



# ABAKUS

europe

## Newsletter 06/06/2007

Abakus Europe  
ul. Harcerzy 2c, 84-300 Lębork  
tel: +48 59 863 44 60, fax: +48 59 863 44 61  
info@abakus-europe.pl www.abakus-europe.pl



# Spis treści

I. Przegląd prasy .....	3
II. Ewolucja ładowarek .....	13

Copyrights © 2006-2007 ABAKUS Europe

Darmowy Newsletter dostarczony przez

[www.abakus-europe.pl](http://www.abakus-europe.pl)

do swobodnego kopiowania i rozpowszechniania.

Zabrania się przekształcania, publikowania w fragmentach lub innej niż elektroniczna formie bez indywidualnej, pisemnej zgody ABAKUS Europe.

Edycja z dnia: 30 czerwca 2007 r.



## **I. Przegląd Prasy:**

**01.06.2007 r.**

### **Arcelor Mittal ogłosił zmniejszenie cen dopłat do złomu**

Arcelor Mittal - główny europejski producent kształtowników - ogłosił zmniejszenie cen dopłat do złomu. Nowe dopłaty wyniosą 132 euro za tonę dla wszystkich rodzajów belek i kształtowników dostarczanych od 1 czerwca. To już drugi miesiąc z rzędu, kiedy spółka obniża swoje dopłaty do złomu.<sup>1</sup>

### **Europejscy producenci pracują nad podwyżkami cen**

Europejski oddział Arcelor Mittal poszukuje możliwości zwiększenia cen produktów płaskich przynajmniej o 10 euro za tonę od III kw.. Salzgitter Flachstahl ogłosił, że średni wzrost cen w tym samym okresie wyniesie 15 euro za tonę, w zależności od produktu.

W Wielkiej Brytanii uczestnicy rynku spodziewają się, że Corus podniesie ceny od 1 lipca o około 40 funtów za tonę. Spółka nie potwierdziła informacji o tak dużym wzroście cen.

Blachy gorącowalcowane w kręgach pozostają najsilniejszym produktem płaskim, jego cena w Europie od III kw. może być na poziomie 515-520 euro za tonę wytworzoną. Ceny bazowe blach zimnowalcowanych w kręgach mogą wzrosnąć do 590 euro za tonę, a kręgów ocynkowanych ogniowo do - 630-660 euro za tonę.

W Północno - Zachodniej Europie ceny blach zimnowalcowanych w kręgach i kręgów ocynkowanych ogniowo pozostają stabilne.<sup>2</sup>

**04.06.2007 r.**

### **Arcelor Commercial Sections: wyższe ceny kształtowników**

Arcelor Commercial Sections, europejski producent kształtowników, który jest częścią Arcelor Mittal, ogłosił podwyżki cen kształtowników od III kw. tego roku. Wzrost ceny bazowej, od lipca wyniesie 20 euro za tonę kształtowników małych, średnich i ciężkich kategorii 1-6.<sup>3</sup>

**06.06.2007 r.**

### **KE zamierza ustanowić spójną politykę dla dostaw surowców**

Oczekuje się, że UE do następnego tygodnia wypracuje propozycje polityki gospodarczej, która pomoże rozwiązać ten problem

Komisja Europejska zamierza ustanowić spójną politykę dotyczącą problemów z zabezpieczeniem niezbędnych dostaw surowców dla przemysłów UE.

Bezprecedensowy światowy popyt na minerały, takie jak: ruda żelaza, nikiel, oraz cynk wpłynął negatywnie na dostęp krajów UE do tych surowców, co przełożyło się na ich wyższe ceny w regionie. Problem ten będzie omówiony na szczycie G8, który odbędzie się w Niemczech w tym tygodniu.

Günter Verheugen stwierdzi, że europejskie przemysły potrzebują przewidywalności dostępu do surowców i ich stabilnych cen, aby pozostały konkurencyjne. UE jest zobowiązana do poprawienia warunków dostępności surowców pochodzących z Europy lub zwiększając ich import z krajów trzecich.

- 
- 1      Źródło: SBB
  - 2      Źródło: SBB
  - 3      Źródło: SBB

Kraje UE wytwarzają zaledwie 2% światowej produkcji rudy żelaza oraz 1,7% światowej produkcji niklu. W 2004 roku region importował prawie 180 ton surowców mineralnych o wartości 10,4 mld euro.<sup>4</sup>

### **Corus Colors poinformowała o podwyżce cen organicznie powlekaniej stali**

Corus Colors dokona także rewizji łańcucha dostaw, aby lepiej zarządzać zapasami

Spółka Corus Colors poinformowała o podwyżce cen organicznie powlekaniej stali o 3-5% od 1 lipca. Największy wzrost dotyczył będzie rynków w Centralnej i Wschodniej Europie, ponieważ tam jest największy popyt na tego typu produkty ze strony przemysłu budowlanego.<sup>5</sup>

### **Indeks Stalowy: ceny referencyjne kręgów i prętów zbrojeniowych**

Poziom zapasów jest wyższy u 26% badanych, a o jego spadku poinformowało 31%

Ostatnie ceny referencyjne opublikowane przez Indeks Stalowy wskazują na ogólny spadek cen w USA i Europie. Wszystkie ceny w Europie Południowej, które obejmuje Indeks uległy obniżeniu. W regionie za blachy gorącownicowane w kręgach płaci się teraz o 7 euro za tonę mniej, czyli 485 euro za tonę wytworzoną (652 dolary za tonę). Jednak, wbrew trendowi, w Europie Północnej cena referencyjna blach gorącownicowanych w kręgach wzrosła o 6 euro za tonę. W USA spadły ceny blach gorącownicowanych i zimnowalcowanych w kręgach. Średni czas dostawy kręgów uległ nieznacznemu skróceniu zarówno w USA, jak i w Europie.

Ceny referencyjne blach zimnowalcowanych w kręgach w USA spadły do 633 dolarów za tonę amerykańską (696 dolarów za tonę), podczas gdy cena blach grubych zmniejszyła się o 1 dolar za tonę amerykańską, do 796 dolarów za tonę amerykańską (876 dolarów za tonę).

