

# ABAKUS

europe

Newsletter 05/05/2008

Abakus Europe  
ul. Harcerzy 2c, 84-300 Lębork  
tel: +48 59 863 44 60, fax: +48 59 863 44 61  
info@abakus-europe.pl www.abakus-europe.pl



# Spis treści

I. Przegląd prasy ..... 3

Copyrights © 2006-2008 ABAKUS Europe

Darmowy Newsletter dostarczony przez

[www.abakus-europe.pl](http://www.abakus-europe.pl)

do swobodnego kopiowania i rozpowszechniania.

Zabrania się przekształcania, publikowania w fragmentach lub innej niż elektroniczna formie bez indywidualnej, pisemnej zgody ABAKUS Europe.

Edycja z dnia: 31 maja 2008 r.



## **I. Przegląd Prasy:**

**05.05.2008 r.**

### **Europa: wzrost dopłat do złomu**

Producenci prętów podwyższyli dopłaty do złomu od maja

W ubiegłym tygodniu w Europie ogłoszono podwyżki dopłat do złomu do stali technicznej. Nowe ceny obowiązują od maja.

We Francji dopłaty do złomu do prętów Ascometal (ich producent) podwyższył ze 173 euro za tonę w kwietniu, do 261 euro za tonę w maju. W Niemczech Saarstahl i Deutsche Edelstahlwerke GmbH zwiększyły dopłaty ze 192 euro za tonę, do 259 euro za tonę. We Włoszech ABS Acciai podwyższył dopłaty z 214 euro za tonę, do 285 euro za tonę.<sup>1</sup>

**06.05.2008 r.**

### **Indeks Stalowy: ceny bazowe kręgów**

Ceny te ponownie wzrosły, jednak tempo tego wzrostu spowalnia

Opublikowane w tym tygodniu przez Indeks Stalowy ceny bazowe kręgów wskazują na ich ponowny wzrost, jednak tempo tego wzrostu spowalnia.

W Europie Północnej i Południowej ceny bazowe blach gorącownicowych w kręgach pozostały w miarę stabilne. Największe podwyżki cen odnotowano w przypadku blach zimnowalcowanych w kręgach i kręgów ocynkowanych ogniowo. W Europie Północnej cena bazowa blach zimnowalcowanych w kręgach zwiększyła się do 649 euro za tonę loco zakład (1 003 dolarów za tonę), a kręgów ocynkowanych ogniowo - do 815 euro za tonę loco zakład (1 260 dolarów za tonę). Średni czas dostawy blach gorącownicowych w kręgach uległ skróceniu do 7,4 tygodni.

W Europie Południowej ceny bazowe blach zimnowalcowanych w kręgach wzrosły o 26 euro za tonę, do 742 euro za tonę loco zakład (1 147 dolarów za tonę). Średni czas dostawy wszystkich kręgów wydłużył się.<sup>2</sup>

### **Światowa produkcja koksu**

Produkcja ta wzrosła w 2007 roku o 6,1 proc., do 544,6 mln ton

Światowa produkcja koksu osiągnęła w 2007 roku 544,6 mln ton, czyli wzrosła o 6,1 proc. w porównaniu do 2006 roku (513,3 mln ton).

Prawie 60 proc. światowej produkcji koksu wytwarzają Chiny, które w ubiegłym roku wyprodukowały o 321,7 mln ton koksu, wzrost o 24 mln ton w porównaniu do 2006 roku. Japonia, drugi co do wielkości producent koksu, wytworzyła 38,5 mln ton, mniej więcej tyle samo co w 2006 roku.

Rosja zwiększyła swoją produkcję koksu o 1,3 mln ton rok do roku i osiągnęła 31,9 mln ton w 2007 roku. Produkcja koksu w Europie wzrosła o 1 mln ton, do 51,7 mln ton. W obu Amerykach produkcja koksu pozostała na tym samym poziomie, co w 2006 roku, i wyniosła 20,1 mln ton.<sup>3</sup>

- 
- 1      Źródło: SBB
  - 2      Źródło: SBB
  - 3      Źródło: SBB

### Marcegaglia zamierza wybudować walcownię w Szczecinie

Grupa chce zainwestować 90 mln euro

Szczecin ma szansę na wielką inwestycję. Włoska Marcegaglia złożyła w urzędzie miasta list intencyjny. Zamierza zainwestować 90 mln euro (310,5 mln zł) w walcownię, w której zatrudni 170 osób, o ile wybrany przez nią teren zostanie objęty specjalną strefą ekonomiczną. Chodzi o dwie działki o powierzchni 19,7 ha i ponad 29 ha. Rada miasta już podjęła uchwałę w tej sprawie.

Najprawdopodobniej jeśli do końca maja inwestor i miasto złożą w strefie wnioski, wtedy wczesną jesienią teren wejdzie do Kostrzyńsko-Słubickiej Specjalnej Strefy Ekonomicznej, a 6-8 tygodni później strefa wyda zezwolenie na działalność.

Przedstawiciele Włochów twierdzą, że jest zbyt wcześnie, by opowiadać więcej o projekcie. Włosi już produkują w naszym kraju podzespoły dla przemysłu AGD i rury. Mają fabrykę w Praszce na Opolszczyźnie. Budują zakład w Kluczborku - ponad 40 ha na terenie Wałbrzyskiej Specjalnej Strefy Ekonomicznej firma kupiła w 2006 roku. Początkowo Marcegaglia planowała tu inwestycję za 40 mln euro (138 mln zł), ale skończyło się na 250 mln euro (862,5 mln zł) i decyzji o budowie najdroższego zakładu koncernu w regionie.

Dzięki planowanej walcowni w Szczecinie polskie zakłady miałyby szybszy dostęp do materiałów. Koszt dostarczenia wsadu drogą morską jest najniższy.

Założona w 1959 roku Marcegaglia to koncern rodzinny. Obecnie szefuje mu Emma Marcegaglia, 42-letnia „stalowa dama”, która w tym miesiącu przejmuje stery włoskiego związku przemysłowców Confindustria. Firma ma na świecie 47 fabryk, produkuje rocznie 5 mln ton stali, co daje dzienną średnią na poziomie 5 tys. km rur i blach. Zatrudnia 6,5 tys. osób, a jej obroty w 2007 roku sięgnęły 4 mld euro (13,8 mld zł).<sup>4</sup>

### 07.05.2008 r.

#### Hutnicy: niskie limity CO2 mogą wypędzić hutnictwo z Europy

Zbyt małe uprawnienia do emisji dwutlenku węgla dla sektora stalowego zahamują inwestycje w hutach i mogą skłonić globalne koncerny do przeniesienia produkcji hutniczej poza Europę - uważają przedstawiciele środowiska hutniczego.

Wielkość uprawnień emisyjnych dla sektora to obecnie najważniejszy - obok skokowego wzrostu cen energii i surowców do produkcji w ostatnim czasie - problem branży hutniczej. O jej kondycji i perspektywach rozwoju dyskutowano w środę w Katowicach.

W projekcie rządowego rozporządzenia hutom przyznano uprawnienia do emisji 11,8 mln ton CO2 rocznie, wobec wcześniejszej propozycji 14,4 mln ton. Zdaniem szefów hut, proponowany obecnie limit nie pozwoli na rozwój produkcji, choć krajowe zapotrzebowanie na stal w ciągu najbliższych czterech lat ma wzrosnąć o jedną trzecią, do 16 mln ton rocznie.

W tej sytuacji huty ostrożnie planują inwestycje. Dyrektor ds. technologii największego polskiego producenta, koncernu ArcelorMittal Poland, Stefan Dzienniak mówił, że w sytuacji zmniejszenia uprawnień do emisji CO2 dla koncernu o 30 proc. wobec poprzedniego okresu, planowany drugi etap inwestycji przestaje mieć uzasadnienie. Dlatego koncern nie myśli już o budowie trzeciego wielkiego pieca w Dąbrowie Górniczej czy nowej walcowni zimnej w Krakowie.

Uważamy, że administracja państwowa nie tworzy uczciwych reguł w obszarze limitów dwutlenku węgla i nie tworzy klimatu dla dalszego rozwoju hutnictwa - mówił Dzienniak.

---

4      Źródło: Puls Biznesu

Dyrektor wyliczał inwestycje, realizowane obecnie przez ArcelorMittal Poland. W Dąbrowie Górniczej koncern buduje obecnie stanowisko odsiarczania surówki na potrzeby produkcji blach dla przemysłów motoryzacyjnego i AGD. Firma zamierza też zmodernizować taśmy spiekalnicze oraz zbudować instalacje odzysku gazu konwertorowego w Dąbrowie Górniczej i Krakowie.

O tym, że niewystarczające limity emisji CO<sub>2</sub> mogą nie tylko zahamować inwestycje, ale także doprowadzić w konsekwencji do redukcji europejskiego hutnictwa na rzecz krajów, gdzie limity nie obowiązują, przekonany jest prezes czeskiej Huty Trzyniec, a zarazem szef Czesko-Polskiej Izby Handlowej, Jiri Cienčila. Wezwał do wypracowania wspólnego stanowiska w tej sprawie oraz lobbingu przez środowiska hutnicze krajów Grupy Wyszehradzkiej - Polski, Czech, Słowacji i Węgier.

Cienčila podkreślał, że kraje Unii Europejskiej mają tylko 15,7-proc. udziału w światowej emisji dwutlenku węgla, a 12 proc. w emisji światowego hutnictwa. Do 2020 roku unijna emisja ma być ograniczona o 20 proc., podczas gdy w krajach nierespektujących protokołu z Kioto emisja rośnie; prognozuje się, że za 10 lat w USA będzie to 3,4 mld ton CO<sub>2</sub> wobec 2,7 mld ton w roku 2007, a w Chinach 4,3 mld ton wobec 2,7 mld ton w ubiegłym roku.

