynek walut - złoty umocnił się do rekordowych poziomów. Za euro płacono nawet 3,3494 zł - najmniej od czerwca 2001 roku. Dolar kosztował 2,1198 zł i był najtańszy od grudnia 1993 roku. Jeszcze rok temu eksporтеры w badaniu NBP zapowiadali, że ich działalność stanie się nieopłacalna, kiedy cena euro spadnie poniżej 3,7 zł, a dolara - poniżej 2,9 zł.

Złoty jeszcze długo będzie się umacniał. Większa korekta może nastąpić tylko wówczas, gdy dolar silnie się umocni. Ale dane zza oceanu nie pozwalają zakładać takiego scenariusza. Cena dolara jeszcze w tym tygodniu może spaść poniżej 2,1 zł.

Na koniec roku zbliży się do 2 zł, choć przekroczenie tej psychologicznej bariery będzie trudne. Euro również będzie tanieć, ale nie z taką dynamiką, jak w ostatnich miesiącach. W grudniu będziemy płacić 3,24 zł.⁴

02.07.2008 r.

Wzrost ceny blachy grubej

-
- 1 Źródło: Dziennik
 - 2 Źródło: SBB
 - 3 Źródło: SBB
 - 4 Źródło: Puls Biznesu



W IV kw. cena ta ma być wyższa o przynajmniej 100 euro za tonę

Według niemieckich dystrybutorów ceny blachy grubej wyprodukowanej w północno-zachodniej Europie wzrosną o około 100 euro za tonę w IV kw. tego roku. Są również tacy, którzy twierdzą, że podwyżka ta wyniesie 120-130 euro za tonę.

Do tej pory uczestnicy rynku akceptowali podwyżki cen produktu, ale nie wiadomo, jak długo jeszcze będzie trwała ta sytuacja.

Obecnie za blachę grubą typu S235 płaci się przynajmniej 900 euro za tonę. Oznacza to, że w IV kw. minimalna cena produktu wyniesie 1000 euro za tonę.⁵

Ceny prętów po raz kolejny osiągnęły w Europie rekordowy poziom

Indeks Stalowy opublikował dziś ceny referencyjne blachy grubej i prętów zbrojeniowych. Ceny prętów po raz kolejny osiągnęły w Europie rekordowy poziom.

W północnej Europie cena ta wzrosła o 23 euro za tonę, do 824 euro za tonę loco zakład (1362 dolarów za tonę). W ciągu ostatnich czterech tygodni podwyżka wyniosła 85 euro za tonę. Także w Europie południowej cena ta wzrosła znacząco. Średni czas dostawy produktu w Europie Północnej to 4,2 tygodnie, a w Europie Południowej - 5,3 tygodni.

W południowej Europie ceny referencyjne blach grubych wynoszą 871 euro za tonę (1373 dolarów za tonę), podczas gdy na północy ceny te umocniły się na ubiegłotygodniowym, rekordowym poziomie. Średni czas dostawy wydłużył się na północy kontynentu do 8,3 tygodni, a na południu skrócił się do 8,5 tygodni.⁶

Powstała Grupa Polska Stal S.A.

Udziałowcy dużej firmy zakupowej z branży hutniczej zdecydowali o przekształceniu jej w spółkę akcyjną. - To krok w kierunku konsolidacji - tłumaczy Marek Żołubowski, prezes Grupy Polska Stal.

Tak zdecydowało 30 czerwca Walne Zgromadzenie Wspólników GPS. Udziałowcy uchwalili także plan przekształceń oraz statut spółki akcyjnej. - W takiej formie prawnej zaczniemy działać już w tym miesiącu, gdy tylko sąd dokona rejestracji - mówi prezes Żołubowski.

Dotychczasowi udziałowcy Grupy Polska Stal stali się jej akcjonariuszami. - Każdy będzie miał proporcjonalnie tyle akcji, ile teraz posiada udziałów. To krok w kierunku zapowiadanej konsolidacji Grupy - mówi prezes GPS. Gdy do niej dojdzie, Grupa Polska Stal rozważa pozyskanie inwestora strategicznego albo wejście na giełdę.

W związku z upływem kadencji Zgromadzenie Wspólników wybrało Zarząd spółki oraz jej Radę Nadzorczą. Prezesem GPS został ponownie Marek Żołubowski, a Członkiem Zarządu Wioletta Maraj. Na Przewodniczącą Rady Nadzorczej wspólnicy GPS wybrali Mieczysława Tarczyńskiego, prezesa firmy Odmet. Członkami RN GPS zostali: Brunon Macianty, współwłaściciel firmy Bobrek, Jakub Klusko, wspólnik w firmie Ekoinstal, Werner Krawczyk, współwłaściciel Elektrometalu oraz Robert Sznabel, prezes Tesko Steel. Te same osoby zostały powołane do odpowiednich organów Spółki Akcyjnej.

Udziałowcami Grupy Polska Stal są spółki: Bobrek z Dąbrowy Górniczej, Ekoinstal z Katowic, Elektrometal z Zabrze, Insbud z Wolsztyna, Odmet z Siedlec, RBB-STAL z Jarocina, Romos z Gostynia, Stalchem z Bralina, Staler z Torunia oraz Tesko Steel z Rybnika.

W 2006 roku udziałowcy kupili za pośrednictwem GPS 311 tys. ton stali, a w 2007 roku - 318 tys. ton. Przychody GPS ze sprzedaży wyrobów hutniczych w 2006 roku wyniosły ponad 627 mln zł, w 2007 - ponad 685 mln zł.

5 Źródło: SBB

6 Źródło: SBB

W tym roku GPS zamierza mieć co najmniej 740 mln zł przychodów. - W niedalekiej przyszłości nasza firma może osiągnąć ponad 1 mld zł obrotu - zapewnia prezes GPS.⁷

Wzrost ceny blachy grubej

W IV kw. cena ta ma być wyższa o przynajmniej 100 euro za tonę

Według niemieckich dystrybutorów ceny blachy grubej wyprodukowanej w północno-zachodniej Europie wzrosną o około 100 euro za tonę w IV kw. tego roku. Są również tacy, którzy twierdzą, że podwyżka ta wyniesie 120-130 euro za tonę.

Do tej pory uczestnicy rynku akceptowali podwyżki cen produktu, ale nie wiadomo, jak długo jeszcze będzie trwała ta sytuacja.

Obecnie za blachę grubą typu S235 płaci się przynajmniej 900 euro za tonę. Oznacza to, że w IV kw. minimalna cena produktu wyniesie 1000 euro za tonę.⁸

Indeks Stalowy: ceny referencyjne blachy grubej i prętów zbrojeniowych

Ceny prętów po raz kolejny osiągnęły w Europie rekordowy poziom

Indeks Stalowy opublikował dziś ceny referencyjne blachy grubej i prętów zbrojeniowych. Ceny prętów po raz kolejny osiągnęły w Europie rekordowy poziom.

W północnej Europie cena ta wzrosła o 23 euro za tonę, do 824 euro za tonę loco zakład (1362 dolarów za tonę). W ciągu ostatnich czterech tygodni podwyżka wyniosła 85 euro za tonę. Także w Europie południowej cena ta wzrosła znacząco. Średni czas dostawy produktu w Europie Północnej to 4,2 tygodnie, a w Europie Południowej - 5,3 tygodni.

W południowej Europie ceny referencyjne blach grubych wynoszą 871 euro za tonę (1373 dolarów za tonę), podczas gdy na północy ceny te umocniły się na ubiegłotygodniowym, rekordowym poziomie. Średni czas dostawy wydłużył się na północy kontynentu do 8,3 tygodni, a na południu skrócił się do 8,5 tygodni.⁹

03.07.2008 r.

Światowa produkcja stali nierdzewnej

W I kw. tego roku produkcja ta wyniosła 7,4 mln ton

Według raportu ISSF światowa produkcja stali nierdzewnej osiągnęła w I kw. tego roku 7,4 mln ton. Jest to wzrost o 6,5 proc. w porównaniu IV kw. 2007 roku. Jednak jest to także 2,9 proc. spadek w porównaniu do I kw. ubiegłego roku.

Produkcja stali nierdzewnej wzrosła w porównaniu do IV kw. 2007 roku we wszystkich miejscach. Najniższy wzrost odnotowała Azja - o 3,6 proc. Tymczasem cała Europa i Afryka zwiększyły produkcję prawie o 10 proc. W obu Amerykach wzrost wyniósł 13,4 proc..¹⁰

Przemysł motoryzacyjny: spadek sprzedaży nowych aut

Po I półroczu wzrost sprzedaży zanotowano tylko w nielicznych krajach

7 Źródło: www.puds.pl (jasz)

8 Źródło: SBB

9 Źródło: SBB

10 Źródło: SBB

Przemysł samochodowy znalazł się w najgorszej sytuacji od lat. Po I półroczu wzrost sprzedaży zanotowano tylko w nielicznych krajach. Branża nie może liczyć na szybką poprawę.

W USA, na największym rynku samochodowym, tak źle nie było od 15 lat. Niemal wszystkie firmy poinformowały o dwucyfrowym spadku sprzedaży.

Sytuacja w Europie jest zróżnicowana. Nieoczekiwanie poprawę osiągnęły w czerwcu Niemcy (dzięki nadal dobremu eksportowi) oraz Francja - na skutek rządowych zachęt do kupowania ekologicznych aut.

Najgorzej jest w Hiszpanii. Czerwcowy spadek o 30,8 procent był największy od 1993 roku. Zawiniły stale pogarszająca się sytuacja gospodarcza, malejąca konsumpcja, wzrost inflacji i bezrobocia, drożejące kredyty.

W Polsce po pół roku rynek wciąż rośnie, ale liczba sprzedanych aut spada. O prognozowanym 15-proc. wzroście sprzedaży w całym roku możemy zapomnieć. W I kw. dilerzy znaleźli chętnych na niemal 87 tys. aut. Dzięki temu mieliśmy wzrost o 19,5 proc. Jednak w I półroczu będzie to już łącznie tylko 12 - 13 proc.¹¹

Impexmetal tworzy dywizję cynku i ołowiu

Z planów grupa wykluczyła Baterpol, który zamierza sprzedać

Ogłoszony niedawno przez Impexmetal plan sprzedaży zależnego Baterpolu nie oznacza, że grupa zrezygnowała z utworzenia dywizji cynkowo-ołowiowej, którą zbywana spółka współtworzy.

Według informacji ze spółki pierwotny plan zakładał, że Baterpol, Huta Oława i Zakłady Metalurgiczne Silesia będą jedną firmą. Ten zamiar nie obejmuje już Baterpolu. Dywizja jednak nadal się rozwija.

Silesia dziś wykorzystuje moce w 70 proc., a w 2009 roku będzie to już 100 proc. Na ich zwiększenie inwestor przeznaczy kilkadziesiąt milionów złotych.