W Europie ponownie spadły ceny prętów zbrojeniowych, jednak w USA ceny referencyjne tego produktu pozostały niezmiennione od ubiegłego tygodnia. W Południowej Europie cena referencyjna prętów zbrojeniowych wynosi 514 euro za tonę wytworzoną (691 dolarów za tonę). Średni czas dostawy prętów w USA wydłużył się do 5 tygodni.

Ostatnie badanie rynku przeprowadzone przez Indeks Stalowy ujawniło, że tylko 24% badanych oczekuje wzrostu cen w ciągu następnych trzech miesięcy, a 35% spodziewa się ich spadku w tym okresie. Około 18% respondentów przewiduje, że zwiększy się popyt, a 25%, że ulegnie on zmniejszeniu. Poziom zapasów jest wyższy u 26% badanych, a o jego spadku poinformowało 31%.<sup>6</sup>

**11.06.2007 r.**

### **Indeks Stalowy: ceny kręgów i blach grubych**

Ostatnie ceny referencyjne kręgów i blach grubych opublikowane przez Indeks Stalowy wskazują na ich spadek w USA, który wyniósł około 9 dolarów za tonę amerykańską. W Północnej Europie ceny referencyjne blach gorącownicowanych w kręgach spadły o 5 euro za tonę wytworzoną, a blach zimnowalcowanych w kręgach pozostały na niezmiennym poziomie 587 euro za tonę wytworzoną (784 dolarów za tonę). W regionie cena referencyjna prętów zbrojeniowych wynosi teraz 526 euro za tonę wytworzoną (702 dolarów za tonę), a średni czas dostawy wydłużył się do 4 tygodni.

Na Południu Europy ceny referencyjne blach gorącownicowanych w kręgach (488 euro za tonę wytworzoną; 651 dolarów za tonę) i blach zimnowalcowanych w kręgach (spadek o 7 euro za tonę) pozostały stabilne. Średni czas dostawy w przypadku obu produktów wydłużył się do 8 tygodni.

Cena referencyjna blach grubych w Północnej Europie wzrosła znacząco i teraz jest na poziomie 715 euro za tonę wytworzoną (955 dolarów za tonę).

---

4      Źródło: SBB

5      Źródło: SBB

6      Źródło: SBB

Ostatnie badanie rynku przeprowadzone przez Indeks Stalowy wykazało, że tylko 20% badanych oczekuje wzrostu popytu na stal w ciągu następných trzech miesięcy, a 40% oczekuje spadku cen w tym okresie.<sup>7</sup>

### **Europa Południowa: spadają ceny importowanych prętów zbrojeniowych**

Niektórzy dystrybutorzy z Hiszpanii o spadek cen winą obarczają krajowych producentów

Spadają ceny prętów zbrojeniowych importowanych do Południowej Europy, z powodu spadków cen prętów wytworzonych przez lokalnych producentów.

Niektórzy dystrybutorzy z Hiszpanii o spadek cen winą obarczają krajowych producentów, którzy ich zdaniem zbyt szybko zareagowali na warunki rynkowe i obniżyli ceny prętów. Obecnie importowane pręty zbrojeniowe można kupić za 470-475 euro za tonę cif, podczas gdy miesiąc temu płacono się za nie 480-490 euro za tonę.

Ceny walcówki również spadły. Za produkt pochodzący z Chin trzeba zapłacić 430-450 euro za tonę, a za ten z Turcji - 460-470 euro za tonę. Głównym dostawcą walcówki na rynek Południowej Europy są Chiny.

Popyt w Południowej Europie na oba produkty jest obecnie słaby, a zapasy są na niskim poziomie.<sup>8</sup>

### **13.06.2007 r.**

#### **Corus: podwyżka cen walcówki**

Rynek spodziewa się, że Corus nie będzie miał większych problemów z wprowadzeniem nowych, wyższych cen

Corus zapowiedział podwyżkę cen walcówki w Wielkiej Brytanii od III kw. tego roku. Cena produktu zwiększy się przynajmniej o 7% i będzie obowiązywała od 2 lipca. Powodem podwyżki cen jest rozwijający się prężnie rynek, silny popyt na walcówkę oraz rosnące koszty produkcji. W II kw. grupa zwiększyła ceny walcówki o 8-10%.<sup>9</sup>

### **14.06.2007 r.**

#### **Import półwyrobów i wyrobów gotowych ze stali do Rosji wzrósł o 34%**

Większość importowanego w I kw. do Rosji towaru pochodziło z krajów WNP oraz z krajów UE

Podczas I kw. tego roku import półwyrobów i wyrobów gotowych ze stali do Rosji wzrósł o 34% rok rocznie, do 8,1 mln ton. W tym samym czasie eksport tych wyrobów zwiększył się o 13%, do 1,4 mln ton.

Największy wzrost importu w okresie styczeń - marzec, bo aż o 109%, do 379 928 ton, dotyczył produktów długich. W eksporcie dominowały półprodukty stalowe, których eksport wzrósł o 24%, do 44 mln ton. Większość importowanego w I kw. do Rosji towaru pochodziło z krajów WNP (1 mln ton) oraz z krajów UE (268 098 ton).

W porównaniu do analogicznego okresu 2006 roku eksport z Rosji do krajów UE wzrósł o 38%, do Środkowego-Wschodu - o 113%, do krajów niezrzeszonych w UE - o 13%, a do krajów WNP - o 33%.<sup>10</sup>

### **18.06.2007 r.**

- 
- 7      Źródło: Puls Biznesu
  - 8      Źródło: SBB
  - 9      Źródło: SBB
  - 10     Źródło: SBB



## Światowa konsumpcja stali osiągnęła w 2006 roku rekordowy poziom

Światowa konsumpcja stali osiągnęła w 2006 roku rekordowy poziom 1,113 mln ton

Światowa konsumpcja stali osiągnęła w 2006 roku rekordowy poziom 1,113 mln ton, wynika z danych opublikowanych przez International Iron & Steel Institute. Jest to wzrost o 8,5% w porównaniu do poziomu konsumpcji z 2005 roku, który wyniósł 1,026 mln ton.

