

ABAKUS

europe

Newsletter 05/05/2007

Abakus Europe
ul. Harcerzy 2c, 84-300 Lębork
tel: +48 59 863 44 60, fax: +48 59 863 44 61
info@abakus-europe.pl www.abakus-europe.pl



Spis treści

| | |
|--------------------------------|----|
| I. Przegląd prasy | 3 |
| II. Zasilanie na jachcie | 18 |

Copyrights © 2006-2007 Abakus Europe

Darmowy Newsletter dostarczony przez

www.abakus-europe.pl

do swobodnego kopiowania i rozpowszechniania.

Zabrania się przekształcania, publikowania w fragmentach lub innej niż elektroniczna formie bez indywidualnej, pisemnej zgody Abakus Europe.

Edycja z dnia: 31 maja 2007 r.



I. Przegląd Prasy:

02.05.2007 r.

Import produktów płaskich do UE

Podczas pierwszych dwóch miesięcy tego roku import produktów płaskich do UE (15) osiągnął poziom 3,4 mln ton, w analogicznym okresie 2006 roku import ten był na poziomie 1,9 mln ton. Od stycznia do lutego import blach gorącownicowanych w kręgach wyniósł 1,5 mln ton, czyli o 66% więcej niż w tym samym okresie ubiegłego roku. Znacząco wzrósł import kręgów ocynkowanych ogniowo, bo aż o 181%, do 618 000 ton, a import blach grubych zwiększył się o 153%, do 711 000 ton. Import blach zimnowalcowanych w kręgach jest teraz na poziomie 407 000 ton, wzrost o 30%.

Największym importerem w tym okresie były Chiny, które dostarczyły do krajów UE jedną trzecią całkowitego importu, czyli 1,2 mln ton. Jest to ponad pięciokrotny wzrost w stosunku do analogicznego okresu ubiegłego roku.¹

Indeks Stalowy SBB: osłabienie cen blach

Ostatnie ceny referencyjne opublikowane przez Indeks Stalowy wskazują na osłabienie cen blach gorącownicowanych w kręgach w ostatnim tygodniu. Ceny blach gorącownicowanych w kręgach w Północnej Europie spadły i są teraz na poziomie 504 euro za tonę (685 dolarów za tonę).

W Południowej Europie ceny te zmniejszyły się o 9 euro za tonę, do 503 euro za tonę (684 dolarów za tonę). Średni czas dostawy kręgów ocynkowanych ogniowo w obu regionach Europy wynosi obecnie 8,7 tygodnia.

Ceny referencyjne blach gorącownicowanych w USA spadły o 2 dolary za tonę amerykańską. Jednak ceny blach zimnowalcowanych w kręgach wzrosły o 5 dolarów za tonę amerykańską, do 659 dolarów za tonę amerykańską (725 dolarów za tonę). Zwiększeniu o 5 dolarów za tonę amerykańską uległy ceny kręgów ocynkowanych ogniowo, do 747 dolarów za tonę amerykańską (822 dolarów za tonę). Ceny prętów zbrojeniowych są niższe właściwie wszędzie, w Północnej Europie są one teraz na poziomie 553 euro za tonę (752 dolarów za tonę). Średni czas dostawy prętów w USA skrócił się do 6 tygodni.

W ostatnim badaniu rynku przeprowadzonym przez Indeks Stalowy 38% respondentów odpowiedziało, że spodziewa się wzrostu cen w ciągu najbliższych trzech miesięcy, w ubiegłym tygodniu takiej odpowiedzi udzieliło 43%. 29% spodziewa się spadku cen (19% w ubiegłym tygodniu). Poziom zasobów jest bardziej stabilny, 61% badanych posiada takie same zapasy, jak w ubiegłym tygodniu, tylko 18% zwiększyło swoje zapasy.²

07.05.2007 r.

Produkcja rur stalowych w Rosji w 2010 roku może osiągnąć 11,85 mln ton

Czynnikami, które wpłyną na wzrost produkcji rur jest zwiększenie się zapotrzebowania na ten produkt ze strony krajowych odbiorców

Produkcja rur stalowych w Rosji może osiągnąć 11,85 mln ton w 2010 roku, jest to wzrost o 50,4% w porównaniu do roku 2006. Prognoza ta pochodzi z rosyjskiego Ministerstwa Rozwoju Gospodarczego i Handlu.

1 Źródło: SBB

2 Źródło: SBB

Zgodnie z danymi z rosyjskiego ministerstwa głównymi czynnikami, które wpłyną na wzrost produkcji rur jest zwiększenie się zapotrzebowania na ten produkt ze strony krajowych sektorów: paliwowego, energetycznego i budowlanego.

Konsumpcja rur w Rosji w 2010 roku ma osiągnąć 10,8 mln ton, jest to wzrost o 38,2% w porównaniu do 2006 roku, z czego 10,1 mln ton będzie pochodziło od krajowych wytwórców. Rosyjski rząd spodziewa się, że import rur wyniesie w 2010 roku 0,7 mln ton, w 2006 roku wyniósł on 1,4 mln ton.

Produkcja rur w Rosji w 2007 roku wyniesie 9,04 mln ton, w ubiegłym roku była ona na poziomie 7,88 mln ton. Jest to rok roczny wzrost o 14,7%.³

Taśmy sprowadzane na południe Europy - możliwa zmiana trendu

Powodem takiej sytuacji jest wysoki poziom zapasów w Południowej Europie

Ceny importowanych produktów taśmowych z krajów trzecich do Południowej Europy ulegną niedługo spadkowi - tak twierdzą uczestnicy rynku w regionie. Może to wpłynąć na odwrócenie trendu wzrostowego cen, który zaczął się na początku roku i trwa do dziś. Chociaż produkty płaskie są oferowane obecnie po takich samych cenach, jak wcześniej, importerzy z krajów trzecich będą musieli negocjować niższe ceny towarów. Powodem takiej sytuacji jest wysoki poziom zapasów w Południowej Europie.

Obecnie za blachy gorącowalcowane w kręgach płaci się w regionie 480- 490 euro za tonę cif, za blachy zimnowalcowane w kręgach - 550-560 euro za tonę cif, a za kręgi ocynkowane ogniowo - 650-660 euro za tonę cif.

W Hiszpanii w portach są bardzo duże ilości kręgów, z których sprzedaniem nie będzie jednak zbyt dużych problemów. Wiadomo również, że do portów przyłyną w najbliższych 5 miesiącach kolejne znaczące ilości towaru. Produkty te będą pochodziły głównie z Chin.

Popyt na kręgi w Południowej Europie jest teraz słabszy niż wcześniej.⁴

08.05.2007 r.

Eksport z Azji wzrósł o ponad 100%

Eksport z Azji do krajów UE (25) wzrósł najbardziej, bo aż o 240%, do 11,7 mln ton w 2006 roku

W 2006 roku eksport z Azji do krajów leżących poza regionem wzrósł o ponad 100% rok rocznie, do 46 mln ton. W rezultacie region, który był importerem netto (7,5 mln ton w 2005 roku) stał się w 2006 roku eksporterem netto (28 mln ton). Eksport z Azji do krajów UE (25) wzrósł najbardziej, bo aż o 240%, do 11,7 mln ton w 2006 roku. Dane zawierają półprodukty, produkty płaskie i długie gotowe.

Azja w 2006 roku eksportowała (poza region) o 126% więcej produktów płaskich - 26 mln ton, o 134% więcej produktów długich - 13,1 mln ton. Eksport rur wzrósł o 42%, do 8,7 mln ton. Dla porównania całkowity import do Azji spadł o 40%, do 18,2 mln ton. Największy spadek dotyczy produktów płaskich - 50% (prawie 7 mln ton). Import produktów długich w 2006 roku był na poziomie 17,5 mln ton, podczas gdy w 2005 roku wyniósł aż 26,7 mln ton.

Największym eksporterem w regionie są Chiny - 20 mln ton. Eksport Korei wzrósł o 60%, do 7,3 mln ton, Japonii o 26%, do 6,6 mln ton, a Indii o 60%, do 5,2%.⁵

09.05.2007 r.

Niemieckie huty wyprodukowały w kwietniu 4,08 mln ton stali surowej

3 Źródło: SBB

4 Źródło: SBB

5 Źródło: SBB

Niemieckie zakłady wyprodukowały w kwietniu 4,08 mln ton stali surowej. Jest to wzrost o 0,5% w porównaniu do analogicznego okresu 2006 roku. Natomiast produkcja surówki hutniczej spadła o 0,3%, do 2,6 mln ton.

Huty we Wschodnich Niemczech zanotowały w kwietniu wzrost produkcji stali surowej aż o 6,8%, do 0,63 mln ton. Podczas, gdy zakłady w zachodnich landach wyprodukowały 3,45 mln ton stali surowej, czyli o 0,6% mniej niż w kwietniu ubiegłego roku.