Jeszcze w tym roku można się spodziewać sprzedaży nieruchomości należących do Silesii. Obejmują 13,5 ha gruntu w centrum Katowic, oddalonego o 3 km od Spodka, oraz 900 mieszkań w pobliżu zakładu produkcyjnego.

Grupa będzie się starać o kupno Huty Cynku Miasteczko Śląskie. Ten zakład miałby dla niej strategiczne znaczenie ze względu na możliwość ulokowania tam produkcji tlenków cynku.

Droga do przejścia może być jednak długa. Miasteczko Śląskie realizuje bowiem układ z wierzycielami.¹²

Światowa produkcja stali nierdzewnej

W I kw. tego roku produkcja ta wyniosła 7,4 mln ton

Według raportu ISSF światowa produkcja stali nierdzewnej osiągnęła w I kw. tego roku 7,4 mln ton. Jest to wzrost o 6,5 proc. w porównaniu IV kw. 2007 roku. Jednak jest to także 2,9 proc. spadek w porównaniu do I kw. ubiegłego roku.

Produkcja stali nierdzewnej wzrosła w porównaniu do IV kw. 2007 roku we wszystkich miejscach. Najniższy wzrost odnotowała Azja - o 3,6 proc. Tymczasem cała Europa i Afryka zwiększyły produkcję prawie o 10 proc. W obu Amerykach wzrost wyniósł 13,4 proc.¹³

Holenderski dystrybutor metali rozpoczyna działalność w Polsce

11 Źródło: Rzeczpospolita

12 Źródło: Puls Biznesu

13 Źródło: SBB

Spółka MCB International zamierza w ciągu sześciu miesięcy uruchomić centrum serwisowe

MCB International, dystrybutor metali z siedzibą w Holandii, jest w trakcie rozwoju swojej bazy w Polsce. Obecnie placówka w Polsce jest zarządzana z Czech. MCB zamierza w ciągu sześciu miesięcy uruchomić centrum serwisowe.

W tej chwili spółka ma siedzibę we Wrocławiu. Dystrybuje ona stal, stal nierdzewną i produkty aluminiowe.¹⁴

04.07.2008 r.

Konsorcjum Stali ciągle rośnie w siłę

Giełdowy dystrybutor i przetwórcza stali po udanym połączeniu z Bodeko rozmawia o fuzji z innymi firmami z branży stalowej. I właśnie uruchamia zbrojarnię we Wrocławiu oraz biura handlowe w Gdyni i Szczecinie

Partnerskie połączenie Konsorcjum Stali z Bodeko, które 1 lipca zarejestrował warszawski sąd gospodarczy sprawiło, że kilka innych firm chętnie przystałoby na taką fuzję. - Rozmawiamy o tym z dwoma firmami dystrybucyjnymi i kilkoma z branży produkcji konstrukcji stalowych - mówi Robert Wojdyna, prezes Konsorcjum Stali i dodaje, że negocjuje już warunki z jedną z firm produkcyjnych z Górnego Śląska. - Ten region bardzo nas interesuje, chcielibyśmy tam zwiększyć naszą obecność - mówi prezes Konsorcjum Stali. Jego zdaniem do finalizacji przejęć i fuzji dojdzie dopiero w przyszłym roku, bo obecnie zarząd Konsorcjum Stali chce się skupić na jak najszybszej integracji połączonych spółek.

- Jesteśmy już jedną firmą, połączyliśmy nasze siły, działamy pod jednym szyldem. Nowe Konsorcjum Stali dysponuje teraz 10 oddziałami handlowymi i 5 zakładami produkcyjnymi, ma dwa biura handlowe. To jednak dwie różne firmy i kultury pracy. Właśnie wdrażamy nowy system informatyczny firmy TETA, który ułatwi nam zarządzanie tak dużym przedsiębiorstwem - mówi prezes Konsorcjum Stali. Jest dumny, że doszło do połączenia obu firm. - W Polsce potrzebna jest konsolidacja w branży dystrybucji stali. Wierzę, że wspólnie można więcej osiągnąć, ale trzeba umieć zrezygnować z egoizmu i wygórowanych ambicji. Połączone Konsorcjum Stali pokaże, że to prawda - mówi prezes Wojdyna.

Giełdowa spółka nadal rośnie w siłę. W czerwcu rozpoczęło działalność biuro handlowe w Gdyni i Szczecinie, a do końca roku w Gdańsku powstanie skład handlowy. W przyszłym roku na kupionej już działce w pobliżu Portu Północnego rozpocznie się budowa oddziału handlowego z halą magazynową oraz halą zakładu produkcji zbrojeń budowlanych.

Już w sierpniu zostanie uruchomiony zakład produkcji zbrojeń budowlanych we Wrocławiu, który powstał przy oddziale handlowym działającym od początku tego roku. Zakład będzie produkował 2,5 - 3 tys. ton zbrojeń miesięcznie. - Budowa oddziału i zakładu produkcji zbrojeń kosztowała nas kilkanaście milionów złotych - mówi prezes Wojdyna.

Choć nie ma jeszcze oficjalnych danych, w pierwszym półroczu Konsorcjum Stali i Bodeko osiągnęły bardzo dobre wyniki. - I to pod względem ilości sprzedanej stali oraz wielkości obrotów - mówi prezes Wojdyna. Jego zdaniem druga połowa roku także powinna być dobra, bo nie nastąpił zapowiadany spadek cen wyrobów hutniczych.

Groźba recesji w budownictwie mieszkaniowym, przed którą od kilku tygodni przestrzegają eksperci, z pewnością nie odbije się na wynikach Konsorcjum Stali. - Z tego segmentu mamy najwyżej 15 proc. klientów. Bardziej niepokoi nas powolne tempo uruchamiania zapowiadanych inwestycji infrastrukturalnych - mówi prezes Wojdyna.¹⁵

14 Źródło: SBB

15 Źródło: www.puds.pl (jasz)

Spadek wartości akcji Sievierstalu

Amerykański Departament Handlu poinformował o spadku zapotrzebowania na metale

Akcje Sievierstalu, największego rosyjskiego producenta stali, straciły wczoraj na wartości 5,2 proc. Papiery jego rywali: Novolipetska Steel i Magnitogorska Iron & Steel staniały odpowiednio o 5,4 i 2 proc. Przedwczoraj amerykański Departament Handlu poinformował o spadku zapotrzebowania na metale.¹⁶

Plany grupy Impexmetal

Część ze spółek wchodzących w skład grupy przymierza się do przejęć

Z końcem czerwca w chemiczno-metalurgicznej grupie Boryszewa i Impexmetal zarządy wszystkich spółek zależnych miały za zadanie przedstawić radom nadzorczym plany rozwoju.

Spore inwestycje planują Zakłady Metalurgiczne Silesia, Huta Oława, Huta Aluminium Konin-Impexmetal, sochaczewski Boryszew Erg i NPA Skawina. Część z nich przymierza się również do przejęć. Sensacji nie należy się z kolei spodziewać po Walcowni Metali Dziedzice.

Do spóźniających należy z kolei nierentowny Hutmen, który miał za zadanie przeanalizować trudną sytuację operacyjną i ocenić swoje aktywa. Nie wiadomo, czy zarząd to zrobił, ponieważ parę dni temu jego prezes został zwolniony.

Opóźnia się też decyzja w sprawie dalszego istnienia Szopienic, spółki zależnej Hutmenu. Tu jednak przyczyną jest poprawa sytuacji ekonomicznej huty. Właściciel chce więc dać jej szansę. Zapowiada, że do tematu wróci jesienią.

Hutmen nie zarabia, ponieważ uderza w niego mocny złoty i wysokie ceny miedzi, którą przetwarza. Kłopoty są tak poważne, że rozważane jest zamknięcie produkcji we Wrocławiu. Inną opcją jest budowa nowego zakładu miedzianego pod miastem. Uwolniony w ten sposób gigantyczny teren (20 ha) mógłby zostać sprzedany.

Huta Metali Nieżelaznych Szopienice, która w zeszłym roku straciła ponad 50 mln zł na spekulacji na giełdzie metali, dostała od właściciela jeszcze trochę czasu. Podjęcie ostatecznej decyzji w sprawie jej przyszłości (w grę wchodzi likwidacja miedzianego zakładu) przełożono na jesień. To dlatego że ostatnio Szopienice zaczęły odbijać się od dna.

Jesienią zapadnie ostateczna decyzja w sprawie budowy nowego zakładu Huty Oława. Plan zakłada, że nowy obiekt będzie zlokalizowany na jednej z dwóch oławskich działek należących do Boryszewa. Grunt, na którym obecnie stoi huta, miałby zostać sprzedany. Budowa zakładu pochłonie 20-30 mln zł.

Władze Zakładów Metalurgicznych Silesia będą w najbliższym czasie debatować nad przejęciami. Poza zakupem państwowej Huty Cynku Miasteczko Śląskie liczą na akwizycje na rynku surowcowym. Jednocześnie firma planuje zwiększenie mocy produkcyjnych, na co przeznaczy kilkadziesiąt milionów złotych.

Walcownia Metali Dziedzice to jedyny zakład w grupie Hutmenu, który jest rentowny. To do niego przenoszona jest stopniowo część produkcji z Wrocławia (wyroby mosiężne). Na razie nic nie słyhać o zmianach w strategii spółki.¹⁷

07.07.2008 r.

Więcej stali z Ukrainy

Ukraińskie huty wyprodukowały w pierwszym półroczu o 4,2 proc. stali więcej niż w ubiegłym roku

16 Źródło: Parkiet

17 Źródło: Puls Biznesu

Od stycznia do czerwca na Ukrainie wyprodukowano 22,24 mln ton stali. O 4,5 proc. zwiększyła się także produkcja surówki i wyniosła 18,5 mln ton - donosi portal ukrudprom.com.

Produkcja wyrobów walcowanych wzrosła o 5,9 proc. i wyniosła 18,9 mln ton.¹⁸

Podział uprawnień do emisji CO2 w ramach rezerwy dla nowych instalacji

Firmy szykują się do kolejnej batalii

Rząd rozdzielił uprawnienia do emisji CO2. Zdawać by się mogło, że to zakończy spory między branżami o to, kto i ile limitów ma dostać. Nic z tego. Firmy szykują się do kolejnej batalii o podział uprawnień w ramach rezerwy dla nowych instalacji. Wynosi ona 7,4 mln ton, a chętnych, by z niej skorzystać, jest wielu.

Limity dla istniejących instalacji są za małe. Przykład to branża cementowa. Otrzymała 10,8 mln ton uprawnień na lata 2008-12. Tymczasem tylko w ubiegłym roku cementownie wyemitowały 11,4 mln ton CO2 przy produkcji cementu na poziomie 16,8 mln ton.¹⁹

08.07.2008 r.

Ceny złomu w Europie powinny spadać

W lipcu surowiec ma być tańszy od 20 euro

Ceny powinny spaść o 20 euro na tonie w całej kontynentalnej Europie - wynika z sondy przeprowadzonej przez Steel Business Briefing. Kontrakty na dostawę złomu na lipiec powinny zostać zawarte do końca tygodnia. W Wielkiej Brytanii ceny już spadły o 56 euro.