Od początku dekady światowa konsumpcja stali wzrosła o 47%. Konsumpcja w 2000 roku wyniosła 756,6 mln ton. Największy wzrost zużycia stali od 2000 roku dotyczy Azji, która na początku była na poziomie 323 mln ton, a w ubiegłym roku - na poziomie 595 mln ton (wzrost o 84%). Konsumpcja w Chinach w tym okresie zwiększyła się ze 124 mln ton, do 356 mln ton (wzrost o 187%).<sup>11</sup>

**19.06.2007 r.**

## Światowa produkcja stali surowej wzrosła w maju o 6,4%

Największy wzrost produkcji stali w Chinach i Brazylii

Światowa produkcja stali surowej wzrosła w maju o 6,4%, do 112,2 mln ton. Największym producentem pozostają Chiny, które w tym czasie wytworzyły 41,3 mln ton stali surowej. W maju produkcja w Chinach wzrosła o 15,7%, w porównaniu do analogicznego okresu ubiegłego roku.

Duży wzrost zanotowała również Brazylia (o 16,2%), która wyprodukowała w maju 2,9 mln ton stali surowej. Produkcja stali surowej w Japonii zwiększyła się o 2,6%, do 10,2 mln ton, w Korei Południowej o 6,3%, do 4,4 mln ton a w Indiach o 2,8%, do 3,7 mln ton.

Jednak w maju produkcja ta spadła w 3 regionach: na Środkowym Wschodzie, w UE oraz w Północnej Ameryce. Kanada wyprodukowała o 22,5% stali surowej mniej (1 mln ton), Iran - o 12,3%, a Arabia Saudyjska - o 14,8%.

Największy, europejski dostawca stali surowej - Niemcy - nie odnotowały wzrostu produkcji, która wyniosła w maju 4 mln ton. We Francji produkcja ta spadła o 0,8%, do 1,8 mln ton, we Włoszech - o 1,8%, do 2,79 mln ton, a w Hiszpanii o 6%, do 1,7 mln ton. Wzrost o 3,7% (do 1,3 mln ton) zanotowała Wielka Brytania.

Wzrost zanotowała również Rosja - o 1,9%, do 6,3 mln ton oraz Ukraina - o 3,3%, do 3,7 mln ton.<sup>12</sup>

## Indeks Stalowy: ceny kręgów i prętów zbrojeniowych

U 19% badanych zwiększył się poziom zapasów

Ostatnie ceny referencyjne kręgów opublikowane przez Indeks Stalowy wskazują na ich spadek w USA i Północnej Europie. Na południu Europy ceny te również uległy zmniejszeniu za wyjątkiem cen blach gorącownicowych w kręgach, która jest na poziomie 488 euro za tonę (650 dolarów za tonę). W USA ceny produktu spadły aż o 11 dolarów za tonę amerykańską.

W Północnej Europie ceny referencyjne blach zimnowalcowanych w kręgach uległy zmniejszeniu o 11 euro za tonę, do 576 euro za tonę loco zakład (767 dolarów za tonę). Ceny referencyjne kręgów ocynkowanych ogniowo są na poziomie 668 euro za tonę (889 dolarów za tonę). Średni czas dostawy kręgów w USA uległ nieznaczniemu skróceniu, natomiast w Północnej i Południowej Europie czas ten wydłużył się o tydzień.

Ceny referencyjne blach grubych w Północnej Europie spadły o 1 euro za tonę, do 714 euro za tonę loco zakład (951 dolarów za tonę), podczas gdy w USA ceny te są stabilne. Niezmienione pozostają również ceny prętów zbrojeniowych, zarówno w Północnej Europie, jak i w USA. Średni czas dostawy produktu uległ skróceniu w USA, do 4,8 tygodni, a w Europie nieznacznie się wydłużył.

---

11 Źródło: SBB

12 Źródło: SBB

Podczas ostatniego badania rynku przeprowadzonego przez Indeks Stalowy tylko 21% badanych udzieliło odpowiedzi, że spodziewa się wzrostu cen w ciągu następnych 3 miesięcy, a aż 49% oczekuje spadku cen. 21% respondentów spodziewa się zwiększenia popytu, a 29% - jego zmniejszenia. U 19% badanych zwiększył się poziom zapasów.<sup>13</sup>

**20.06.2007 r.**

### **Słabnie rynek prętów zbrojeniowych w WNP**

Jedynym produktem ze stali budowlanej, który wciąż dobrze się sprzedaje w krajach WNP są belki

Rynek eksportu prętów zbrojeniowych w krajach WNP osłabł, ponieważ odbiorcy wstrzymują się z zamówieniami czekając na dalsze spadki cen.

Ceny prętów zbrojeniowych z ukraińskich hut spadły do 525 dolarów za tonę fob Morze Czarne. Jeden z uczestników rynku stwierdził, że wakacje letnie, które w większości powodują spowolnienie na rynku, przyszyły w tym roku dwa miesiące wcześniej.

Inny z dystrybutorów poinformował, że ceny prętów zbrojeniowych zmieniają się w zależności od odbiorcy. I tak, pręty pochodzące z ArcelorMittal Krzywy Róg przeznaczone dla Północnej Afryki (z dostawą w sierpniu) są sprzedawane po 550-560 dolarów za tonę fob Morze Czarne.

Dystrybutorzy widzą powód takiej sytuacji na rynku we wprowadzeniu przez Chiny podatków od eksportu. Wpłynęło to, ich zdaniem, na: wysoki poziom zapasów, spowodowany dużą aktywnością kupujących na początku roku; wstrzymywanie się odbiorców z zamówieniami w oczekiwaniu na niższe ceny.<sup>14</sup>

**21.06.2007 r.**

### **Chiny ograniczają dopłaty eksportowe**

Chiny wyeliminują lub ograniczą dopłaty eksportowe do 2800 artykułów, czyli do 37 proc. eksportu

Skończą się dopłaty do eksportu 557 rodzajów produktów "energo- i surowcochłonnych", przede wszystkim cementu i nawozów sztucznych. Eksporterzy 2268 innych produktów, "z którymi związane są spory handlowe", nie mogą już liczyć jak dotąd na 8-17 proc. dopłaty, lecz jedynie na 5-11 proc. Chodzi m.in. o zabawki, ubrania, motocykle i wyroby stalowe. Jednak nawet bez dopłat przewaga Chin pozostanie ogromna - według prognoz ten rok zakończą one rekordową nadwyżką handlową - 400 mld dol.<sup>15</sup>

### **Produkty taśmowe tanieją**

Popyt spada

Zapotrzebowanie na produkty taśmowe w południowej Europie spadło w ciągu ostatnich kilku tygodni, co spowodowało obniżkę cen. Chociaż producenci jej oficjalnie nie zadeklarowali, mówi się, że obecnie transakcje zawierane są po cenach o 20-40 euro na tonie niższych. Odbiorcy stali nie zamawiają dużych jej ilości spodziewając się dalszych spadków.