Porównując okresy od stycznia do kwietnia produkcje stali surowej i surówki hutniczej wzrosły w porównaniu do ubiegłego roku, odpowiednio o 7,1%, do 16,4 mln ton i 4,5%, do 10,32 mln ton.⁶

Indeks Stalowy: ceny kręgów i prętów zbrojeniowych

U około 60% badanych poziom zapasów nie uległ zmianie od ubiegłego tygodnia

Ostatnie ceny referencyjne kręgów opublikowane przez Indeks Stalowy świadczą o ich spadku w USA. Cena blach gorącowalcowanych w kręgach spadła o 7 dolarów za tonę amerykańską, do 569 dolarów za tonę amerykańską (626 dolarów za tonę). Cena blach zimnowalcowanych w kręgach pozostała bez zmian, a kręgów ocynkowanych ogniowo również uległa zmniejszeniu. Średni czas dostawy blach gorącowalcowanych w kręgach skrócił się do 5 tygodni, po raz pierwszy w tym roku.

W Północnej Europie ceny referencyjne blach gorącowalcowanych w kręgach wzrosły o 5 euro za tonę, ceny blach zimnowalcowanych w kręgach i kręgów ocynkowanych ogniowo pozostały na takim samym poziomie, jak w ubiegłym tygodniu. W Południowej Europie ceny kręgów w zasadzie pozostają niezmiennione, za blachy zimnowalcowane w kręgach trzeba teraz zapłacić 586 euro za tonę (795 dolarów za tonę).

Ceny prętów zbrojeniowych spadły w USA i Północnej Europie, gdzie kosztują one teraz 541 euro za tonę (734 dolarów za tonę). Średni czas dostawy produktu w regionie wynosi około 6 tygodni.

Ostatnie badanie rynku przeprowadzone przez Indeks Stalowy ujawniło, że 26% badanych oczekuje wzrostu popytu na stal w ciągu następnych trzech miesięcy, a 58% nie spodziewa się w tej kwestii żadnych zmian. 27% respondentów przewiduje, że ceny spadną w ciągu następnych trzech miesięcy, a 41% oczekuje ich wzrostu. U około 60% badanych poziom zapasów nie uległ zmianie od ubiegłego tygodnia.⁷

Wzrost ekonomiczny w krajach UE zwiększy się w 2007 roku i osiągnie 2,9%

Lepsze prognozy na następne lata spowodowane zostały bardzo dobrym 2006 rokiem, który był lepszy niż wcześniej zakładano

Komisja Europejska przewiduje, że wzrost ekonomiczny w krajach UE zwiększy się w 2007 roku i osiągnie 2,9%, a w 2008 roku - 2,7%. Wzrost w strefie euro wyniesie odpowiednio 2,6% i 2,5%. Wzrost będzie cały czas szybki, poparty przez inwestycje i coraz większą konsumpcję.

Wzrost gospodarczy ma wesprzeć również popyt na stal. International Iron & Steel Institute opublikował ostatnio prognozę, z której wynika, że w krajach UE (27) konsumpcja stali może wzrosnąć w 2007 roku o 1,5%, do 187 mln ton i o kolejne 1,9% w roku 2008.⁸

Na konferencji Hutnictwo zaprezentowane zostały dane o wynikach branży stalowej

Znakomita koniunktura w branży stalowej utrzyma się najprawdopodobniej jeszcze co najmniej przez kilka lat. Tym bardziej, że przyznanie Polsce i Ukrainie prawa organizacji Euro 2012 wymusi realizację wielu dużych inwestycji infrastrukturalnych.

6 Źródło: SBB

7 Źródło: SBB

8 Źródło: SBB

HIPH przedstawiła wczoraj dane o wynikach branży stalowej w I kw. 2007 roku. Produkcja stali zwiększyła się w tym czasie w Polsce o 17,1% w porównaniu z analogicznym okresem ubiegłego roku. To więcej, niż wyniósł globalny wzrost na świecie: 16,4%. Za mało jednak, aby zaspokoić potrzeby. W styczniu i lutym zużycie wyrobów stalowych w Polsce zwiększyło się o 34%. Ogromny popyt wymusił wzrost importu o 29%. Eksport zmalał w tym czasie o 6%.

Powodem tak gwałtownego skoku jest przede wszystkim boom w sektorze budowlanym. Zużycie stali zbrojeniowej podniosło się w pierwszym kwartale aż o 70%. Firmy stalowe reagowały szybko na zwiększające się potrzeby klientów. W styczniu wyroby przeznaczone na zbrojenia budowlane stanowiły około 9% przychodów giełdowego Drozapolu-Profilu. W marcu ich udział wynosił już 46%. Sprzedaż profili giętych na zimno i barier drogowych zwiększa też systematycznie Stalprodukt. Obecnie daje ona firmie z Bochni niemal połowę przychodów.

Przychody Drozapolu w I kw. przekroczyły w tym czasie 75,7 mln zł, a zysk netto wyniósł prawie 3,4 mln zł. W całym 2006 roku było to odpowiednio 149 i 6,6 mln zł. Świetne wyniki mieli w tym okresie także inni dystrybutorzy. Przychody należącego do Złomreksu Centrostalu Gdańsk przekroczyły 42,8 mln zł (wzrost o 68%), a zysk netto 1 mln zł (rok temu spółka miała prawie 1 mln zł straty).

Izba alarmuje, że branża straci na wprowadzeniu przez KE ostrych limitów uprawnień do emisji CO₂. Polska wystąpiła o 284,6 mln ton na lata 2008 - 2012, dostała tylko 208,5 mln ton.

Czynnikiem utrudniającym rozwój mogą się jednak okazać zbyt niskie limity emisji dwutlenku węgla na lata 2008 - 2012 przyznane Polsce przez Komisję Europejską. Ograniczenie kwoty dopuszczalnej emisji dwutlenku węgla o 26,7% oznacza wzrost cen wyrobów stalowych. Po przekroczeniu przyznanym limitów huty, aby kontynuować produkcję, będą musiały dokupywać na rynku prawa do emisji.

Zaniepokojony jest Mittal Steel Poland, który ma 70% udział w rynku hutniczym. Stafan Dzienniak - wiceprezes spółki - stwierdził, że Polska jest jednym z najważniejszych ośrodków dla koncernu. Spółka zrealizowała inwestycje za ponad 3 mld zł, planuje za ponad 2 mld zł. Jednak zależą one od tego, czy otrzyma ona odpowiedni limit uprawnień do emisji. W tym roku koncern wyprodukuje 8,5-9 mln ton stali.⁹

11.05.2007 r.

Niemieckie huty chwalą sobie dobry początek 2007 roku

Od zjednoczenia Niemiec w roku 1991, niemieckie hutnictwo nie rozpoczęło nowego roku produkcyjnego z takim rozpędem jak w pierwszym kwartale 2007 roku, twierdzi niemiecka federacja Wirtschaftsvereinigung Stahl.

W porównaniu do pierwszego kwartału 2006 roku produkcja surówki wzrosła o 9,5%, do 12 mln ton, a poziom dostaw o 6,6%, do 11,2 ton. Dane przekazane przez federację wskazują na rosnący trend w dostawach przez ostatnich siedem kwartałów z rzędu, biorąc pod uwagę sezonowe uwarunkowania.

Księgi zamówień producentów w pierwszym kwartale lekko zmalały w porównaniu z wynikami osiągniętymi w roku 2006, do 12 mln ton. Biorąc jednak pod uwagę fakt, iż realizacja zamówień przedłuża się często na okres trzech miesięcy, potwierdza to silne zapotrzebowanie na rynku.

Organizacja WV Stahl podkreśla, że zapotrzebowanie jest szczególnie silne lokalnie, jako że zamówienia krajowe i z UE wzrastają szybciej niż z pozostałych regionów. Potwierdzają to wyniki ostatniego badania, które ukazuje, że 98% respondentów oczekuje kontynuacji dobrej koniunktury w przyszłych miesiącach.¹⁰

Dystrybutorzy stali policzyli

9 Źródło: Rzeczpospolita

10 Źródło: PUDS

Na konferencji poświęconej hutnictwu w Katowicach podano najnowsze dane na temat dystrybucji stali w Polsce i Europie.

Dystrybutorzy stali PUDS oszacowali udział w rynku w 2006 roku. 60% członków PUDS sprzedało 5 198 158 ton stali do finalnych odbiorców. To oznacza, że ich udział w zużyciu stali w Polsce wynosi 46%. Zwrócono uwagę na zmianę struktury własności firm dystrybucji stali w UE oraz postępującą koncentrację.

W UE zaledwie 25% firm dystrybucji jest związanych z hutami, reszta to niezależni operatorzy. Podobnie wygląda sprawa z centrami serwisowymi - z hutami związane jest 38%, niezależnie działa 62%.

Rynek UE 15 wynosi 150 milionów ton, z tego 50 milionów to dostawy bezpośrednie z hut, 60 milionów - firmy dystrybucji stali, 40 milionów - centra serwisowe.

20 największych firm dystrybucyjnych obejmuje 50% rynku. Podobna struktura występuje w centrach serwisowych. 20 największych centrów oznacza 53% rynku.