W ubiegłym roku światowa produkcja stali przekroczyła 1,3 mld ton, a do 2012 roku spodziewany jest wzrost o 25 proc., do blisko 1,7 mld ton. Emisja CO<sub>2</sub> w hutnictwie ma charakter procesowy, czyli rośnie wraz ze wzrostem produkcji stali. Środowiska hutnicze podkreślają, że w ostatnich latach europejski, w tym polski, sektor stalowy, zainwestował olbrzymie pieniądze w ekologię i obniżenie energochłonności oraz znacząco zmniejszył emisję CO<sub>2</sub>.

Huty chcą m.in., aby koszty dodatkowych uprawnień do emisji CO<sub>2</sub> ponosili także importerzy stali z krajów nierespektujących protokołu z Kioto. W przeciwnym razie globalne koncerny będą zmuszone lokować produkcję tam, gdzie będzie ona najbardziej konkurencyjna, a więc poza Europą. Przedstawiciele hut przekonują, że na globalnym rynku, jakim jest rynek stali, wszyscy powinni mieć równe szanse, a polityka UE zaburza tę równowagę.<sup>5</sup>

### **Indeks Stalowy: ceny referencyjne blach grubych i prętów**

Ceny blachy grubej w Europie Północnej wzrosły do 782 euro za tonę loco zakład

Ceny referencyjne blachy grubej opracowane przez Indeks Stalowy wzrosły w Europie Północnej o 7 euro za tonę, do 782 euro za tonę loco zakład (1 209 dolarów za tonę). Na południu kontynentu ceny te nieco spadły. Średni czas dostawy produktu na północy wydłużył się do 9,3 tygodni, a na południu skrócił się do 8,4 tygodni.

Ceny bazowe prętów zbrojeniowych wzrosły w Północnej Europie i wynoszą obecnie 673 euro za tonę loco zakład (1 040 dolarów za tonę). Tymczasem na południu ceny te uległy niewielkiemu spadkowi. Średni czas dostawy produktu w Północnej Europie wydłużył się do 6 tygodni.<sup>6</sup>

### **Indeks Stalowy: ceny referencyjne blach grubych i prętów**

Ceny blachy grubej w Europie Północnej wzrosły do 782 euro za tonę loco zakład

Ceny referencyjne blachy grubej opracowane przez Indeks Stalowy wzrosły w Europie Północnej o 7 euro za tonę, do 782 euro za tonę loco zakład (1 209 dolarów za tonę). Na południu kontynentu ceny te nieco spadły. Średni czas dostawy produktu na północy wydłużył się do 9,3 tygodni, a na południu skrócił się do 8,4 tygodni.

Ceny bazowe prętów zbrojeniowych wzrosły w Północnej Europie i wynoszą obecnie 673 euro za tonę loco zakład (1 040 dolarów za tonę). Tymczasem na południu ceny te uległy niewielkiemu spadkowi. Średni czas dostawy produktu w Północnej Europie wydłużył się do 6 tygodni.<sup>7</sup>

---

5      Źródło: onet.pl

6      Źródło: SBB



### **Rząd nie zajął się projektem KPRU**

Rada Ministrów nie zatwierdziła wczoraj projektu rozporządzenia w sprawie rozdziału uprawnień do emisji CO<sub>2</sub> na lata 2008-2012.

Mimo wcześniejszych deklaracji projekt ten nie został nawet umieszczony w programie obrad rządu.

Przedstawiciele resortu środowiska mówią, że potrzebne są dalsze analizy. Wiadomo jednak, że niezależnie od przeprowadzonych ekspertyz Polska musi uporać się z deficytem uprawnień emisyjnych w latach 2008-2012. Komisja Europejska przyznała nam prawo do emitowania średnio 208,5 mln ton CO<sub>2</sub> w ciągu roku. Tymczasem w 2007 r. polski przemysł wypuścił do atmosfery ponad 209 mld ton dwutlenku węgla, a ponadto wszystkie sektory gospodarki chcą w przyszłych latach emitować więcej niż dotychczas.

Nie wiadomo, czy rząd zajmie się rozporządzeniem w następny wtorek. Jeżeli jednak to nastąpi, to na pewno nie będzie to wersja przygotowana przez Ministerstwo Środowiska. Według tego projektu, spółki energetyczne mają dostać prawo do bezpłatnej emisji średnio 105 mln ton CO<sub>2</sub> rocznie w ciągu najbliższych pięciu lat. Rzecz w tym, że w ubiegłym roku sektor ten wyemitował łącznie około 121 mln ton CO<sub>2</sub>.<sup>8</sup>

### **08.05.2008 r.**

#### **Wielka Brytania: podwyżki cen produktów płaskich**

Wzrost cen blach gorącowalcowanych w kręgach może wynieść nawet 200 funtów za tonę

Corus planuje podwyższyć ceny na produkty płaskie w III kw. tego roku, o około 120-150 funtów za tonę (152-190 euro za tonę).

Na brytyjskim rynku pojawiły się pogłoski, że producenci podwyższą ceny nawet o 80 funtów za tonę w przypadku blach zimnowalcowanych w kręgach, około 200 funtów za tonę - blachy gorącowalcowane w kręgach i około 225 funtów za tonę - blachy ocynkowane ogniowo.

Nie wiadomo, czy pełna podwyżka wejdzie w życie od 1 czerwca, czy od 1 lipca.<sup>9</sup>

#### **Rosja zwiększyła eksport stali**

W trzech pierwszych miesiącach tego roku Rosja sprzedała zagranicznym odbiorcom o ponad 4,5 proc. stali więcej niż przed rokiem

Jak poinformowały federalne służby celne w pierwszym kwartale tego roku Rosja wyeksportowała 11,16 mln ton stali wartej 6,25 mld USD - informuje portal ukrudprom.com.

W pierwszym kwartale ubiegłego roku stal sprzedana zagranicznym odbiorcom była warta 4,83 mld USD.<sup>10</sup>

#### **ArcelorMittal Poland: koniec inwestycji**

Powodem jest zmniejszenie o 30 proc. uprawnień do emisji CO<sub>2</sub>

ArcelorMittal Poland rezygnuje z planów budowy trzeciego wielkiego pieca w Dąbrowie Górniczej oraz nowej walcowni zimnej w Krakowie. Powodem decyzji o zaniechaniu II etapu inwestycji jest zmniejszenie uprawnień do emisji CO<sub>2</sub> dla AMP o 30 proc.

Źródło: Parkiet

- 
- 7      Źródło: SBB
  - 8      Źródło: Parkiet
  - 9      Źródło: SBB
  - 10     Źródło: [www.puds.pl](http://www.puds.pl)



### **Koksownie inwestują w rozwój mocy**

Głównym odbiorcą koksu jest przemysł hutniczy

Kilka miliardów złotych zamierzają zainwestować polskie koksownie w rozwój mocy produkcyjnych i ekologię. Pieniądże zostaną wykorzystane głównie na budowę nowych baterii koksowniczych i elektrociepłowni.

Koksownia Przyjaźń wydała już około 900 mln zł, a cały program inwestycyjny sięga 1,8 mld zł. Nowe baterie zamierza budować też największa polska koksownia w Zdzeszowicach, należąca do koncernu stalowego ArcelorMittal. Głównym odbiorcą koksu jest przemysł hutniczy.

Problemem jest jednak deficyt węgla koksowego na polskim rynku, który jest potrzebny do produkcji. ArcelorMittal Poland importuje w tym roku (głównie z USA) 1,5 mln ton, a w przyszłym roku nawet 2 mln ton. Surowiec jednak systematycznie drożeje.

W ostatnim czasie cena węgla koksowego wzrosła z około 100 do 300 dolarów za tonę, co z pewnością przełoży się na wzrost cen wyrobów stalowych.<sup>11</sup>

### **Czego boi się polskie hutnictwo?**

Okrojone limity emisji CO<sub>2</sub>, podwyżki cen surowców i energii oraz gwałtowny wzrost cen stali - to problemy, z którymi musi się zmierzyć w tym roku branża hutnicza

Takie podwyżki mogą przerazić. Za węgiel koksujący trzeba płacić 200 proc. więcej, za koks - 175 proc., za rudę żelaza - 63 proc., a za surowkę hutniczą - 61 proc.

- Dlatego stal podrożała i według naszych prognoz nigdy już nie będzie tańsza - mówił Jerzy Podsiadło, wiceprezes ArcelorMittal Poland S.A. na wczorajszej konferencji miesięcznika gospodarczego „Nowy Przemysł” w Katowicach. - Do tej pory udawało się te podwyżki przerzucać na klienta, a rynek to akceptował. Ale nie wiem, czy tak będzie dalej.

Podobnego zdania był Andrzej Ciepela, dyrektor Polskiej Unii Dystrybutorów Stali. - To, co obecnie dzieje się z cenami stali, nie ma odpowiednika w historii. Średnia cena nie spadnie - mówił.

Jerzy Bernhard, prezes Stalprofilu S.A. prognozował, że wkrótce cena tony pręta żebrowanego wzrośnie do 2600-2700 zł, a profili zamkniętych do 3000 zł. - Niewielkich spadków cen można się spodziewać dopiero w ostatnim kwartale roku, gdy zmniejszy się popyt - mówił szef Stalprofilu.

Andrzej Stokłosa, wiceprezes ISD Huta Częstochowa przyznał, że produkcja stali w Europie będzie coraz droższa, a ryzyko prowadzenia działalności hutniczej - coraz większe. To może mieć konsekwencje ekonomiczne. - Wkrótce sektor bankowy dostrzeże te zagrożenia i podrożeją kredyty dla hutnictwa - mówił wiceprezes Stokłosa.

Na ceny stali w Europie wpływa sprawa uprawnień do emisji dwutlenku węgla, które przyznaje Komisja Europejska. Większość uczestników konferencji krytykowała politykę KE. - Przez ograniczenie limitów emisji dwutlenku węgla, a także przez wzrost cen prądu oraz surowców produkcja stali może się przesunąć do innych regionów świata - przestrzegali Robert Agh, prezes Ferony Polska S.A. Wiceprezes Podsiadło potwierdził, że nie jest to czcza groźba. - Globalne koncerny inwestują tam, gdzie jest to najopłacalniejsze. A limity emisji CO<sub>2</sub> wpływają na podniesienie kosztów produkcji. Lepiej więc wybudować hutę w Niemczech, która ma większe limity, niż w Polsce - tłumaczył.