Ceny złomu w czerwcu nie zwiększyły się, ale w maju kwietniu rosły o 50-80 euro na tonie.

Złom powinien potanieć, bo spada eksport stali z Europy - informuje SBB. Spadł też popyt na złom ze strony Turcji. W dodatku zaczyna się okres corocznych remontów przeprowadzanych w europejskich hutach.²⁰

Ceny blach w kręgach w Europie trzymają się mocno

Spadek cen w USA nie wpływa na rynek europejski

Ostatnie notowania The Steel Index pokazują, że ceny blach w kręgach w Europie utrzymują się na tym samym poziomie, chociaż spadają ceny tego wyrobu w USA. Blacha zimnowalcowana loco huta kosztuje w naszym regionie 818 euro za tonę. Czasy dostaw HRC i HDG nieco się zwiększyły i wynoszą między 8 a 9 tygodni.

W regionie Europy Południowej blacha gorącowałkowana kosztuje 774 euro, a zimnowalcowana podrożała o 11 euro.²¹

Ceny złomu w Europie powinny spadać

W lipcu surowiec ma być tańszy od 20 euro

Ceny powinny spaść o 20 euro na tonie w całej kontynentalnej Europie - wynika z sondy przeprowadzonej przez Steel Business Briefing. Kontrakty na dostawę złomu na lipiec powinny zostać zawarte do końca tygodnia. W Wielkiej Brytanii ceny już spadły o 56 euro.

18 Źródło: www.puds.pl

19 Źródło: Puls Biznesu

20 Źródło: SBB

21 Źródło: SBB

Ceny złomu w czerwcu nie zwiększyły się, ale w maju kwietniu rosły o 50-80 euro na tonie.

Złom powinien potanieć, bo spada eksport stali z Europy - informuje SBB. Spadł też popyt na złom ze strony Turcji. W dodatku zaczyna się okres corocznych remontów przeprowadzanych w europejskich hutach.²²

08.07.2008 r.

Limity emisji CO2 są źle rozdzielone

Takie stanowisko zajęła Konfederacja Pracodawców Prywatnych "Lewiatan"

Wczoraj do grona krytyków podziału emisji oficjalnie dołączyła Konfederacja Pracodawców Prywatnych "Lewiatan", która przedstawiła swoją ocenę gospodarczych konsekwencji wprowadzenia rządowego planu w życie. Lewiatan ostrzega, że lepsze potraktowanie energetyki kosztem innych firm skończy się gospodarczym spowolnieniem. Co w efekcie grozi większym deficytem w handlu chemikaliami oraz brakiem taniego cementu na budowę infrastruktury. drogowej.

O ile jednak Lewiatan ma się ograniczyć do głośnego narzekania na decyzję rządu, inne organizacje reprezentujące przedsiębiorców mówią wprost o zaskarżeniu rozporządzenia do Trybunału Konstytucyjnego.²³

09.07.2008 r.

Indeks Stalowy: ceny referencyjne blach grubych i prętów zbrojeniowych

Ceny prętów w Europie są na rekordowym poziomie

Indeks Stalowy opublikował w tym tygodniu ceny referencyjne blach grubych i prętów zbrojeniowych.

Ceny referencyjne blach grubych w Północnej Europie wzrosły o 2 euro za tonę, do 868 euro za tonę loco zakład (1359 dolarów za tonę), a ich średni czas dostawy wydłużył się do 7,3 tygodni. W Europie południowej ceny te także wzrosły, w tym przypadku o 3 euro za tonę, a średni czas dostawy produktu skrócił się do 8,3 tygodni.

Tymczasem cena referencyjna prętów zbrojeniowych w Północnej Europie pozostała stabilna na poziomie 864 euro za tonę loco zakład (1353 dolarów za tonę). W Europie południowej cena ta nieco wzrosła. W obu przypadkach ceny prętów zbrojeniowych są na rekordowym poziomie. Średni czas dostawy produktu na północy kontynentu pozostał bez zmian i wynosi 4,2 tygodnie, a na południu skrócił się do 5,2 tygodni.²⁴

10.07.2008 r.

Corus: podwyżka cen blach grubych

Cena ta wzrosła o 80 funtów za tonę

Corus z Wielkiej Brytanii zapowiedział podwyżkę cen blach grubych o 80 funtów za tonę (100,7 euro za tonę). Nowa cena będzie obowiązywała od 3 sierpnia. Jako powód podwyżki zarząd podaje rosnące zapotrzebowanie na produkt na rynku.²⁵

Hossa na rynku dystrybucji stali

Spółki w II kw. powinny osiągnąć znakomite wyniki finansowe

22 Źródło: SBB

23 Źródło: Gazeta Wyborcza

24 Źródło: SBB

25 Źródło: SBB

Newsletter 07/07/2008

Spółki zajmujące się dystrybucją produktów stalowych w II kw. br. powinny zaskoczyć dużymi zyskami. Ceny niektórych wyrobów podskoczyły bowiem w tym okresie nawet o 30 proc. Firmy przy księgowaniu sprzedaży stosują zasadę FIFO, co oznacza, że w II kw. zbywały wyroby kupione jeszcze przed spektakularną stalową hossą. Zdaniem specjalistów, wzrosty cen będą kontynuowane, dystrybutorzy mogą osiągać rekordowe wyniki nawet przez kilka kwartałów. Na znakomite wyniki mogą liczyć m.in. Stalprofil, Stalprodukt, Drozapol, Konsorcjum Stali. Natomiast w przypadku dużych spółek budowlanych roczne koszty z tytułu drogiej stali wzrosną o kilkadziesiąt milionów złotych.

Mocno drożeją produkty, które są niezbędne w budownictwie. Pręt żebrowany, najbardziej popularny w budowlach od końca marca tego roku, zdrożał z 2 tys. zł za tonę do około 2,7 tys. zł obecnie. Blacha gorącowalcowana podrożała z 2,3 tys. zł do około 2,75 tys. zł. Cena najpopularniejszego profilu stalowego podskoczyła z 2,3 tys. zł do 2,8 tys. zł.

Podobna sytuacja, czyli szybko rosnące ceny, miała miejsce w 2004 roku. Wówczas dystrybutorzy produktów stalowych notowali rekordowe wyniki finansowe. Jednym z potencjalnych "wygranych" jest Stalprofil. W 2004 roku firma zarobiła rekordowe 44 mln zł (w ubiegłym roku zysk wyniósł 22 mln zł).

Jerzy Bernhard, prezes Stalprofilu stwierdził, że od lutego widać bardzo mocne wzrosty cen produktów. Stalprofil, jako dystrybutor, dzięki temu faktycznie notuje bardzo dobre wyniki. Ten rok zapowiada się na wyjątkowo zyskowy. Spółka przed skokiem cen, czyli na początku tego roku, miała rekordowo wysokie zapasy produktów, które wcześniej kupiła taniej. Teraz sprzedaje je już po nowych wysokich cenach. Tuż przed wzrostem Stalprofil miał ponad 62 tys. ton zapasów. Zapasy były wyceniane pod koniec ubiegłego roku średnio po około 2 tys. zł za tonę. Teraz średnia cena produktów to ponad 3 tys. zł.

Inną spółką, która jest zadowolona z sytuacji na rynku, jest Drozapol-Profil. Grupa jest pewna, że wyniki po I półroczu będą bardzo dobre. Wojciech Rybka, prezes Drozapol, jest spokojny o dalsze zachowanie się ceny produktów. Według niego popyt nie maleje, tak więc dalsza wzrosty jest jak najbardziej prawdopodobna, a nawet przesądzona. Tuż przed wzrostem cen stali spółka miała nagromadzone zapasy warte około 100 mln zł.

Dobre wyniki powinna również mieć firma Konsorcjum Stali. Spółka nie chce jednak szczegółowo komentować sytuacji na rynku. Janusz Kocłęga, wiceprezes spółki, stwierdził, że na wzrosty cen stali zawsze korzystają dystrybutorzy.

O wyższej sprzedaży mówią też przedstawiciele Stalproduktu.

Przemysław Sztuczkowski, prezes Złomreksu, uważa, że stal drożeje i taki stan będzie się utrzymywał. Spodziewa się on, że dystrybutorzy zanotują rewelacyjne wyniki finansowe. Ocenia, że ceny produktów ze stali trochę bardziej przetworzonej mogą sięgnąć w II półroczu 4 tys. zł za tonę. Natomiast ceny produktów, takich jak pręty żebrowane czy profile, mogą wzrosnąć nawet do 3,5 tys. zł za tonę. Według prezesa Sztuczkowskiego mimo wysokich cen popyt jest nadal zadowalający. Nie będzie taniej, bo rosną koszty energii i surowców. Dla nas rynek wznoszący jest oczywiście korzystny, ale wymaga też umiejętnego zarządzania chociażby zapasami.

Z sytuacji na rynku zadowolona jest też Alchemia. Ceny rosną, i to jest dobra informacja dla jej Huty Bankowej. Oznacza to, że zarobi ona więcej również z tego powodu, że na preferencyjnych warunkach odbiera wsad od Mittala.

Rosnące ceny produktów ze stali martwią firmy budowlane. Najgorsze jest to, że ten wzrost ma taki gwałtowny charakter. W związku z tym firmy nie są w stanie przełożyć tego na wartość realizowanych kontraktów.

Ceny stali wyrażone indeksem obliczanym przez londyńską firmę analityczną CRU pokazują, że od początku 2008 roku mamy do czynienia z hossą, podobną do tej z lat 2003-2004. W takim czasie dystrybutorzy potrafią wypracować wysokie wyniki, sprzedając tanie zapasy po wysokich cenach. W branży nie stosuje się kwartalnego przeszacowywania zapasów magazynowych do coraz wyższych cen. Podczas hossy sprzed 4 lat kursy dystrybutorów bardzo wzrosły.



Jerzy Bernhard, kierujący Stalprofilem, przyznaje, że rynek w tym roku podobny jest do tego z lat 2003-2004. Wtedy spółka, dzięki rosnącym cenom stali, zarobiła odpowiednio 30 mln zł i 44 mln zł. W 2002 r. miała tylko 7 mln zł zysku.

Wojciech Rybka, prezes Drozapolu-Profilu, mówi, że na początku roku firma miała w zapasach produkty za około 100 mln zł. Teraz warte są, lekko licząc, 20-30 mln więcej. W 2007 roku spółka zarobiła 6,3 mln zł, przy 240 mln zł obrotów. Ten rok ma być dużo lepszy.

Przemysław Sztuczkowski, szef Złomreksu, kontroluje producentów i dystrybutorów stali, w tym giełdowy Centrostal Gdańsk. Przewiduje, że ceny produktów stalowych będą rosły, a dystrybutorzy pokażą w tym roku rewelacyjne wyniki finansowe.