UE poszerzona o nowych członków i posiadająca bliskie związki z krajami sąsiednimi jest uważana jako drugi po Chinach największy na świecie lokalny rynek.

Obecnie w rankingu największych Dystrybutorów stali na świecie w pierwszej 10 znajdują się trzy firmy europejskie.

Mając na uwadze postępujący proces konsolidacji w Europie i Polsce, należy liczyć się ze wzrostem pozycji europejskich Dystrybutorów na świecie.¹¹

14.05.2007 r.

Południowa Europa: słabnący popyt na importowane blachy grube

Odbiorcy wstrzymują się z zakupami.

W Południowej Europie, w tym miesiącu, popyt na importowane blachy grube zaczął zdradzać oznaki słabnięcia. Sytuacja ta może się jeszcze pogorszyć z nadejściem lata, kiedy to popyt na stal zwyczajowo się zmniejsza.

Cena importowanych blach grubych z krajów trzecich do Południowej Europy jest teraz na poziomie 570-580 euro za tonę cif. Uczestnicy rynku w regionie wierzą, że importerzy z krajów trzecich, w szczególności z Chin, będą się starali ze wszystkich sił podwyższyć swoje ceny w ciągu najbliższych kilku tygodni.

Jednakże ceny te mogą ulec zwiększeniu jeszcze wcześniej, głównie z powodu małych ilości zapasów w regionie. Tymczasem odbiorcy wstrzymują się z zakupami, czekają na rozwój sytuacji na rynku i obserwują bacznie poziom cen.¹²

Popyt na stal w Polsce staje się silniejszy

Na Euro 2012 Polska wyda 200 mld zł

Popyt na stal w Polsce staje się silniejszy z powodu przygotowań do Euro 2012.

W ciągu następnych 5 lat przygotowań Polska wyda 200 mld zł (53,1 mld euro) na infrastrukturę. W ogólną kwotę inwestycji włączone jest także 5 mld euro na odnowienie wybranych tras kolejowych, 25

11 Źródło: PUDS

12 Źródło: SBB

mld euro na infrastrukturę lotnisk, 1,2 mld euro na stadiony w Warszawie, Krakowie, Poznaniu, Wrocławiu i Chorzowie.

Sektor budowlany w Polsce odnotowuje 10% rok roczny wzrost, a wzrost PKB wynosi 6%.¹³

16.05.2007 r.

Indeks Stalowy SBB: ceny kręgów

12% respondentów poinformowało o wzroście poziomu zapasów, a 26% o ich spadku

Ostatnie ceny referencyjne kręgów opublikowane przez Indeks Stalowy świadczą o ich spadku w USA. Cena referencyjna blach zimnowalcowanych w kręgach w USA uległa zmniejszeniu do 648 dolarów za tonę amerykańską (713 dolarów za tonę), a kręgów ocynkowanych ogniowo spadła o 3 dolary za tonę amerykańską, do 728 dolarów za tonę amerykańską (801 dolarów za tonę).

Cena referencyjna blach zimnowalcowanych w kręgach w Północnej Europie nieznacznie wzrosła do 602 euro za tonę (812 dolarów za tonę), podczas gdy w Europie Południowej cena ta spadła o 4 euro za tonę, do 505 euro za tonę (681 dolarów za tonę). Średni czas dostawy produktu w Europie pozostał zasadniczo bez zmian, tylko w Europie Południowej wydłużył się on do 7,6 tygodnia.

W Europie spadkowi uległy ceny prętów zbrojeniowych, podczas gdy w USA pozostały one na takim samym poziomie, jak w ubiegłym tygodniu. Aktualna cena referencyjne prętów w Europie Południowej wynosi teraz 528 euro za tonę (712 dolarów za tonę). Średni czas dostawy prętów zbrojeniowych w USA wynosi 6 tygodni.

Podczas ostatniego badania rynku przeprowadzonego przez Indeks Stalowy tylko 26% respondentów odpowiedziało, że spodziewa się wzrostu cen w ciągu następnych 3 miesięcy, takiej odpowiedzi w ubiegłym tygodniu udzieliło 41%. 29% badanych spodziewa się spadku cen. 12% respondentów poinformowało o wzroście poziomu zapasów, a 26% o ich spadku.¹⁴

17.05.2007 r.

Acerinox: ceny bazowe stali nierdzewnej

Dystrybutorzy wstrzymują się z zamówieniami.

Acerinox - europejski producent stali nierdzewnej - poinformował, że ceny bazowe w III kw. będą prawdopodobnie na tym samym poziomie, co w II kw. Hiszpańska spółka rozpoczyna obecnie negocjacje poziomu cen w III kw.

Europejscy dystrybutorzy wywierają presję na producentów stali nierdzewnej wstrzymując się z zamówieniami. Dzieje się tak dlatego, że ceny transakcji austenicznej stali nierdzewnej pozostają bardzo wysokie, z powodu wzrostów dopłat do stopu. W rezultacie cena bazowa stali nierdzewnej nieznacznie spadła.¹⁵

Rosja: gwałtowny wzrost importu

Import produktów płaskich zwiększył się w tym okresie o 18%, do 420 788 ton

W ciągu pierwszych dwóch miesięcy tego roku Rosja importowała 862 990 ton, a eksportowała 5,38 mln ton - półproduktów stalowych i produktów stalowych gotowych. Jest to rok roczny wzrost o 34% i 18% odpowiednio. W całym 2006 roku Rosja importowała 5,56 mln ton stali (wzrost o 28% w porównaniu do 2005 roku), a eksportowała 30,97 mln ton (wzrost o 2%).

13 Źródło: SBB

14 Źródło: SBB

15 Źródło: SBB

Gwałtowny wzrost rosyjskiego importu na początku roku był spowodowany dużym popytem na produkty długie. Import tych wyrobów od stycznia do lutego wyniósł 249 102 mln ton, rok roczny wzrost o 96%. Import produktów płaskich zwiększył się w tym okresie o 18%, do 420 788 ton.

Rosja eksportowała w ciągu pierwszych dwóch miesięcy 2007 roku 2,97 mln ton półproduktów stalowych, wzrost o 35% w porównaniu do analogicznego okresu 2006 roku. Natomiast eksport produktów płaskich był zasadniczo stabilny, chociaż zanotowano spadek eksportu blachy cienkiej zimnowalcowanej w kręgach o 25%, do 266 046 ton.

Eksport Rosji na Środkowy - Wschód w styczniu i lutym zwiększył się, głównie za sprawą Iranu, do którego eksport zwiększył się o 188% rok rocznie, do 858 992 ton. Najważniejszym rynkiem zbytu była UE, eksport do niej wzrósł o 50%, do 1,65 mln ton.¹⁶

18.05.2007 r.

Dobre wyniki na rynku stali

Pierwszy kwartał 2007 roku jest kontynuacją pozytywnych trendów na rynku stali. Jak wynika z informacji International Iron&Steel Institute, światowa produkcja stali w okresie od stycznia do marca 2007 roku wzrosła o 10,2 proc. w stosunku do pierwszego kwartału roku 2006 i osiągnęła poziom 318 mln ton.

Największym producentem stali są nadal Chiny, które odnotowały w pierwszym kwartale 2007 roku, wzrost produkcji o 22,3 proc. oraz 36 proc. udział w światowej produkcji stali.

W przypadku Unii Europejskiej produkcja stali osiągnęła poziom 53 mln ton, a zatem nastąpił wzrost o 5,2 proc. w porównaniu z pierwszym kwartałem 2006 roku.

Z kolei w przypadku Polski nastąpił wzrost produkcji stali o 17,2 proc.

Co z cenami? Największy, bo 25 proc. wzrost (przy zestawieniu cen z maja 2006 roku i cen z maja br.) odnotowano w asortymencie profili.

Z kolei ceny blach gorącownicowanych, blach zimnowalcowanych i prętów wzrosły o około 15 proc. W związku z boorem w budownictwie w dobrej sytuacji są producenci i dystrybutorzy stali, bo inwestycje infrastrukturalne należą do stalochłonnych.¹⁷

Spadają ceny kęsów z Rosji i Ukrainy

Jeden z lokalnych dystrybutorów powiedział, że ceny kęsów rosły od stycznia, nieunikniona więc była ich korekta

Ceny kęsów eksportowanych przez Rosję i Ukrainę uległy trendowi spadkowemu. W ciągu ostatnich kilku tygodni cena ta spadła z 540 dolarów za tonę fob Morze Czarne, do 510 dolarów za tonę fob. Klienci pomimo spadku cen nadal wstrzymują się ze składaniem zamówień, czekając aż cena osiągnie 490 dolarów za tonę. Mali producenci już zaczęli sprzedawać swoje kęsy za tę cenę, jednak ci najwięksi jeszcze się wstrzymują z decyzją.¹⁸

Ceny produktów płaskich

Ceny produktów płaskich są stabilne w tym miesiącu, producenci przygotowują jednak przyszłe podwyżki na III kw.