Stefan Dzienniak, członek zarządu ArcelorMittal Poland ds. wyrobów długich przyznał, że z powodu zmniejszonych o 30 proc. uprawnień do emisji CO<sub>2</sub> nie będzie realizowany kolejny etap inwestycji w koncernie.

---

11      Źródło: Parkiet

- Już nie mówimy o budowie trzeciego wielkiego pieca w Dąbrowie Górniczej, ani o nowej walcowni zimnej w Krakowie. Naszym zdaniem administracja państwowa nie tworzy uczciwych zasad i klimatu dla rozwoju hutnictwa.

Jerzy Kozicz, prezes zarządu CMC Zawiercie S.A. powiedział, że jego firma będzie inwestować, ale niekoniecznie w Polsce. - Rozważamy również lokalizacje w Rosji i na Ukrainie. Wybierzemy to miejsce, gdzie będą lepsze warunki.

Dystrybutorów wyrobów hutniczych niepokoi nie tylko wzrost kosztów produkcji oraz cen stali, ale także możliwe zmiany na rynku dystrybucji. Zagrożeniem są plany budowy własnych sieci sprzedaży przez producentów. Taki zamiar ma potentat światowej produkcji stali ArcelorMittal. Z pewnością nie nastąpi to szybko, bo jest już prawie pewne, że koncern stalowy nie kupi krakowskiej spółki dystrybucyjnej Sambud-2. Gdyby tak się stało, ArcelorMittal przejąłby sprawnie działającą, ogólnopolską sieć sprzedaży. Teraz możliwe są dwa scenariusze: ArcelorMittal będzie chciał przejąć innego dystrybutora albo zacznie tworzyć własną sieć dystrybucji. Gdy tak się stanie, dla znacznej części małych i średnich dystrybutorów oznacza to kłopoty. - Z pewnością przyspieszy to konsolidację małych i średnich firm z tego sektora - przekonywał dyrektor Ciepela.

Ale Iwona Dybał, prezes Mostostalu-Enegomontażu S.A. była optymistką. - Jeśli nawet ArcelorMittal wejdzie na rynek dystrybucji, każdy z nas jest w stanie znaleźć sobie na nim swoje miejsce - tłumaczyła. Podobnego zdania był Bartosz Skwarczek, prezes firmy Progres. - Nawet największy producent nie zdominuje polskiego rynku dystrybucji.<sup>12</sup>

### 09.05.2008 r.

#### **ArcelroMittal nie rezygnuje z budowy sieci dystrybucji**

Nie wycofujemy się z tworzenia sieci dystrybucji. ArcelorMittal zawsze miał własną sieć dystrybucji i z pewnością będzie ją rozwijał - mówi dla portalu wnp.pl Marek Dolina, prezes zarządu ArcelorMittal Stal Service Center Polska.

Czy koncern ArcelorMittal Poland zamierza przejąć sieć dystrybucji wyrobów hutniczych?

- Grupa zamierza rozwijać zarówno sektor przetwórczy jak i dystrybucję. Nie wycofujemy się z tworzenia sieci dystrybucji bez względu na wynik rozmów z Sambudem ( przypomnijmy, że ArcelorMittal Poland nie porozumiał się ze spółką Sambud w sprawie jej przejęcia - przyp. red.).

Jaki model dystrybucji jest Pana zdaniem optymalny dla rynku polskiego?

- Rozwój rynku dystrybucji przez producentów jest naturalnym elementem strategii koncernów działających na rynkach europejskich. ArcelorMittal zawsze miał własną sieć dystrybucji i z pewnością będzie ją rozwijał. Nie sądzę jednak, by stanowiło to zagrożenie dla niezależnych dystrybutorów.

Naturalną drogą jest także konsolidacja dystrybutorów. Podobne działania miały miejsce w krajach Unii Europejskiej. Mamy globalny rynek i Polski nie ominie to, co się dzieje na tym rynku.<sup>13</sup>

#### **UE: dochodzenie antydumpingowe**

Chodzi o import walcówki z Chin, Turcji i Mołdawii

Unia Europejska wszczęła dochodzenie antydumpingowe w sprawie importu walcówki z Chin, Turcji i Mołdawii. UE podjęła działania na skutek skargi złożonej przez Eurofer.

---

12      Źródło: [www.puds.pl](http://www.puds.pl)

13      Źródło: Wirtualny Nowy Przemysł



Import walcówki do UE z krajów trzecich wzrósł z około 830 tys. ton w 2004 roku, do 2,5 mln ton w 2007 roku, z czego większość dostarczyły Chiny.<sup>14</sup>

### **Kolejne inwestycje Boscha w Polsce**

Bosch zamierza uruchomić centrum IT w Warszawie oraz fabrykę filtrów do pojazdów z silnikami diesla pod Wrocławiem

W maju rozpocznie się budowa nowej siedziby firmy w Warszawie - tylko ona będzie kosztować 13 mln euro. Prace budowlane mają zakończyć się w 2009 roku. Także w stolicy planowane jest otwarcie Centrum Kompetencyjnego IT, w którym pracę znajdzie ponad 130 informatyków. Będzie to jeden z trzech ośrodków odpowiedzialnych za rozwój i obsługę platformy SAP oraz wsparcie systemów CAD/CAM dla całego koncernu Bosch. Centrum powinno ruszyć za dwa lata.

Natomiast w Mirkowie koło Wrocławia, gdzie już znajduje się jedna fabryka Boscha produkująca układy hamulcowe, do końca 2009 roku powstanie zakład, w którym wytwarzane będą filtry cząstek stałych do silników diesla. Podwrocławska fabryka będzie należeć do utworzonej w lipcu ubiegłego roku spółki joint venture Boscha i Denso, pod nazwą Advanced Diesel Particulate Filters Sp. z o. o. (w skrócie: ADIF). W tej chwili spółka stara się o zezwolenie na działalność w Wałbrzyskiej Specjalnej Strefie Ekonomicznej. Firma zainwestuje 560 mln zł i stworzy 250 miejsc pracy.

Niemiecki koncern Bosch produkuje m.in. sprzęt gospodarstwa domowego, części samochodowe i elektronarzędzia. W Polsce zatrudnia 1600 pracowników, a w 2007 roku odnotował obroty w wysokości 868 mln euro - o blisko 11 proc. więcej niż w roku 2006.<sup>15</sup>

### **Złomrex porządkuje strukturę grupy**

Nie wiadomo jeszcze, gdzie powstanie nowa huta

Ten rok upłynie grupie Złomreksu na porządkowaniu struktury: najwięcej dzieje się w części dystrybucyjnej, ale w jej skład wchodzi też huty i sieć skupu złomu. Złomrex odsprzedał notowanemu na GPW Centrostalowi Gdańsk kupioną w ubiegłym roku spółkę Florian Podkarpacie za 5,1 mln zł, czyli po kosztach zakupu.

Przemysław Sztuczkowski, prezes Złomreksu, zdecydował się na ten ruch, ponieważ Florian Podkarpacie posiada centrum przetwarzania wyrobów hutniczych o dużych zdolnościach przerobowych blach w kręgach, sięgających 24 tys. ton rocznie. Doskonale uzupełni więc grupę Centrostalu.

Spółka jest także producentem blachodachówek. Kiedy Złomrex nabył Floriana latem zeszłego roku, był on w kiepskim stanie finansowym. W kwietniu tego roku będzie już miał dodatni wynik netto.

Złomrex rozważa też budowę nowej huty. Na razie grupa nie podjęła jeszcze decyzji o jej lokalizacji, która ma być znana do końca roku.<sup>16</sup>

### **12.05.2008 r.**

#### **ArcelorMittal: wzrost ceny blachy białej**

Grupa podwyższyła cenę produktu o 150 euro za tonę

ArcelorMittal podwyższył ceny blach białych o 150 euro za tonę od 1 lipca. Grupa postanowiła również nie wysyłać towaru w miejsca, gdzie działa jej oddział, w którym można nabyć blachy białe.<sup>17</sup>

---

14      Źródło: SBB

15      Źródło: [www.puds.pl](http://www.puds.pl) (PALIIZ)

16      Źródło: Parkiet

17      Źródło: SBB

### **Corus: nowa blacha z powłoką metaliczną**

Nowy produkt nazywa się MagiZinc

Corus wprowadził do swojej oferty handlowej nową blachę ciekłą z powłoką metaliczną. Nowy produkt nazywa się MagiZinc i jest wytwarzany w zakładach Ijmuiden w Holandii. Jego powłoka zawiera głównie cynk z dodatkiem magnezu i aluminium - oba dodatki stanowią mniej niż 2 proc.

Według informacji Corusa powłoka MagiZinc - 140 gram na metr kwadratowy - dwa razy bardziej chroni produkt przed korozją niż tradycyjna powłoka cynkowa - 275 gram na metr kwadratowy.<sup>18</sup>

### **Niemcy: spadek produkcji stali surowej**

Produkcja ta od stycznia do kwietnia spadła o 2 proc., do 16,1 mln ton

Niemieckie huty wyprodukowały od stycznia do kwietnia 16,1 mln ton stali surowej, jest to spadek o 2 proc. w porównaniu do analogicznego okresu 2007 roku. W kwietniu huty wytworzyły 4 mln ton stali surowej, czyli o 1,3 proc. niż w tym samym miesiącu 2007 roku. Produkcja surowki hutniczej w tym czasie zmniejszyła się o 3 proc., do 10 mln ton.

Trend spadku produkcji jest bardziej widoczny w zachodnich Niemczech, gdzie od stycznia do kwietnia produkcja stali surowej spadła o 2,7 proc., do 13,6 mln ton.<sup>19</sup>

### **13.05.2008 r.**

#### **Indeks Stalowy: ceny referencyjne kręgów**

Wzrost cen kręgów w Europie

Opublikowane w tym tygodniu przez Indeks Stalowy ceny bazowe kręgów wskazują na ich wzrost w Europie. Na północy kontynentu ceny blach gorącocalcowanych w kręgach wzrosły o 31 euro za tonę, do 680 euro za tonę loco zakład (1 051 dolarów za tonę). Zwiększyły się także ceny blach zimnowalcowanych w kręgach do 717 euro za tonę loco zakład (1108 dolarów za tonę).