Stalprodukt, którego prezesem jest Piotr Janeczek, to głównie producent wysoko przetworzonych wyrobów, który ma też spółki handlujące produktami ze stali. Grupa w zeszłym roku zarobiła 350 mln zł, przy 1,63 mld zł przychodów, i oczekuje poprawy wyników.

Przedstawiciele Konsorcjum Stali, którym kieruje Robert Wojdyna, twierdzą, że przy wzroście cen produktów dystrybutorzy zawsze zyskują. Nie zdradzają, ile więcej zarobi firma. W 2007 roku spółka miała 13 mln zł zysku i 398 mln zł obrotów.²⁶

11.07.2008 r.

WNP: ceny surówki hutniczej

Cena ta nie przekroczyła oczekiwanego poziomu 1000 dolarów za tonę fob

W ostatnich miesiącach rynek spekulował, że cena surówki hutniczej z krajów WNP osiągnie poziom 1000 dolarów za tonę. Tymczasem do tej pory cena surowca nie osiągnęła wymienionej wysokości.

Średnia cena surówki hutniczej (z dostawą w lipcu i sierpniu) osiągnięta przez rosyjskich producentów to 960 dolarów za tonę fob, a przez ukraińskich przedsiębiorców - 930 dolarów za tonę fob.²⁷

Ukraina: rynek kręgów

Podwyżka cen produktów w lipcu będzie niższa niż w ubiegłych miesiącach

Producenci blach gorącocalcowanych w kręgach z Ukrainy sprzedali właśnie ostatnie partie towaru wyprodukowanego w lipcu po około 1150 dolarów za tonę fob Morze Czarne, a blachy zimnowalcowane w kręgach - po około 1235 dolarów za tonę fob Morze Czarne. Uczestnicy rynku spodziewają się wzrostu cen w kolejnej rundzie negocjacji, które rozpoczną się pod koniec lipca.

Tymczasem popyt słabnie, a ceny złomu i surówki hutniczej są niższe. Może to oznaczać, że podwyżka nie będzie tak wysoka, jak w ostatnich miesiącach.²⁸

Magnitogorsk: 3 mld euro na zagospodarowanie złóż rudy

Rosjanie chcą od 2016 roku pozyskiwać ze złoża w Prioskolu 25 mln ton rudy rocznie

Rosyjski Magnitogorsk wyłoży aż 3 mld euro na zagospodarowanie złóż rudy żelaza w obwodzie biełgorodzkiem. Pieniądze trafią do czeskiej firmy Alta, która dostarczy Magnitogorskowi sprzęt własnej produkcji. Rosjanie chcą od 2016 roku pozyskiwać ze złoża w Prioskolu 25 mln ton rudy rocznie. Obecnie produkują ilość o połowę mniejszą i bardziej znani są z działalności metalurgicznej. Jednak docelowo złożo ma przynosić 35 mln ton

26 Źródło: Parkiet

27 Źródło: SBB

28 Źródło: SBB

rocznie, co oznacza, że firma byłaby prawdopodobnie w stanie samodzielnie zaspokajać krajowy popyt przez najbliższe 60 lat.²⁹

14.07.2008 r.

Produkcja stali surowej w Niemczech

W I poł. roku niemieckie huty wyprodukowały 24,41 mln ton stali surowej

Niemieckie huty w I poł. roku wyprodukowały 24,41 mln ton stali surowej, jest to spadek o 0,6 proc. rok do roku. W czerwcu produkcja ta wzrosła o 2 proc. rok do roku, do 4,2 mln ton.

Od stycznia do czerwca produkcja ta w zachodnich Niemczech wyniosła 20,7 mln ton, spadek o 1,2 proc. rok do roku, a we wschodnich landach - o 3 proc. rok do roku, do 3,8 mln ton.³⁰

Lista 20 największych producentów stali na świecie

Na pierwszym miejscu jak w ubiegłym roku znalazł się ArcelorMittal. SBB opublikował dziś listę największych producentów stali na świecie. Poniżej lista 20 największych wytwórców stali.³¹

	MIEJSCE	2006	2007
ArcelorMittal	1	117	116,4
Nippon Steel	2	34,7	35,7
JFE	3	32	34
Posco	4	30,1	31,1
Baosteel	5	22,5	28,6
Tata Steel	6	6,4	26,5
Anshan-Benxi	7	22,6	23,6
Jiangsu Shagang	8	14,6	
Tangshan	9	19,1	
US Steel	10	21,2	
Wuhan	11	15,1	
Nucor	12	20,3	
Gerdau group	13	15,6	
Riva	14	18,2	
Sieverstal	15	17,5	
ThyssenKrupp	16	16,8	
Evrax	17	16,1	
Magang group	18	10,9	
Sail	19	13,5	
Sumitomo	20	13,6	

* Produkcja w mln ton.

- 29 Źródło: Parkiet
30 Źródło: SBB
31 Źródło: SBB

15.07.2008 r.

Wysyp strefowych inwestycji za 880 mln zł

Powstanie m.in. walcownia aluminium

Nowi inwestorzy niedługo pojawią się w strefach łódzkiej, suwalskiej, pomorskiej i starachowickiej, wydadzą 880 mln zł. Kolejną inwestycję w Świeciu rozważa w pomorskiej SSE Grupa Mondi, która na początku roku zdecydowała się zbudować maszynę papierniczą za 350 mln EUR (1,1 mld zł). Teraz planuje budowę kartonazowni, która pozwoli na podwojenie mocy i produkcję nowego asortymentu opakowań.

W SSE Starachowice w Sędziszowie nową fabrykę wybudować chce Fabryka Kotłów Sefako, firma z grupy Polimex-Mostostal. Spółka myśli o budowie nowej hali, w której montowane będą podzespoły wyprodukowane w starej hali. Dzięki temu projektowi firma zatrudni 150 osób (dziś ma 1,1 tys. pracowników).

O 30 ha powiększy się strefa suwalska. Obejmie dwie działki w Białymstoku. Zarząd strefy otrzymał kilkanaście listów intencyjnych na te tereny, m.in. od firm JKT Wytwórnia Artykułów Higienicznych, producenta jednorazowej bielizny używanej w służbie zdrowia, spółki Samasz Antoni Stolarski, producenta kosiarek bębnowych, czy ZPS Biaform, producenta sklejek.

Najwięcej zmieni się w łódzkiej strefie (ŁSSE). Inwestycje planuje pięć firm, a dodatkowo dojdą tereny, na które dopiero spółka będzie szukać chętnych. W Łodzi strefa obejmie biurowiec, w którym pomieszczenia wynajmie Fujitsu Services Limited. Firma, która stara się o grant od rządu, chce zatrudnić w centrum usług informatycznych aż 450 osób. ŁSSE obejmie też tereny Jutrzenki w Opatówku w województwie wielkopolskim, gdzie spółka planuje budowę nowego zakładu. W tym samym województwie, w Kotuni, ponad 58 mln zł chce wydać Hellermann Tyton, producent tworzyw sztucznych. Największy projekt to budowa walcowni aluminium w Bogumiłowie w gminie Kleszczów za 122 mln zł. Planuje to firma Eurometal z grupy Eko-Świat ze Stalowej Woli.

W Smolicach koło Strykowa powstanie z kolei fabryka Cosmetic Essence Poland, spółki amerykańskiego koncernu produkującego kosmetyki na zlecenie m.in. Ester Lauder, Rimmel, L'Oreal czy Coty. Fabrykę wybuduje deweloper Quendis Polska I.³²

Polski eksport rośnie bardzo szybko

Silny złoty może to zmienić

W pierwszych pięciu miesiącach roku eksport (liczony w euro) zwiększył się o 17,1 proc., a import o 18,1 proc. W poniedziałek złoty po raz kolejny pobił historyczny rekord - po południu euro kosztowało tylko 3,2540 zł i było o ponad 10 proc. tańsze niż na początku roku.

47,5 mld euro - wyniosła wartość polskiego eksportu w okresie styczeń - maj 2008 r. Oznacza to wzrost o 17,1 proc.

Zapewne w drugiej połowie roku silny złoty, w połączeniu z osłabieniem tempa wzrostu gospodarczego w strefie euro, wpłyną na eksport. Silna waluta na pewno zmiecie z rynków zagranicznych niektóre firmy. Najmniej martwią się najwięksi inwestorzy zagraniczni, którzy działają w międzynarodowych sieciach i zabezpieczają się przed zmianami kursów. Ponieważ oni odpowiadają aż za ok. 60 - 70 proc. polskiego eksportu, więc ogólna kondycja eksporterów się nie załamie.

Najważniejszym partnerem handlowym Polski jest strefa euro. Tam trafia 52 proc. eksportu. Tymczasem euroland wkracza w trudny okres gospodarczy - w maju produkcja przemysłowa spadła tam o 1,6 proc. To

32 Źródło: Puls Biznesu

największy miesięczny spadek od niemal 16 lat. Niektórzy ekonomiści uważają, że w drugim kwartale strefa euro zanotowała zerowy wzrost gospodarczy.³³

16.07.2008 r.

UE: import produktów płaskich

Import ten od stycznia do kwietni tego roku spał do 5,13 mln ton

Import produktów płaskich do krajów UE spoza krajów członkowskich, od stycznia do kwietni tego roku, wyniósł 5,13 mln ton. W analogicznym okresie 2007 roku import ten był na poziomie 6,36 mln ton.

Najwięcej importowano blach gorącowałcowanych w kręgach, bo 2,2 mln ton, co daje spadek o 27 proc. rok do roku. Mniej importowano także blach zimnowałcowanych w kręgach - o 18 proc., blach ocynkowanych ogniowo - o 28 proc. oraz kręgów z powłoką organiczną - o 1 proc. Wzrost odnotowano tylko w przypadku importu blach grubych o 3,5 proc., do 1,17 mln ton.

Od stycznia do kwietnia najczęściej produktów dostarczyły Chiny 1,28 mln ton, w analogicznym okresie 2007 roku było to 1,83 mln ton. Następnym największym importerem została Rosja, która podwoiła swoje dostawy do 511 tys. ton.³⁴

Indeks Stalowy: ceny referencyjne prętów zbrojeniowych i blach grubych

Ceny prętów w Europie wzrosły o 1 proc., co oznacza, że osiągnęły one kolejny rekord

Indeks Stalowy opublikował dziś ceny referencyjne blach grubych i prętów zbrojeniowych. Ceny prętów w Europie wzrosły o 1 proc. (od ubiegłego tygodnia), co oznacza, że osiągnęły one kolejny rekord. Na północy kontynentu cena produktu zwiększyła się do 876 euro za tonę loco zakład (1388 dolarów za tonę), a na południu wzrost wyniósł 8 euro za tonę. Średni czas dostawy prętów zbrojeniowych w Europie północnej pozostał bez zmian i wynosi - 4,2 tygodnie, a na południu wydłużył się do 5 tygodni.