Obecnie transakcje na HRC są zawierane po cenie 480-500 euro za tonę loco zakład, we Włoszech nawet taniej. Blachy zimnowalcowane w kręgach kosztują 540-560 euro, a cynkowane ogniowo 570-620 euro.<sup>16</sup>

### **Ceny rudy wzrosną o kolejne 20 proc.**

13      Źródło: SBB

14      Źródło: SBB

15      Źródło: Gazeta Wyborcza

16      Źródło: SBB



Ruda żelaza znowu podrożeje - przewidują analitycy Citigroup. Według nich w ciągu najbliższych dwóch lat można spodziewać się 20 proc. podwyżki spowodowanej głównie rosnącym popytem ze strony Chin, który ma sięgnąć 400 mln ton w tym roku. A podaż może nie nadążyć za rosnącym zapotrzebowaniem, bo producenci rudy nie rzucą na rynek surowca z nowouruchamianych złóż przed 2009 rokiem.<sup>17</sup>

### **Nikiel tanieje**

Niemal 20 proc. obniżka cen niklu w ostatnich dwóch tygodniach sprawiła, że większość europejskich dystrybutorów stali nierdzewnej austenitycznej w arkuszach chce pozbyć się zapasów. Jednak w handlu bezpośrednim producentów z odbiorcami nie widać zmian cen. Popyt pozostaje na tym samym poziomie, a czas dostawy sięga 8-12 tygodni.<sup>18</sup>

### **22.06.2007 r.**

#### **Średnie ceny prętów zbrojeniowych osiągnęły szczytowy poziom**

Popyt na pręty zbrojeniowe na Środkowym-Wschodzie pozostanie silny

Średnie ceny prętów zbrojeniowych opracowywane przez MPES dla UE osiągnęły szczytowy poziom i wzrosły o 80 euro za tonę, w porównaniu do ich poziomu z września 2006 roku. We wrześniu ceny wzrosły do rekordowego poziomu, głównie z powodu rosnących kosztów zakupu złomu oraz niedoboru towaru na rynku.

W ostatnich miesiącach spadła cena złomu. Oczekuje się, że będzie to skutkowało zmniejszeniem wartości transakcji dla prętów zbrojeniowych w tym roku. Ceny importowanego towaru z Chin wzrosną teraz, z powodu nowych ceł, które weszły w życie. MEPS spodziewa się, że ceny prętów pozostaną na tym wysokim poziomie w najbliższym czasie.

Przewiduje się, że popyt na pręty zbrojeniowe na Środkowym-Wschodzie pozostanie silny. Jednak konsumpcja przemysłu budowlanego w krajach UE spadnie w miesiącach zimowych, z powodów sezonu. W konsekwencji MEPS spodziewa się sezonowej korekty cen prętów pod koniec roku i ich wzrostu na początku 2008 roku.

Wydaje się, że kondycja sektora budowlanego i maszynowego pozostanie dobra w 2007 roku, co powinno mieć pozytywny wpływ na ceny prętów zbrojeniowych. Popyt powinien być na zadowalającym poziomie.<sup>19</sup>

#### **Rosja i Ukraina: porozumienie w sprawie eksportu stali zimnowalcowanej**

Ministrowie Gospodarki Rosji i Ukrainy podpiszą w najbliższym czasie dokument, który ureguluje dostawy stali zimnowalcowanej do Rosji z Ukrainy. Umowa została już ratyfikowana przez stronę ukraińską.

Zgodnie z umową ukraińscy producenci zobowiążą się do dobrowolnego przestrzegania ograniczeń eksportu stali zimnowalcowanej do Rosji. W pierwszym roku limit tego eksportu wyniesie 200 000 ton, w następnych latach będzie on wzrastał o 2,5% rocznie. Umowa wejdzie w życie 1 lipca.<sup>20</sup>

### **25.06.2007 r.**

#### **Jak wykorzystać boom hutniczy**

Czy ograniczenie przez Brukselę limitów emisji CO<sub>2</sub> zachwieje rozwojem polskiego hutnictwa? Na pewno mu nie pomoże. Tymczasem mamy boom stalowy: rośnie produkcja, poprawiają się wyniki sektora. Właśnie ten okres trzeba wykorzystać do przygotowania się na trudne wyzwania, jakie niewątpliwie czekają branżę - piszą konsultanci w Roland Berger Strategy Consultants

- 
- 17      Źródło: SBB  
18      Źródło: SBB  
19      Źródło: SBB  
20      Źródło: SBB



Z końcem marca 2007 r. Komisja Europejska podjęła decyzję o redukcji o 26,7 proc. zaproponowanego przez Polskę limitu emisji CO<sub>2</sub> w latach 2008 - 2012. Zamiast proponowanych przez rząd 284,6 mln ton, będziemy mieli prawo wyemitować rocznie 208,5 mln ton tego cieplarnianego gazu. Komisja przyjmując plan rozdziału uprawnień do emisji, wzięła pod uwagę również emisje, które w 2005 r. wyniosły "tylko" 203,1 mln ton. Warto też przypomnieć, że w pierwszym okresie działania unijnego systemu, czyli w latach 2005 - 2007, pułap dla Polski ustalono na poziomie 239,1 mln ton rocznie.