W Południowej Europie ceny bazowe blach gorącocalcowanych w kręgach także wzrosły, do 702 euro za tonę loco zakład (1 085 dolarów za tonę). Ceny kręgów ocynkowanych ogniowo zwiększyły się do 815 euro za tonę (1 260 dolarów za tonę).<sup>20</sup>

#### **Polski rynek stali**

2009 rok przyniesie ze sobą kolejne konsolidacje

Rynek stalowy wciąż się przeobraża. Wiele wskazuje na to, że przyszły rok przyniesie przemysłowi stalowemu kolejne konsolidacje. Polska Unia Dystrybutorów Stali jako pierwszy zwiastun tych konsolidacji wskazuje połączenie się Konsorcjum Stali i Bodego oraz ich debiut na warszawskiej giełdzie. Jako kolejne podmioty gotowe do łączenia się unia wskazuje Złomrex, Stalprofil czy Drozapol.

Najpoważniejszym zagrożeniem dla polskiego sektora stalowego jest wciąż napływ stali pochodzącej od producentów spoza Unii Europejskiej, co osłabia pozycję krajowych wytwórców i prowadzi nieuchronnie do wahań cen. Na razie jednak ceny stali wzrastają w imponującym tempie..

---

18      Źródło: SBB

19      Źródło: SBB

20      Źródło: SBB

Robert Wojdyna, prezes Konsorcjum Stali, przyznaje, że strategia grupy opiera się na specjalizacji. KS jest dostawcą prętów żebrowych dla budownictwa i dostarcza je zarówno jako półprodukt, jak i produkt finalny w postaci konstrukcji stalowych. Ma trzy zbrojarnie i buduje dwie kolejne. Sprzedaż gotowych produktów to źródło ponad 25 proc. przychodu. Popyt na nie jest duży i marża ciągle rośnie. Obecna cena to 2,4 tys. zł za tonę, podczas gdy w styczniu wynosiła 1,7 tys. zł - dodaje Robert Wojdyna.

W III kw. 2007 roku załamała się koniunktura na rynku stali, a jej ceny zaczęły się wahać. Łagodna zima spowodowała, że roboty budowlane trwały właściwie nieprzerwanie. Niezaspokojony popyt na wyroby stalowe wykorzystywane w budownictwie doprowadził do gwałtownego wzrostu cen. Idący w ślad za nimi duży import stali zbrojeniowej spowodował diametralną zmianę sytuacji. Największe straty ponieśli właśnie dystrybutorzy stali, skupujący materiały w obawie przed dalszymi wzrostami cen. A ceny spadły nawet o 30 proc.

Kiedy z Turcji przyplłynął pierwszy statek wyładowany prętami stalowymi, ich ceny w ciągu tygodnia spadły o 25 proc. Jedynym ratunkiem było wyprzedanie zgromadzonych zapasów. Ci, którzy się na to nie zdecydowali, stracili najwięcej. Nie dość że nie sprzedali, to jeszcze ponieśli koszty związane z magazynowaniem. Konsorcjum Stali dobrze wyszło na jednym z kluczowych punktów swojej strategii, polegającym na magazynowaniu tylko miesięcznego zapasu produktów. Pozwala to elastycznie reagować na ruchy rynku i minimalizować ewentualne straty.

Sytuacja w branży dystrybucji stali nie wygląda najgorzej, choć zyski są dużo mniejsze niż np. w 2006 roku. Nadzieją napawają prognozy na rok 2008. Wszystko wskazuje, że ceny gotowych wyrobów wrócą do poprzedniego poziomu. Zwłaszcza że koniunktura na nie jest bardzo dobra.

Przewidywane konsolidacje i fuzje powinny ochronić mniejsze firmy przed upadkiem. Nieuchronne zdają się natomiast kolejne wzrosty cen stali, tym razem spowodowane drożeniem komponentów do jej wytopu oraz energii. Zapowiadająca się co najmniej na kilkanaście lat dobra koniunktura budowlana sprawia, iż dystrybutorzy nie powinni mieć powodów do narzekań. Najlepszym odbiorcą jest jednak nadal rynek wyrobów płaskich, czyli blach, a Polska jest jednym z czołowych dostawców półproduktów stalowych dla branży AGD i przemysłu motoryzacyjnego.

Andrzej Ciepela, Dyrektor PUDS - komentarz

Najrozsądniejszym wyjściem dla dystrybutorów wyrobów stalowych jest jasne określenie kierunku działania. Skończyły się czasy, kiedy można było czerpać z każdej działki po trochu. Dywersyfikacja działań może iść dwiema ścieżkami. Pierwsza to wąska specjalizacja polegająca na wybraniu jednej gałęzi przemysłu, którą firma chce zaopatrywać, przy jednoczesnym świadczeniu kompleksowych usług. Druga to tzw. one stop shop, czyli działalność umożliwiająca klientom zakup wielorakiego asortymentu w jednym miejscu. Bez względu na obrany kierunek należy pamiętać, iż firma dystrybucyjna powinna wносить jak największą wartość dodaną do swoich usług.<sup>21</sup>

### **Wzrost cen surowców, energii i koksu**

Nie może to pozostać bez wpływu na cenę stali

Huty odczuły podwyżki niemal wszystkich produktów potrzebnych do wytwarzania stali - rudy żelaza, złomu, węgla kokсового i koksu - a także koszty frachtów za przewóz surowców oraz transportu kolejowego i drogowego. Niepokój branży budzą także rosnące ceny prądu oraz przyznane limity emisji dwutlenku węgla. To wszystko nie może pozostać bez wpływu na cenę stali.

Energia elektryczna dla przemysłu zdrożała w tym roku o 37 proc., a rudy żelaza o 65 proc., osiągając, wraz z frachtem, cenę powyżej 100 dolarów. Cena węgla kokującego wzrosła z 98 do 300 dolarów za tonę. Ceny koksu przekroczyły 500 dolarów i sięgnęły nawet 570 dolarów za tonę. Złom i surowka kosztują już około 650 dolarów za tonę wraz z dostawą. Tymczasem w produkcji hutniczej stanowi złom 60 proc. kosztów .

---

21      Źródło: Puls Biznesu

Energia to średnio 8-10 proc. kosztów produkcji hutniczej, a w przypadku żelazostopów nawet 40 proc.

Ruch cen jest związany ze zmianą struktury kosztów w hutnictwie. I to będzie tendencja stała - uważa Jerzy Kozicz, prezes CMC Zawiercie.

Prawda jest taka, że koszty wzrostu cen ponoszą klienci. Klient to akceptuje, bo rynek jest mocny.

Z analiz ArcelorMittal wynika, że po gwałtownym wzroście nie można liczyć na równie duży spadek. Wszystko wskazuje na to, że ceny surowców do produkcji hutniczej w długim okresie już nie spadną, a korekty w dół będą niewielkie i krótkotrwałe.

Zużycie wyrobów stalowych w Polsce wynosi około 12 mln ton (wzrost o 12 proc. w porównaniu z rokiem 2006), a produkcja - 10 mln ton. Eksperci szacują, że najdalej do 2012 roku wielkość ta wzrośnie do około 16 mln ton. Zapotrzebowanie na stal ma się zwiększyć m.in. z powodu wielkich przedsięwzięć infrastrukturalnych związanych z wykorzystywaniem unijnych funduszy i przygotowaniem do Euro 2012.

Na razie producenci w Polsce inwestują głównie w projekty, które wpływają na koszty produkcji hutniczej. Hutnictwo to najważniejszy odbiorca koksu. Koncerny hutnicze inwestują zatem w koksownictwo dla zapewnienia sobie ciągłości dostaw, ale także, by mieć wpływ na cenę koksu. Ostatnie miesiące przyniosły wzrost cen koksu i węgla do jego produkcji. Cena węgla koksowego wzrosła z około 100 do 300 dolarów za tonę, a ceny koksu sięgnęły nawet 570 dolarów za tonę.

Największy polski producent stali - koncern ArcelorMittal - ma własne koksownie: w Zdieszowicach i mniejszą w Krakowie. Największa polska koksownia - w Zdieszowicach - przystąpi wkrótce do ostatniego etapu modernizacji. Po oddaniu do użytku nowej baterii koksowniczej mają tam powstać dwie kolejne, w miejsce dwóch starych.

Plany rozbudowy mocy koksowniczych ogłosił też koncern ISD Polska, do którego należy Huta Częstochowa. Chce on zainwestować 100 mln euro w budowę dwóch baterii koksowniczych o łącznej zdolności produkcyjnej 700 tys. ton rocznie. Nowe baterie zastąpią cztery przestarzałe.<sup>22</sup>

### **Polskie problemy ze złomem**

W traktacie akcesyjnym Polska określiła złom jako odpad niebezpieczny

Wiele wskazuje na to, że zgadzając się na zapisy traktatu akcesyjnego, według którego złom jest odpadem niebezpiecznym, Polscy negocjatorzy popełnili błąd. W 2004 roku, kiedy ustalaliśmy warunki przystąpienia do UE, nikt się nie spodziewał się, że za kilka lat niektóre zapisy będą utrudnieniem dla naszej gospodarki.

Oprócz nas w podobny sposób złom traktują tylko Słowacja i Estonia. W związku z tymi zapisami w latach 2004-12 import złomu i procedury z nim związane są bardzo restrykcyjne.

Pod koniec 2007 roku szacunki dotyczące polskiego rynku odzysku złomu mówiły o blisko 5,6 mln ton rocznie. Po zestawieniu tej wielkości z 6,4 mln ton zużytych przez huty, widać iż popyt zaczyna przewyższać podaż. W rezultacie ceny złomu rosną bardzo szybko.

Tymczasem podaż złomu kurczy się systematycznie. Jednocześnie pogorszeniu uległa jego jakość. Powodem jest z jednej strony spadek ilości złomu obiegowego - czyli powstającego przy wytwarzaniu półwyrobów i wyrobów walcowanych w hutach, spowodowany coraz szerszym stosowaniem technologii ciągłego odlewania stali. Z drugiej zaś - zwiększenie we wsadzie metalicznym udziału złomu handlowego, czyli pochodzącego ze źródeł zewnętrznych, o niekontrolowanym składzie, który często jest cięty i prasowany z elementami złomu metali nieżelaznych.