W Południowej Europie cena referencyjna blach grubych jest na poziomie 873 euro za tonę loco zakład (1383 dolarów za tonę), tymczasem na północy ceny pozostały stabilne. Średni czas dostawy produktu wydłużył się w Europie północnej do 9,3 tygodni, a skrócił na południu, do 8,2 tygodni.³⁵

W kwietniu import i eksport rosły

Tymczasem w maju ich dynamiki spadły

Według danych NBP po zaskakującym kwietniu, gdy eksport i import rosły w tempie przekraczającym 30 proc., w maju ich dynamiki znacznie spadły. Deficyt w handlu wyniósł 1,24 mld euro. W ostatnich 12 miesiącach eksport wyniósł 114,4 mld euro (wzrost o 16,4 proc.), a import 126,6 mld euro (+19,1 proc.) przy deficycie 12,19 mld euro.³⁶

Eurofer: rynek w UE w latach 2008-2009

Popyt na stal ma wciąż rosnąć, chociaż skala wzrostu będzie mniejsza

Eurofer oczekuje, że w latach 2008-2009 na rynku UE będziemy mieć do czynienia z bardziej wyraźnymi spowolnieniami gospodarki. Popyt na stal ma wciąż rosnąć, chociaż skala wzrostu będzie mniejsza.

33 Źródło: Rzeczpospolita

34 Źródło: SBB

35 Źródło: SBB

36 Źródło: Puls Biznesu

Według organizacji aktywność sektorów zużywających stal jest mniejsza, niż w 2006 i 2007 roku. Taki stan na rynku będzie odczuwalny bardziej w I poł. 2009 roku. Produkcja w sektorach zużywających stal ma wzrosnąć o 2,5 proc. w 2008 roku i 1,7 proc. - w 2009 roku.³⁷

17.07.2008 r.

Mniejsza sprzedaż aut w Europie

Od stycznia do czerwca sprzedaż samochodów zmalała o 2,2 proc.

Europejczycy w ubiegłym miesiącu kupili o 7,9 proc. aut mniej. Jednym z koncernów, które zanotowały największe straty, była japońska Toyota (-18 proc., do 69 tys. sztuk).

Zgodnie z danymi Europejskiego Stowarzyszenia Producentów Aut, w czerwcu zarejestrowano 1,43 mln aut (1,55 mln w 2007 roku). Kiepsko wyglądają też dane półroczne. Od stycznia do czerwca sprzedaż koncernów spadła o 2,2 proc., podczas gdy w pierwszych pięciu miesiącach 2008 roku wzrosła o 0,7 proc.³⁸

KE wstrzymała negatywną decyzję w sprawie stoczni

Do 12 września Polska będzie musiała zagwarantować rentowność polskich stoczni

Negatywna decyzja Komisji Europejskiej w sprawie polskich stoczni jest gotowa, ale wyrok zawieszono. Do 12 września Polska będzie musiała zagwarantować rentowność zakładów bez kolejnych pieniędzy z budżetu.

Ukraiński inwestor, właściciel Stoczni Gdańsk dał KE i resortowi skarbu czas do końca lipca na wynegocjowanie korzystnej umowy prywatyzacyjnej. Inaczej może wycofać się z prywatyzacji Gdyni. Mostostal Chojnice, chętny na stocznię w Szczecinie nie jest jej w stanie samodzielnie wykupić na warunkach z ostatniej oferty, Skarb Państwa musi stworzyć konsorcjum inwestorów.³⁹

18.07.2008 r.

UGMK: wzrost mocy przetwórczych złomu

Grupa chce zabezpieczyć dostawy surowca do swojej nowej huty na Syberii

Urals Mining & Metallurgical Co (UGMK) planuje potroić swoje moce przetwórcze złomu, do 800 tys. ton rocznie, do 2010 roku. W ten sposób grupa chce zabezpieczyć dostawy surowca do swojej nowej huty na Syberii, która będzie produkowała 550 tys. ton prętów rocznie.⁴⁰

Chiny: wzrost produkcji stali surowej

Produkcja ta w całym 2008 roku ma osiągnąć 540 mln ton

Produkcja stali surowej w Chinach od stycznia do czerwca tego roku wzrosła o 9,6 proc. i wyniosła 263 mln ton. China Iron & Steel Association prognozuje, że produkcja w całym 2008 roku ma osiągnąć 540 mln ton.

W ubiegłym roku Chiny wyprodukowały 489 mln ton stali surowej.⁴¹

SS Nowa: Mostostal Chojnice buduje konsorcjum

Konsorcjum wesprze prywatyzację i restrukturyzację szczecińskiej spółki

37 Źródło: SBB

38 Źródło: Puls Biznesu

39 Źródło: Rzeczpospolita

40 Źródło: SBB

41 Źródło: SBB

Mostostal Chojnice, który ma wyłączność na negocjacje dotyczące Stoczni Szczecińskiej Nowej buduje konsorcjum, które wesprze prywatyzację i restrukturyzację spółki. Kaszubska firma już porozumiała się z norweską grupą stoczniową Ulstein Verft, ale może także zyskać kolejnych partnerów. Z przedstawicielami chojnickiego Mostostalu spotkał się niedawno Zbigniew Jakubas, który wysłał kilka tygodni temu list do resortu skarbu, deklarując zainteresowanie szczecińską stocznią. Jego warunkiem jest, aby skarb państwa udzielił stoczni pomocy na pokrycie strat, jakie są i będą generowane z powodu nierentownego portfela kontraktów zawartych w przeszłości, które muszą być zrealizowane w latach 2008-10, oraz zobowiązań stoczni.

Jak wielką miałaby być pomoc państwa dla stoczni, aby Zbigniew Jakubas zaangażował się w stoczniowy biznes - tego inwestor oficjalnie nie ujawnia. Poprzedni potencjalny partner dla SSN - firma Amber, należąca do Przemysława Sztuczkińskiego - oczekiwał wsparcia rządu blisko 600 mln zł. Przedstawiciele skarbu sugerowali natomiast niedawno, że Mostostal Chojnice liczy na niemal trzykrotnie niższą kwotę - ponad 230 mln zł.

Tymczasem Komisja Europejska krzywo patrzy na dalszą pomoc dla polskich stoczni, choć może ją zaakceptować, jeśli inwestorzy i skarb państwa udowodnią, że stocznie staną się rentowne i nigdy już nie wyciągną ręki po państwowe wsparcie.⁴²

Branża budowlana w Europie

Liderem pod względem rozwoju budownictwa jest Rumunia, a potem Polska i Bułgaria

Rumunia, Polska, Bułgaria - to państwa, które raz jeszcze wyraźnie zdystansowały resztę Unii Europejskiej pod względem koniunktury w branży budowlanej. Najnowsze dane Eurostatu pokazują, że szeroko rozumiany sektor budownictwa nadal ma się w naszym regionie bardzo dobrze.

W strefie euro produkcja budowlana spadła w maju w porównaniu z ubiegłym rokiem o 1,1 proc. W skali całej Unii (dane nie dotyczą kilku państw stosujących odmienną metodologię) zanotowano nikły wzrost (o 0,7 proc.). Wszystkie - poza Czechami - kraje pozostające poza europejską unią walutową zanotowały wzrost.

Liderem pod względem rozwoju budownictwa jest Rumunia, która od pół roku może poszczycić się ponad 30-procentową dynamiką.

Wyraźnie za Rumunią sytuują się Polska i Bułgaria z identycznym wynikiem 16,3 proc. wzrostu w ciągu roku. W poprzednich trzech miesiącach kraj nasz pochwalić się mógł liczbą jeszcze wyższą. W maju bowiem produkcja budowlana w skali miesiąca spadła (o 0,8 proc.) - po raz pierwszy od stycznia. Wciąż jednak nie widać wyraźnego spowolnienia. Wynika to po części z dużej dynamiki wydatków na infrastrukturę. Według danych GUS, w czerwcu oddano w Polsce do użytku o 14,1 proc. więcej mieszkań niż w tym samym miesiącu zeszłego roku.

Zestawienie Eurostatu nie obejmuje państw bałtyckich. Jedynym krajem z naszej części Europy, w którym produkcja budowlana zmalała (o 2,1 proc. rok do roku), są Czechy. W niemal wszystkich państwach regionu daje się zauważyć silniejszą dynamikę wydatków na infrastrukturę niż budownictwo mieszkaniowe i komercyjne. Jeszcze raz potwierdza się, że wyhamowanie gospodarek Europy nie pozostanie bez wpływu na omawiany sektor, ale jego skutki będą w naszej części kontynentu o wiele łagodniejsze niż na Zachodzie.⁴³

BE Group: wzrost cen w III kw. tego roku

Według szwedzkiej spółki ceny produktów ze stali węglowej zwiększą się o 15-30 proc.

BE Group - szwedzki dystrybutor stali - spodziewa się w III kw. 2008 roku wzrostu cen produktów ze stali węglowej o 15-30 proc. w Skandynawii i Europie centralnej.

42 Źródło: Puls Biznesu

43 Źródło: Parkiet

Grupa osiągnęła w II kw. rekordowe wyniki finansowe. Jej sprzedaż wzrosła o 2,1 proc., do 222,3 mln euro.⁴⁴

Chiny: wzrost produkcji stali surowej

Produkcja ta w całym 2008 roku ma osiągnąć 540 mln ton

Produkcja stali surowej w Chinach od stycznia do czerwca tego roku wzrosła o 9,6 proc. i wyniosła 263 mln ton. China Iron & Steel Association prognozuje, że produkcja w całym 2008 roku ma osiągnąć 540 mln ton.

W ubiegłym roku Chiny wyprodukowały 489 mln ton stali surowej.⁴⁵

21.07.2008 r.

Wzrosła produkcja samochodów w Polsce

W I pół. produkcja ta wzrosła o 33,6 proc., do prawie 553 tys. sztuk

Według firmy Samar produkcja samochodów w Polsce w I pół. 2008 roku wyniosła prawie 553 tys. sztuk. To o 33,6 proc. więcej niż rok wcześniej. W czerwcu wyprodukowano 93,5 tys. samochodów, to o 4,9 proc. więcej niż w maju i o 36 proc. więcej niż w analogicznym okresie ubiegłego roku.

Wzrosła produkcja samochodów osobowych (w stosunku do maja o 5,3 proc, a w porównaniu z czerwcem 2007 roku o 37,1 proc.), jak i dostawczych (odpowiednio o 1,8 proc. i o 28,7 proc.). Na pozycji lidera rynku umocnił się Fiat Auto Poland (45,3 proc. udziału w rynku). Kolejne lokaty zajmują: Opel Polska (20,5 proc.), Volkswagen Poznań (18,1 proc.) i FSO (16,2 proc.).⁴⁶

Światowa produkcja stali surowej

Produkcja ta w czerwcu wyniosła 118,8 mln ton

Światowa produkcja stali surowej wyniosła w czerwcu 118,8 mln ton. W I pół. 2008 roku produkcja ta wzrosła do 696 mln ton, czyli o 5,7 proc. w porównaniu do analogicznego okresu ubiegłego roku.