Polski rząd reprezentowany przez ministra środowiska oprotował decyzje KE do Trybunału Europejskiego. Podobnie uczynili Czesi po tym, jak ich limity emisji zostały obniżone o 15 proc. w stosunku do postulowanych pułapów. Trudno dziś jednoznacznie stwierdzić, jakie będą ostateczne wyniki sporu na linii Warszawa - Bruksela. Jedno jest pewne, jeżeli limity na najbliższe lata nie zostaną podniesione, polskie hutnictwo nie będzie mogło w pełni wykorzystać świetnych możliwości, jakie daje rynek.

Produkcja stali nie zwalnia tempa

W 2006 r. globalna produkcja stali przekroczyła 1,2 mld ton, co oznacza 15-proc. wzrost podaży w ostatnich trzech latach. Motorem tak silnego ożywienia jest Azja, skąd pochodzi już co druga tona stali wytapiana w hutach na świecie. Głównym obszarem wzrostu są Chiny - największy konsument i jednocześnie producent stali w skali globalnej. Rozwijające się w zawrotnym tempie Państwo Środka konsekwentnie rozbudowuje moce produkcyjne - już obecnie produkuje się tam ponad 420 mln ton stali rocznie - o ponad 55 proc. więcej niż w 2004 r. Choć okres najgwałtowniejszego wzrostu chińskie hutnictwo wydaje się mieć

już za sobą, oczekuje się, iż za dwa lata Chiny z kluczowego importera staną się znaczącym eksporterem netto. Dzięki obecnym inwestycjom miejscowe huty będą w stanie z nawiązką zaspokoić potrzeby rozwijającej się gospodarki, co umożliwi eksport taniej stali poza granice azjatyckiego kolosa.

Krajowy przemysł stalowy też nie pozostaje w tyle. Począwszy od trzeciego kwartału 2005 r. sektor znajduje się na ścieżce dynamicznego wzrostu - skumulowana produkcja stali surowej w 2006 r. przekroczyła 10 mln ton. Prognozy na ten rok są jeszcze bardziej optymistyczne - w I kwartale 2007 r. produkcja stali była o 17 proc. większa w porównaniu z analogicznym okresem roku ubiegłego. Oznacza to, że w 2007 r. osiągnie poziom ok. 11 mln ton. Trzeba przyznać, że tak znakomity wynik w I kwartale huty zawdzięczają w pewnym stopniu łagodnej zimie sprzyjającej pracom budowlanym. Prawdziwą przyczyną rosnącej produkcji jest jednak gwałtownie rozwijający się popyt wewnętrzny.

Dynamiczny wzrost gospodarczy sprzyja wykorzystaniu produktów stalowych w przemyśle maszynowym. Jednocześnie dobra sytuacja gospodarcza napędza koniunkturę na rynku budowlanym - jednym z głównych klientów hutnictwa. Niebagatelną rolę odgrywają tu inwestycje infrastrukturalne realizowane z funduszy UE. Według Komisji Europejskiej Polska ma otrzymać w latach 2007 - 2013 ponad 14 mld euro na budowę i modernizację dróg oraz szeroko rozumianej bazy transportowej. Spora część tej kwoty trafi do kieszeni krajowych producentów stali, co stanowi doskonały prognostyk na przyszłość. Nie bez znaczenia będą też inwestycje związane z organizacją Euro 2012. To wszystko tworzy doskonały klimat dla przemysłu stalowego. Dobrze wiedzą o tym huty, inwestując w modernizację techniczną i rozbudowę mocy produkcyjnych. Praktycznie wszyscy główni gracze realizują szerokie programy inwestycyjne - Mittal Steel Poland, Arcelor Huta Warszawa, ISD Huta Częstochowa, Celsa Ostrowiec czy CMC Zawiercie - radykalnie modernizują swoją infrastrukturę produkcyjną, zwiększając moce i poszerzając asortyment oferowanych produktów. Rosnącej produkcji towarzyszy wysoki poziom cen, który wpisuje się w ogólnoeuropejską tendencję obejmującą wszystkie główne grupy produktowe stali. Sprzyja to doskonałym wynikom finansowym notowanym obecnie przez krajowych producentów.

Wyzwania w dobie wzrostu Nie od dziś wiadomo, że sukces odwraca naszą uwagę od zjawisk negatywnych, które w chwili prosperity nie stanowią istotnego problemu, mogą jednak okazać się krytyczne, gdy czas boomu się skończy.

Problemem polskiego hutnictwa jest wciąż niska wydajność pracy - średnio ponad dwa razy mniejsza w porównaniu z zakładami w Europie Zachodniej. Uwzględniając niski poziom wynagrodzeń indywidualnych, całkowity koszt pracy w przeliczeniu na tonę produktu jest wciąż konkurencyjny.



Sytuacja ta może jednak ulec zmianie ze względu na coraz wyższe wymagania płacowe pracowników sektora. Utrzymanie odpowiednio wykwalifikowanego personelu wiąże się z nieuchronnym wzrostem wynagrodzeń, który już stał się faktem.

Śledząc postulaty wysuwane przez związki zawodowe w kolejnych zakładach, należy przypuszczać, iż tendencja ta jeszcze się nasili.

Analiza przeciętnej struktury cenowo-kosztowej w Polsce i w Europie Zachodniej wskazuje na szereg zjawisk, które już wkrótce mogą poważnie zagrozić zyskom hut. Obok wspomnianego już wzrostu kosztów pracy istotną kwestią będą wzrastające koszty surowca, w tym w szczególności koszt złomu. Już obecnie jego ceny w Polsce zbliżyły się do niemieckich. Dalsze zwiększanie produkcji, a co za tym idzie, rosnący popyt krajowych producentów wzmocni tylko ten trend. Kolejnym problemem mogą okazać się wzrastające ceny energii i mediów, które podwyższą niemały już dzisiaj koszt transformacji. Przy biernej postawie działających w Polsce firm, wymienione powyżej czynniki mogą łatwo doprowadzić do utraty przewagi konkurencyjnej na rzecz producentów zachodnich.

Dodatkowo, efektywność produkcji i optymalizacja kosztów to bez wątpienia kwestie wewnętrzne każdego producenta stali, na których poziom winien wpływać zarząd poszczególnych jednostek. Zupełnie inną, zewnętrzną kwestią są limity emisji CO<sub>2</sub>, na wielkość których nie ma wpływu kadra zarządzająca. To właśnie limity, a w zasadzie ich wysokość dosłownie i w przenośni podgrzewają atmosferę spotkań w firmach o dużej emisji dwutlenku węgla, do których z pewnością zaliczają się producenci stali.