Chcąc wyrównać bilans, należałoby ograniczyć eksport złomu bądź zwiększyć import. Ten jednakże, za sprawą przepisów transgranicznego przemieszczania odpadów jest hamowany.

Import w najlepszych momentach jest w stanie pokryć do 4 proc. potrzeb rynkowych.

Zapisy traktatu, klasyfikujące złom jako odpad niebezpieczny, mogą jednak dziwić. Na świecie stal jest powszechnie uznawana za surowiec, który można poddawać recyklingowi. Każda tona złomu tego metalu, ponownie zastosowana, daje bowiem potężne oszczędności m.in. w emisji CO<sub>2</sub>. Poddana ponownej obróbce pozwala również ograniczyć zużycie energii o 74 proc. oraz emisję zanieczyszczeń do atmosfery o blisko 70 proc.

Ku rozpaczy polskich producentów stali duża część naszego złomu trafia w związku z tym na rynki zagraniczne. Największym jego odbiorcą są huty niemieckie.

W opinii branży hutniczej oraz złomiarskiej już teraz widać przełożenie problemów z rynku surowca na ceny produktów finalnych.

W Polsce w 100 proc. wykorzystują złom w produkcji, m.in. huty w Ostrowcu Świętokrzyskim, Zawierciu oraz Warszawie.<sup>23</sup>

### Limity do emisji CO<sub>2</sub>

Zmniejszenie limitów dla hutnictwa spowoduje odpływ inwestycji z Polski

Koncerny mogą wstrzymać inwestycje w Polsce i Europie oraz przenieść je do krajów, w których produkcja będzie tańsza. W marcu 2007 roku Komisja Europejska zredukowała Polsce liczbę uprawnień do emisji dwutlenku węgla na lata 2008-12 z 284,6 mln ton do 208,5 mln ton. I chociaż polski rząd zaskarżył decyzję do Europejskiego Trybunału Sprawiedliwości, to resort środowiska musi rozdzielić uszczuplony limit uprawnień do emisji CO<sub>2</sub>.

W grudniu 2007 r. ministerstwo dokonało podziału, ale z powodu zgłoszonych uwag powstał drugi projekt określany skrótem KPRU-2. W drugiej wersji zabrano m.in. hutnictwu prawo do emisji 2,6 mln ton, przydzielając mu limit 11,8 mln ton. Teraz powstaje więc trzeci projekt. Nie wiadomo, ile zyska dodatkowo energetyka ani komu i ile zostanie zabrane.

W sytuacji zmniejszenia uprawnień do emisji CO<sub>2</sub> dla koncernu ArcelorMittal o 30 proc. planowany drugi etap inwestycji, o którym przedstawiciele spółki mówili dwa lata temu, nie ma uzasadnienia.

Przez limity emisji dwutlenku węgla, a także przez wzrost cen prądu i surowców może dojść do przeniesienia produkcji stali do innych regionów świata.

CMC Zawiercie nie zaprzestanie inwestowania. Rozpatrywane są różne lokalizacje przyszłych inwestycji. Między innymi rynek rosyjski czy ukraiński.

Zmniejszone uprawnienia do emisji podwójnie uderzą w przemysł stalowy i całą polską gospodarkę.

Sytuacja przemysłu stalowego tym różni się np. od sytuacji energetyki, że w hutnictwie niemożliwe jest proste przełożenie brakujących uprawnień na cenę wyrobów. Hutnictwo bowiem działa na w pełni uwolnionym, globalnym rynku, gdzie wyznacznikiem są ceny światowe. Nadmierny wzrost cen polskich produktów oznaczałby więc dalsze wzmocnienie importu i wypieranie rodzimej produkcji.

W ubiegłym roku światowa produkcja stali przekroczyła 1,3 mld ton, a do 2012 roku spodziewany jest wzrost o 25 proc., do blisko 1,7 mld ton.

---

23      Źródło: Puls Biznesu



Limity obowiązują jedynie w krajach UE. Przedstawiciele hut przekonują, że na globalnym rynku, jakim jest rynek stali, wszyscy powinni mieć równe szanse, a polityka UE zaburza tę równowagę. Nie ma się zatem co dziwić, że globalne koncerny będą lokować produkcję tam, gdzie będzie ona najbardziej konkurencyjna, a więc poza Europą.<sup>24</sup>

### **Severstallat Silesia już pracuje**

Rosyjski koncern metalurgiczny Severstal zdobył przychód w Polsce

W poniedziałek uroczyście rozpoczęła działalność spółka Severstallat Silesia, która działa na terenie dawnych zakładów Technologie Buczek w Sosnowcu

Majątek upadłego sosnowieckiego producenta rur i profili zamkniętych kupiła w styczniu tego roku za 15 mln euro Severstallat, łotewska spółka rosyjskiego koncernu.

Dlaczego Severstal zainwestował w Polsce? - Prowadzimy projekty na całym świecie, bo chcemy być blisko naszych klientów i zapewniać im jak najlepsze usługi serwisowe. Zakup Severstallat Silesia jest elementem tej strategii - tłumaczył Anatolij Kruchinin, członek Rady Dyrektorów Severstal S.A.

Łotewska spółka Severstallat od czterech lat sprzedaje swoje wyroby w Polsce. - W ubiegłym roku wartość sprzedaży przekroczyła 20 mln euro. Teraz, gdy będziemy bliżej naszych klientów, obroty powinny się zwiększyć - ocenił Aleksiej Gogunow, prezes Severstallatu i członek zarządu sosnowieckiej spółki.

Severstallat Silesia ma cztery linie do produkcji rur i profili zamkniętych oraz dwie do wzdłużnego cięcia kręgów. Nowy inwestor już wydał pieniądze na modernizację oraz doposażenie istniejącej linii produkcji rur i profili zamkniętych, którą uruchomiono w poniedziałek. Produkuje rury i profile o długości od 3000 do 10000 mm i grubości ścianki od 1 do 4 mm. Zmodernizowana linia może rocznie produkować nawet 50 tys. ton wyrobów.

Przedstawiciele Severstallatu zapowiedzieli, że łączna wartość zakupu majątku firmy i planowanych inwestycji sięgnie 33 mln euro w ciągu trzech lat. Jeszcze w tym roku mają ruszyć kolejne linie do cięcia poprzecznego oraz wzdłużnego blach. Przedstawiciele nowego inwestora zapowiedzieli, że sosnowieckie centrum serwisowe będzie obsługiwać klientów w promieniu około 300 kilometrów, a więc także w Czechach i na Słowacji.

Wzrost produkcji spowoduje wzrost zatrudnienia. W tej chwili w sosnowieckiej spółce pracuje 260 osób, a będzie pracować 600.

Rosyjski Severstal to międzynarodowy koncern hutniczy i górniczy, notowany na giełdach w Londynie i Moskwie. W dziewięciu krajach zatrudnia ponad 95 tys. pracowników. Jego kapitał sięga 25 mld USD. Ubiegłoroczne przychody przekroczyły 15 mld USD, a zysk 3,7 mld USD, przy produkcji 17,5 mln ton stali.

Działający od 15 lat Severstallat to wspólna spółka Severstalu i łotewskiego Felix Holdingu. Dostarcza produkty hutnicze m.in. do Polski, Czech, Finlandii, Szwecji i Niemiec. Jej łączne obroty w ubiegłym roku przekroczyły 243 mln euro.<sup>25</sup>

### **14.05.2008 r.**

#### **Metinvest-Ukraine: wzrost popytu na stal w WNP**

Od stycznia do maja spółka zwiększyła sprzedaż produktów długich o 45 proc. rok do roku

---

24 Źródło: Puls Biznesu

25 Źródło: [www.puds.pl](http://www.puds.pl)

Metinvest-Ukraine - część handlowa ukraińskiego Metinvestu - zaobserwował zwiększony popyt na stal w krajach WNP.

Spółka odnotowała, że od stycznia do maja sprzedaż produktów długich (profilu, kątowników, ceowników, kształtowników specjalnych, prętów i walcówki) wzrosła o 45 proc. rok do roku, do ponad 380 tys. ton.<sup>26</sup>

### **Indeks Stalowy: rekordowe ceny bazowe prętów i blach**

Ceny bazowe prętów zbrojeniowych w Europie znowu wzrosły

Opublikowane dziś przez Indeks Stalowy ceny bazowe prętów zbrojeniowych i blachy grubej wskazują na ich silny wzrost w Europie.

W południowej Europie ceny bazowe prętów zbrojeniowych wzrosły o 35 euro za tonę, do 693 euro za tonę loco zakład (1 069 dolarów za tonę), osiągając nowy rekord. Średni czas dostawy produktu wydłużył się do 5 tygodni. Ceny bazowe blach grubych w regionie wzrosły do 824 euro za tonę loco zakład (1 271 dolarów za tonę), średni czas dostawy pozostał bez zmian i wynosi 8,4 tygodni.

W północnej Europie ceny bazowe prętów zbrojeniowych podskoczyły do 682 euro za tonę loco zakład (1 052 dolarów za tonę), także tutaj odnotowały nowy rekord. Średni czas dostawy produktu wydłużył się do 5,6 tygodni.<sup>27</sup>

### **Indeks Stalowy: rekordowe ceny bazowe prętów i blach**

Ceny bazowe prętów zbrojeniowych w Europie znowu wzrosły

Opublikowane dziś przez Indeks Stalowy ceny bazowe prętów zbrojeniowych i blachy grubej wskazują na ich silny wzrost w Europie.

W południowej Europie ceny bazowe prętów zbrojeniowych wzrosły o 35 euro za tonę, do 693 euro za tonę loco zakład (1 069 dolarów za tonę), osiągając nowy rekord. Średni czas dostawy produktu wydłużył się do 5 tygodni. Ceny bazowe blach grubych w regionie wzrosły do 824 euro za tonę loco zakład (1 271 dolarów za tonę), średni czas dostawy pozostał bez zmian i wynosi 8,4 tygodni.