Chiny wytworzyły w czerwcu 46,9 mln ton stali surowej. Jest to wzrost o 10 proc. rok do roku. Większą produkcję zanotowały także Indie, Tajwan, Japonia i Korea. Państwa Azji wyprodukowały w ubiegłym miesiącu 68,3 mln ton stali surowej, czyli o 8,7 proc. więcej niż w czerwcu 2007 roku.

Produkcja stali surowej w krajach UE w czerwcu zwiększyła się o 1,8 proc. rok do roku, do 18,1 mln ton. Większość państw odnotowała wzrost, jednak zdarzyły się także i spadki, jak w przypadku Wielkiej Brytanii (-6,2 proc.), Hiszpanii (-6,1 proc.) oraz w Polsce (-2,8 proc.).

Kraje WNP zwiększyły produkcję stali surowej o 1 proc., do 10,5 mln ton, pomimo spadku w Kazachstanie o 12 proc., do 2,5 mln ton.⁴⁷

ArcelorMittal Ostrawa: spadek wyników finansowych w 2007 roku

Spółka w ubiegłym roku osiągnęła zysk mniejszy o 1,4 mld koron

ArcelorMittal Ostrawa osiągnął w 2007 roku zysk 8,227 mld koron. Jest to spadek o 1,4 mld koron rok do roku. Dochód zmniejszył się o 6 mld koron, w porównaniu do roku 2006, do 53 mld koron.⁴⁸

44 Źródło: SBB

45 Źródło: SBB

46 Źródło: Puls Biznesu

47 Źródło: SBB

48 Źródło: SteelGuru News

Niższe dopłaty do płaskowalcowanej austenitycznej stali nierdzewnej

Outokumpu obniżył dopłatę do typu 304 o 82 euro za tonę

Dopłaty do płaskowalcowanej austenitycznej stali nierdzewnej w Europie w sierpniu będą niższe w porównaniu do lipca.

Outokumpu obniżył dopłatę do typu 304 o 82 euro za tonę, do 1554 euro za tonę, do typu 316 - o 135 euro za tonę, do 2848 euro za tonę. Dopłata do typu 430 wzrośnie o 41 euro za tonę, do 697 euro za tonę.⁴⁹

Posco chce produkować więcej stali

Na zwiększenie zdolności produkcyjnych koncern wyda 1,4 mld dolarów

Południowokoreański koncern metalurgiczny Posco chce, by do 2010 roku jego zdolności produkcyjne wzrosły do 2 mln ton - informuje portal metalinfo.ru.

Koncern zainwestuje w produkcję gorącowalcowanych blach w kręgach dla przemysłu motoryzacyjnego oraz blach grubych dla przemysłu stoczniowego. Możliwe, że Posco zdecyduje się wybudować nową hutę.⁵⁰

Indeks Stalowy: ceny referencyjne kręgów

W Europie ceny wszystkich kręgów nieznacznie wzrosły

Indeks Stalowy opublikował dziś ceny referencyjne kręgów, które wskazują na ich nieznaczny wzrost, w porównaniu o ubiegłego tygodnia.

W Europie północnej cena referencyjna blach gorącowalcowanych w kręgach zwiększyła się o 5 euro za tonę, do 726 euro za tonę loco zakład (1148 dolarów za tonę). Cena kręgów ocynkowanych ogniowo wzrosła do 877 euro za tonę loco zakład (1387 dolarów za tonę). Średni czas dostawy produktu jest krótszy dla wszystkich kręgów, dla blach zimnowalcowanych w kręgach wynosi on 8,3 tygodni.

W Południowej Europie cena referencyjna kręgów ocynkowanych ogniowo zwiększył się o 12 euro za tonę. Średni czas dostawy kręgów w regionie wydłużył się, w przypadku blach gorącowalcowanych w kręgach do 8,2 tygodni.⁵¹

Posco chce produkować więcej stali

Na zwiększenie zdolności produkcyjnych koncern wyda 1,4 mld dolarów

Południowokoreański koncern metalurgiczny Posco chce, by do 2010 roku jego zdolności produkcyjne wzrosły do 2 mln ton - informuje portal metalinfo.ru.

Koncern zainwestuje w produkcję gorącowalcowanych blach w kręgach dla przemysłu motoryzacyjnego oraz blach grubych dla przemysłu stoczniowego. Możliwe, że Posco zdecyduje się wybudować nową hutę.⁵²

UOKiK obliczył wsparcie rządu dla stoczni

Dla stoczni w Gdańsku i Gdyni pomoc ta przekroczyła 5,8 mld zł, zaś dla Szczecina - 2,95 mld zł

Urząd Ochrony Konkurencji i Konsumentów wyliczył nominalną wartość pomocy publicznej (od 1 maja 2004 do 31 maja 2008 roku) dla stoczni w Gdańsku i Gdyni przekroczyła 5,8 mld zł, zaś dla Szczecina - 2,95 mld zł. A jeśli dodać wsparcie udzielone na początku dekady, to suma rośnie do ponad 12 mld zł.

49 Źródło: SBB

50 Źródło: www.puds.pl

51 Źródło: SBB

52 Źródło: www.puds.pl

Dotąd Bruksela mówiła o 5,2 mld zł pomocy. Dziś okazuje się, że to zaledwie wierzchołek góry lodowej. Komisja Europejska nie liczyła bowiem pomocy publicznej udzielonej przed 1 maja 2004 roku i nie dodała też wsparcia udzielonego w ostatnich miesiącach.

Wsparcia stoczniom udzielano w różnej postaci: poręczeń, pożyczek, gwarancji, umorzeń podatków i składek ZUS, podwyższenia kapitału spółek itp. Przeliczenie tego wszystkiego na żywą gotówkę jest trudne.

Stoczniowcy nie godzą się z tymi wyliczeniami. Przekonują, że faktyczna wartość pomocy jest niższa od tego, co podaje UOKiK. Ich zdaniem gwarancje w ogóle nie powinny być liczone jako pomoc. Zwłaszcza te, które zostały już wykorzystane i wygały. Bo z tytułu takich gwarancji budżet nie wydał ani złotówki.

Jeśli po 12 września br. Komisja zgodzi się na plany restrukturyzacji i prywatyzacji stoczni, to wówczas stoczniom zostanie udzielona kolejna pomoc publiczna: państwo weźmie na siebie część tzw. starych zobowiązań zakładów, czyli np. niezapłaconych składek ZUS, niezapłaconych podatków itp.

Mowa o dużych kwotach: w przypadku stoczni w Szczecinie ten garb jest szacowany na 550-600 mln zł, zaś Stoczni Gdynia - co najmniej 1,5 mld zł.

Jeśli Komisja wyda negatywną decyzję, dalszy scenariusz zdarzeń też jest łatwy do przewidzenia. W ciągu kilku dni pisemna decyzja KE trafi do Urzędu Ochrony Konkurencji i Konsumentów. Ten z kolei przekaże ją rządowi oraz wszystkim instytucjom, które formalnie udzielały stoczniom pomocy publicznej, a więc np. ZUS, urzędowi skarbowym itp.

Rząd będzie miał dwa miesiące na poinformowanie Komisji, jakie kroki podjął, żeby pomoc publiczną od stoczni ściągnąć.⁵³

Proekologiczna inwestycja Ruukki w Rosji

Fiński koncern uruchamia pod Moskwą produkcję kontenerowych oczyszczalni ścieków

Będą wytwarzane w zakładach należących do Ruukki w Obninsku koło Moskwy, a pierwsza partia towaru opuści fabrykę jesienią tego roku. Przy ich produkcji Ruukki współpracuje z Europress Group Ltd, który jest głównym producentem urządzeń oczyszczających w krajach skandynawskich. W tej sprawie obie spółki podpisały długoterminową umowę.

Koncern Ruukki jest obecny na rosyjskim rynku budowlanym od 2006 roku. W Sankt Petersburgu ma centrum serwisowe blach, drugie powstaje właśnie w zakładzie w Obninsku. Będzie obsługiwało głównie klientów z sektora budowy maszyn. Ruukki ma biura handlowe w Moskwie, Sankt Petersburgu i kilku innych większych miastach w Rosji. Koncern zatrudnia w Rosji 2100 pracowników.⁵⁴

23.07.2008 r.

Drozapol przejmuje spółkę dystrybucyjną

Dzięki tej transakcji umocni się nasza firma i Grupa Kapitałowa Drozapolu. Zyska też na tym przejmowana firma - mówi Wojciech Rybka, prezes zarządu Drozapol-Profil SA

Zarząd bydgoskiej spółki poinformował wczoraj, że 21 lipca podpisał umowę warunkową nabycia od osoby fizycznej większościowego pakietu akcji jednej ze spółek stalowych. Gdy umowa zacznie obowiązywać, Drozapol uzyska 80 proc. akcji i głosów.

53 Źródło: Gazeta Wyborcza

54 Źródło: www.puds.pl (mcz)

Firma, której nazwa zostanie ujawniona dopiero po zatwierdzeniu transakcji przez Urząd Ochrony Konkurencji i Konsumentów, jest średniej wielkości przedsiębiorstwem. Zajmuje się przetwarzaniem stali i dystrybucją wyrobów hutniczych, w ostatnich latach jej obroty nie przekraczały 100 mln zł.

Drozapol-Profil zakończył już wstępny audyt due diligence w przejmowanej spółce, a Rada Nadzorcza Drozapolu zgodziła się na akwizycję. Zamknięcie transakcji nastąpi dopiero po uprawomocnieniu się pozytywnej decyzji Urzędu Ochrony Konkurencji i Konsumentów. Mamy nadzieję, że nastąpi to do końca sierpnia. Przejmowana przez nas firma będzie działać pod swoim szyldem - powiedział nam prezes Rybka.

W ciągu roku Drozapol zadeklarował zainwestować w kupowaną firmę 15 mln zł. Te pieniądze zostaną przeznaczone na zakup przejmowanego pakietu akcji, na podwyższenie kapitału frmy oraz rozbudowę stalowego centrum serwisowego.

Jeśli transakcja zostanie sfinalizowana, będzie to pierwsza udana akwizycja Drozapolu. W ubiegłym roku nie doszło do fuzji z chorzowską spółką dystrybucyjną TM Steel, bo w ostatniej chwili strony nie uzgodniły kwoty transakcji. - Nie jest sztuką kupić cokolwiek. Trzeba kupić coś, co przyniesie korzyści. Tego oczekują ode mnie akcjonariusze spółki - tłumaczy prezes Rybka.

Decydując się na zakup firmy stalowej zarząd Drozapolu postanowił wczoraj okresowo wstrzymać wykup akcji własnych, który trwał od kwietnia. W marcu akcjonariusze Drozapolu zgodzili się, by spółka kupiła do 3 mln akcji (9,9 proc. kapitału) w cenie do 8 zł.