Popyt w Niemczech jest dobry i nie ma oznak, żeby sytuacja ta miała się zmienić. Zapasy są na rozsądnym poziomie. Nie ma na rynku nadwyżki towaru. Import produktów płaskich z krajów trzecich,

16 Źródło: SBB

17 Źródło: Wirtualny Nowy Przemysł

18 Źródło: PUDS

zamówionych na początku roku, teraz zaczyna docierać do swojego miejsca przeznaczenia. Z pewnością wielu producentów posiada jeszcze nie zamówione towary.

Zapotrzebowanie na produkty płaskie we Francji jest również na dobrym poziomie. Zauważalny jest wzrost zainteresowania ze strony sektora samochodowego. Zapasy są zbilansowane, a import z krajów trzecich jest uzupełnieniem towaru z rynku krajowego. Podwyżki wprowadzone w II kw. zostały w pełni zaakceptowane przez odbiorców. Producenci chcą podwyższyć ceny o 20-30 euro za tonę w III kw. jednak jeszcze nie rozpoczęły się negocjacje dotyczące tej kwestii.

Popyt we Włoszech jest na satysfakcjonującym poziomie, a zapasy są odpowiednie. Większość towaru dostępnego na krajowym rynku pochodzi z krajów spoza UE. Dystrybutorzy donoszą o problemach z dalszą sprzedażą produktów, spowodowanych małą akceptacją wyższych cen wśród odbiorców końcowych.

Hiszpańscy odbiorcy są wciąż niechętni, aby płacić więcej w II kw., jako że posiadają oni zapasy na dobrym poziomie. Popyt w regionie nieco osłabł.

Chociaż na rynku w Wielkiej Brytanii nie ma dużo dostępnego towaru kupcy nie spieszą się zamówieniami. Większość spółek posiada wystarczające ilości zapasów. Popyt w Wielkiej Brytanii jest stabilny. Producenci spodziewają się, że taka pozytywna sytuacja na rynku utrzyma się również w III kw. Import produktów płaskich z krajów trzecich jest niewielki, co zwiększa szansę na wprowadzenie podwyżek cen w III kw. Aktywność sektorów zużywających stal jest satysfakcjonująca, ale nie daje ona pewności czy możliwe będzie wprowadzenie wyższych cen w III kw.¹⁹

21.05.2007 r.

Ceny prętów zbrojeniowych spadły o 10-20 euro za tonę

Producenci prętów zbrojeniowych prowadzą rozmowy dotyczące podwyżki cen produktu w czerwcu i lipcu

Ceny prętów zbrojeniowych w Południowej Europie spadły o 10-20 euro za tonę dwa tygodnie temu, po stałym wzroście od stycznia. Spadek cen jest spowodowany osłabieniem popytu i wysokim poziomem zapasów. W Hiszpanii lokalne wybory wpłynęły na wstrzymanie niektórych projektów budowlanych, co przełożyło się na mniejsze zapotrzebowanie na pręty zbrojeniowe.

Obecnie za pręty zbrojeniowe płaci się w regionie 530-570 euro za tonę, z czego niższa cena dotyczy rynku włoskiego, a wyższa hiszpańskiego.

Producenci prętów zbrojeniowych prowadzą rozmowy dotyczące podwyżki cen produktu w czerwcu i lipcu. Przebieg negocjacji wskazuje, że ceny te mogą gwałtownie wzrosnąć.

Walcówka jest sprzedawana po 500-520 euro za tonę, po cenie zbliżonej do tej z ubiegłego miesiąca. Producenci walcówki z Południowej Europy nie oczekują wzrostu cen w czerwcu. Spodziewają się, że ceny walcówki pozostaną stabilne do sierpnia.²⁰

Import kształtowników uległ nieznacznemu zmniejszeniu

Źródła podają, że na rynku w Południowej Europie nie ma zbyt wielu ofert pochodzących z krajów trzecich

Import kształtowników z krajów trzecich do Południowej Europy uległ nieznacznemu zmniejszeniu w tym miesiącu. Mimo to, ceny produktów pozostały niezmiennione.

Obecnie, w Hiszpanii i we Włoszech, ceny transakcji kształtowników są na poziomie 560-590 euro za tonę, a kształtowników drobnych - 540-550 euro za tonę.

19 Źródło: PUDS

20 Źródło: SBB

Źródła podają, że na rynku w Południowej Europie nie ma zbyt wielu ofert pochodzących z krajów trzecich. Głównym importerem jest obecnie Turcja, która sprzedaje w regionie kształtowniki kategorii 0, są również niewielkie ilości towaru pochodzące z Bułgarii i Rumunii.

Uczestnicy rynku wierzą, że ceny kształtowników w regionie pozostaną stabilne także w następnym miesiącu. Jednak w Hiszpanii są pewne obawy, że możliwy jest spadek cen, po tym jak grupa Alfonso Gallardo rozpoczęła produkcję małych kształtowników w swojej nowej fabryce w regionie Extremadura.

Popyt na kształtowniki w Południowej Europie nieco osłabł, zarówno w Hiszpanii, jak i we Włoszech. Zapasy w regionie są na normalnym poziomie.²¹

Konsumpcja stali w Europie może wzrosnąć o 3,4% w 2007 roku

Zapasy nie są na zbyt wysokim poziomie.

Konsumpcja stali w Europie może wzrosnąć o 3,4% w 2007 roku. Jest to spadek, w porównaniu do konsumpcji z ubiegłego roku, która wzrosła o 6,2%. W 2006 roku konsumpcja w UE była na poziomie 14,1 mln ton miesięcznie.

Główne sektory zużywające stal mają bardzo pozytywne perspektywy na 2007 rok. Oznacza to, że konsumpcja stali pozostanie silna. Na rynku UE w tym roku popyt i podaż stali są w równowadze. Zapasy nie są na zbyt wysokim poziomie.

Po ubiegłorocznym niezwykle dużym wzroście importu stali z krajów trzecich - o 51%, import w 2007 roku ma być jeszcze większy. Eurofer przewiduje, że wzrost tego importu będzie rósł o 13,3% rok rocznie.

Przewiduje się, że eksport stali z krajów UE zmniejszy się w tym roku o 3%, w porównaniu do jego poziomu z 2006 roku. Światowy popyt na stal pozostanie na dobrym poziomie, ale europejscy producenci skoncentrują się na krajowych rynkach.²²

22.05.2007 r.

Południowa Europa: widmo obniżki cen produktów płaskich

Do Hiszpanii importowano duże ilości kręgów z krajów trzecich i teraz na rynku wystąpiła nadpodaż produktu

Uczestnicy rynku stali w Południowej Europie obawiają się szybkiego spadku cen produktów płaskich. Powodem takiej sytuacji może być wysoki poziom zapasów.

Do Hiszpanii importowano duże ilości kręgów z krajów trzecich i teraz na rynku wystąpiła nadpodaż produktu. Jest to niebezpieczne, tym bardziej, że popyt w Południowej Europie uległ zmniejszeniu.

Pomimo to, Arcelor Mittal, który negocjuje teraz poziom cen na III kw., proponuje podwyżkę cen o 10 euro za tonę.

Obecnie za blachy gorącowalcowane w kręgach w Południowej Europie trzeba zapłacić 490-510 euro za tonę, za blachy zimnowalcowane w kręgach - 550-590m euro za tonę, a za kręgi ocynkowane ogniowo - 620-650 euro za tonę.²³

Światowa produkcja stali surowej osiągnęła w kwietniu 109 mln ton

21 Źródło: SBB

22 Źródło: SBB

23 Źródło: SBB

Produkcja od stycznia do kwietnia wyniosła 428 mln ton, czyli o prawie 10% więcej, niż w tym samym okresie 2006 roku

Światowa produkcja stali surowej osiągnęła w kwietniu 109 mln ton, jest to wzrost o 7,6% w porównaniu do analogicznego okresu ubiegłego roku. Produkcja od stycznia do kwietnia wyniosła 428 mln ton, czyli o prawie 10% więcej, niż w tym samym okresie 2006 roku.

Produkcja stali surowej w pierwszych czterech miesiącach tego roku w Chinach wyniosła 155 mln ton. Wzrost produkcji zanotowały również inne kraje azjatyckie: Południowa Korea - o 8,7%, Indie - o 7,6%, a Japonia - o 5,1%.

W UE produkcja stali surowej w okresie od stycznia do kwietnia wzrosła o 5,2%, w porównaniu do analogicznego okresu ubiegłego roku, kiedy to produkcja ta wyniosła 72 mln ton. Główne kraje produkujące stal surową osiągnęły następujące przyrosty: Niemcy - 7%, Hiszpania - 9%, a Polska około 17%.

W pozostałej części Europy produkcja ta rośnie o 12% rok rocznie. Stało się tak głównie dzięki Turcji, Bośni i Hercegowinie, Chorwacji i Serbii. Produkcja stali surowej w krajach WNP wzrosła o 8%, do 41 mln ton.²⁴

23.05.2007 r.