W północnej Europie ceny bazowe prętów zbrojeniowych podskoczyły do 682 euro za tonę loco zakład (1 052 dolarów za tonę), także tutaj odnotowały nowy rekord. Średni czas dostawy produktu wydłużył się do 5,6 tygodni.<sup>28</sup>

**15.05.2008 r.**

### **Światowa produkcja stali nierdzewnej**

Produkcja ta osiągnie w 2008 roku 30-32 mln ton

Światowa produkcja stali nierdzewnej osiągnie w 2008 roku 30-32 mln ton, o 8-15 proc. więcej niż w roku 2007.<sup>29</sup>

### **Ceny prętów zbrojeniowych z krajów WNP**

Za produkt trzeba teraz zapłacić nawet 1130 dolarów za tonę fob Morze Czarne

- 
- 26      Źródło: SBB
  - 27      Źródło: SBB
  - 28      Źródło: SBB
  - 29      Źródło: SBB

Ceny prętów zbrojeniowych z krajów WNP wynoszą około 1130 dolarów za tonę fob Morze Czarne. Takie ceny osiągnął już MMK i Mechel z Rosji oraz Azovstal z Ukrainy. Pozostali producenci szybko dołączą do tej grupy.<sup>30</sup>

### **ArcelorMittal: ceny stali będą rosnać do końca roku**

W II kw. grupa oczekuje wzrostu zysku EBITDA do 6,5 mld dolarów

Według ArcelorMittal ceny stali będą rosły do końca 2008 roku. Producenci będą przerzucać koszty podwyżek surowców, energii i transportu na odbiorców. Duży wpływ na utrzymanie trendu wzrostowego ma rosnący popyt na stal. Grupa uważa, że w II pol. roku koszty produkcji stali wzrosną do 500 dolarów za tonę.

W I kw. tego roku ArcelorMittal zwiększył sprzedaż o 22 proc. rok do roku, do 29,8 mld dolarów. EBITDA wzrosła o 16 proc., do 5 mld dolarów, a dochód netto - o 5 proc., do 2,4 mld dolarów. W II kw. grupa oczekuje wzrostu zysku EBITDA do 6,5 mld dolarów.<sup>31</sup>

### **Europa: złom podrożał o 65-80 euro za tonę**

Największą podwyżkę cen odnotowały Włochy, bo aż o 100-120 euro za tonę

Nie wszystkie kontrakty na sprzedaż złomu z dostawą w maju zostały zawarte, ale już w tej chwili widać, że ceny wzrosły o 65-80 euro za tonę (100-120 dolarów), w porównaniu do kwietnia.

W Niemczech i pozostałej części Europy Północnej ceny te wzrosły o 70-80 euro za tonę, o 65-70 euro za tonę w Skandynawii i o 65-80 euro za tonę w Polsce.

Największą podwyżkę cen odnotowały Włochy, bo aż o 100-120 euro za tonę, w porównaniu do marca.<sup>32</sup>

### **Odlewnie Polskie skupują własne akcje**

Skup odbywa się na potrzeby programu opcji menedżerskich

Odlewnie Polskie rozpoczęły skup akcji własnych na potrzeby programu opcji menedżerskich. Spółka z zysku za 2007 rok może na to przeznaczyć 1,14 mln zł. Odlewnie nabyły 9,7 tys. walorów po średniej cenie 4,71 zł. Objęte programem osoby będą kupować akcje po 3 zł (cena równa wartości nominalnej). Łącznie do 2011 roku około 30 kluczowych pracowników ma objąć 650 tys. (5,1 proc.) papierów.<sup>33</sup>

### **Dobry czas dla gigantów stalowych**

Zużycie stali w UE w tym roku ma wzrosnąć o 0,8 proc., a w przyszłym nawet o 2 proc.

Największy na świecie producent stali ArcelorMittal i największy niemiecki koncern z tej branży ThyssenKrupp odnotowały poprawę wyników w I kw. Ceny ich wyrobów rosły bowiem szybciej niż koszty surowców.

ArcelorMittal osiągnął w I kw. zysk netto większy o 5,4 proc. - 2,37 mld dolarów. Grupa przewiduje wzrost zysku także w bieżącym kwartale, a w celu poprawy rentowności również w II półroczu już podniosła ceny blachy stalowej na lipiec i sierpień. ThyssenKrupp zdołał podwoić zysk do 502 mln euro w kwartale zakończonym 31 marca.

ArcelorMittal sukcesywnie podnosi ceny swoich wyrobów, gdyż ceny rudy żelaza i węgla koksującego osiągnęły rekordowe poziomy. Wyroby walcowane używane przy produkcji samochodów i w budownictwie zdrożały w zeszłym kwartale o 34 proc. AM spodziewa się dalszych wzrostów cen.

---

30 Źródło: SBB

31 Źródło: SBB

32 Źródło: SBB

33 Źródło: Parkiet

W minionym kwartale ArcelorMittal zwiększył przychody o 22 proc., do 29,8 mld dolarów i sprzedał 29,2 mln ton stali, czyli o 8,1 proc. więcej niż przed rokiem. Głównym źródłem wzrostu zysków spółki jest Unia Europejska, a zwłaszcza jej przemysł motoryzacyjny i AGD.

Największym problemem dla producentów stali jest wzrost cen surowców. Węgiel koksujący zdrożał w tym roku trzykrotnie w wyniku światowego boomu i zakłóceń w dostawach. Cena rudy żelaza rośnie nieprzerwanie od sześciu lat. Jej największy producent Cia. Vale de Rio Doce w lutym wywalczył 71-proc. podwyżkę cen dla klientów w Europie i w Azji. Na razie producentom stali udaje się przenosić te rosnące koszty na klientów. Średnia marża zysku operacyjnego w największych hutach sięgała 20 proc.

Zużycie stali w Unii Europejskiej w tym roku ma wzrosnąć o 0,8 proc., a w przyszłym nawet o 2 proc. - Eurofer.<sup>34</sup>

**16.05.2008 r.**

### **Hutnicy: podział uprawnień do emisji CO2 sprawą polityczną**

Środowisko hutnicze sprzeciwia się dalszemu obniżaniu wielkości uprawnień do emisji CO2 dla branży. Hutnicy uważają, że tworząc projekt rozdziału limitów przyjęto kryteria polityczne, a nie merytoryczne.

"Przydział uprawnień do emisji CO2 z problemu gospodarczego stał się sprawą polityczną. Racje i argumenty merytoryczne, jakich dopracowano się w czasie 1,5-roczonej współpracy Ministerstwa Środowiska z przemysłem, łatwo oddaje się na rzecz argumentów politycznych" - głosi stanowisko Hutniczej Izby Przemysłowo- Handlowej (HIPH), wysłane w piątek do ministra środowiska.

Prezes Izby Romuald Talarek odniósł się w nim do nieoficjalnych informacji prasowych o prawdopodobnym obniżeniu rocznej wielkości uprawnień do emisji dwutlenku węgla o kolejne 2 mln ton wobec 11,8 mln ton w poprzednim projekcie rządowego rozporządzenia. Jeszcze starszy projekt dawał hutom 14,4 mln ton uprawnień, co przedstawiciele branży uważali za wystarczające.

"Z dezaprobatą i niedowierzaniem odebraliśmy doniesienia prasowe, że ministerstwo środowiska i Skarbu Państwa arbitralnie dokonały podziału limitów CO2 na lata 2008-2012, przydzielając energetyce dodatkowe uprawnienia kosztem hutnictwa" - napisał Talarek do ministra środowiska.

Według niego, oparcie limitu na wielkości średniej emisji z lat 2006-2007 jest niedopuszczalne i sprzeczne z zaleceniami Komisji Europejskiej. Podkreślił, że w związku z rozszerzeniem definicji "źródła spalania", wielkości emisji dwutlenku węgla w sektorze stalowym w minionym okresie nie są bezpośrednio porównywalne z zapotrzebowaniem na uprawnienia emisyjne w okresie 2008-2012.

"Zmiana definicji spowodowała, że planem KPRU II (program rozdziału uprawnień - PAP) objęto wiele dodatkowych instalacji hutniczych. Emisja CO2 z tych źródeł, która nie była dotychczas raportowana, wynosi ok. 2-2,2 mln ton rocznie. Ministerstwo powinno zatem dodatkowo uwzględnić dla hutnictwa tę wielkość w metodyce przydziału uprawnień na 2008-2012" - uważa prezes.

Jego zdaniem, niewystarczające uprawnienia emisyjne będą poważną barierą dla rozwoju hutnictwa. "Dając więcej uprawnień elektrowniom, kosztem hut, Rząd RP postawi zaporę dla rozwoju unowocześnionego, z wydatnym udziałem pieniędzy publicznych, przemysłu stalowego i zdecydowanie pogorszy jego konkurencyjność" - napisali hutnicy.

Według Talarka, preferowanie przy rozdziale uprawnień emisyjnych państwowych branż kosztem sektorów sprywatyzowanych może być odczytywane jako zaprzeczenie uczciwej konkurencji i niezgodna z unijnym prawem pomoc publiczna dla państwowych firm. Mogłoby to być podstawą do zaskarżenia podziału do Komisji Europejskiej.<sup>35</sup>

### **Ukraina wstąpi dziś do WTO**

Od dziś przestaje obowiązywać umowa z UE dotycząca handlu głównymi produktami ze stali

---

34 Źródło: Parkiet

35 Źródło: Puls Biznesu

Ukraina wstąpi dziś do World Trade Organisation (WTO). W ciągu sześciu lat od dziś Ukraina będzie redukowała cło na eksport złomu żelaznego z 30 euro za tonę do 10 euro za tonę.