Zgoda na buy back jest ważna do końca roku, więc zarząd Drozapolu nie wyklucza, że wznowi wykup akcji. Będzie to zależeć od przyszłych wyników spółki, koniunktury giełdowej oraz ostatecznych kosztów przejęcia firmy dystrybucyjnej.⁵⁵

TMK buduje linię powlekania rur

Instalacja powstaje w Sinarskiej Fabryce Rur

Rosyjski koncern rurowy unowocześnia swoją produkcję i podnosi jakość wytwarzanych rur. To cel przyjętej w ubiegłym roku strategii rozwoju - donosi portal ukrudprom.com.

Urządzenia do budowanej instalacji dostarczy niemiecka firma Venjakob. Linia powlekania zostanie uruchomiona w połowie 2009 roku.

TMK jest jednym z największych światowych producentów rur. W 2007 roku wyprodukował ich ponad 3 mln ton, które sprzedawał w ponad 60 krajach świata.

Koncern ma zakłady produkcyjne w Rosji, Rumunii, Kazachstanie i USA. TMK zabiega o przejęcie Walcowni Rur Jedność w Polsce, pod koniec ubiegłego roku zaoferował za nią 37,5 mln euro.⁵⁶

Corus podwyższa ceny kształtowników konstrukcyjnych

Od 28 września odbiorcy z Wielkiej Brytanii będą płacili za produkt o 60 funtów za tonę więcej

Corus prognozuje, że światowy rynek kształtowników konstrukcyjnych jest wciąż bardzo aktywny, a popyt silny i dlatego też grupa spodziewa się, że tak będzie także w IV kw. tego roku.

W wyniku tej analizy Corus Construction & Industrial - część grupy zajmująca się produkcją kształtowników konstrukcyjnych - podwyższy cenę produktu w Wielkiej Brytanii o 60 funtów za tonę (75,5 euro za tonę). Nowe ceny będą obowiązywały od 28 września.

55 Źródło: www.puds.pl (jasz)

56 Źródło: www.puds.pl

Ostatnią podwyżkę cen produktu - o 90 funtów za tonę - Corus wprowadził od 3 sierpnia.⁵⁷

24.07.2008 r.

Rumuńskie inwestycje Blach Pruszyński

Polska spółka stalowa kupiła za ponad 2 mln euro rumuńską firmę Viking Profile, a wkrótce pod Bukaresztem rozpocznie budowę zakładu produkcyjnego

Firma Blachy Pruszyński konsekwentnie realizuje plan europejskiej ekspansji. Spółka, która jest jednym z największych w Polsce producentów blachodachówek, blach elewacyjnych, stalowych systemów rynnowych oraz profili zimnogiętych ma już zakłady produkcyjne na Ukrainie, Białorusi i w Czechach.

Teraz spółka zainwestowała w Rumunii. - Kupiliśmy spółkę Viking Profile spod Ploiesti - powiedział Krzysztof Pruszyński, prezes firmy Blachy Pruszyński. Viking ma zakład produkcji blach elewacyjnych i dachowych oraz dwa oddziały handlowe (trzeci właśnie otwiera). Firma działa na rumuńskim rynku od 2005 roku, rocznie produkuje około 10 tys. ton wyrobów stalowych.

Polska spółka od roku szukała w Rumunii działki, na której chciała wybudować zakład produkcji blach. Niedawno kupiła prawie 2 hektary gruntu pod Bukaresztem. - Teraz załatwiamy pozwolenia budowlane, co może potrwać. Byłbym zadowolony, gdybyśmy przed zimą zdążyli zrobić fundamenty - mówi prezes Pruszyński. Budowa zakładu produkcyjnego będzie kosztować ponad 2 mln euro.⁵⁸

Corus podwyższa ceny kształtowników konstrukcyjnych

Od 28 września odbiorcy z Wielkiej Brytanii będą płacili za produkt o 60 funtów za tonę więcej

Corus prognozuje, że światowy rynek kształtowników konstrukcyjnych jest wciąż bardzo aktywny, a popyt silny i dlatego też grupa spodziewa się, że tak będzie także w IV kw. tego roku.

W wyniku tej analizy Corus Construction & Industrial - część grupy zajmująca się produkcją kształtowników konstrukcyjnych - podwyższy cenę produktu w Wielkiej Brytanii o 60 funtów za tonę (75,5 euro za tonę). Nowe ceny będą obowiązywały od 28 września.

Ostatnią podwyżkę cen produktu - o 90 funtów za tonę - Corus wprowadził od 3 sierpnia.⁵⁹

Corus podwyższa ceny kształtowników konstrukcyjnych

Od 28 września odbiorcy z Wielkiej Brytanii będą płacili za produkt o 60 funtów za tonę więcej

Corus prognozuje, że światowy rynek kształtowników konstrukcyjnych jest wciąż bardzo aktywny, a popyt silny i dlatego też grupa spodziewa się, że tak będzie także w IV kw. tego roku.

W wyniku tej analizy Corus Construction & Industrial - część grupy zajmująca się produkcją kształtowników konstrukcyjnych - podwyższy cenę produktu w Wielkiej Brytanii o 60 funtów za tonę (75,5 euro za tonę). Nowe ceny będą obowiązywały od 28 września.

Ostatnią podwyżkę cen produktu - o 90 funtów za tonę - Corus wprowadził od 3 sierpnia.⁶⁰

25.07.2008 r.

57 Źródło: SBB

58 Źródło: www.puds.pl (jasz)

59 Źródło: SBB

60 Źródło: SBB



ArcelorMittal i Donbas podejmą współpracę

Grupy będą składały wspólną ofertę na zakład przygotowania rud Krzywý Róg

ArcelorMittal Krzywý Róg i Związek Przemysłowy Donbasu będą składały wspólną ofertę na zakład przygotowania rud Krzywý Róg. Obie grupy chcą też zbudować port cargo nad Morzem Czarnym i rozwinąć kopalnię, która korzysta ze złoża rudy manganu na Ukrainie.⁶¹

28.07.2008 r.

Huta Stalowa Wola: Komisja Europejska bada restrukturyzację spółki

Prywatyzacja zakładów ma nastąpić w II poł. 2009 roku

Komisja Europejska bada restrukturyzację Huty Stalowa Wola. Zapytała niedawno, kiedy spółka zostanie sprywatyzowana.

Spółka spodziewa się, że prywatyzacja nastąpi w II poł. 2009 roku, po oddzieleniu produkcji obronnej od cywilnej, która ma trafić do inwestora.

Firma potrzebuje inwestora, by uniknąć problemów, jakie obecnie mają polskie stocznie, które szybko muszą znaleźć nabywców, bo w przeciwnym razie Bruksela może zażądać zwrotu pomocy publicznej. HSW także kilka lat temu otrzymała pomoc od państwa, więc musi zacząć szukać strategicznego partnera i udowodnić, że w kolejnych latach jej działalność będzie rentowna, niewymagająca publicznego wsparcia.

Kto kupi maszynową część HSW - trudno spekulować. Jako najpoważniejszych kandydatów wymienia się brytyjski JCB i amerykański Terex.

Spółka ma około 600 mln zł rocznej sprzedaży i zysk (jego wielkości prezes woli nie podawać), ale trudno znosi „taniego dolara”, bo znaczna część jej maszyn trafia do USA i na rynki wschodnie.

W HSW trwają analizy, o ile ma się zmniejszyć liczba załogi liczącej około 3,7 tys. ludzi. W planie naprawczym zapisano redukcję o 287 osób.

Skarb państwa musi zdecydować, czy będzie prywatyzował HSW z Agencją Rozwoju Przemysłu, czy też przekaże jej aktywa huty i prywatyzacyjne zadania.⁶²

29.07.2008 r.

Indeks Stalowy: ceny referencyjne kręgów

W Europie wzrosły ceny blach zimnowalcowanych w kręgach

Według Indeksu Stalowego ceny referencyjne blach gorącowalcowanych w kręgach w Północnej Europie pozostały na poziomie zbliżonym do tego z ubiegłego tygodnia. Średni czas dostawy blach zimnowalcowanych w kręgach i kręgów ocynkowanych ogólnie wydłużył się.

W Europie południowej cena referencyjna blach gorącowalcowanych w kręgach wynosi teraz 756 euro za tonę loco zakład (1189 dolarów za tonę), a cena blach zimnowalcowanych w kręgach wzrosła do 849 euro za tonę loco zakład (1336 dolarów za tonę). W regionie czas dostawy wszystkich kręgów jest krótszy.⁶³

Stalprodukt przejął Cynk-Mal

61 Źródło: SBB

62 Źródło: Puls Biznesu

63 Źródło: SBB

Przejęcie spółka sfinansowała z własnych środków

Stalprodukt powiększył grupę kapitałową o legnicką spółkę Cynk-Mal. Zgodnie z informacjami ze spółki kapitał został w całości opłacony przez Stalprodukt. Notowane na GPW przedsiębiorstwo obejmie 51-proc. pakiet za prawie 33 mln zł (po 3,2 zł za akcję). Przejęcie sfinansowało z własnych środków.

Legnicka firma w tym roku planuje osiągnięcie 111 mln zł skonsolidowanych przychodów, 6,5 mln zł zysku operacyjnego i 4 mln zł zysku netto. Tymczasem w samym I kw. 2008 roku grupa Stalproduktu wypracowała 414 mln zł obrotów, 118 mln zł zysku operacyjnego oraz 95 mln zł czystego zarobku.

W tej chwili Stalprodukt ma dwie ocynkownie, pracujące na potrzeby grupy. Cynk-Mal ma jeden taki zakład i planuje budowę kolejnego. Dzięki zastrzykowi gotówki Cynk-Mal przyspieszy wartość 22 mln zł budowę linii do produkcji ocynkowanych blach gorącowalcowanych, wykorzystywanych m.in. do produkcji energochłonnych barier drogowych (takie sprzedaje Stalprodukt). Poza tym Cynk-Mal jest obecny na Bałkanach. W Serbii zamierza zbudować drugą cynkownię.⁶⁴

Komisja Europejska zdecyduje 13 września o cłach tymczasowych

Chodzi o import stali ocynkowanej ogniowo z Chin

Według źródeł SBB Unia Europejska prawdopodobnie nie wprowadzi tymczasowego cła antydumpingowego na import stali ocynkowanej ogniowo z Chin. Ostateczna decyzja ma zapaść do 13 września.

Zgodnie z informacjami uzyskanymi przez portal KE zamiast wprowadzenia tymczasowego cła będzie kontynuowała śledztwo przez następne sześć miesięcy. Tymczasowe cło może być wprowadzone na pół roku, a cło normalne na pięć lat.⁶⁵

Dobre prognozy dla budownictwa

Dynamika wzrostu produkcji budowlano-montażowej w drugim półroczu 2008 roku może wynieść co najmniej 20 procent - uważają eksperci branży budowlanej

O prognozach dla tej branży rozmawiano wczoraj na konferencji Polskiej Izby Przemysłowo-Handlowej Budownictwa. - Po sześciu miesiącach 2008 roku prognozy dla budownictwa są lepsze niż miesiąc temu. Także dane za czerwiec upoważniają do optymizmu, jednak umiarkowanego. Podobnie jak poprzednio uważam, że jeżeli programy budownictwa będą realizowane to wzrost powinien wynosić 20 proc. lub nawet więcej" - uważa Zofia Bolkowska, ekspert rynku budowlanego.