Indeks Stalowy: ceny kręgów i prętów zbrojeniowych

Ostatnie ceny referencyjne opublikowane przez Indeks Stalowy wskazują na niewielki spadek cen kręgów w Południowej Europie. Cena referencyjna blach gorącowałcowanych w kręgach jest niższa o 4 euro za tonę, za blachy zimnowałcowane w kręgach płaci się teraz 581 euro za tonę (783 dolarów za tonę). Cena referencyjna prętów zbrojeniowych w regionie spadła do 500 euro za tonę (674 dolarów za tonę), a średni czas dostawy produktu wynosi teraz 5 tygodni.

W Północnej Europie ceny referencyjne blach gorącowałcowanych i zimnowałcowanych w kręgach są stabilne. Ceny prętów zbrojeniowych w regionie są teraz na poziomie 545 euro za tonę (734 dolarów za tonę), a średni czas dostawy również wynosi 5 tygodni.

W USA ceny referencyjne blach gorącowałcowanych w kręgach wynoszą 557 dolarów za tonę amerykańską (613 dolarów za tonę), blachy zimnowałcowane w kręgach są tańsze o 4 dolary za tonę amerykańską, w porównaniu do ich poziomu z ubiegłego tygodnia. Wydłużył się średni czas dostawy blach gorącowałcowanych i kręgów ocynkowanych ogniowo.

Ostatnie badanie rynku przeprowadzone przez Indeks Stalowy wskazuje, że uczestnicy rynku są coraz mniej optymistyczni. Większość respondentów oczekuje osłabnięcia popytu i cen w ciągu następnych trzech miesięcy. 46% badanych oczekuje spadków cen, a 29% spodziewa się ich wzrostu.²⁵

24.05.2007 r.

Import gotowych wyrobów stalowych do UE wzrósł do 30 mln ton

Wysoki poziom importu może spowodować korektę i obniżenie cen w drugiej połowie roku

W ciągu pierwszych dwóch miesięcy tego roku import gotowych wyrobów stalowych do UE wzrósł do 30 mln ton, w porównaniu do analogicznego okresu 2006 roku (26 mln ton). Największym eksporterem były Chiny, które w 2007 roku wysłały 10-12 mln ton wyrobów gotowych, a w 2006 roku 5 mln ton.

24 Źródło: SBB

25 Źródło: SBB

W ubiegłym roku rynek EU wchłonął tak duże ilości towaru. Jednak jeśli również w tym roku dostawy utrzymają się na tak wysokim poziomie przy mniejszym popycie jest realne ryzyko, że w drugiej połowie roku nastąpi korekta na rynku, która wpłynie na obniżenie cen - stwierdził Karl Tachelet dyrektor ds. handlu z Euroferu.

Powiedział on również, że wszechobecna pomoc państwa wspomaga nieuzasadniony rozwój chińskich możliwości produkcyjnych. Ta sytuacja ma teraz duży wpływ na europejski rynek. KE powinna potraktować sprawę w taki sposób, jak jest to w przypadku nieuczciwego handlu - dodał.²⁶

25.05.2007 r.

Salzgitter: popyt na kształtowniki pozostanie na wysokim poziomie

Spółka zamierza zbliżyć się do swoich klientów i sprzedawać im około 15% towaru bezpośrednio

Salzgitter oczekuje, że popyt na kształtowniki pozostanie na wysokim poziomie przez nadchodzące lata. Do 2010 roku nawet tak nasycone rynki jak Północna Ameryka, czy Europa doświadczą wzrostu popytu o 14% i 9%, odpowiednio - powiedział Roger Schlim z Peiner Träger, spółki córki Salzgittera, na konferencji SBB w Madrycie.

Schlim poinformował, że strategia Salzgittera dotycząca kształtowników przewiduje inwestycje o wartości 320 mln euro. Będą one przeprowadzone w ciągu następnych trzech lat w zakładach w Peine. W fabryce zainstalowany będzie nowy piec (elektryczny) łukowy, co pomoże spółce produkować bardziej specjalistyczne kształtowniki.

Obecnie zakłady w Peine sprzedają 90% swojej produkcji największym dystrybutorom, 5% mniejszym, a pozostałe 5% odbiorcom końcowym. Spółka zamierza zbliżyć się do swoich klientów i sprzedawać im około 15% towaru bezpośrednio.²⁷

Corus: rynek produktów taśmowych pozostanie niezwykle silny

Poziom zapasów rośnie, ale pozostają one pod kontrolą

Europejski rynek produktów taśmowych pozostanie niezwykle silny, stwierdził Joe Vazquez z Corus International na konferencji SBB w Madrycie. Dodał, że w I półroczu 2007 roku ceny tych produktów będą rosły.

Wprawdzie poziom zapasów rośnie, ale pozostają one pod kontrolą. Vazquez powiedział, że producenci wyciągnęli w 2005 roku wnioski ze swojego złego zarządzania zapasami, co skończyło się wtedy obniżkami cen.

Import z krajów trzecich do Europy pozostaje na wysokim poziomie, co pomaga w zwiększaniu ilości zapasów.

Rynek produktów płaskich w I kw. tego roku zwiększył dostawy o 9%, w porównaniu do I kw. 2006 roku. Jednak udział importu z krajów trzecich od stycznia do marca wyniósł w tym roku 21%, a w roku 2006 15,5%.

Chiny i Indie są największymi beneficjentami, przyznanym przez UE, licencji na import w kwietniu.²⁸

28.05.2007 r.

Wzrosły ceny blach grubych w Europie

Popyt na blachy grube w Europie cały czas rośnie. Rynek oczekuje, że taka sytuacja utrzyma się także w 2008 roku.

26 Źródło: SBB

27 Źródło: SBB

28 Źródło: SBB

Ceny blach grubych w Europie wzrosły na początku 2007 roku i należy się spodziewać, że taka sytuacja potrwa do końca roku.

Wysokie ceny produktu w regionie sprawiają, że import jest bardzo atrakcyjny. Głównym importerm blach grubych do Europy są Chiny. Usunięcie rabatów VAT przez chińskie władze już wpłynęło na podwyżki cen blach w Europie, a ubiegłotygodniowe ogłoszenie decyzji o wejściu w życie podatku od eksportu z pewnością wpłynie na ceny chińskiego towaru na europejskim rynku.

Ceny blach grubych wzrosły w Europie do rekordowego poziomu, na co niemały wpływ miała decyzja rosyjskich hut, aby produkować więcej kęsisk płaskich, które były trudno dostępne na krajowym rynku. Skutkiem tego zmniejszono produkcję blach.

Chiny w 2006 roku wyprodukowały 25 mln ton blach grubych, Europa zaś zaledwie 15 mln ton. O ile globalna produkcja blach technicznych jest na wystarczającym poziomie, o tyle na rynku występuje niedobór blach wyższej jakości.²⁹

29.05.2007 r.

Europa i WNP powinny stworzyć wspólny rynek stalowy

Pomimo obecnego wzrostu importu z Chin, europejski rynek powinien raczej skoncentrować się na rynku WNP - powiedział Jürgen Nusser - wiceprezes Eurometalu. Dodał, że Rosja i Ukraina powinny być postrzegane jako część rynku europejskiego, chociaż nie są członkami UE. Połączone rynki z łatwością podwoiłyby możliwości produkcyjne UE 15 i stałyby się największym rynkiem regionalnym, poza Chinami.

Producenci z krajów WNP są skoncentrowani na eksporcie, z którego połowa trafia do Azji, a około 25% do Europy. Podczas, gdy Chiny stały się eksporterem netto, wytwórcy z WNP wysyłają coraz więcej towaru na zachód.³⁰

Corus: możliwe podwyżki cen

Niedobór niektórych rodzajów i rozmiarów blach gorącownicowych z pewnością ułatwi ten proces

Uczestnicy rynku w Wielkiej Brytanii oczekują, że Corus wprowadzi podwyżki cen produktów taśmowych, które będą obowiązywały od III kw. tego roku. Tata Steel nie komentuje tych pogłosek.

Jeden z dystrybutorów uważa, że Corus podniesie swoje ceny produktów płaskich o 40-50 funtów za tonę (59-74 euro za tonę) już od 1 lipca. Spółka wprowadziła podwyżkę cen o 5-7% w II kw., która została w pełni zaakceptowana przez odbiorców.

Inny przedstawiciel firmy handlowej stwierdził, że podwyżki cen, które ma wprowadzić Corus, będą zależały, jego zdaniem, od rodzaju produktu i że największy wzrost - o około 45 funtów za tonę - będzie dotyczył najprawdopodobniej blach gorącownicowych w kręgach.

Pojawiły się prognozy, które mówią, że na rynku wystąpi niedobór niektórych rodzajów i rozmiarów blach gorącownicowych w kręgach w III kw. Z pewnością ułatwi to wprowadzenie wyższych cen.³¹

30.05.2007 r.