Od dziś przestaje również obowiązywać umowa z UE dotycząca handlu głównymi produktami ze stali. Oznacza to, że kontyngenty nałożone na Ukrainę nie będą już obowiązywały.<sup>36</sup>

### **MSP: elektrownie otrzymają wyższe limity na CO2**

Ostateczna decyzja zapadnie na Radzie Ministrów

Aleksander Grad - minister skarbu państwa - powiedział, że elektrownie prawdopodobnie otrzymają dodatkowe uprawnienia do emisji dwutlenku węgla. Zazaczył jednak, że jeszcze w tej sprawie trwają rozmowy z ministrem środowiska. Decyzja w tej sprawie zapadnie jednak dopiero na Radzie Ministrów.

Szef resortu skarbu podkreślił, że większe limity dla elektrowni oznaczają ograniczenie presji na podwyżki cen energii oraz wyższą wycenę firm energetycznych przy prywatyzacji.

W lutym br. Nowicki zaproponował, by energetyka otrzymała limit 132 mln ton, huty - 11,8 mln ton, a cementownie - 11,5 mln ton. Ostatecznie propozycje resortu środowiska musi zaakceptować rząd.

W 2006 roku elektrownie wyemitowały ponad 151 mln ton CO<sub>2</sub>, a hutnictwo - 8,8 mln ton.<sup>37</sup>

### **Polska: wzrost cen blach walcowanych na gorąco**

Za produkt trzeba już zapłacić 2400-2500 zł za tonę

W Polsce cena blach gorącowalcowanych w kręgach jest już na poziomie 700 euro za tonę loco zakład. Rynek oczekuje kolejnych podwyżek o 20-25 euro za tonę od lipca i sierpnia. Producenci stali tłumaczą wzrosty cen coraz wyższymi kosztami zakupu surowców, energii i transportu. Jednak dystrybutorzy uważają, że producenci wykorzystują sytuację do nieuzasadnionych podwyżek.

Od początku roku ceny blach gorącowalcowanych w kręgach wzrosły o 30 proc. i kosztują obecnie 2400-2500 zł za tonę, podczas gdy pięć miesięcy temu za produkt płacono 1700 zł za tonę.

ArcelorMittal Poland, główny producent blach gorącowalcowanych w kręgach w Polsce, potwierdził, że podwyższy cenę produktu do 720 euro za tonę.<sup>38</sup>

### **Coraz gorsza sytuacja polskiego górnictwa**

W tym roku wydobycie węgla może spaść o kolejne 7 mln ton

Pogarsza się sytuacja polskiego górnictwa. Mimo rosnącego popytu na węgiel w 2008 roku jego wydobycie może spaść o kolejne 7 mln ton. Nic nie wskazuje, aby można było odwrócić ten trend. Problemy zaczęły się w ubiegłym roku, gdy zaczęło brakować węgla koksowego. W tym roku może zabraknąć węgla dla energetyki. Tymczasem zyski branży pokrywają jedynie bieżące potrzeby i brakuje pieniędzy na inwestycje. A koszty wydobycia rosną błyskawicznie.

Jastrzębska Spółka Węglowa - producent węgla koksowego - chce wydać do 2015 roku 5,8 mld zł na uruchomienie nowych pokładów. Tymczasem w ubiegłym roku miała tylko 36,6 mln zł zysku. To jedna dwudziesta tego, co zarobiła dwa lata temu.

---

36      Źródło: SBB

37      Źródło: Rzeczpospolita

38      Źródło: SBB



Nie lepiej wyglądają też perspektywy Kompanii Węglowej. W ciągu ostatnich 5 lat produkcja zmniejszyła się o 10 mln ton węgla. Wydobycie spółki maleje, bo nie ma pieniędzy na inwestycje.

Złą passę może przerwać prywatyzacja. Najbliższy temu jest Katowicki Holding Węglowy, który może wejść na GPW w 2009 roku.<sup>39</sup>

### 19.05.2008 r.

WNP: rosną ceny kęsisk płaskich

Po podwyżce produkt ma kosztować 940-950 dolarów za tonę

Niektórzy producenci i dystrybutorzy kęsisk płaskich z krajów WNP sprzedali produkt wytworzony w czerwcu za 940-950 dolarów za tonę fob Morze Czarne.

Rynek jest gotowy zapłacić za towar około 930 dolarów za tonę, jednak najprawdopodobniej podwyżka pchnie ceny kęsisk do 940-950 dolarów za tonę.<sup>40</sup>

### Francja: mniejsza produkcja stali surowej

Produkcja ta spadła w kwietniu o 9 proc., do 1,66 mln ton

Produkcja stali surowej we Francji spadła w kwietniu tego roku do 1,66 mln ton, czyli o 9 proc. w porównaniu do analogicznego okresu 2007 roku. Od stycznia do kwietnia produkcja ta spadła o 7,9 proc. rok do roku i osiągnęła 6,53 mln ton.<sup>41</sup>

### Północna Europa: wzrost cen prętów zbrojeniowych i walcówki

Ceny te zbliżyły się do 800 euro za tonę

W Północnej Europie ceny prętów zbrojeniowych i walcówki wytworzonych przez krajowe zakłady zbliżyły się do 800 euro za tonę (1247 dolarów za tonę). Jako powód tej sytuacji podaje się wysokie ceny zakupu surowców, energii, czy transportu.

W pierwszej połowie maja ceny prętów zbrojeniowych w Niemczech, Skandynawii i Holandii były na poziomie 750-770 euro za tonę dostarczoną, a walcówki - 700-770 euro za tonę. Niektórzy uczestnicy rynku twierdzą, że ceny te osiągnęły nawet 800 euro za tonę. W najbliższym czasie oferty sprzedaży produktów wyniosą 800-850 euro za tonę dla prętów i 750-830 euro za tonę dla walcówki.<sup>42</sup>

### Europa: wzrost sprzedaży nowych aut

W Polsce sprzedano w kwietniu 28,1 tys. samochodów

Sprzedaż nowych aut w Europie wzrosła w kwietniu o 9,6 proc., do 1,42 mln aut. Największą sprzedaż zanotowały Volkswagen (wzrost o 11 proc., do 293,6 tys. sztuk) oraz BMW (o 25 proc., do 80,3 tys.).

Tymczasem w Polsce sprzedano od stycznia do kwietnia 115 tys. samochodów. To o 17,3 proc. więcej niż w tym samym okresie 2007 roku. W samym kwietniu sprzedaż ta wyniosła 28,1 tys. aut, czyli o 11,1 proc. więcej niż w kwietniu 2007 roku.<sup>43</sup>

---

39 Źródło: Dziennik

40 Źródło: SBB

41 Źródło: SBB

42 Źródło: SBB

43 Źródło: Puls Biznesu

**20.05.2008 r.**

### **Rynek budowlany: koniunktura trwa**

Spółki oceniają rynek nieco gorzej niż pół roku temu

Spółka PMR przeprowadziła badanie „Sektor budowlany w Polsce I połowa 2008 - Prognozy na lata 2008-2010”. Ponad dwie trzecie największych firm budowlanych, działających w Polsce, pozytywnie ocenia sytuację w sektorze. Oceny są jednak nieco gorsze niż pół roku temu. W dalszym ciągu utrzymują się również te same, najważniejsze bariery rynkowe - niedobór siły roboczej i wysokie koszty pracy. Prognozy są jednak optymistyczne - ponad 40 proc. badanych firm spodziewa się poprawy sytuacji w ciągu najbliższych 12 miesięcy, a ponad połowa ankietowanych oczekuje, że koniunktura utrzyma się na obecnym, wysokim poziomie.<sup>44</sup>

### **Rosja: wzrost dostaw złomu na krajowy rynek**

Rosyjski eksport złomu od stycznia do kwietnia spadł o 4,9 proc. rok do roku

Dostawy rosyjskiego złomu na krajowy rynek wzrosły o 7,6 proc., do 5,7 mln ton od stycznia do kwietnia, w porównaniu do analogicznego okresu ubiegłego roku. Tymczasem rosyjski eksport złomu w tym okresie spadł o 4,9 proc. rok do roku, do 2,4 mln ton.<sup>45</sup>

### **Indeks Stalowy: ceny referencyjne kręgów**

Ceny kręgów w Europie wzrosły w większości przypadków

Według Indeksu Stalowego ceny referencyjne kręgów w Europie wzrosły w większości przypadków. W Północnej Europie ceny blach zimnowalcowanych w kręgach odnotowały największą podwyżkę, do 768 euro za tonę loco zakład (1190 dolarów za tonę), podczas gdy ceny kręgów ocynkowanych ogniowo wzrosły do 799 euro za tonę loco zakład (1238 dolarów za tonę). Cena blach gorącwalcowanych w kręgach zwiększyła się o 9 euro za tonę, a średni czas dostawy produktu wydłużył się do 8,2 tygodni.

W Południowej Europie wzrosły ceny blach gorącwalcowanych w kręgach o 16 euro za tonę, do 718 euro za tonę loco zakład (1113 dolarów za tonę). Kręgi ocynkowane ogniowo również podrożały, a ich średni czas dostawy wynosi 10,4 tygodni.<sup>46</sup>

### **Światowa produkcja surowej stali nierdzewnej**

ISSF prognozuje jej wzrost w 2008 roku do 29,3 mln ton

International Stainless Steel Forum prognozuje, że światowa produkcja surowej stali nierdzewnej w 2008 roku osiągnie 29,3 mln ton. W ubiegłym roku produkcja ta spadła o 2,6 proc., do 27,7 mln ton, po spadku cen niklu.<sup>47</sup>

### **Produkcja stali surowej na świecie**

Produkcja ta wzrosła w kwietniu o 5,6 proc.

Światowa produkcja stali surowej wzrosła w kwietniu o 5,6 proc. (2,9 proc. bez Chin) w porównaniu do analogicznego okresu 2007 roku. Rok do roku wzrost ten wyniósł 5,5 proc. (3,7 proc. bez Chin).