Mając bowiem na uwadze planowany wzrost produkcji stali w Polsce oraz wiedząc, że według prognoz Hutniczej Izby Przemysłowo-Handlowej w latach 2008 - 2012 wielkość wskaźnika emisji CO<sub>2</sub> na tonę stali surowej zmniejszy się zaledwie o 1,7 proc., trudno sobie wyobrazić sytuację, w której limity emisji zostaną zmniejszone w stosunku do okresu 2005 - 2007.

Choć w ostatnich latach polskie hutnictwo dokonało ogromnego kroku naprzód, wciąż jeszcze wiele jest do zrobienia. Zachowanie konkurencyjności wymaga udoskonalania procesów i organizacji pracy. Myliłby się ten, kto stwierdziłby, że polskie huty stoją tu na straconej pozycji. Istnieje całe spektrum metod, które pozwalają znacząco poprawić rentowność biznesu, mimo wzrastającej presji kosztowej.

Jak pokazuje praktyka, właściwie prowadzone działania modernizacyjne mogą dać imponujące rezultaty, tym bardziej że ich zaniechanie może mieć zgubne skutki. Warto o tym pamiętać nawet wtedy, gdy osiągnięte wyniki nie dają powodu do niepokoju. Dzisiejsze sukcesy mogą się szybko skończyć, gdy zlekceważymy wyzwania, które, czy tego chcemy, czy nie, niesie nam przyszłość<sup>21</sup>

### **Rośnie wpływ producentów kręgów z Indii i Chin na rynek europejski**

Statystyki prowadzone przez Port w Antwerpii (Belgia) wskazują na rosnący wpływ producentów z Azji na stalowy rynek europejski. Import kręgów z Indii i Chin uległ znaczącemu zwiększeniu w ciągu ostatnich 18 miesięcy.

Import kręgów z Indii wzrósł z 10 tys ton w III kw. 2005 roku, do około 235 tys ton w I kw. tego roku. Rekordowym kwartałem był IV kw. 2006 roku, kiedy to w porcie wyładowano 265 tys ton kręgów z Indii.

Import kręgów z Chin wzrósł z 10 tys ton w IV kw. 2005 roku, do 350 tys ton w I kw. 2007 roku.<sup>22</sup>

### **Arcelor Mittal: podwyżka cen produktów płaskich od III kw.**

Arcelor Mittal podjął decyzję o podwyższeniu cen produktów płaskich w Europie w III kw. tego roku. Ceny wzrosną o 10 euro za tonę.

Grupa podjęła także decyzję o zmniejszeniu produkcji wyrobów płaskich w Europie o 3-4% (w porównaniu do poziomu produkcji z II kw. tego roku), z powodu czasowych zamknięć fabryk w celu

---

21 Źródło: Rzeczpospolita

22 Źródło: SBB

przeprowadzenia modernizacji, czy inspekcji pracy. Wpłyne to na zmniejszenie poziomu zapasów na rynku.<sup>23</sup>

**26.06.2007 r.**

**Indeks Stalowy SBB: ceny referencyjne kręgów i blach grubych**

Ostatnie ceny referencyjne produktów płaskich opublikowane przez Indeks Stalowy SBB wskazują, że uległy one stabilizacji w Europie

Cena referencyjna blach gorącowałcowanych w kręgach w Północnej Europie wzrosła do 505 euro za tonę loco zakład (679 dolarów za tonę), a blach zimnowałcowanych w kręgach - do 588 euro za tonę. W Południowej Europie ceny referencyjne blach gorącowałcowanych w kręgach uległy zmniejszeniu i są teraz na poziomie 476 euro za tonę. Średni czas dostawy blach gorącowałcowanych uległ skróceniu do 8,7 tygodni.

W USA ceny referencyjne blach gorącowałcowanych w kręgach spadły o 4 dolary za tonę amerykańską, do 532 dolarów za tonę amerykańską (585 dolarów za tonę). Jednak ceny blach zimnowałcowanych w kręgach i kręgów ocynkowanych ogniowo w regionie uległy nieznacznemu zwiększeniu. Średni czas dostawy blach zimnowałcowanych wynosi teraz 5,1 tygodni.

W Północnej Europie ceny referencyjne blach grubych wzrosły do 720 euro za tonę loco zakład. Ceny produktu w USA i Południowej Europie nieznacznie spadły.

W ostatnim badaniu rynku przeprowadzonym przez Indeks Stalowy 22 proc. badanych oczekuje wzrostu popytu w ciągu następnych 3 miesięcy, a 32 proc. - jego zmniejszenia się. 49 proc. respondentów spodziewa się korekty cen w tym okresie, a 36 proc. nie przewiduje w tej kwestii żadnych zmian.<sup>24</sup>

**27.06.2007 r.**

**Ceny blach grubych w Europie Południowej**

Ceny blach grubych w Hiszpanii wzrosną o 30 euro za tonę od III kw. tego roku. Ceny te rosą od początku roku i osiągnęły teraz poziom 740 euro za tonę.

Popyt na blachy grube w Hiszpanii jest dobry, we Włoszech jest on nieco słabszy.

We Włoszech producenci obniżają ceny blach grubych, aby nie przewyższać znacząco ofert ze strony Chin oraz Indii. Trend spadkowy zaczął się w ubiegłym miesiącu i potrwa jeszcze kilka miesięcy. Obecnie blachy grube można kupić we Włoszech za 620-650 euro za tonę.<sup>25</sup>

**Rosyjskie huty planują znaczne zwiększenie produkcji**

Rosyjskie spółki planują podniesienie swoich mocy wytwórczych do około 18 mln dodatkowych ton stali rocznie w 2010 roku.

Ponad 4 mln ton będzie pochodziło od producentów rur, którzy zmuszeni są podwyższać swoje możliwości produkcyjne, aby sprostać zapotrzebowaniu na rury krajowego rynku. OMK może Obecnie wyprodukować 1,2 mln ton, podczas gdy ChTPZ buduje nową fabrykę rur, która będzie wytwarzała 1 mln ton rocznie.