Producenci prętów mogą przenieść produkcję na wschód Europy

Jednak najważniejszymi odbiorcami prętów będą kraje ze Wschodniej Europy i nowi członkowie UE

29 Źródło: SBB
30 Źródło: SBB
31 Źródło: SBB

Rosnące koszty złomu, energii i transportu w połączeniu z presją ze strony taniego importu z krajów trzecich może wpłynąć na zmniejszenie ilości producentów prętów walcowanych w Zachodniej Europie. Wyjściem z sytuacji będzie przeniesienie produkcji do Wschodniej Europy, gdzie jeszcze można obciąć koszty, i gdzie popyt będzie wyższy.

Przewiduje się, że stały wzrost popytu na pręty walcowane z strony przemysłu budowlanego w Zachodniej Europie utrzyma się przez następnych kilka lat. Jednak najważniejszymi odbiorcami prętów będą kraje ze Wschodniej Europy i nowi członkowie UE.

Czechy zwiększyły zużycie prętów walcowanych z 340 000 ton w 2005 roku, do 400 000 ton w 2006 roku. W Rumunii i Bułgarii również ma nastąpić zwiększenie popytu na pręty.

Pojawiło się dużo nowych możliwości produkcyjnych prętów walcowanych. Zwiększają się ceny importowanych prętów, co wpływa również na wyższe koszty produkcji w Europie.

Średni miesięczny import z Chin do UE w 2006 roku kształtowników o małym przekroju, kątowników oraz płaskowników wyniósł 3 928 ton. Jednak w styczniu tego roku skoczył on do poziomu 18 500 ton.

Analitycy rynku oczekują, że taki trend utrzyma się, co sprawi, że producenci z Zachodniej Europy przeniosą swoje zakłady na wschód, aby zmniejszyć koszty produkcji i wciąż być bliżej rozwijającego się rynku.³²

Hutnictwo ma dobre perspektywy

Zdaniem ekspertów światowe hutnictwo ma niezłe perspektywy, przynajmniej do 2008 roku. Szczególnie korzystne tendencje obserwuje się w Azji, Ameryce Łacińskiej i w Afryce.

- Pozytywne trendy odnotowuje się też w Europie - podkreśla Romuald Talarek, prezes Hutniczej Izby Przemysłowo-Handlowej. - W grupie krajów europejskich, bardzo dobre perspektywy rysują się też przed nowymi krajami członkowskimi, w tym Polską. Muszą one dynamicznie rozwijać swoją gospodarkę, aby zmniejszyć dystans dzielący je od rozwiniętych gospodarek państw Europy Zachodniej.

Jak podkreśla R. Talarek obecna sytuacja w przemyśle stalowym jest dużo lepsza niż na koniec 2005 roku. Światowa produkcja stali na koniec 2006 roku wyniosła 1 240 mln ton tj. około 8,6 proc. więcej niż w 2005 roku.

Korzystne zmiany widać też w Polsce. Popyt na stal dynamicznie rośnie. Zużycie jawne wyrobów stalowych w 2006 roku było prawie o 30 proc. wyższe od odnotowanego w 2005 roku i wyniosło 10,7 mln ton. W 2006 roku wyprodukowano w Polsce 10 mln ton stali surowej. Polski eksport przekroczył 4 mln ton wyrobów, zaimportowano natomiast ponad 6 mln ton produktów stalowych.

-Mimo wzrostu, krajowa produkcja stali nie wystarcza na pokrycie potrzeb dynamicznie rozwijającego się krajowego rynku - ocenia R. Talarek. - Realizacja projektów w infrastrukturze i w budownictwie oraz relokacja do Polski tych gałęzi przemysłu, które dla potrzeb swojej produkcji wykorzystują wyroby stalowe (motoryzacja, AGD, przemysł maszynowy i konstrukcji stalowych) stanowią ogromną szansę dla krajowych producentów.³³

31.05.2007 r.

Rosyjski rząd powinien rozważyć wprowadzenie kontyngentów na import

Kontyngenty zrównoważyłyby bariery wprowadzone przez partnerów handlowych

Sergiej Iwanow - rosyjski wicepremier - stwierdził, że rząd powinien rozważyć wprowadzenie kontyngentów na import, aby zrównoważyć bariery handlowe wprowadzone przez partnerów, głównie

32 Źródło: SBB

33 Źródło: Wirtualny Nowy Przemysł

przez UE. Powiedział on także, że najlepszą sytuacją byłaby taka, gdzie wszystkie kraje zapewniłyby nieograniczoną konkurencję pomiędzy wszystkimi uczestnikami rynku. Jednak w przypadku, kiedy inne kraje działają, aby chronić swoich producentów, również tych z przemysłu stalowego, rosyjski rząd rezerwuje sobie prawo do obrony interesów swoich wytwórców, poprzez wprowadzenie adekwatnych kontyngentów na import.³⁴

Ceny kształtowników i kształtowników drobnych

Popyt na kształtowniki w regionie słabnie

Ceny kształtowników i kształtowników drobnych w Południowej Europie pozostały stabilne w maju, rynek oczekuje, że taka sytuacja utrzyma się przez następne dwa tygodnie.

Obecnie w Południowej Europie płaci się za kształtowniki około 690-700 euro za tonę, a za kształtowniki drobne - 580-590 euro za tonę. Pojawiły się pogłoski, że w lipcu będą miały miejsce wzrosty cen kształtowników, natomiast ceny kształtowników drobnych powinny pozostać stabilne.

We Włoszech popyt na kształtowniki kategorii 1 i 2 jest słabszy, niż popyt na większe kształtowniki. Konsumpcja kategorii 3 i 4 w Południowej Europie jest stosunkowo duża, chociaż na rynku są znaczące ilości towaru importowanego z krajów trzecich.

W Hiszpanii popyt na kształtowniki i kształtowniki drobne jest słabszy niż w poprzednich miesiącach. Jednak w regionie Saragossa, gdzie w 2008 roku mają się odbyć międzynarodowe targi Expo, rynek jest bardziej aktywny.³⁵

Corus: rynek przyjął podwyżki cen

Wzrost cen bazowych kształtowników i blach grubych o 20 funtów za tonę, wprowadzony od lipca przez Corusa, wydaje się być zaakceptowany przez rynek w Wielkiej Brytanii. Jeden z importerów kształtowników stwierdził, że obecnie popyt na produkt jest dobry, a podaż stosunkowo niewielka, w związku z tym jest możliwość wprowadzenia takich podwyżek cen. Ceny mogą wzrosnąć ponownie w III kw., w momencie letniego spowolnienia w produkcji.

Od III kw. wzrosną także ceny belek w Europie. Salzgitter podwyższył ceny belek o około 15 euro za tonę.³⁶

Rynek prętów zbrojeniowych i walcówki

Klienci wstrzymywali się z zamówieniami towaru w maju

Rynek prętów zbrojeniowych i walcówki w Północnej Europie osłabł w maju. Aktywność zakupów była niewielka, a kontrakty były zawierane na krótkie okresy, ponieważ klienci chcieli zobaczyć jak zachowają się ceny.

W Niemczech pręty zbrojeniowe wyprodukowane przez krajowych wytwórców są obecnie sprzedawane po 550-565 euro za tonę dostarczoną. Ceny wydają się być w miarę stabilne, wystąpił tylko niewielki ich spadek. Pręty wysłane do Francji pod koniec maja kosztowały 570 euro za tonę dostarczoną. W Skandynawii ceny spadły w maju o 10-20 euro za tonę, równocześnie ze zmniejszeniem ceny złomu. Aktualnie cena prętów zbrojeniowych wynosi tam 555 euro za tonę dostarczoną. Cena walcówki w Niemczech wynosi obecnie 500-520 euro za tonę dostarczoną (na terenie kraju), a w Skandynawii - 540-550 euro za tonę dostarczoną.

W Wielkiej Brytanii nadpodaż produktu na rynku oraz spekulacje dotyczące ewentualnych przyszłych spadków cen prętów zbrojeniowych doprowadziły do zamarcia zamówień produktu. Ceny wytworzonych w kraju prętów zbrojeniowych spadły w maju o około 40-50 funtów za tonę (59-74 euro

34 Źródło: SBB

35 Źródło: SBB

36 Źródło: SBB

za tonę), do około 345-375 funtów za tonę dostarczoną (507-551 euro za tonę). W Wielkiej Brytanii nastąpił również spadek cen złomu - o 23-30 funtów za tonę (37-44 euro za tonę).

Mały popyt na pręty zbrojeniowe i walcówkę w Irlandii spowodowany jest ostatnimi wyborami parlamentarnymi. Odbiorcy wstrzymywali się z większymi zamówieniami, aby zobaczyć jaka będzie polityka gospodarcza nowego rządu. Jeden z dystrybutorów powiedział, że pod koniec maja można było kupić pręty zbrojeniowe już za 500 euro za tonę dostarczoną, jest to o 30 euro za tonę mniej, niż klienci płacili za walcówkę.³⁷

Produkcja stali sięgnie 1,7 mld ton w 2015 roku

Globalna produkcja stali będzie rosła o 3-4 proc. rocznie do 1,7 mld ton w 2005, poinformował niemiecki dziennik Die Welt cytując analizę przygotowaną przez Boston Consulting Group.