Są jednak pewne elementy ryzyka i niepokoju. - Jedną z nich jest bariera zatrudnienia. W badaniach ankietowych przedsiębiorstw wymieniane są takie bariery jak koszty zatrudnienia i niedobór pracowników. Emigracja zarobkowa nadal pozostaje atrakcyjna - powiedziała Bolkowska.

Innym problemem jest bariera materiałowa. Maleje tempo wzrostu produkcji materiałów budowlanych, przedsiębiorstwa sygnalizują malejący popyt. Przeciętne ceny materiałów budowlanych także się zmniejszają. Fenomenem jest wzrost budownictwa, przy spadku produkcji materiałów budowlanych. - Jeżeli produkcja materiałów nie będzie wzrastać, nie będzie mowy o wzroście całego budownictwa - uważa Bolkowska.

Główny Urząd Statystyczny podał, że produkcja budowlano-montażowa (w cenach stałych), obejmująca roboty o charakterze inwestycyjnym i remontowym, zrealizowana na terenie kraju przez przedsiębiorstwa budowlane o liczbie pracujących powyżej 9 osób, była w czerwcu br. o 20,9 proc. wyższa niż przed rokiem.

Poziom produkcji budowlano-montażowej zrealizowanej w okresie styczeń-czerwiec br. był o 18,2 proc. wyższy niż w analogicznym okresie ub. roku.

64 Źródło: Parkiet

65 Źródło: SBB

Zdaniem GUS, ogólny klimat koniunktury w budownictwie oceniany jest wciąż pozytywnie, podobnie jak przed miesiącem, choć mniej korzystnie niż w lipcu w dwóch ostatnich latach.⁶⁶

30.07.2008 r.

Spadek importu produktów płaskich

Od stycznia do maja import ten zmniejszył się o 20 proc. rok do roku, do 5,17 mln ton

Od stycznia do maja import produktów płaskich do Europy Zachodniej (Włochy, Niemcy, Belgia, Francja i Hiszpania) spoza krajów Unii Europejskiej spadł o 20 proc. rok do roku, do 5,17 mln ton.

Największy spadek dotyczy importu blach ocynkowanych ogniowo, aż o 35 proc. rok do roku, do 811 tys. ton. Taka sytuacja jest skutkiem wszczętego dochodzenia przez KE, które dotyczy importu produktu z Chin. Spadł również import blach gorącowałcowanych w kręgach - o 30 proc., do 2,14 mln ton i blach zimnowałcowanych w kręgach - o 20 proc., do 741 tys. ton.

W tym samym czasie odnotowano wzrost importu kręgów z powłoką organiczną - o 25 proc.⁶⁷

Indeks Stalowy: ceny referencyjne blachy grubej i prętów zbrojeniowych

W Europie południowej cena blachy bez zmian

Indeks Stalowy opublikował dziś ceny referencyjne blachy grubej i prętów zbrojeniowych. W Północnej Europie cena blachy jest nieco niższa, niż w ubiegłym tygodniu, a na południu kontynentu pozostała właściwie bez zmian i wynosi 870 euro za tonę loco zakład (1370 dolarów za tonę). Czas dostawy produktu na północy także nie uległ zmianie i wynosi 9,1 tygodni, a na południu skrócił się do 6,4 tygodni.

W Europie północnej cena referencyjna prętów zbrojeniowych jest na tym samym poziomie i wynosi 864 euro za tonę loco zakład (1360 dolarów za tonę). Tymczasem na południu cena ta spadła o 19 euro za tonę. Średni czas dostawy wydłużył się na północy do 4,8 tygodni, a na południu - do 5 tygodni.⁶⁸

Dobre półrocze ArcelorMittal

Czysty zysk koncernu był o ponad 43 proc. większy niż przed rokiem i wyniósł 5,36 mld euro

ArcelorMittal miał 44,2 mln euro przychodów. To o 13,6 proc. więcej niż w pierwszym półroczu 2007 roku, gdy obroty miały wartość 38,9 mld euro - domosi portal rusmet.ru.

Bardzo dobre były wyniki drugiego kwartału. Przychody wyniosły 24,2 mld euro i były o 19,9 proc. większe niż w II kwartale 2007 roku, a czysty zysk oszacowano na 3,74 mld euro (wzrost o 85 proc).⁶⁹

Alchemia dostarczy rury do modernizacji stadionu w Toruniu

Wartość kontraktu to 1,2 mln zł

Alchemia wygrała przetarg na dostawę części rur do modernizacji stadionu żużlowego w Toruniu. Jego wartość to 1,2 mln zł.

Tymczasem Huta Bankowa kosztem około 25 mln zł poszerzy swoją ofertę, m.in. o kształtowniki budowlane.⁷⁰

66 Źródło: PAP

67 Źródło: SBB

68 Źródło: SBB

69 Źródło: www.puds.pl

ISSB: rekordowy poziom eksportu z krajów UE

Eksport ten wzrósł w kwietniu do 3,24 mln ton

Według danych Iron & Steel Statistics Bureau w kwietniu 2008 roku eksport produktów stalowych z Unii Europejskiej osiągnął rekordowy poziom 3,24 mln ton.

Od stycznia do kwietnia tego roku eksport ten wzrósł o 16 proc. i wyniósł 11,75 mln ton. W tym samym okresie import spadł o 23 proc., do 13,04 mln ton. Bilans handlowy UE wykazuje deficyt 1,20 mln ton i nadwyżkę 3,314 mln euro.

W tym samym okresie wzrósł eksport krajów UE do państw niezjednoczonych o 10 proc. Największym odbiorcą tego eksportu pozostaje Turcja - wzrost o 18 proc., do 1,7 mln ton. Zwiększył się także eksport do: krajów WNP - o 6 proc., Afryki - o 48 proc., Północnej Ameryki - o 39 proc., Południowej i Centralnej Ameryki - o 34 proc. oraz do Azji - o 14 proc.

Spadł natomiast import z krajów spoza UE - o 1 proc. rok do roku. Spadek ten wynosi: 14 proc. - dla krajów WNP, 22 proc. - dla Afryki, 30 proc. - dla Północnej Ameryki, 50 proc. - dla Południowej i Centralnej Ameryki, 61 proc. - dla Azji oraz 29 proc. - dla Oceanii.⁷¹

30.07.2008 r.

Toyota: sprzedaż w 2009 roku

Sprzedaż ta może być mniejsza od wcześniej prognozowanej (10,4 mln sztuk)

Toyota może nie osiągnąć celu sprzedaży w 2009 roku (10,4 mln sztuk). To skutek rekordowych cen paliw, które uszczuplają sprzedaż w USA. W związku z tym koncern rozważa korektę planu.⁷²

Fuzja UC Rusal i Metalloinvestu

Do grupy ma dołączyć Norylsk Nickel

Tworzeniem firmy, która ma konkurować ze światowym liderem, BHP Billiton, zajmie się bliski współpracownik Putina z KGB Władimir Strzałkowski. Propozycja wyszła od największego akcjonariusza koncernu Norylsk Nickel Władimira Potanina.

Rosyjski miliarder doskonale zdaje sobie sprawę, że bez poparcia rządu nie będzie w stanie doprowadzić do fuzji z UC Rusal i Metalloinvestu. Norylsk Nickel po połączeniu z tymi dwoma firmami ma nadal inwestować, tym razem w górnictwo węglowe i przemysł chemiczny.

Pomysł stworzenia w Rosji gigantycznych konglomeratów, na wzór wielkich zachodnich koncernów, wyszedł od Władimira Putina, kiedy był on jeszcze prezydentem. To on cały czas wspierał i wspiera budowę potęgi Gazpromu w energetyce. Narodowym koncernem naftowym ma być Rusneft, motoryzacyjnym - AwtoZaz.⁷³

Lakshmi Mittal: wzrost popytu na stal

Popyt ten zwiększy się o 3-5 proc. w nadchodzących latach

70 Źródło: Puls Biznesu

71 Źródło: SBB

72 Źródło: Puls Biznesu

73 Źródło: Rzeczpospolita

Lakshmi Mittal, prezes ArcelorMittal, przewiduje wzrost światowego popytu na stal o 3-5 proc. w nadchodzących latach. Aby zaspokoić rosnące potrzeby przemysł musi wyprodukować dodatkowe 50-75 mln ton stali każdego roku. Tymczasem już teraz producenci pracują na pełnych obrotach.

Dodawanie nowych mocy produkcyjnych będzie coraz trudniejsze, z powodu rosnących kosztów i dłuższego czasu oczekiwania na dostawę sprzętu, ostrzega Mittal. U niektórych zakładów czas oczekiwania wynosi nawet 24-30 miesięcy.⁷⁴

Konsorcjum Stal ma kontrakt za ponad 17 mln zł

Jeden z największych w Polsce dystrybutorów i przetwórców stali dostarczy Budimeksowi-Dromeksowi zbrojenia do budowy węzła drogowego Konotopa

- Ta umowa ma dla nas szczególne znaczenie, bo opiewa na dostawę wysokoprzetworzonych zbrojeń budowlanych, produkowanych z wyższą marżą w naszym zakładzie w Warszawie-Ursusie - wyjaśnia Robert Wojdyna, prezes Konsorcjum Stali i tłumaczy: - Obecnie produkcja zbrojeń to 5 proc. sprzedaży Konsorcjum, ale chcemy ten udział znacząco zwiększyć.

Wpływy ze sprzedaży wszystkich zbrojeń budowlanych stanowią ok. 25 proc. przychodów Konsorcjum Stali. W większości są to zbrojenia wykonywane maszynowo. Zbrojenia wysoko przetworzone to konstrukcje spawane z uformowanych przez maszyny prętów. - Do ich wykonania potrzebna jest precyzja nowoczesnych maszyn i doświadczenie naszych pracowników. Jesteśmy jedną z niewielu firm, które mogą zaoferować taki produkt - mówi prezes Konsorcjum Stali.

Zakład produkcji zbrojeń Konsorcjum Stali w Warszawie-Ursusie może produkować 6 tys. ton zbrojeń budowlanych. Dzięki fuzji z Bodeko, która nastąpiła 1 lipca, Konsorcjum Stali zyskało w Warszawie drugi zakład przy ulicy Palisadowej, który może produkować 2,5 tys. ton zbrojeń miesięcznie. - Dzięki temu nasze moce produkcyjne na najbardziej dynamicznie rozwijającym się rynku warszawskim wzrosły do 8,5 tys. ton. Jesteśmy w stanie zrealizować duże zamówienia czołowych firm budowlanych - tłumaczy prezes Wojdyna.⁷⁵

74 Źródło: SBB

75 Źródło: www.puds.pl (PR)