Trzy zakłady należące do TMK buduje nowe piece łukowe: Tagmet (zwiększy moce wytwórcze o 1 mln ton rocznie), Siewierski (zwiększy moce wytwórcze o 1 mln ton rocznie) oraz Wolski (zwiększy moce wytwórcze o 150 tys. ton rocznie)

---

23      Źródło: SBB

24      Źródło: SBB

25      Źródło: SBB

Magnitogorsk zamierza zwiększyć moce produkcyjne o 4 mln ton, Amurmetall - o 1 mln ton, Metalloinvest - o 1 mln ton, OMK - o 500 tys. ton, Noworosmetal - o 1,5 mln ton, NSMMZ - o 1 mln ton, Rewdinski Steel & Steel - o 1 mln ton, AK Serow - o 750 tys. ton, zakłady Gurjewski - o 500 tys. ton, a zakłady Jarczewski - o 220 tys. ton.<sup>26</sup>

**28.06.2007 r.**

### **Huty z WNP mają wypełnione księgi na kęsiska płaskie**

Większość hut z krajów WNP poinformowała, że mają wypełnione księgi zamówień na kęsiska płaskie wyprodukowane w lipcu. Ceny są w miarę stabilne i są na poziomie 510-515 dolarów za tonę fob Morze Czarne - towar przeznaczony dla Azji, oraz 545-555 dolarów za tonę fob Morze Czarne - towar przeznaczony dla Europy i Turcji.

Producenci obawiali się spadku cen spowodowanego letnim zastojem, ale teraz twierdzą, że ceny w sierpniu będą przynajmniej na tym samym poziomie, co w lipcu, a mogą być wyższe nawet o około 10 dolarów za tonę.<sup>27</sup>

### **Rośnie produkcja w Rosji**

Od stycznia do maja tego roku produkcja rur w Rosji wzrosła o 25 proc., do 3,7 mln ton, w porównaniu do analogicznego okresu 2006 roku. Wzrosła również produkcja walcowanej stali o 5,2 proc. rocznie, do 25,1 mln ton, rudy żelaza o 3,5 proc., do 43 mln ton, a koksu o 4,7 proc., do 14,1 mln ton.<sup>28</sup>

**29.06.2007 r.**

### **Chiny: Korea Południowa największym importerem wyrobów gorącowalcowanych**

Chińskie służby celne poinformowały, że w maju Korea Południowa kupiła najwięcej wyrobów gorącowalcowanych i półfabrykatów stalowych.

Chiny sprzedały w maju 1,62 mln ton blach gorącowalcowanych, z czego południowokoreańscy odbiorcy kupili ponad 483 tys. ton. To o ponad 33 proc. więcej, niż w zeszłym roku. Drugim największym odbiorcą chińskich wyrobów walcowanych w maju były Włochy (192,7 tys. ton, wzrost o 52 proc.) oraz Belgia (151,6 tys. ton, wzrost o 276 proc.) .

Co ciekawe, w pięciu pierwszych miesiącach tego roku Włochy i Belgia kupiły w chińskich hutach mniej wyrobów stalowych niż w tym samym okresie 2006 roku.

Od stycznia do maja chińskie huty wyprodukowały łącznie 7,19 mln ton wyrobów gorącowalcowanych, z czego Korea Południowa kupiła 2,6 mln ton, Indie - ponad 630 tys. ton, a Włochy - ponad 481 tys. ton. W pierwszych miesiącach tego roku znaczne ilości chińskich wyrobów stalowych kupiły też Indonezja, Wietnam i Tajwan.<sup>29</sup>

### **Niemcy: większa produkcja stali w maju**

Produkcja stali w Niemczech w maju była o 0,8 proc. większa, a surówki o 0,9 proc. niż w maju 2006 roku - poinformowała agencja AFX News. Powołując się na dane niemieckiego Federalnego Urzędu Statystycznego podała, że łącznie w maju niemieckie huty wyprodukowały 4,05 mln ton stali i 2,56 mln ton surówki. W stosunku do kwietnia 2007 majowa produkcja stali w Niemczech wzrosła o 1,4 proc., a surówki - o 1,5 proc.<sup>30</sup>

---

26 Źródło: SBB

27 Źródło: SBB

28 Źródło: SBB

29 Źródło: [www.puds.pl](http://www.puds.pl)

30 Źródło: [www.puds.pl](http://www.puds.pl)

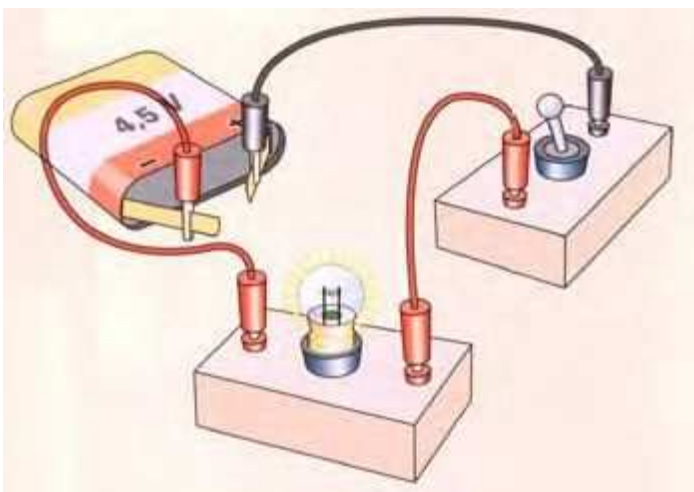
## II. Ewolucja ładowarek

Właściwy dobór akumulatorów i utrzymywanie ich parametrów jest niezwykle istotne m.in. ze względu na bezpieczeństwo załogi na jachcie. Komfort jest drugorzędny aczkolwiek obecnie jest już standardem. Urządzenia do ładowania akumulatorów ewoluowały przez lata. Kolejne nowe rozwiązania pozwalały na zlikwidowanie problemów związanych z gazowaniem akumulatorów, przeładowaniem lub nie doładowaniem, grzaniem się akumulatorów, zasiarczeniem czy nawet pękaniem płyt wskutek zwarcia.