10 największych producentów stali ma dostarczać 35 proc. produkcji w 2010 r. wobec ok. 28 proc. obecnie. Głównym obszarem konsolidacji branży mają być Chiny, gdzie obecnie jest kilkuset producentów stali.³⁸

37 Źródło: SBB

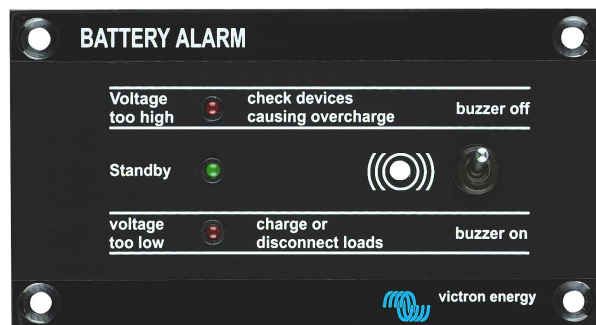
38 Źródło: Puls Biznesu

II. Zasilanie na jachcie

Każdy żeglarz, motorowodniak docenia wagę problemu jakim jest zasilanie na jachcie. Nawet na małych jachtach przybywa odbiorników energii: pompy wody, pompy zęzowe, elektronika itd. Niezbędne stają się rozwiązania pozwalające zachować energię na ważne potrzeby... np. zachować moc pozwalającą nadać sygnał SOS przez UKF z mocą 25W!!! Nie wspomnę o akumulatorze rozruchowym. Brak możliwości uruchomienia silnika może stanowić bardzo poważny problem na morzu. Nie tylko w sytuacjach „człowiek za burtą”, ale przy wejściach do portów. Obecnie mariny są tak zacieśniane, że trudno się manewruje bez pomocniczych pędników (stery strumieniowe).



Najprostszą metodą zabezpieczenia akumulatorów jest zastosowanie urządzenia: Battery Protect.



Battery Protect alarmuje i po czasie odcina odbiorniki na ustawionym bezpiecznym poziomie. Nie przeraża nas wówczas myśl, że nasza połowica nieporna na deficyt energetyczny na jachcie zapomina wyłączyć suszarkę do włosów. Battery Protect zrobi to za nią (jeśli zapomni :). Battery Protect jest bardzo przydatny dla akumulatorów AGM. Wiadomo że ich zbyt głębokie rozładowanie powoduje nieodwracalne zmniejszanie się pojemności. Jednak również w bateriach żelowych wskazane jest zachowanie wystarczającej energii na sytuacje awaryjne. Ładowanie baterii zajmuje trochę czasu.

Więcej informacji można znaleźć pod adresem:

<http://www.victronenergy.com/upload/documents/BPR000025000-D-aEN.pdf>



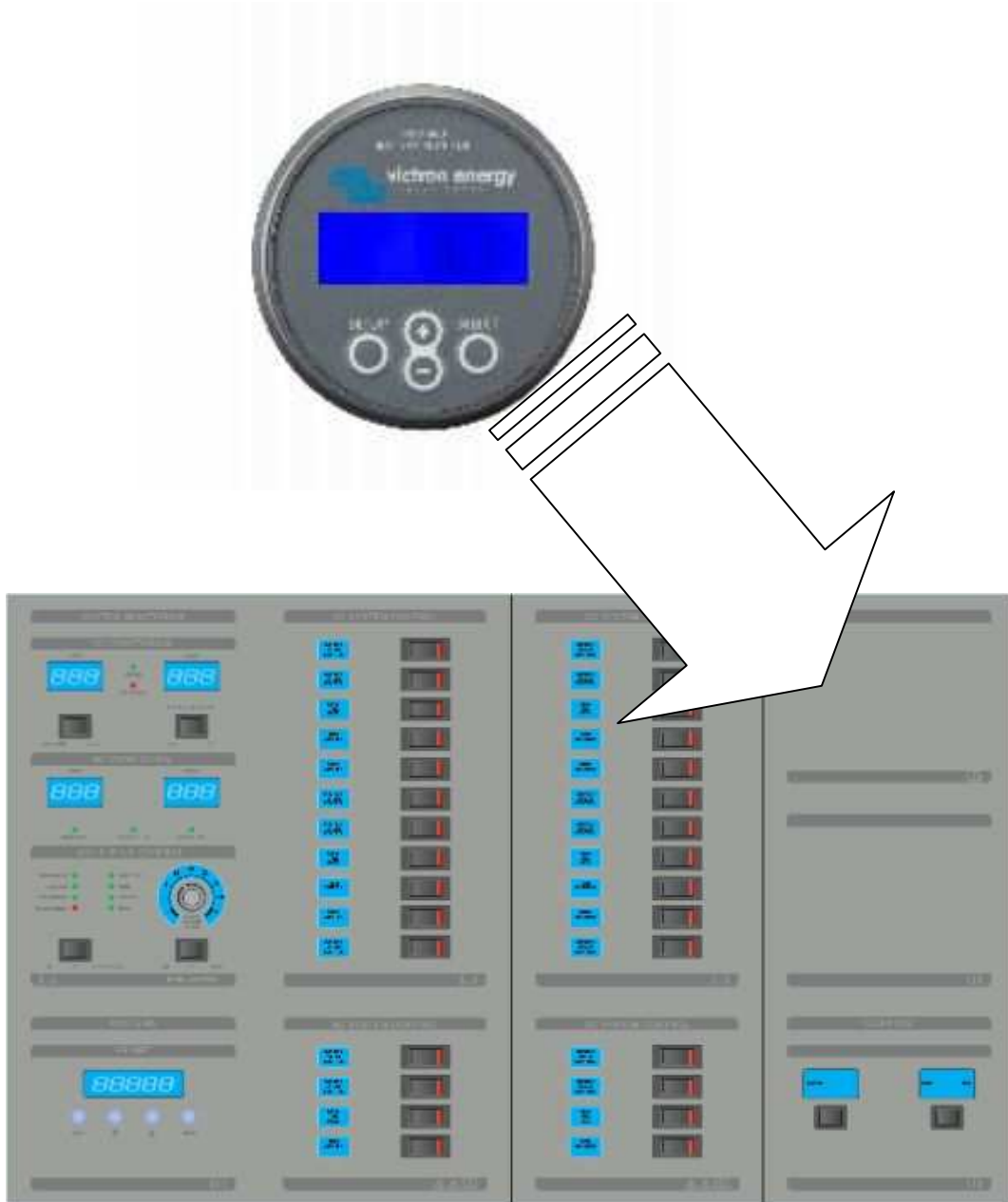
Przykładowa zabudowa kontroli ładowania w panelu (Jedna z holenderskich stoczní). Widoczny jest panel generatora. Generator jest uruchamiany automatycznie gdy zaistnieje kontrola doładowania baterii czy uzupełnienia mocy wytwarzanej przez MULTI (inwenter - falownik). Kolejną metodą jest zastosowanie bardziej zaawansowanego technologicznie urządzenia. Battery monitor posiada wszystkie funkcje Battery Protect, nadto dostarcza nam informacji o aktualnym stanie naładowania baterii. Zwykły woltmierz nigdy nam tej informacji nie da biorąc pod uwagę charakterystykę spadku napięcia w procesie rozładowania baterii. Charakterystyka gwałtownie opada, gdy akumulator jest już praktycznie rozładowany. Ta informacja jest już zbyt późno! Już nie mamy wystarczająco energii na żaden odbiornik wymagający więcej niż 5W. Monitor baterii monitoruje również prąd, który zostaje zużywany. To pozwala z dużą dokładnością określić ile jeszcze tych amperogodzin pozostało w akumulatorze od wartości początkowej.



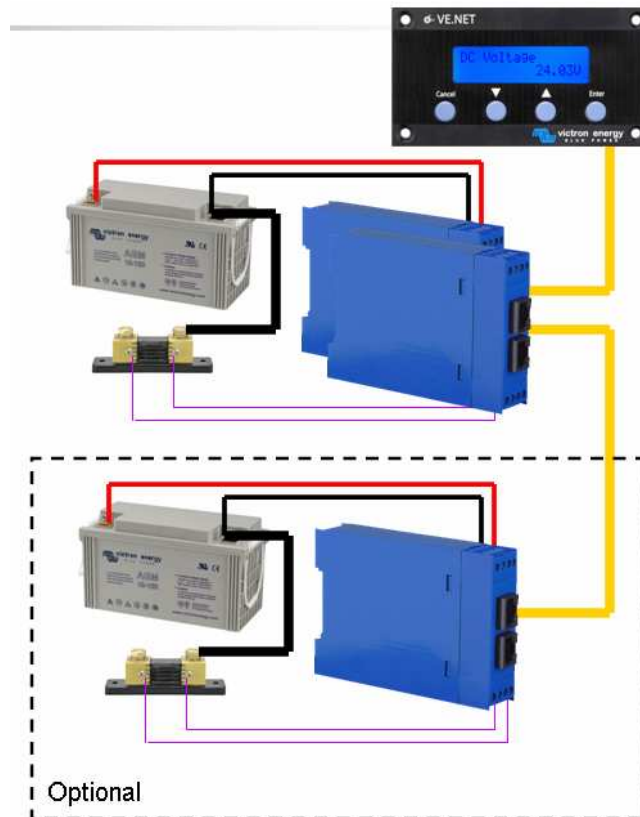
Battery monitor pozwala nam ocenić w każdej chwili pozostającą energię w akumulatorach
Więcej informacji można znaleźć pod adresem:

http://abakus-europe.com.pl/pl/products/monitor_baterii.php

Poniżej prezentujemy nowy monitor baterii Victron Energy, który świetnie się komponuje z panelami ESP. Poniżej widać wolne pola w których bardzo estetycznie będzie wyglądał ten monitor.