Wzrost produkcji stali surowej w kwietniu w Chinach wyniósł 10,2 proc. (8,7 proc. rok do roku), na Tajwanie - 12,2 proc. (11,2 proc. rok do roku), w Europie Wschodniej - 7,7 proc. (6,9 proc. rok do roku), w Europie - 0,6 proc. (0,9 proc. rok do roku), a w USA 12,7 proc. (6,5 proc. rok do roku).<sup>48</sup>

---

44      Źródło: Puls Biznesu

45      Źródło: SBB

46      Źródło: SBB

47      Źródło: SBB

48      Źródło: SBB

**21.05.2008 r.**

**Acerinox podwyższył dopłaty do stopu o 109 euro za tonę**

Inni producenci najprawdopodobniej ogłoszą swoje podwyżki w najbliższych dniach

Wysokie ceny chromu są przyczyną zwiększenia dopłat do stopu hiszpańskiego Acerinixa. Grupa ogłosiła, że podwyższa dopłaty o 28 proc. (109 euro za tonę) do 492 euro za tonę typu 430.

Rynek spodziewa się, że inni producenci stali nierdzewnej ogłoszą swoje podwyżki w najbliższych dniach.<sup>49</sup>

**Indeks Stalowy: ceny bazowe prętów zbrojeniowych**

Ceny te wzrosły znacząco od ubiegłego tygodnia

Opublikowane przez Indeks Stalowy ceny referencyjne prętów zbrojeniowych wskazują na ich rekordowy wzrost od ubiegłego tygodnia. W Południowej Europie cena produktu zwiększyła się o 31 euro za tonę, do 724 euro za tonę loco zakład (1128 dolarów za tonę). W Europie Północnej cena ta wynosi obecnie 695 euro za tonę (1083 dolarów za tonę). Średni czas dostawy prętów zbrojeniowych wydłużył się na południu kontynentu do 6 tygodni, a na północy skrócił się do 5 tygodni.<sup>50</sup>

**Światowa produkcja stali surowej**

Produkcja ta w kwietniu wyniosła 116 mln ton

Światowa produkcja stali surowej wyniosła w kwietniu 116 mln ton, czyli nieco poniżej produkcji osiągniętej w marcu (119 mln ton) i o 5,6 proc. więcej niż w kwietniu ubiegłego roku (110 mln ton).

Chiny wytworzyły w kwietniu 44,6 mln ton stali surowej, o 10,2 proc. więcej niż w analogicznym okresie 2007 roku. Inne kraje z Azji odnotowały duże wzrosty produkcji rok do roku: Indie o 12,7 proc. - do 4,7 mln ton, a Japonia o 4,2 proc. - do 10,1 mln ton.

Tymczasem w krajach UE produkcja ta pozostała w kwietniu niezmienną. Wzrosty odnotowały Włochy, Belgia i Polska, a spadki Niemcy, Francja i WB.<sup>51</sup>

**We Wrocławiu na Odrze powstanie 600-metrowy most**

Wykonawcami są Mostostal Warszawa i Acciona Infraestructura

We Wrocławiu na Odrze powstanie 600-metrowy most, podwieszany na pylonie o wysokości 122 m. Wartość kontraktu na jego budowę, który będzie częścią autostradowej obwodnicy Wrocławia, wynosi 576 mln zł brutto. We wtorek wojewoda dolnośląski podpisał umowę na budowę mostu z Generalną Dyrekcją Dróg Krajowych i Autostrad oraz z wykonawcami prac, tj. konsorcjum firm Mostostal Warszawa i Acciona Infraestructura.

Całkowita długość mostu, wraz z lewobrzeżną i prawobrzeżną estakadą, wyniesie ponad 1,7 km. Inwestycja finansowana będzie z budżetu państwa. Obiekt ma powstać w 30 miesięcy od rozpoczęcia robót.<sup>52</sup>

**23.05.2008 r.**

**NLMK: rozwój produkcji blachy transformatorowej**

49      Źródło: SBB

50      Źródło: SBB

51      Źródło: SBB

52      Źródło: SBB



Do 2015 roku grupa będzie produkowała rocznie przynajmniej 400 tys. ton tej blachy

Do 2015 roku NLMK planuje produkować rocznie przynajmniej 400 tys. ton blachy transformatorowej. Dla porównania grupa wytworzyła w 2007 roku 328 tys. ton tej blachy, a w 2006 roku - 322 tys. ton. W tym celu NLMK zainwestuje około 400 mln dolarów.<sup>53</sup>

### **Produkcja w kwietniu wzrosła o prawie 14,9 proc.**

W II kw. możliwe jest osiągnięcie wzrostu PKB na poziomie zbliżonym do 6 proc.

Produkcja przemysłowa wzrosła w kwietniu o 14,9 proc. w porównaniu z kwietniem 2007 roku, a budowlana o 23 proc. - podał GUS. O większym spowolnieniu gospodarki na razie nie ma mowy. Po raz kolejny przedsiębiorstwa zaskoczyły ekonomistów i inwestorów.

Wiceminister finansów Katarzyna Zajdel-Kurowska twierdzi, że w II kw. możliwe jest osiągnięcie wzrostu PKB na poziomie zbliżonym do 6 proc. Oznaczałoby to, że na razie spowolnienia nie ma, ponieważ podobny wynik został osiągnięty w I kw. (GUS poda ostateczne dane o PKB za I kw. 30 maja).

Rynki finansowe oczekują natomiast na decyzję Rady Polityki Pieniężnej, która zbiera się w najbliższy wtorek. Większość ekonomistów uważa, że stopy procentowe zostaną na niezmiennym poziomie, a do podwyżki dojdzie dopiero w czerwcu. Przemawia za tym dość niska inflacja cen producentów (czyli cen w hurcie), która w ujęciu rocznym obniżyła się z 2,8 proc. w marcu do 2,5 proc. w kwietniu. Żaden jednak nie wyklucza możliwości podwyżki kosztów kredytu już w przyszłym tygodniu.<sup>54</sup>

### **26.05.2008 r.**

#### **Ceny prętów zbrojeniowych w Wielkiej Brytanii, Francji i Belgii**

Ceny te wzrosły znacząco od początku maja

Ceny prętów zbrojeniowych w Wielkiej Brytanii, Francji i Belgii wzrosły ponownie w tym miesiącu. Uczestnicy rynku spodziewają się kolejnych podwyżek cen w najbliższym czasie.

W Wielkiej Brytanii cena prętów zbrojeniowych wytworzonych przez krajowe huty wzrosła do 620-650 funtów za tonę dostarczoną (778-816 euro za tonę). We Francji za produkt trzeba zapłacić 800-850 euro za tonę dostarczoną, a w Belgii od początku maja cena wzrosła o 70 euro za tonę.<sup>55</sup>

#### **Rosja rozważa wprowadzenie cła na stal**

Według niepotwierdzonych informacji cło może wynieść około 20 proc.

Rosyjski rząd rozważa wprowadzenie cła na import stali. W ubiegłym tygodniu przedstawiciele rosyjskiego sektora stalowego spotkali się z ministrem przemysłu i handlu, aby omówić tę kwestię.

Na spotkaniu strony omówiły dostępność surowców, rozwój technologiczny przemysłu oraz możliwość dostarczania na rynek większych ilości towaru, w szczególności blach dla przemysłu motoryzacyjnego.

Według niepotwierdzonych informacji cło może wynieść około 20 proc.<sup>56</sup>

#### **Ceny prętów zbrojeniowych w Wielkiej Brytanii, Francji i Belgii**

Ceny te wzrosły znacząco od początku maja

---

53 Źródło: SBB

54 Źródło: Rzeczpospolita

55 Źródło: SBB

56 Źródło: SBB

Ceny prętów zbrojeniowych w Wielkiej Brytanii, Francji i Belgii wzrosły ponownie w tym miesiącu. Uczestnicy rynku spodziewają się kolejnych podwyżek cen w najbliższym czasie.

W Wielkiej Brytanii cena prętów zbrojeniowych wytworzonych przez krajowe huty wzrosła do 620-650 funtów za tonę dostarczoną (778-816 euro za tonę). We Francji za produkt trzeba zapłacić 800-850 euro za tonę dostarczoną, a w Belgii od początku maja cena wzrosła o 70 euro za tonę.<sup>57</sup>

### **Rosja rozważa wprowadzenie cła na stal**

Według niepotwierdzonych informacji cło może wynieść około 20 proc.

Rosyjski rząd rozważa wprowadzenie cła na import stali. W ubiegłym tygodniu przedstawiciele rosyjskiego sektora stalowego spotkali się z ministrem przemysłu i handlu, aby omówić tę kwestię.

Na spotkaniu strony omówiły dostępność surowców, rozwój technologiczny przemysłu oraz możliwość dostarczania na rynek większych ilości towaru, w szczególności blach dla przemysłu motoryzacyjnego.

Według niepotwierdzonych informacji cło może wynieść około 20 proc.<sup>58</sup>

### **27.05.2008 r.**

#### **Indeks Stalowy: ceny bazowe kręgów**

W Europie wzrosły ceny blach zimnowalcowanych w kręgach

Indeks Stalowy opublikował dziś ceny bazowe kręgów. W Europie Północnej i Południowej ceny blach zimnowalcowanych w kręgach i kręgów ocynkowanych ogniowo wzrosły znacząco.

Ceny bazowe blach gorącowałowanych w kręgach w Europie Północnej wzrosły o 3 euro za tonę, do 692 euro za tonę loco zakład (1089 dolarów za tonę). Blachy zimnowalcowane w kręgach można kupić za 797 euro za tonę loco zakład (1255 dolarów za tonę).

W Europie Południowej ceny bazowe blach gorącowałowanych w kręgach wzrosły o 10 euro za tonę, a kręgów ocynkowanych ogniowo zwiększyły się do 823 euro za tonę loco zakład (1296 dolarów za tonę).<sup>59</sup>

#### **OECD: światowa produkcja stali**

Produkcja może wzrosnąć nawet o 19 proc. między 2007, a 2010 rokiem

Zdaniem OECD światowa produkcja stali może wzrosnąć nawet o 19 proc. między 2007, a 2010 rokiem.

Największy przyrost produkcji będzie dotyczył krajów azjatyckich. Chiny będą wytwarzały prawie połowę z przewidywanej produkcji stali. Duże wzrosty odczują także Indie, Wietnam i Tajlandia.

W Europie wzrost produkcji stali w tych latach określany jest jako średni.<sup>60</sup>

---

57      Źródło: SBB

58      Źródło: SBB

59      Źródło: SBB

60      Źródło: SBB