### Co jest istotne w procesie

#### ładowania baterii:

- zapobiec gazowaniu w procesie absorpcji i jednocześnie osiągnąć 100% naładowania
- ładować należy prądem który stanowi 20% pojemności baterii (obecnie 15-20%)
- czas ładowania winien się zawierać w czasie 4-12h (obecnie czas wymagany na osiągnięcie pełnego naładowania o połowę krótszy 4-6h)
- ponowne ładowanie zajmuje 1,5 więcej czasu niż rozładowanie



### **Skróty użyte w oznaczeniach typów ładowarek:**

**W** - charakterystyka rezystancyjna – prąd maleje i napięcie rośnie

**U** - stałe napięcie ładowania

**I** - stały prąd ładowania

**a** - automatyczne wyłączenie

**e** - automatyczne ponowne włączenie zasilania

**o** - automatyczne przełączanie na inną charakterystykę

**Typ W.** – najprostszy typ ładowarki. Użytkownik musi pilnować procesu ładowania. Regularnie dolewać wody do akumulatorów (silne gazowanie). Pilnować manualnie nastaw prądu ładowania – grozi przegrzaniem akumulatora.



**ABAKUS**  
europe

**Typ Wa** – pierwsza generacja automatycznej ładowarki. Pracuje podobnie jak typ W. Gdy napięcie zaczyna rosnąć (wzrasta rezystancja wewnętrzna akumulatora), ładowarka wyłącza ładowanie. Akumulator nigdy nie jest naładowany w 100%



**Typ Wo/Wa** – Pracuje podobnie jak Wa z tą różnicą że prąd początkowy jest wyższy i czas ładowania krótszy. Bateria nigdy nie będzie naładowana na 100%



**Typ Wu** – Po ładowaniu absorpcyjnym ładowarka przechodzi na ładowanie prądem rzędu mA. Pozornie wygląda to bezpiecznie. Jednak nigdy nie następuje wyłączenia ładowania. Grozi to przeładowaniem akumulatora.



**Typ lu** – Tą ładowarką można było szybko osiągnąć naładowanie akumulatora rzędu 80%. Jednak kolejne 20% zajmowało bardzo dużo czasu. Nie było tu już zagrożenia przeładowaniem.



**Typ IWUoUoe** – Po wprowadzeniu parametrów ładowania: czas, napięcie i prąd ładowania proces jest kontrolowany wbudowanym zegarem. Występują 3 fazy ładowania. Nie posiada funkcji kontrolnych akumulatora, dynamicznych zmian charakterystyk w

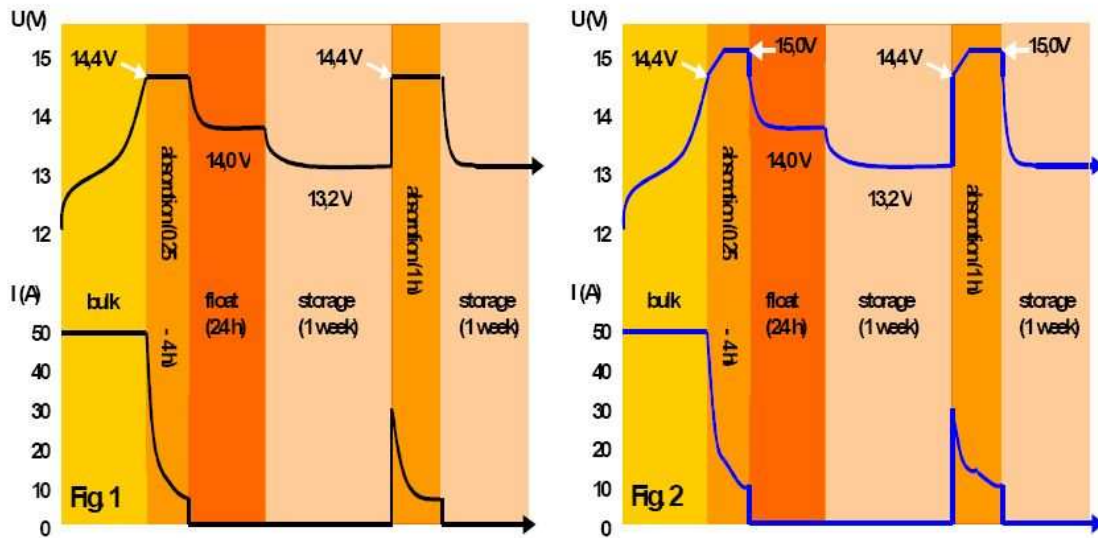


zależności od temperatury akumulatora czy stanu jego rozładowania.

Ostatnim ogniwiem w tej ewolucji ładowarki VICTRON ENERGY – Najnowsza generacja myśli technicznej w dziedzinie ładowarek. Czas ładowania skrócony o połowę (4-6h).



Posiada unikalne funkcje autoadaptacji oraz kontroli sprawności baterii. Ładowarki rejestrują parametry baterii. Można za pomocą komputera ustawiać szereg parametrów pozwalających najlepiej dopasować charakterystyki do posiadanych baterii. O czasach ładowania decyduje stan baterii, zaprogramowane parametry a nie zegar. Nadto podczas ładowania cały czas jest monitorowana temperatura akumulatora. Gdy wartość temperatury wzrasta ładowarka redukuje prąd ładowania. Nie trzeba się obawiać o akumulator. Cztery fazy ładowania!. Nawet podczas długiego postoju w porcie, ładowarka przechodzi w „storage mode” i impulsowo raz w tygodniu doładowuje akumulator. Nie ma obawy, że po 2 tygodniowej przerwie przyjdziemy na jacht... a rozrusznik ani drgnie.



Charakterystyki ładowarki Victron Energy.

Niektóre typy ładowarek Victron Energy akceptują wszystkie napięcia i częstotliwości używane w sieciach niskiego napięcia na świecie – nie musisz się martwić, że w innym kraju już nie będziesz mógł w pełni korzystać z urządzeń na jachcie. Tą opcję również warto przemyśleć.

Przygotował:  
Mariusz Tarnowski  
Product Manager ABAKUS OEM