Bardziej zaawansowane monitorowanie baterii oraz innych urządzeń oraz ich parametrów odbywa się za pomocą sieci VE.NET.



Dane są przesyłane za pomocą protokołów analogicznych do (Profibus, Hart itp.) z elementów zbierających dane do urządzenia prezentującego otrzymane wyniki jakim jest wyświetlacz VE.NET. Z poziomu wyświetlacza możemy programować interesujące nas wartości oraz reakcje na zarejestrowane zdarzenia, przełączać się na inne akumulatory.

ZAŁOŻENIA W PLANOWANIU INSTALACJI JACHTOWEJ

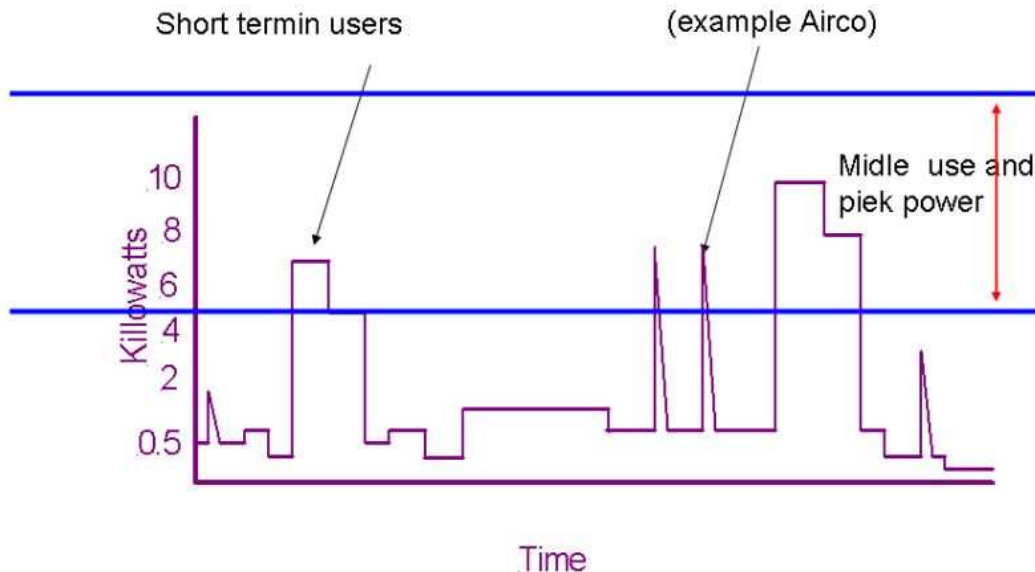
Planując instalację elektryczną na jacht trzeba sobie odpowiedzieć na następujące pytania:

- Jakie urządzenia chcemy mieć zainstalowane na jachcie
- Jakie napięcia i prądy są nam potrzebne do zasilenia tych odbiorników
- Jakie będą wartości szczytowe poborów?
- W jakim rejonie świata będziemy pływać? Ważne dla bezpieczeństwa naszych urządzeń (różne napięcia, częstotliwości). Końcówki kablowe to najmniejszy problem.
- Jak długi czas chcemy pracować na zasilaniu akumulatorowym (bez włączania doładowania)? Nie ujmujemy tu cichych źródeł energii typu generator wiatrowy czy baterie słoneczne – te zwykle i tak nie wystarczają na bieżącą konsumpcję energii przez samą elektronikę. Taki radar nawet mały ma moc 2kW!!!

· Dla osób ceniących sobie ciszę warto się zastanowić czy zapewnić sobie zapas mocy w akumulatorach pozwalający na zrobienie sobie kawy z ekspresu czy podgrzania czegoś w mikrofalce bez uruchamiania generatora.

· Czy warto zastosować urządzenie typu MULTI? Może jednak wystarczy mały generator, który razem z MULTI będzie w stanie pokryć szczytowy pobór energii (PEAK)? Spore oszczędności na późniejszym zużyciu paliwa, nie wspominając o cenie większego generatora.

Analiza oraz bilans mocy pozwoli nam obliczyć zarówno pojemności akumulatorów jak i moc przetwornic, zaplanować tablice AC/DC z odpowiednio dobranymi bezpiecznikami (typ i wartość).

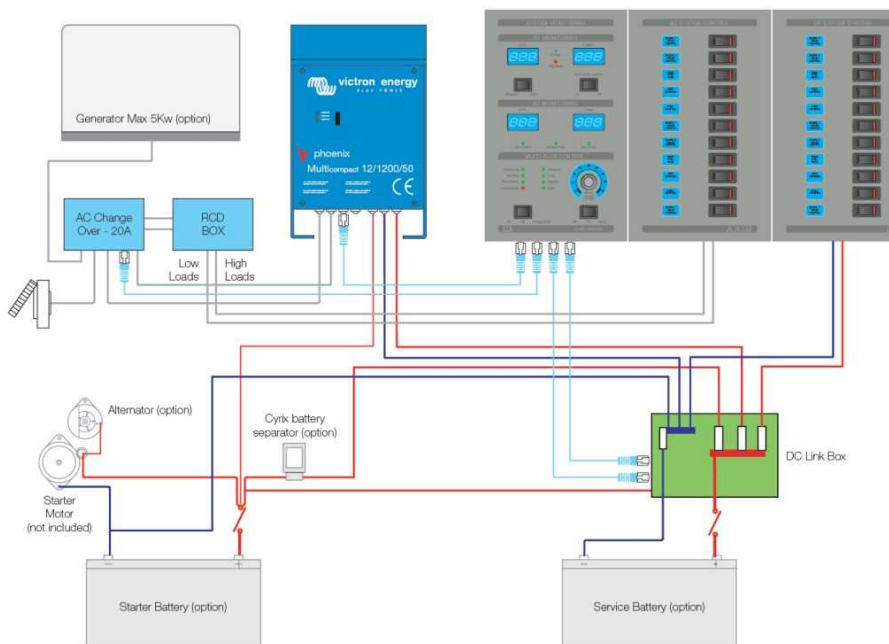


Powyższy wykres przedstawia typowe dobowe użycie energii na jachcie. Należy tu przyjąć zasadę, że generator nie uruchamia się do pierwszej linii poziomej (w tym przypadku do 5kW). Powyżej tych wartości uruchomienie generatora winno być uwarunkowane czasem poboru energii. Krótki impuls (5-10min) wartości 7kW można zaspokoić za pomocą akumulatora i MULTI. Przy dłuższym czasie poboru generator będzie musiał się uruchomić. MULTI potrafi jednak dołożyć do generatora mocy np. 5kW dołożyć kolejne np. 5kW generując 230V z akumulatora. Czas możliwy do uzyskania zależy tu od pojemności naszych akumulatorów. Widać jednak, że nie musimy stosować generatora 10kW. Polecam zapoznanie się z możliwościami MULTI.

Więcej informacji można znaleźć pod adresem:

http://www.abakus-europe.com.pl/pl/products/phoenix_multiplus12.php

SYSTEM IN A BOX™ with MultiPlus



Tego typu rozwiązania wymagają zaawansowanych technologicznie urządzeń. Victron Energy ma w swojej ofercie zarówno urządzenia wykonawcze jak i zarządzające.

Zastosowanie rozwiązań z tej samej rodziny pozwala w prosty sposób na podłączenie instalacji jak i zarządzanie jej elementami za pomocą panelów – wyświetlaczy – programatorów. Urządzenia mogą się komunikować z systemem na kilka sposobów. Generalnie komunikacja odbywa się za pomocą połączeń sieciowych typu RJ-45. Optymalnie zaprogramowana i skonfigurowana instalacja zwalnia nas od troski o stan akumulatorów, pilnowanie przeciążeń, zastanawianie się czy podłączeniu do zasilania brzegowego mamy radę uruchomić mikrofalę przy jednoczesnym ładowaniu akumulatorów...

Więcej informacji można znaleźć pod adresem:

http://abakus-europe.com.pl/pl/products/Abakus_ESP_Manual.pdf

Opracowanie:

Mariusz Tarnowski

Product Manager ABAKUS OEM